IV МНПК: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ И КИТАЯ

IV Международная научно-практическая конференция

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ И КИТАЯ

Том 1

第四届
《中俄现代经济发展问题》
学术实践论坛

Благовещенск
2023

1

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
Ministry of science and higher education of the Russian Federation
AMUR STATE UNIVERSITY

Современные проблемы развития экономики России и Китая

Материалы IV международной научно-практической конференции

Часть 1

Благовещенск
Издательство АмГУ
2023

УДК 339.92(470+510)
ББК 65.9(2Рос)
С56

Печатается по решению ученого совета
Амурского государственного университета

Современные проблемы развития экономики России и Китая: материалы IV международной научно-практической конференции, Часть 1. (Благовещенск, 24-25 ноября 2022 г.) / под общей ред. О.А. Цепелева. – Благовещенск, Изд-во Амурского гос. ун-та, 2023.

В сборнике опубликованы материалы конференции по проблемам взаимного экономического сотрудничества между приграничными регионами Дальнего Востока России и КНР, развития экономики в условиях распространения коронавирусной инфекции и кризисное проявление факторов, сдерживающих развитие и перспективы укрепления внешнеэкономических связей. Излагаются взгляды исследователей на проблемы экономики дальневосточных регионов России и государственного управления ими, экономической безопасности региона и государства, управления организацией, на особенностях финансовой, инвестиционной и налоговой среды бизнеса приграничных территорий.

Редакционная коллегия
Цепелев О.А., канд. экон. наук, доцент, декан экономического факультета АмГУ, г. Благовещенск (председатель);
Лазарева В.В., канд. экон. наук, доцент, и.о. зав. кафедрой экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск;
Рычкова Е.С., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск;
Самойлова Е.А., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой финансов АмГУ, г. Благовещенск;
Васильева А.В., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск;
Якимова В.А., канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск (отв. секретарь ред. коллегии сборника).

ISBN 978-5-93493-400-3
ISBN 978-5-93493-401-0

DOI: 10.22250/9785934934010

© Авторский коллектив, 2023
©Амурский государственный университет, 2023

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ЭКОНОМИК РОССИИ И КИТАЯ

УДК 338.2+339.9

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКОНОМИКИ КНР ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19

Дмитрий Александрович Изотов, доктор экон. наук,
ведущий научный сотрудник ИЭИ ДВО РАН, г. Хабаровск
izotov@ecrin.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ мер поддержки китайской экономики во время пандемии 2020-2022 гг. Показана смена приоритетов в антикризисной политике КНР с учетом текущих глобальных вывозов.*

Ключевые слова: *меры государственной политики, денежно-кредитная политика, бюджетная политика, пандемия, КНР.*

POLICY RESPONCES DURING THE COVID-19 PANDEMIC: THE CHINESE ECONOMY

D.A. Izotov
ERI FEB RAS, Khabarovsk
izotov@ecrin.ru

Abstract. *The paper analyzes Chinese government's policy response to support the economy during the 2020-2022 pandemic. The changes of anti-crisis policy of the PRC taking into account the current global crisis is shown.*

Key words: *government policy measures, monetary policy, fiscal policy, pandemic, China.*

DOI: 10.22250/9785934934010_3

Практически во всех странах Северо-Восточной Азии борьба с COVID-19 стала одним из ключевых аспектов политического процесса, в том числе в КНР. Руководство Китая до сих пор проводит политику внешней изоляции, при этом вопросы, касающиеся борьбы с коронавирусом, а также поддержки национальной экономики во время пандемии, стали важным фактором внутренней политики КНР. Наряду со сложной геополитической обстановкой в мире, для руководства КНР экономическая стабильность не может быть нарушена вспышками

COVID-19, а также проявлением социальных потрясений и кризисных тенденций на различных рынках. Поэтому в КНР были предприняты усилия по поддержке национальной экономики, что явльно актуальным для соседних с Китаем стран, к числу которых относится Россия.

В отличие от большинства стран мира китайское руководство с самой ранней стадии распространения эпидемии COVID-19 в начале 2020 г. строго придерживалось стратегии «нулевой терпимости» в борьбе с коронавирусом. Данная стратегия, несмотря на высокие экономические и социальные издержки, оказалась результативной для снижения распространения COVID-19 в стране.

Для смягчения последствий воздействия пандемии на экономику, в КНР в 2020-2022 гг. были прияты пакеты мер для ее поддержки [2], в рамках которых выделены значительные суммы для локализации распространения вирусной инфекции и стабилизации экономической ситуации в стране. Размер данных мер оценивается в 2,3 трлн долл., составляя более 16% китайского ВВП за 2020 г., 1,7 тыс. долл. на душу населения [1].

В 2020-2021 гг. официальные органы КНР приступили к бюджетной экспансии для поддержки национальной экономики, что сопровождалось умеренным смягчением денежно-кредитной политики, в основном в форме программ перекредитования. Для этого были увеличены расходы на профилактику и контроль COVID-19 и на производство медицинского оборудования; увеличен размер выплат пособий по безработице; предоставлены налоговые льготы и приостановлены взносы на социальное страхование; направлены дополнительные средства на возведение объектов инфраструктуры. Помимо этого, наблюдалось обеспечение ликвидностью банковской системы, снижение ставок и одновременное наращивание кредитования населения, а также малых и средних предприятий. Меры финансовой политики также включали отсрочку платежей по кредитам, дополнительную поддержку корпораций, усиление кредитных гарантий, «смягчение» жилищной политики региональными органами власти [5].

В 2022 г. был принят очередной пакет по стабилизации экономики [3], охватывающий широкий спектр механизмов поддержки по шести направлени-

ям. В рамках налогово-бюджетной политики предполагается возврат некоторых налогов, ускоренный выпуск специальных облигаций, использование гарантий государственного финансирования, увеличение государственных закупок, расширение политики отсрочки выплат по страховым взносам, увеличение выплат субсидий предприятиям для расширения занятости. Денежно-кредитная и финансовая политика основывается на отсрочках в погашении долга для малых и средних предприятий, а также для граждан, пострадавших от пандемии, на поддержке сельхозпредприятий и малого бизнеса, на снижении ставок по кредитам. Политика по стимулированию инвестирования и потребления включает сооружение различного рода инфраструктурных проектов, развитие «платформенной экономики» за счет внедрения инноваций, а также стимулирования продаж товаров массового потребления. В рамках политики обеспечения продовольственной и энергетической безопасности предполагается поддержка фермеров, импорта необходимых удобрений, а также расширение добычи угля и наращивание резервных мощностей для накопления сырой нефти. Для производственного процесса предусматривается обеспечение логистических цепочек. В рамках политики социальной защиты планируется поддержка занятости населения в сельской местности и улучшение его социального обеспечения.

Некоторые меры в рамках пакета по стабилизации экономики были отражены в общем виде для того, чтобы региональные власти смогли адаптировать их к местным условиям, корректируя масштаб поддержки экономики. В краткосрочной перспективе денежно-кредитная и налогово-бюджетная политика КНР, вероятно, будет гибкой, если текущая неопределенность сохранится.

Рост ВВП Китая прогнозируется в 2022 г. на уровне 4,8% [4], при этом замедление экономики отражает все большее ослабление эффекта низкой базы. Примечательно, что в пакете мер на текущий год в связи с непростыми геополитическим условиями обеспечение национальной безопасности имеет вполне четкие контуры, что было озвучено на XX съезде ЦК КПК в октябре 2022 г. Экономические аспекты национальной безопасности КНР предполагают следующие направления поддержки в рамках мер государственной политики: вы-

деление субсидий на сглаживание цен; снижение барьеров в логистике импорта необходимых сырьевых товаров; поддержка государственных предприятий, особенно в угольной отрасли; поддержка малых и средних предприятий в промышленности и в сфере услуг, а также фермерских хозяйств. Фактически перед руководством КНР стоят задачи по смягчению последствий COVID-19 и по поддержке экономического роста на фоне обострения структурных проблем.

Список литературы

1. ADB COVID-19 Policy Database. People's Republic of China. East Asia. [Электронный ресурс]. – URL: https://covid19policy.adb.org/policy-measures/PRC

2. Huld A. China Releases 33 New Stimulus Measures to Boost Economy // China Briefing. 02.06.2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.china-briefing.com/news/china-releases-33-new-stimulus-measures-to-boost-economy/

3. Notice of the State Council on Printing and Distributing a Package of Policies and Measures for Solidly Stabilizing the Economy / No. 12 of the State Council, 2022. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gov.cn/zhengce/content/2022-05/31/content_5693159.htm

4. People's Republic of China. International Monetary Fund Country Report No. 22/21. January 2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.imf.org/en/Publications/CR/Issues/2022/01/26/Peoples-Republic-of-China-2021-Article-IV-Consultation-Press-Release-Staff-Report-and-512248

5. Policy Responses to COVID-19 / IMF. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.imf.org/en/Topics/imf-and-covid19/Policy-Responses-to-COVID-19

УДК 332.025

ОЦЕНКА ВЫБЫВАЮЩИХ ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ХАБАРОВСКОГО КРАЯ ВСЛЕДСТВИЕ ВНУТРЕННИХ ОГРАНИЧЕНИЙ И ВНЕШНИХ САНКЦИОННЫХ ДАВЛЕНИЙ[1]

Галина Ивановна Бурдакова, канд. экон. наук, доцент кафедры менеджмента, маркетинга и государственного управления КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре;
Антон Сергеевич Бянкин, старший преподаватель кафедры менеджмента, маркетинга и государственного управления КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре;
Александр Сергеевич Мешков, канд. техн. наук, зав. кафедрой менеджмента, маркетинга и государственного управления КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре
galinabu@rambler.ru

[1] Работа выполнена по гранту Министерства образования и науки Хабаровского края, проект №78С/2022.

Аннотация. *В статье показано изменение объемов и структуры экспорта лесопромышленной продукции Хабаровского края по видам продукции и по странам вследствие внутреннего запрета на экспорт необработанной древесины и внешних санкционных давлений. Проведенная оценка выбывающих объемов экспорта продукции ЛПК края дает основания определить потенциальное предложение этого сектора экономики для внутреннего потребления.*

Ключевые слова: *лесопромышленный комплекс, запрет на вывоз необработанной древесины, санкции, выпадающий экспорт, внутреннее потребление.*

ESTIMATION OF OUTGOING VOLUMES OF EXPORTS OF PRODUCTS TIMBER INDUSTRY COMPLEX OF THE KHABAROVSK TERRITORY DUE TO THE BAN ON THE EXPORT OF UNPROCESSED TIMBER AND EXTERNAL SANCTIONS PRESSURES

G.I. Burdakova, A.S. Byankin, A.S. Meshkov
Komsomolsk-na-Amure State University, Komsomolsk-on-Amur
galinabu@rambler.ru

Abstract. *The article shows the change in the volume and structure of exports of timber products of the Khabarovsk Territory by types of products and by country due to the internal ban on the export of unprocessed wood and the effect of external sanctions pressures. The assessment of the outgoing volumes of exports of products of the timber industry of the region gives grounds to determine the potential supply of this sector of the economy for domestic consumption.*

Key words: *timber industry complex, ban on the export of unprocessed wood, sanctions, falling exports, domestic consumption.*

DOI: 10.22250/9785934934010_6

Реализация стратегии развития лесопромышленного комплекса (ЛПК) Хабаровского края в полной мере столкнулась с действием рисков: введением ограничительных мер на ключевых зарубежных рынках; срывом сроков реализации инвестиционных проектов; нехваткой ресурсов; усилением конкуренции. В результате резко упали объемы экспорта необработанной древесины, доминирующей в структуре экспорта.

Настоящее исследование направлено на изучение последствий обозначенных выше рисков для хозяйствующих субъектов. Объектом исследования является лесопромышленный комплекс Хабаровского края, предметом – объем и структура экспорта.

Источником информации послужили материалы, предоставленные министерством лесного хозяйства и лесопереработки Хабаровского края, а также результаты интервьюирования и опроса руководителей предприятий ЛПК края. Оценка выбывающих объемов экспорта продукции ЛПК позволит обосновать стратегию его адаптации к условиям действующих рисков.

Хабаровский край является лидером Дальневосточного региона по производству лесоматериалов – ежегодно он производит свыше 6 млн. куб. м этой продукции, что составляет 42% продукции Дальнего Востока. Продукция традиционно имеет экспортную ориентацию. Основными странами-потребителями являются Китай (85% доля экспорта), Корея (8,5%) и Япония (6%) [1].

В начале 2022 г. лесопромышленный комплекс вошел в «зону турбулентности» – вступил в силу запрет на вывоз необработанной древесины; введены санкции Европы и Америки против России. В результате в Хабаровском крае резко сократился объем экспорта необработанной древесины – по итогам 9 месяцев 2022 г. он составил лишь четверть от объема аналогичного периода предыдущего года (1,8 млн. куб.м за 9 мес. 2021 г. и 0,45 млн. куб.м за 9 мес. 2022 г.). Несмотря на увеличение экспорта пиломатериалов на 26% (с 1 млн. куб.м до 1,3 млн. куб.м), лесопромышленному комплексу края не удалось заместить выбывшие объемы экспорта. Соответственно экспортная выручка за необработанную древесину составила 28% за тот же период.

Средние цены продукции ЛПК на экспортных рынках сбыта растут вместе с глубиной переработки. По итогам 9 мес. 2022 г. они составили: 111 долл/куб.м на древесину необработанную, по сравнению с ней рост цен на пиломатериалы – двукратный (204 долл/куб.м), на шпон – трехкратный (291 долл/куб.м). Цены на продукцию из отходов лесопиления (топливные гранулы) в пересчете на кубометры сопоставимы и даже чуть ниже цен на необработанную древесину (99 долл/куб.м). Однако цены сильно различаются в зависимости от страны-экспортера. Так, самые низкие цены – в Китае; здесь цена на пиломатериал в 4 раза ниже, чем в европейских странах (Германия, Эстония, Дания, Франция, Австрия). На шпон разница в ценах составляет 2,5 раза: самые низкие в Индонезии и Китае (порядка 250 долл/куб.м), а самые

высокие – во Вьетнаме (625 долл/куб.м). Заслуживают внимания цены на рынках дружественных России стран – Узбекистане и Вьетнаме. Если на рынке Узбекистана цены сопоставимы с китайскими, то рынок Вьетнама демонстрирует очень высокие привлекательные цены (по крайней мере, на шпон).

Проведенный в ноябре этого года в ходе исследования опрос руководителей крупных предприятий ЛПК Хабаровского края показал, что они сильно пострадали не только от внутреннего запрета на вывоз «кругляка», но и вследствие введенных санкций. По причине запрета Японией импорта шпона эта продукция была переориентирована на рынок Китая, где произошло затоваривание [2]. В результате цены на шпон на китайском рынке резко снизились – с 360 долл./куб.м до 138 долл/куб.м, это оказалось ниже себестоимости произведённой продукции. Аналогичная ситуация с пиломатериалами, необработанной древесиной.

В табл. 1 проведена оценка выпадающих объемов экспорта продукции ЛПК Хабаровского края за 2017 – 2022 гг. Значит, этот объем является потенциальным предложением для внутреннего рынка. Так, потенциальное предложение необработанной древесины лесопереработчиками Хабаровского края для внутреннего рынка может составить не менее 2,3 млн. куб. м по причине полного запрета на ее вывоз в любом из сценарных вариантов.

Таблица 1

Оценка выпадающих объемов экспорта продукции ЛПК Хабаровского края

Продукция ЛПК	Экспорт продукции, тыс. куб. м						Выпадающие объемы экспорта (оценка) по сценариям, тыс. куб. м*		
	2017 факт	2018 факт	2019 факт	2020 факт	2021 факт	2022 прогноз	неблагоприятный	наиболее вероятный	благоприятный
Древесина необработанная	4678	4451	3018	2678	2317	600	2317	2317	2317
Пиломатериалы	1133	1209	1360	1302	1398	1767	1304	652	93
Шпон	206	287	242	182	190	178	177	89	13
Гранулы топливные, тыс. тонн	141	133	138	285	372	496	347	173	25

* Неблагоприятный сценарий – сохранение 30% экспорта от уровня 2021 г., выпадающий объем – 95%.
Наиболее вероятный сценарий – 65% экспорта от уровня 2021 г., выпадающий объем – 35%.
Благоприятный сценарий – сохранение уровня 2021 г. на 95%, выпадающий объем – 5%.

Выпадающий объем экспорта по пиломатериалам, шпону и топливным гранулам рассчитан как вероятностный в зависимости от сценария развития событий: неблагоприятного (выпадает 70%), наиболее вероятного (выпадает 35%) или благоприятного (выпадает 5%). В настоящее время риски экспорта пиломатериалов связаны с убыточностью их поставок в Китай из-за резкого снижения цены. С учетом того, что биотопливо экспортировалось исключительно в недружественные России страны (Корею и Японию), весь производимый объем может считаться потенциальным для внутреннего рынка. То же касается шпона – большую его долю (порядка 60%) импортировала Япония; но теперь в стране введен запрет на ввоз этой продукции из России, а в Китае снижены цены.

Учитывая вышеизложенное, главными факторами, определяющими спрос на продукцию лесопромышленного комплекса в долгосрочной перспективе, должны стать не только наращивание экспорта, но, что особенно важно, внутреннее потребление. Ключевыми драйверами здесь должны стать: рост доходов населения, увеличение строительства (особенно деревянного домостроения), рост производства мебели, использование биотоплива (топливных гранул) в жилищно-коммунальном хозяйстве и другие направления [2].

Таким образом:

1. В течение последних пяти лет вследствие внутреннего запрета на экспорт необработанной древесины, изменилась структура производства и экспорта продукции ЛПК Хабаровского края – уменьшается доля такой древесины, увеличилась доля пиломатериалов, прекратилось производство плитной продукции.

2. Происходящие в структуре производства изменения сопровождаются снижением общих объемов и существенным недоиспользованием производственных мощностей (коэффициент загрузки – порядка 50%).

3. Реализация крупных инвестиционных проектов при низкой загрузке мощностей увеличивает издержки производства.

4. Повышенные издержки производства удавалось частично нивелировать за счет роста цен на внешнем рынке и государственной поддержки.

5. Введенные в 2022 г. внешние санкции привели к затовариванию основного (китайского) рынка сбыта; на этом рынке произошло резкое снижение цен; себестоимость продукции Хабаровских лесопереработчиков стала выше установившейся цены.

6. В условиях резкого спада объемов экспорта стоит неотложная задача развития внутреннего рынка сбыта продукции. Потенциальный объем предложения хабаровских производителей – более 2 млн. куб.м. ежегодно.

Список литературы

1. Антонова, Н.Е. В книге: Развитие экономики Дальнего Востока России. Монография – Глава 7, под ред. П.А. Минакир, С.Н. Найден. – Хабаровск, 2021. – С. 111-136.

2. Сулин, А., Глинский, О., Малков, С. Обзор лесопромышленного комплекса России, 2021 год. 38 с. [Электронный ресурс] – RL:https: //www.google.com/search?q=2.

УДК 93

ОСОБЕННОСТИ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ПРИМОРЬЯ И ПРИАМУРЬЯ С КНР

Александр Дмитриевич Леонкин, аспирант Дальневосточного института управления – филиала РАНХиГС при Президенте Российской Федерации, г. Хабаровск

aleonkin@gmail.com

Аннотация. *Рассматривается вопрос об экономическом взаимодействии между сопредельными территориями Российской Федерации и Китайской Народной Республикой. Несмотря на то, что наши страны имеют большой потенциал торгово-экономических отношений, а экономика КНР является одной из ведущих в мире, пограничные переходы между странами имеют ограничения в пропускной способности, а бизнесмены Китая не спешат инвестировать в Россию, сталкиваясь с трудностями.*

Ключевые слова: *экономика, Дальний Восток, Китай, торговля, инвестиции, таможня, граница, пограничные переходы.*

FEATURES OF TRADE AND ECONOMIC RELATIONS OF PRIMORYE AND AMUR REGION WITH CHINA

A.D. Leonkin
Far East Institute of Management – branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Khabarovsk

Abstract. *The material deals with the issue of economic cooperation between the adjacent territories of the Russia and China. Despite the fact that our countries have a great potential for trade and economic relations, and the Chinese economy is one of the leading in the world, border crossings between countries have limited capacity, and Chinese businessmen are in no hurry to invest in Russia, facing difficulties.*

Key words: *economy, far east, China, trade, investments, customs, border, border crossings*

DOI: 10.22250/9785934934010_11

Российская Федерация и Китайская Народная Республика имеют одну из самых протяженных государственных границ в мире, что естественным образом привело к торгово-экономическиv отношениям между сопредельными территориями. Кроме того, развитие Дальнего Востока сложилось таким образом, что ближайшие города от российских агломераций являются китайскими, иными словами, соседними городами России являются города КНР: Хабаровск – Фуюань, Бикин – Жаохэ, Благовещенск – Хэйхэ и Биробиджан – Тунцзян.

На территории Приморья и Приамурья количество действующих пограничных пунктов пропуска через государственную границу в конце XX – начале XXI в. незначительно колебалось от 28 до 30 [13], при этом неуклонно рос импортно-экспортный оборот, и к 2020 г. он достиг следующих показателей (импорт/экспорт, млн. долл. США):

1) Хабаровский край – 223,3/698,3 [2];
2) Еврейская автономная область – 8,5/192,5 [3];
3) Приморский край – 2857,9/1295,4 [4];
4) Амурская область – 204,4/345,3 [1].

Несмотря на это, совершенно иначе выглядит картина прямых инвестиций КНР в сопредельные регионы Российской Федерации (млн. долл. США/% от всех иностранных инвестиций в регион) [9]:

1) Хабаровский край – 16,0/2,3;

2) Еврейская автономная область – 8,0/4,0;

3) Приморский край – 47,0/1,6;

4) Амурская область – 58,0/7,4.

Отметим также тот факт, что лидером по количеству инвестиций в четыре субъекта Приморья и Приамурья к 2020 г. являлся Кипр: 817, 88, 1458 и 493 млн. долл. США соответственно. Однако здесь следует заметить, что кипрские компании по сути являются скрытыми структурами России, зарегистрированными в оффшорной зоне, и можно их отнести к внутрироссийским инвесторам.

После распада Советского Союза торгово-экономические отношения российского Дальнего Востока с КНР носили стихийный характер. Из Китая ввозились товары широкого потребления и продукты питания, из России вывозилось сырье. Причем руководство КНР, решая проблемы развития своего Северо-Востока, даже вводило ограничения на импорт из России ряда продукции высокой добавленной стоимости (станки, авиационная техника и т.д.) [5]. После стабилизации экономической ситуации в Российской Федерации торговые отношения с Китайской Народной Республикой стали носить более упорядоченный характер, однако структура товарных групп практически не изменилась, как и ситуация с инвестициями Китая в российский Дальний Восток. Во многом это можно объяснить состоянием инвестиционного климата в восточных регионах нашей страны и недостаточной правовой основой по защите иностранных инвесторов. Наиболее яркими примерами негативного опыта китайских инвесторов на востоке России являются ситуация с запретом весной 2019 г. строительства завода по бутилированию байкальской воды в поселке Култук Иркутской области ввиду настроений о «китайской угрозе» [6], а также отмена строительства «Аянского газохимического парка» в Аяно-Майском районе Хабаровского края стоимостью более 170 млрд. руб. [7]. Предполагалось, что бу-

дет построено газохимическое предприятие с численностью персонала около 4.000 человек, о чем были подписаны соглашения на V Восточном экономическом форуме во Владивостоке в сентябре 2019 г. между корпорацией «Сириус» и «ChengZhi New Energy Division» (г. Нанкин, КНР). Однако проведенный в марте 2021 г. локальный референдум фактически отменил строительство – судьбу проекта решили несколько сотен человек (все население Аяно-Майского района не достигает 2.000 человек [12]).

В резолюции XX Всекитайского съезда Коммунистической партии Китая, проходившего в октябре 2022 г., по проекту основного доклада о пересмотре Устава КПК практически не было уделено внимания внешним инвестициям, отмечено, только, что для достижения цели зажиточности китайского народа необходимо ускорять формирование новой архитектоники развития, рассматривающей внутреннюю циркуляцию национальной экономики как основу и предполагающей взаимное стимулирование двойной циркуляции – внутренней и международной [15]. Однако чуть позже ясность внес Сяоян Цзян, генеральный консул Китайской Народной Республики в г. Хабаровске, сказав: «Сейчас и Китай, и Россия находятся в ключевом периоде национального развития. XX Всекитайский съезд КПК открыл новую эру и новый путь в развитии страны, Россия активно продвигает стратегию развития Дальнего Востока, а региональное сотрудничество между Китаем и российским Дальним Востоком стоит перед лицом новых перспектив и новых возможностей. Великие истины просты, их можно понять в одном предложении: действие – ключ к успеху» [14].

Несмотря на то, что к моменту начала специальной военной операции России на территории Украины пограничные переходы между РФ и КНР не отвечали необходимым требованиям либо вовсе не были введены в эксплуатацию, торговый оборот между нашими странами достиг в январе – октябре 2022 г. 153,938 млрд. долл. (в то же время объем торгового оборота Китая и США за тот же период составил 639,83 млрд. долларов), увеличившись на 33% в годовом исчислении [11]. Этот факт говорит о том, что объем торговли между нашими странами неуклонно растет, при этом все пограничные пункты пропус-

ка расположены в Дальневосточном федеральном округе (включая Забайкальский край, который входит в состав ДФО с 2018 г.). Однако для достижения отметки торгового оборота в 200 млрд. долл., о которой заявил президент России В.В. Путин в сентябре 2022 г. [10], необходимо решить вопрос трансграничных переходов, включая ввод в эксплуатацию вновь создаваемых. Кроме того, возникла потребность в решении задач по защите инвестиций китайского бизнеса на территории Дальнего Востока России. Последняя проблема наиболее актуальна: в подготовленном еще в 2016 г. обзоре деятельности предприятий с китайским капиталом в России опрошенные граждане КНР высказались о рисках для их инвестиций в РФ: это нестабильность и неопределенность преференций для зарубежных инвесторов, ограничение на ввоз китайской рабочей силы, неготовность преференциальных зон для потенциального объема товарооборота. Кроме того, по их мнению, Россия может легко поменять политику и законодательство, что уже приводило к убыткам китайских бизнесменов. Было отмечено также, что взятые обязательства российскими контрагентами часто нарушаются, дополняет эту картину низкая эффективность административной деятельности и коррупция в среде чиновников [8].

Дисбаланс между долей КНР в прямых инвестициях и торговле, вероятно, можно изменить, решив вышеуказанные вопросы законодательного характера по защите инвесторов, а также проблемы с пограничными пунктами пропуска через государственную границу, которые либо не отвечают требованиям современности, либо не сданы в срок. Однако при этом вряд ли стоит ожидать изменения в номенклатуре экспорта из Российской Федерации и импорта из Китайской Народной Республики.

Список литературы

1. Амурская область. Дальневосточное таможенное управление [Электронный ресурс]. – https://dvtu.customs.gov.ru/folder/147029

2. Внешнеэкономическая деятельность. Управление Федеральной службы государственной статистики по Хабаровскому краю, Магаданской области, Еврейской автономной области и Чукотскому автономному округу. [Электронный ресурс]. – https://habstat.gks.ru/folder/25029

3. Внешнеэкономическая деятельность. Управление Федеральной службы государственной статистики по Хабаровскому краю, Магаданской области, Еврейской автономной области и Чукотскому автономному округу. [Электронный ресурс]. – https://habstat.gks.ru/folder/25659

4. Внешнеэкономическая деятельность. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю. [Электронный ресурс]. – https://primstat.gks.ru/folder/27123

5. Государственный архив Хабаровского края (ГАХК). – Ф. Р-2061. Оп. 1. Д. 815. Л. 28-29.

6. Зуенко, И., Иванов, С., Савченко, А. Китайские инвестиции на российском Дальнем Востоке // Мировая экономика и международные отношения. – 2019. – Т. 63. – № 11. – С. 105-113.

7. Комплексный проект по разработке, транспортировке и глубокой переработке природного газа Республики Саха(Я). Газопровод «Отраднинское – Аян. Аянский газохимический парк» Официальный сайт администрации Аяно-Майского муниципального района. [Электронный ресурс]. – https://ayanadm.khabkrai.ru/?menu=getfile&id=2451&view=1

8. Николаев, А.М. Инвестиционная привлекательность России для китайских предпринимателей: обзор китайских аналитических материалов // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. – 2018. – № 2 (83). – С. 86-92.

9. Прямые инвестиции Российской Федерации по принципу активов/пассивов и принципу направленности. Банк России. [Электронный ресурс]. – https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/#a_79965

10. Россия и Китай выйдут на объем товарооборота в 200 миллиардов долларов. РИА Новости. [Электронный ресурс]. – https://ria.ru/20220907/tovarooborot-1815164838.html

11. Товарооборот РФ и Китая в январе – октябре вырос на 33% до $153,94 млрд – таможня КНР. [Электронный ресурс]. – https://biang.ru/ru/news/tovarooborot-rf-i-kitaya-v-yanvare-oktyabre-vyiros-na-33,-do-$153,94-mlrd-tamozhnya-knr.html

12. Федеральная служба государственной статистики: численность населения России, федеральных округов, субъектов Российской Федерации, городских округов, муниципальных районов, муниципальных округов, городских и сельских поселений, городских населенных пунктов, сельских населенных пунктов с населением 3.000 человек и более https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/tab-5_VPN-2020.xlsx

13. Филиалы. Федеральное государственное казенное учреждение «Дирекция по строительству и эксплуатации объектов Росграницы» (Росгранстрой). [Электронный ресурс]. – https://www.rosgranstroy.ru/branches/

14. Цзян, С. Грандиозный план развития Китая и новые возможности для китайско-российского сотрудничества // Тихоокеанская звезда. 2022 г. 03 ноября.

15. 中国共产党第二十次全国代表大会关于 《中国共产党章程 （修正》的决议. 中华人民共和国中央人民政府 (Резолюция XX Всекитайского Съезда

Коммунистической партии Китая «Устав Коммунистической партии Китая (поправки)». Центральное Народное правительство Китайской Народной Республики). [Электронный ресурс]. – http://www.gov.cn/xinwen/2022-10/22/content_5720928.htm

УДК 338.2+339.9

РИСКИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

Дмитрий Александрович Изотов, доктор экон. наук,
ведущий научный сотрудник ИЭИ ДВО РАН, г. Хабаровск
izotov@ecrin.ru

Аннотация. *В статье представлен обзор рисков, которые способны негативно повлиять на экономику КНР в период восстановления от пандемии. К данным рискам относятся: кризис на рынке недвижимости; рост долгов региональных бюджетов и корпоративного сектора; низкая отдача от капиталовложений; социальная напряженность.*

Ключевые слова: *капиталовложения, региональные бюджеты, долги, риски, пандемия, среднесрочная перспектива, КНР.*

RISKS TO THE CHINESE ECONOMY IN THE MEDIUM TERM

D.A. Izotov
ERI FEB RAS, Khabarovsk
izotov@ecrin.ru

Abstract. *The article provides an overview of the risks that can negatively affect the Chinese economy during the recovery period from the pandemic. These risks include: a crisis in the real estate market; growth of regional budgets and corporate sector debts; low return on investment; social problems.*

Key words: *investments, regional budgets, debts, risks, pandemic, medium term, China.*

DOI: 10.22250/9785934934010_17

Значительные успехи КНР за последние четыре десятилетия стали важнейшим фактором развития глобальной экономики. Тем не менее, при очевидных достижениях сравнительно высокие темпы роста экономики КНР сопровождаются рядом оперативных и системных проблем. Изучение рисков, пре-

пятствующих развитию китайской экономики, весьма актуально, поскольку Китай является второй экономикой мира, активно вовлекающей на орбиту своего торгово-экономического влияния большое число стран, к числу которых можно отнести и Россию.

Среди исследований рисков, с которыми сталкивается китайская экономика, доминируют публикации исследовательских центров международных организаций. При этом официальные источники в КНР не публикуют каких-либо подробных сценариев развития национальной экономики в классическом их понимании, существует некое видение перспектив развития страны, причем обозначенное в крайне нестрогом стиле. Тем не менее, Китай является страной, в которую вложены серьезные капиталовложения крупнейшими глобальными бизнес-структурами, являющимися главными интересантами в определении возможностей и рисков развития китайской экономики. По этой причине в ведущих экономиках мира, – например, в США, были созданы крупнейшие исследовательские центры, изучающие китайскую экономику, а главное – риски, которые в ней накапливаются. Поэтому китайская модель экономки является довольно изученной, позволяя глобальному бизнесу использовать Китай в качестве ключевого элемента производственного процесса в мире. Далее: Китай является активным членом МВФ и Всемирного банка, а китайское руководство охотно сотрудничает с данными организациями, проводя совместные семинары и обсуждения.

В рамках прогноза МВФ, восстановление экономики КНР после пандемии может быть крайне несбалансированным, а темпы экономического роста Китая могут начать резкое сокращение [6]. Одним из индикаторов структурных проблем китайской экономики является экстенсивное наращивание капитала. Похоже, что Китай по-прежнему привязан к стратегии ускорения экономического роста за счет инвестиционных вливаний в инфраструктуру, финансируемой в счет долга [6]. Действительно, динамика предельного коэффициента капиталоотдачи (ICOR) указывает на нарастание неэффективности китайской экономики. Так, в 2019 гг. для дополнительного доллара китайского выпуска

необходимо было затратить более десяти долларов инвестиций [4]. Другим индикатором структурных проблем китайской экономики является показатель совокупной факторной производительности, отражающий вклад в совокупный выпуск технического прогресса. Значения данного показателя для Китая в конце 2010-х гг. имели тенденцию к сокращению [2], означая общее снижение конкурентоспособности национальной экономики.

Похоже, что китайская экономика вплотную приблизилась к исчерпанию экстенсивных ресурсов для своего роста, наряду с истощением дешевых трудовых ресурсов, перемещавшихся ранее из сельской местности в города. При прочих равных условиях, мягкая макроэкономическая политика Китая может поддержать краткосрочный рост экономики в постпандемийный период [1, 5], но в среднесрочном периоде она способна заложить основу для последующих кризисных тенденций, препятствующих развитию реального сектора экономики. В этих условиях основные риски для экономики Китая связаны с кризисной тенденцией в секторе недвижимости. Длительный спад на рынке жилья имеет серьезные последствия для экономического роста, учитывая его важность как основного источника для финансирования региональных бюджетов и его значительную долю в инвестициях. Также около половины всех банковских кредитов связано с сектором строительства недвижимости [2].

В результате активная политика поддержки экономики способна усилить среднесрочные финансовые риски в КНР [3]. В этих условиях традиционные политические меры поддержки экономики за счет увеличения капиталовложений в инфраструктуру, предоставления кредитов государственным предприятиям и поддержки сектора недвижимости могут нарастить «плохие долги» в экономике и привести к переизбытку предложения на рынке жилья. В среднесрочной перспективе экономика Китая может угодить в следующую «ловушку»: стремление за счет широкомасштабных средств стимулировать рост экономики способно вызвать лишь медленное и фрагментарное восстановление потребления. На этом фоне резкое замедление темпов роста в секторе строительства недвижимости способно выступить в

роли главного фактора масштабных негативных последствий: значительному росту корпоративных долгов, резкому увеличению рисков для финансовой стабильности Китая в целом.

В период восстановления экономики Китая от COVID-19 эффективному перераспределению ресурсов в стране может препятствовать негибкость рынка труда, долговая нагрузка и нерыночные механизмы урегулирования банкротств, что в сочетании с прекращением поддержки экономики может сузить перспективы экономического роста, увеличивая неблагоприятные социальные последствия. Поддержка предприятий государственного сектора КНР, испытывающих финансовую неустойчивость, в сочетании с чрезмерными долгами региональных органов власти, способна усилить отрицательную связь между балансами корпораций, банков и региональных бюджетов. Масштабное внедрение «зеленых» технологий может быть остановлено по причине того, что инвестиции будут направлены в угольную энергетику ввиду банальной текущей нехватки электроэнергии для восстановления экономики. На фоне ограниченного прогресса лишь в некоторых областях структурных реформ рост производительности труда в китайской экономике может продолжить снижение [3].

Таким образом, в перспективе китайская экономика будет характеризоваться затухающими темпами роста. Активная контрциклическая политика в ответ на замедление экономического роста способна усилить среднесрочные финансовые риски. В этих условиях традиционные политические меры поддержки экономики за счет увеличения капиталовложений в инфраструктуру, предоставления кредитов государственным предприятиям и поддержки сектора недвижимости могут нивелировать ранее достигнутое снижение «плохих» долгов в экономике и привести к переизбытку предложения на рынке жилья. В рамках долгосрочной перспективы – без решения структурных проблем, без расширения внутреннего спроса, а также без успешного развития собственной научно-технической базы с опорой на отечественный сектор – китайская экономика, по мере естественного сокращения дешевых трудовых ресурсов, об-

служивающих зарубежный сектор, способна перейти в застойное состояние, выход из которого будет весьма затруднителен.

Список литературы

1. ADB COVID-19 Policy Database. People's Republic of China. East Asia. [Электронный ресурс]. – URL: https://covid19policy.adb.org/policy-measures/PRC
2. China Economic Update: Between Shocks and Stimulus / World Bank Group. June 2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://documents1.worldbank.org/curated/en/099640106102210762/pdf/P17579708f26d5018098840f1ad978bb54b.pdf
3. Huld A. China Releases 33 New Stimulus Measures to Boost Economy // China Briefing. 02.06.2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.china-briefing.com/news/china-releases-33-new-stimulus-measures-to-boost-economy/
4. Javed S.A., Bo Y., Tao L., Dong W. The 'Dual Circulation' development model of China: Background and insights // Rajagiri Management Journal. 2021. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.emerald.com/insight/content/doi/10.1108/RAMJ-03-2021-0016/full/html
5. Notice of the State Council on Printing and Distributing a Package of Policies and Measures for Solidly Stabilizing the Economy / No. 12 of the State Council, 2022. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gov.cn/zhengce/content/2022-05/31/content_5693159.htm
6. People's Republic of China. International Monetary Fund Country Report No. 22/21. January 2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.imf.org/en/Publications/CR/Issues/2022/01/26/Peoples-Republic-of-China-2021-Article-IV-Consultation-Press-Release-Staff-Report-and-512248
7. Total Factor Productivity at Constant National Prices for China / FRED. 2019. [Электронный ресурс]. – URL: https://fred.stlouisfed.org/series/RTFPNACNA632NRUG

УДК 336.02

РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА РОССИИ

Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель кафедры финансов, младший научный сотрудник лаборатории региональных социально-экономических исследований АмГУ, г. Благовещенск

kolesnikova.o.s@yandex.ru

Аннотация. *В статье анализируется роль государственной поддержки в развитии малого предпринимательства на региональном уровне. Обосновывается необходимость учета налогового потенциала теневого сектора эконо-*

мики при распределении средств федеральной финансовой помощи. Приводятся результаты перерасчета предельного уровня софинансирования расходных обязательств, используемого при оценке величины субсидий на поддержку малого предпринимательства по регионам, а также подчеркивается важность разработки и реализации мер, направленных на снижение уровня теневой экономики с целью мобилизации потенциальных налоговых доходов в бюджеты территорий Дальневосточного макрорегиона.

Ключевые слова: *устойчивость развития, малое предпринимательство, теневая экономика, государственная поддержка предпринимательства.*

RATIONALIZATION OF THE STATE POLICY FOR FINANCING SMALL BUSINESS IN THE REGIONS OF THE RUSSIAN FAR EAST

O.S. Kolesnikova
Amur State University, Blagoveshchensk
kolesnikova.o.s@yandex.ru

Abstract. *The article analyzes the role of state support in the development of small business at the regional level. The necessity of taking into account the tax potential of the shadow sector in the distribution of federal financial assistance is substantiated. The results of the recalculation of the maximum level of co-financing of expenditure obligations used in calculating the amount of subsidies to support small businesses by region are presented, and the need to develop measures aimed at reducing the level of the shadow economy in order to mobilize potential tax revenues to the budgets of the territories of the Far Eastern macroregion is emphasized.*

Key words: *sustainable development, small business, shadow economy, government support for entrepreneurship.*

DOI: 10.22250/9785934934010_21

В обеспечении устойчивого развития малого предпринимательства значимую роль играет государственная поддержка, что подтверждается результатами многочисленных исследований в данной области, представленных в работах таких авторов как [1, 2, 5, 6].

Государственная поддержка малого предпринимательства обеспечивается в том числе путем реализации региональных программ финансирования данного сегмента. В этом аспекте большое значение имеет соотношение объема федеральных и региональных средств в общем объеме финансирования государственных программ, реализуемых в регионах [3].

В ходе проведенного исследования было установлено, что в настоящее время значительная часть мероприятий, связанных с развитием малого предпринимательства, в большинстве регионов финансируется за счет федеральных ресурсов. При этом в большей части субъектов Дальневосточного федерального округа (ДФО) имеются значительные внутренние резервы, сосредоточенные в

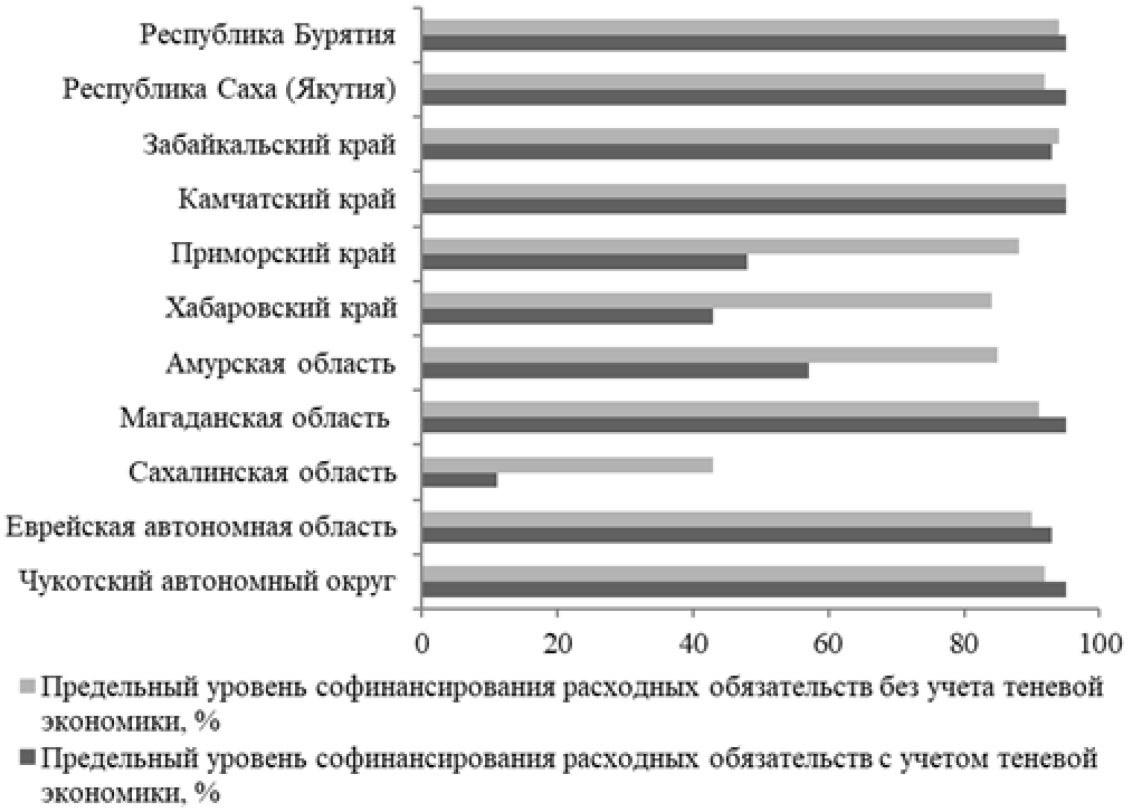
теневом секторе экономики *(рис. 1)*.

Рис. 1. Налоговый потенциал теневого сектора экономики регионов Дальнего Востока России, млрд. руб. (по данным 2019 г.).

На наш взгляд, в условиях преимущественного финансирования из федерального бюджета у регионов отсутствует необходимость самостоятельно совершенствовать среду функционирования малого предпринимательства, а также находить способы повышения уровня использования совокупного налогового потенциала и, соответственно, высвобождения дополнительных финансовых ресурсов в региональный бюджет.

Исходя из этого, нами предлагается пересмотреть систему распределения государственной поддержки бизнеса. Для реализации этой цели нами был произведен перерасчет предельного уровня софинансирования расходных обязательств, который учитывается при распределении федерального финансирования по территориям, с учетом теневого сектора экономики *(рис. 2)* [4].

Так, если по некоторым регионам предельный уровень софинансирования практически не изменился после перерасчета, то по регионам, в которых уровень использования совокупного налогового потенциала является достаточно низким, предельный уровень софинансирования значительно сократился. Это говорит о том, что данные субъекты потенциально способны самостоятельно профинансировать значительную часть расходных обязательств, связанных с поддержкой и развитием малого предпринимательства.



Источник: Распоряжение Правительства РФ от 12.07.2018 г. № 1450-р, расчеты автора.

Рис. 2. Предельный уровень софинансирования расходного обязательства регионов из федерального бюджета по субъектам Дальнего Востока России (по данным 2019 г.).

Однако непременным условием этого является поиск способов снижения уровня теневой экономики в регионах и, как следствие, повышения уровня использования совокупного налогового потенциала.

Список литературы

1. Бархатов, В.И. Государственные программы поддержки малых и средних предприятий в России / В.И. Бархатов, И.А. Белова // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. – 2017. – № 1. – С. 208-223.

2. Вишняков, И.П. Приоритетные направления реализации инструментов финансирования малого и среднего предпринимательства в современных условиях: региональные сопоставления // Научный вестник ЮИМ. – 2017. – №2. – С. 82-87.

3. Колесникова, О.С. Обеспечение устойчивости развития малого предпринимательства на региональном уровне (на примере Амурской области) // Региональная экономика: теория и практика. – 2022. – Т. 20. – № 11. – С. 2105-2121.

4. Колесникова, О.С. Оценка масштабов распространения теневой экономики в регионах России // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2022. – №4 (72). – URL: https://eee-region.ru/article/7218/.

5. Левкина, Е.В. Оценка эффективности государственных программ развития малого и среднего предпринимательства (на примере Приморского края) / Левкина, Е.В., Титова, Н.Ю. // Территория новых возможностей. Вестник ВГУЭС. – 2019. – № 2. – С. 24-35.

6. Щурина, С.В. Меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в приоритетных отраслях российской экономики в 2020 году // Экономика. Налоги. Право. – 2020. – № 13(1). – С. 60-71.

УДК 332.025

ИССЛЕДОВАНИЕ ОБЪЕМОВ И СТРУКТУРЫ ЭКСПОРТА БИОТОПЛИВА ИЗ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ СБЫТА[2]

Мария Тарасовна Логвиненко, студентка КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре;
Галина Ивановна Бурдакова, канд. экон. наук, доцент кафедры менеджмента, маркетинга и государственного управления КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре
logvinenko460@gmail.com

Аннотация. *В статье проведен анализ объемов экспорта биотоплива (топливных гранул) из Хабаровского края на внешние рынки сбыта, в том числе на рынок стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Проанализированы результаты экспорта продукции за 2020-2022 гг. Сделан вывод о том, как экспорт влияет на развитие лесопромышленного комплекса и какими способами можно добиться его увеличения.*

Ключевые слова: *экспорт, отходы лесопиления, пеллеты, лесопромышленный комплекс, внутреннее потребление.*

[2] Работа выполнена по гранту Министерства образования и науки Хабаровского края, проект №78С/2022.

STUDY OF VOLUMES AND STRUCTURE OF EXPORTS OF BIOFUELS FROM THE KHABAROVSK TERRITORY TO FOREIGN MARKETS

M.T. Logvinenko, G.I. Burdakova
Komsomolsk-on-Amur State University, Komsomolsk-on-Amur
logvinenko460@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the volume of exports of biofuels (fuel pellets) from the Khabarovsk Territory to foreign markets, including the market of the countries of the Asia-Pacific* region*. The results of exports of products for 2020-2022 are analyzed. It is concluded how exports affect the development of the timber industry complex and in what ways it is possible to achieve its increase.*

Key words: *export, sawmill waste, pellets, timber industry, domestic consumption.*

DOI: 10.22250/9785934934010_25

Хабаровский край является многолесным регионом Российской Федерации. Леса занимают более 67% территории края, общая площадь лесного фонда составляет 75,5 млн. га [1, 2]. Лесной комплекс – один из ведущих секторов экономики региона. Для его эффективного развития Хабаровского края необходимо комплексное использование всех лесных ресурсов, отходов лесозаготовок и деревообработки, а также вторичного сырья. Основным доходом лесного комплекса ДФО является экспорт лесопродукции в различные страны. Но в условиях внешних санкционных давлений российские производители потеряли большую часть зарубежного рынка сбыта. Стоит задача переориентировать выбывающую из экспорта продукцию на внутренний рынок.

Объектом исследования в данной статье выступает ЛПК Хабаровского края, а предметом – объем и структура экспорта.

В настоящее время в мире, особенно странах Европы, в жилищно-коммунальном хозяйстве широко используются топливные гранулы (пеллеты), производимые из отходов лесопиления. При активном лесопроизводстве после древесной обработки образуется большое количество древесных опилок. В России это от 12 до 15 млн. куб. м [1]. Отходы лесного хозяйства и опилки после древесной переработки служат очень дешевым сырьем при изготовлении топливных гранул. Цилиндрический размер пеллет и диаметр 6 мм позволяют до-

статочно практично комплектовать и транспортировать их в нужное место. Пеллеты могут использоваться в качестве альтернативного источника топлива для обогрева жилых зданий. Также среди преимуществ этого вида топлива можно выделить то, что пеллеты дают минимальное количество угарного газа, не нанося вред экологии. Пеллеты – очень экономичный вид топлива, так как благодаря плотности его требуется намного меньше, чем дров.

Основная доля производимой в Хабаровском крае лесопродукции (90%) направляется на экспорт [2]. Очень высока вероятность того, что уголь будет запрещен к использованию на территории всего Европейского союза к 2030 г. То же самое произойдет и в отношении мазута. Даже газ может попасть в зону риска. Поэтому биомасса – это один из источников энергии, который будет пользоваться спросом на протяжении ближайших 30 лет. Даже сейчас многие домовладельцы и коммерческие предприятия отдают предпочтение пеллетным печам.

9 июля 2022 г. в силу вступили санкции Евросоюза, запрещающие импорт пеллет из Российской Федерации. Санкции нанесли серьезный удар производству, в большей степени северо-западной части страны. Есть вероятность, что к отопительному сезону цены на пеллеты значительно вырастут, и потребитель в ЕС столкнется с их дефицитом. В попытках найти способы компенсации потерь от выбывающего экспорта, российские производители ведут переговоры со странами Ближнего Востока, Турцией. Но, к сожалению, объемов спроса стран, не вводивших санкции против России, недостаточно, чтобы потребить весь объем выпускаемых пеллет. Поэтому стоит задуматься над различными субсидиями и материальной помощью производителям пеллет, чтобы увеличить спрос на внутреннем рынке.

На сегодняшний день в Хабаровском крае производителем и поставщиком пеллет является крупнейший лесопромышленный холдинг Дальнего Востока RFP Group. На фоне общероссийского рынка доля выпуска пеллет в регионе невелика, но имеется перспектива. Проанализируем данные по экспорту ле-

сопродукции Хабаровского края за январь-декабрь 2021 г., предоставленные министерством лесного хозяйства и лесопереработки Хабаровского края (табл. 1).

Таблица 1

Экспорт топливных гранул из Хабаровского края
за 2020 и 2021 гг. по странам

Страны	2020 г.			2021 г.			2021 г. к 2020 г., %		
	Тыс. тонн	Тыс. долл.	Долл. /тонн	Тыс. тонн	Тыс. долл.	Долл. /тонн	Объем	Стоимость	Цена
Всего, в том числе	196,3	19311	98,4	256,4	31508	122,9	131	163	125
Республика Корея	178,9	17328	97	147,4	17155	116,4	82	99	120
Япония	17,35	1969	114	108,9	14353	131,7	628	729	116
Таиланд	0,07	14	204				0	0	0

По данным табл. 1 видно, что экспорт топливных гранул ограничивается тремя странами (Корея, Япония, Таиланд), к концу 2021 г. он увеличился на 60 тыс. тонн, или на 30%. Большой рост экспорта пришелся на Японию, хотя основным рынком сбыта является Корея. Сотрудничество с Таиландом в 2021 г. было приостановлено. За счет увеличения цены пеллет за 1 тонну, выручка за 2021 г. увеличилась по сравнению с прошлым годом на 63%, что является благоприятной предпосылкой для развития производства топливных гранул.

Таблица 2

Экспорт топливных гранул из Хабаровского края
за январь-сентябрь 2022 г. по странам

Страны	Январь-сентябрь 2021 г.			Январь-сентябрь 2022 г.			2022 г. к 2021 г.,%		
	Тыс. куб.м	Тыс. долл.	Долл./ куб.м	Тыс. куб.м	Тыс. долл.	Долл./ куб.м	Объем	Стоимость	Цена
Всего, в том числе	186,9	21685	116,0	267.6	38428	143,6	143	177	124
Республика Корея	112,6	12687	113	179,6	24916	139	159	196	123
Япония	74.3	8998	121	88,0	13513	154	118	150	127

За 9 месяцев 2022 г. Азиатско-Тихоокеанские страны импортировали биотоплива на 43% больше, чем в 2020 г., несмотря на увеличение цены.

Чтобы минимизировать зависимость доходности от экспорта других стран, необходимо развивать свой, местный рынок сбыта продукции. К сожале-

нию, в нашей стране нет спроса на топливные гранулы, так как построено недостаточно крупных котельных, эксплуатирующих данный вид топлива. Наибольшая популярность использования пеллет как биотоплива зарегистрирована в центре России. Жители загородных домов за 2021 год, по данным агентства WhatWood, сожгли 420 тыс. топливных гранул. Чуть меньше – 240 тыс. тонн – сожгли в северо-западном федеральном округе [3].

Так как замена угольных котлов на пеллетные – не самое дешевое мероприятие, производителям необходимо оказать государственную поддержку. Для улучшения инвестиционного климата следует принять следующие меры:

отменить пошлины на экспорт необработанной древесины на несколько лет для улучшения платежеспособности предприятий;

снизить на 50% железнодорожные тарифы на перевозку готовой продукции и сырья;

выровнять в Хабаровском крае действующие тарифы до средних по РФ;

ввести субсидирование ставки по кредитам для создания современных лесоперерабатывающих производств.

Отсутствие мер господдержки тормозит развитие внутреннего рынка потребления пеллет. Участие государства помогло бы стимулировать переход на экологичные виды топлива [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что необходимо стремиться к развитию биотопливного бизнеса и увеличению его предложения среди соседних стран, так как сотрудничество со странами ЕС имеет серьезные риски, влияющие на производство. Несмотря на это, экспорт играет огромную роль в развитии лесопромышленного комплекса, являясь основным источником дохода. Необходимо стремиться к переходу на древесное биотопливо в связи с тем, что это более чистый вид топлива, наносящий минимальный вред окружающей природе.

Список литературы

1. Обзор лесопромышленного комплекса России, 2021 год // Сулин, А., Глинский, О., Малков, С. – 38 с. [Электронный ресурс] - URL:https:

//www.google.com/search?q=2.
2. Постановление губернатора Хабаровского края №5 от 31.02.2019 «Об утверждении лесного плана Хабаровского края на 2019 – 2028 гг.», с. 12. [Электронный ресурс] - URL:https://les.khabkrai.ru/Deyatelnost/Lesoupravlenie-i-ispolzovanie-lesov/
3. Глухов, А.И. Лесной комплекс Хабаровского края: состояние и перспективы развития. [Электронный ресурс] - URL: https://pnu.edu.ru/media/ejournal/articles-2017/TGU_8_319.pdf

УДК 332+339

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА РОССИИ С КНР В НОВЫХ УСЛОВИЯХ

Дмитрий Александрович Изотов, доктор экон. наук,
ведущий научный сотрудник ИЭИ ДВО РАН, г. Хабаровск
izotov@ecrin.ru

Аннотация. *В статье показана роль Китая во внешнеэкономических взаимодействиях Дальнего Востока России. Доказывается необходимость интенсификации двусторонних экономических взаимодействий на основе создания особого таможенного и инвестиционного режимов с опорой на рациональную переработку ресурсов на Дальнем Востоке России.*
Ключевые слова: *торгово-экономическое сотрудничество, КНР, Россия, Дальний Восток.*

ECONOMIC INTERACTIONS OF THE RUSSIAN FAR EAST WITH PRC: NEW CONDITIONS

D.A. Izotov
ERI FEB RAS, Khabarovsk
izotov@ecrin.ru

Abstract. *The article shows the place of China in the foreign economic interactions of the Russian Far East. The intensification of bilateral economic interactions is possible on the basis of special customs and investment regimes creation based on the efficient processing of resources in the Russian Far East.*
Key words: *trade and economic cooperation, China, Russia, Far East.*

DOI: 10.22250/9785934934010_30

Китай традиционно является одним из важнейших торгово-экономических партнеров как для ДФО, так и для России в целом. За последние

два десятилетия заметно усилилась заинтересованность России в дальнейшем развитии и углублении стратегического партнерства с КНР, координации совместных действий в решении актуальных проблем не только в Северо-Восточной Азии, но и за ее пределами. При этом наблюдаемая за последние две декады положительная динамика развития двусторонних экономических и политических отношений создает прочную базу для дальнейшего сотрудничества и эффективного решения возникающих проблем различного характера. Негативные последствия разнообразных экзогенных рисков, связанных с кризисными явлениями в глобальной экономике, а также с обострением геополитических противоречий, продемонстрировали необходимость дальнейшего углубления двусторонних взаимодействий в рамках субглобальных интеграционных процессов. Данные процессы рассматриваются как российским, так и китайским руководством в качестве приорита для сотрудничества, предоставляющего возможности для координации усилий, направленных на преодоление различных негативных явлений. В таких условиях весьма важным аспектом являются межрегиональные взаимодействия России с КНР в так называемой приграничной, или контактной зоне, к которой традиционно относится Дальний Восток. При этом экономическая эффективность взаимодействий дальневосточных регионов со странами Северо-Восточной Азии, крупнейшей из которых является КНР, зависит от вовлеченности национальной экономики в целом в процессы международного сотрудничества [4].

По причине малого внутреннего рынка и больших расстояний до основных рынков сбыта, расположенных в западных регионах страны, эффективное развитие экономики Дальнего Востока может быть связано с ориентацией на зарубежные рынки, из которых самым близким и крупным является Китай. Быстрый рост двустороннего торгового оборота с начала 1990-х гг. позволил Китаю прочно войти в тройку крупнейших внешнеторговых партнеров Дальнего Востока и стать традиционным конкурентом для Японии и Республики Корея за первое место по объему торговли. По состоянию на 2021 г. на КНР приходилось 30,6% экспорта и 48,7% импорта Дальнего Востока.

Расширение торгово-экономических связей с Китаем предполагает нивелирование различного рода барьеров, в том числе развитие совместной транспортной и транзитной инфраструктуры, снижение тарифных и нетарифных барьеров, создание условий для интенсификации торговли между дальневосточными регионами России и регионами Северо-Востока Китая в рамках особого двустороннего таможенного и инвестиционного режимов [1, 3]. При условии значительного усиления контактов с сопредельными регионами КНР для экономики дальневосточных регионов важно получение максимальных выгод от такого рода взаимодействий, что может быть достигнуто реализацией соответствующей национальной политики. Чрезвычайно важным представляется эффективное распределение перспективных доходов в пользу Дальнего Востока и их использование с целью более рациональной переработки ресурсов для дальнейшего их экспорта, в том числе на китайский рынок. Для этого, наряду с инерционным расширением экспорта природных ресурсов и эксплуатации транзитного коридора, необходимо развитие промышленных и сервисных центров [4], которые могут быть органично сосредоточены в регионах Дальнего Востока, приграничных с Северо-Востоком КНР, с опорой на крупнейшие дальневосточные агломерации. При этом принципиальным моментом является создание эффективных институтов при снижении уровня экономических рисков [2]. Дальний Восток, таким образом, может выступить в качестве ключевого элемента для расширения торгово-экономических взаимодействий национальной экономики с китайским рынком, особенно в условиях санкционного давления.

Список литературы

1. Изотов, Д.А. Генезис политики экономических взаимодействий России со странами АТР: случай Дальнего Востока // Проблемы Дальнего Востока. – 2021. – № 2. – С. 124-137.

2. Минакир, П.А. Новая восточная политика и экономические реалии // Пространственная экономика. – 2015. – № 2. – С. 7-11.

3. Минакир, П.А. Россия – Китай на Дальнем Востоке: мнимые страхи и реальные угрозы // Пространственная экономика. – 2009. – № 3. – С. 7-19.

4. Экономическое сотрудничество Дальнего Востока России и стран Азиатско-Тихоокеанского региона / отв. ред. П.А. Минакир; ИЭИ ДВО РАН; Фонд мира Сасакава. – Хабаровск: РИОТИП, 2007. – 208 с.

УДК 339.94

ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ЗОНЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРИГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА (ЗЭПС) НА ПРИГРАНИЧНЫЕ РЕГИОНЫ КНР

Наталья Юрьевна Лой, аспирантка АмГУ, г. Благовещенск
loy.nataly@gmail.com

Аннотация. *В статье произведена оценка влияния зоны экономического приграничного сотрудничества ЗЭПС на приграничные регионы КНР. Определены основные условия эффективного функционирования таких зон в КНР, условия, при которых такие зоны могут эффективно функционировать на Дальнем Востоке РФ.*

Ключевые слова: *зона экономического приграничного сотрудничества, трансграничная зона, инвестиции, преференциальный режим, экспорт, импорт.*

THE IMPACT DEVELOPMENT OF THE ZONE OF ECONOMIC CROSS-BORDER COOPERATION ON THE BORDER REGIONS OF CHINA

N.J. Loy
Amur State University, Blagoveshchensk
loy.nataly@gmail.com

Abstract. *The paper evaluated the impact of the zone of economic cross-border cooperation on the border regions of China. The main conditions for the effective functioning of such zones in China, the conditions under which such zones can effectively function in the Far East of the Russian Federation are determined.*

Key words*: zone of economic cross-border cooperation, cross-border zone, investments, preferential treatment, export, import.*

DOI: 10.22250/9785934934010_33

Актуальность темы обусловлена тем, что фокус на развитие трансграничных зон на Дальнем Востоке России был взят в период ВЭФ 2022 министром экономического развития Дальнего Востока и Арктики. В России

развиваются особые экономические зоны, территории опережающего развития [5, 6, 7]. Опыт применения особых экономико-правовых режимов в зарубежных странах важен для России [8]. Анализ китайского опыта создания зон экономического приграничного сотрудничества может стать отличной отправной точкой при формировании российской практики создания трансграничных зон. Китай активно реализовывал проект создания особых экономических зон, организовывая их по следующим направлениям: особые экономические районы; зоны, ориентированные на развитие высоких технологий; зоны, ориентированные на привлечение промышленных предприятий; в том числе производящих продукцию на экспорт; зоны беспошлинной торговли; зоны приграничного экономического сотрудничества (ЗПЭС), на которых остановимся подробнее.

Отличия ЗПЭС от других видов свободных экономических зон очевидны: территориально они меньше, они не дают таких ощутимых экономических эффектов в экономике Китая, но важны для его отдельных провинций. И основная ставка в организации данных территорий делается именно на совместное развитие ЗПЭС с приграничным государством, из чего следует налаживание экономического сотрудничества двух стран, продвижение своей экономической стратегии на территорию другого государства, привлечение населения на свои приграничные территории, налаживание «добрососедских отношений» [1].

Зоны приграничного экономического сотрудничества появились на десятилетие позже приморских СЭЗ, которые показали свою эффективность. Они во многом стали продуктом торга приграничных провинций с Пекином по поводу преференций, предоставленных другим территориям Китая [2].

ЗПЭС должны способствовать достижению определенных эффектов, которые могут быть получены при реализации следующих действий со стороны государства и коммерческого сектора: вложения крупных государственных корпораций в проекты, «приземляемые» на территории ЗПЭС; финансирование социальной и производственной инфраструктуры государством; ориентация преференциальных режимов и системы налоговых льгот на специализацию

региона; обязательная организация общего правового пространства с государством-партнером.

ЗПЭС создавались для реализации определенных целей: в геополитической рамке − это налаживание добрососедских отношений с приграничным государством, продвижение своей экономической политики в приграничных территориях сопредельных стран; в региональной рамке развитие приграничных территорий, создание условий для экспорта продукции китайского производства, приток населения или отсутствие оттока, привлечение инвестиций (внутренних и иностранных).

К настоящему времени действуют 15 таких зон: в СУАР (Синьцзяне), на границе со странами Центральной Азии − Хоргос, Инин, Болэ, Тачэн; в южных провинциях на границе со странами Юго-Восточной Азии − Жюйли, Пинсян, Ваньдин, Хэкоу, Дунсин; на границе с Монголией − Эрлянь-Хото; на границе с КНДР – Даньдун; на границе с Россией − Маньчжурия, Суйфэньхэ, Хунчунь, Хэйхэ [3]. Сравним нескольких ЗПЭС по следующим критериям: инициатор создания зоны, специализация, инфраструктура, преференциальные режимы (табл. 1).

Таблица 1

ЗЭПС Китая с разными странами

	Казахстан	Монголия	КНДР	Россия
Название Зоны	Хоргос	Эрлянь-Хото	Даньдун	С/В КНР
Инициатор	Один пояс – один путь	Дзамын -Удэ	Гоумеван (КНР)	КНР
Специализация	т/л узел, зона беспошлинной торговли, гостиницы, торговые и административные помещения	торговля, логистика, электронная коммерция, туризм, финансовые услуги	Торговля, логистика	торговля, логистика, проп. пункт
Инфраструктура	а/д, ж/д, речная инфра-структура, аэропорт	а/д, трубопроводы, корпуса зданий	авто-ж/д мост, 24 тыс. кв. м	а/д, ж/д, грузо-пассажирский п/п
Преферен-ции	снижение налогов, СТЗ, отмена арендной платы	Освобождены от уплаты налогов при покупке товаров в этой зоне на сумму 8000 юаней / день на одного человека.	ЗСТ (не облагается налогами сумма прод-х товаров до 8000 юаней/день	ХЛЦ – б/п зона, ЗСТ

Широкие полномочия местного правительства КНР обеспечивают автономию экономических зон, эксклюзивные условия для проектов приоритетных отраслей, налоговые и иные преференции [2].

Подробно стоит остановиться на активно развивающихся ЗПЭС и тех проектах, которые «не взлетели», а также рассмотреть экономические эффекты для китайских регионов от создания данных зон, перспективы российско-китайских трансграничных возможных решений для достижения наилучших социально-экономических показателей.

В марте 2005 г. Казахстан и КНР подписали межправительственное соглашение по организации центра приграничного сотрудничества, включающего логистический и торговый бизнес, туризм и гостиничные услуги. Так был создан центр «Хоргос» [4]. Что стало экономическим эффектом создания данного центра? Сейчас Хоргос является одним из 10 китайских городов с большой инвестиционной привлекательностью и призван стать торгово-туристическим центром для китайской стороны, а для казахстанской – воротами развития туристического и торгового потенциала.

В городе Сучжоу в 2021 г. прошла презентация по привлечению инвестиций в «Хоргос», был реализован крупный проект – промышленный парк, подписаны контракты в сфере биотехнологий, представлен бренд товаров экологически чистой сельскохозяйственной продукции.

Сравнивая показатели 2020 и 2021 гг., можно сказать, что объем импортных и экспортных грузов на железнодорожном пункте пропуска Хоргос составил 6 618 400 тонн, увеличившись на 57,58% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. СУАР КНР увеличил свой ВРП в 2021 г. на 7% − почти до 1,6 трлн. юаней. Инвестиционный потенциал подтверждается подписанными соглашениями на 8 млрд. юаней. Также важным эффектом социально-экономического развития данной зоны можно считать создание новых высокотехнологичных производств и приток населения.

Почему Китай заинтересован в развитии ЗПЭС с Россией? Восточная часть автономного района Китая граничит с Россией. Проблемы северных

регионов КНР схожи с проблемами Дальнего Востока РФ: тенденция на существенное снижение ВРП в сравнении с предыдущими периодами, интенсивный отток трудоспособного и старение населения. Анализ совместных проблем может помочь подобрать максимально эффективные инструменты для организации высокоэффективной ЗПЭС между двумя странами, а синхронизация преференциальных режимов будет способствовать смене привычной модели формирования потоков экспорта-импорта. В табл. 2 представлен сравнительный анализ режимов в России и Китае.

Таблица 2

Сравнительный анализ преференциальных режимов РФ и КНР

<table>
<tr><th></th><th>Общий режим КНР</th><th>ЗПЭС КНР</th><th>Общий режим РФ</th><th>ТОР</th><th>Курилы</th><th>Лучшая практика</th></tr>
<tr><td rowspan="2">НДС</td><td rowspan="2">13%
(3 – для малых; 6; 9%)</td><td rowspan="2">0% для экспортируемых товаров</td><td>20%</td><td>20%</td><td>20%</td><td>20%</td></tr>
<tr><td colspan="3">0% для экспортируемых товаров</td><td>0% для эксп.</td></tr>
<tr><td>Налог на прибыль</td><td>25% - общий
20% - малые
15% - новые до 5 лет, 10% IT</td><td>0 %– 2 года
3-5 год - Скидка 50%,
0% - RND IT,
Ускоренная амортизация зданий</td><td>20%</td><td>0% - 5 лет
10% - следующие 5 лет</td><td>0% - 20 лет</td><td>0% - 20 лет</td></tr>
<tr><td>НДФЛ</td><td colspan="2">3-45%</td><td colspan="3">13%</td><td>13%</td></tr>
<tr><td>Налог на имущество</td><td>1,2%</td><td>1,2%</td><td>2,2%</td><td>0% - 5 лет; 1,1% - 5 лет</td><td>0% на 20 лет</td><td>0% на 20 лет</td></tr>
<tr><td>СВ</td><td>35-45%</td><td>35-45%</td><td>30,2%</td><td>7,6% - 10 лет</td><td>7,6% - 20 лет</td><td>7,6% - 20 лет</td></tr>
<tr><td>ТП</td><td>Расчетные ставки по экспорту и импорту</td><td>Скидка 50% по И Материалы для строительства инфраструктуры – освобождаются</td><td>Расчетные ставки по экспорту и импорту</td><td colspan="2">Обнуление импортных пошлин при применении СТЗ</td><td>Обнуление экспортных и импортных пошлин</td></tr>
<tr><td>Миграционный режим</td><td></td><td>Безвизовый для отдельных регионов (ХХ, СФХ) – 30 дней</td><td colspan="3">Общий визовый режим</td><td>Без виз 30 суток (туризм) + без виз (рабочая)</td></tr>
</table>

Изучение китайского практического опыта реализации ЗПЭС может стать первым шагом в разработке подобных зон на Дальнем Востоке РФ. Главный аспект, куда должен быть направлен фокус обоих государств (РФ и КНР) – это

синхронизация налоговых, таможенных, миграционных режимов, обеспечение процесса создания подобных зон сильными управленческими командами и готовность финансирования инфраструктуры государством на начальном этапе. Необходимо также согласование создания зон на государственном уровне.

Список литературы

1. Костюнина, Г.М., Баронов, В.И., Трансграничные свободные экономические зоны в зарубежных странах. // Экономика. – 2018.− С. 169-178.
2. Козлова, Н.А., Функционирование свободных экономических зон в Китае. // Вестник Приамурского государственного университета им. Шолом-Алейхема». – 2015. – № 4 (21).− С. 50
3. Даниловских, Т.Е., Кузьмичева, И.А., Флик, Е.Г., Кузьмичев, Д.И., Россия. Этапы развития и формы приграничной торговли между Китаем и Россией, Сборник ВГУЭС Владивосток. – 2016. – С. 17 – 22
4. Рабига, Н., Хоргос: планы развития стратегического объекта и перспективы для Казахстан [Электронный ресурс]. – URL: https://strategy2050.kz/ru/news/53452/
5. Экономическая безопасность Дальнего Востока России в условиях функционирования систем опережающего развития / В.А. Якимова, В.В. Лазарева, В.Н. Дьяченко, С.В. Хмура. – Благовещенск: Амурский государственный университет, 2020. – 208 с.
6. Якимова, В.А., Хмура, С.В. Методика комплексной оценки инвестиционной привлекательности территорий опережающего социально-экономического развития // Региональная экономика: теория и практика. – 2020. – Т. 18. – № 4(475). – С. 780-806.
7. Якимова, В.А., Хмура, С.В. Рейтинг территорий опережающего развития в ДФО на основе оценки рисков и инвестиционной привлекательности (часть 1) // Управление финансовыми рисками. – 2020. – № 1. – С. 50-61.
8. Якимова, В.А. Интегрированная отчетность территории опережающего социально-экономического развития и ее информационная полезность для заинтересованных лиц // Международный бухгалтерский учет. – 2019. – Т. 22. – № 3(453). – С. 323-347.

УДК 339.92

ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ КИТАЯ И СТРАН АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА: ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К ТРАНСТИХООКЕАНСКОМУ ПАРТНЕРСТВУ

Михаил Владимирович Томилов, канд. экон. наук, младший научный сотрудник Института экономических исследований ДВО РАН, г. Хабаровск
michael_tom@list.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ перспектив расширения торгово-экономической интеграции КНР и стран АТР посредством присоединения Пекина к Транстихоокеанскому партнерству. Определены этапы процесса вступления и основные препятствия на пути к становлению полноценного участника партнерства. В результате сделан вывод о минимальных шансах КНР получить статус члена указанного объединения.*

Ключевые слова: *Китай, торговля, интеграция, АТР, ВПТТП.*

TRADE AND ECONOMIC INTEGRATION BETWEEN CHINA AND ASIA-PACIFIC COUNTRIES: PROSPECTS FOR JOINING THE TRANS-PACIFIC PARTNERSHIP

M.V. Tomilov
Economic Research Institute FEB RAS, Khabarovsk
michael_tom@list.ru

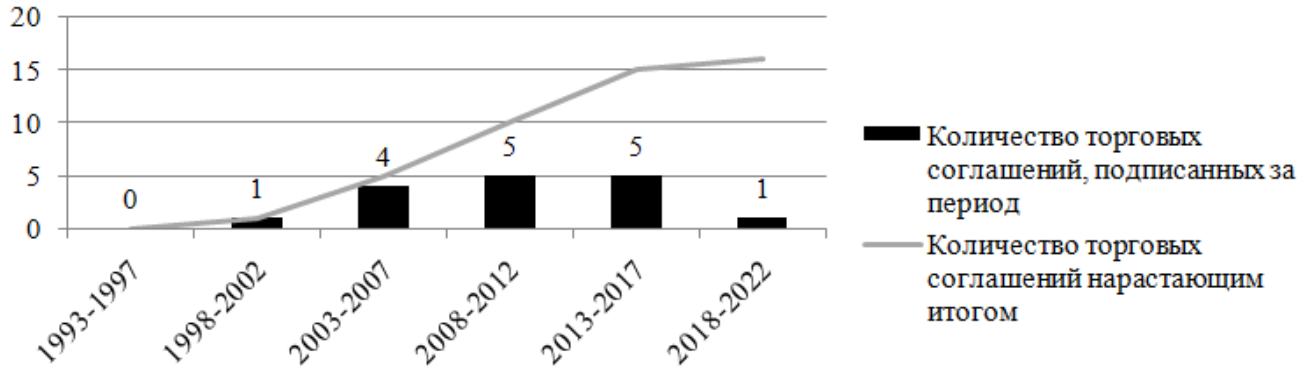
Abstract. *The article analyzes the Chinese prospects for expanding the economic integration in the Asia-Pacific region through Beijing's joining the Trans-Pacific Partnership. The main obstacles to becoming a full-fledged partner of the partnership are identified. The results indicate that the PRC has minimum chances to obtain the status of a member of this association.*

Key words: *China, trade, integration, APR, CPTPP.*

DOI: 10.22250/9785934934010_38

В условиях стагнации деятельности Всемирной торговой организации становятся актуальными вопросы развития региональной торгово-экономической интеграции. Наиболее активно данный процесс продвигается в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), а в роли его ключевых игроков ожидаемо выступают США и Китай.

Активная кампания по заключению соглашений о свободной торговле КНР с другими странами началась в начале XXI в., при этом приоритет отдавался подписанию именно двусторонних соглашений. С 2003 г. по 2017 г. Пекином заключалось в среднем по одному такому документу в год (*рис. 1*). Однако за последние 5 лет было подписано только одно двустороннее соглашение.

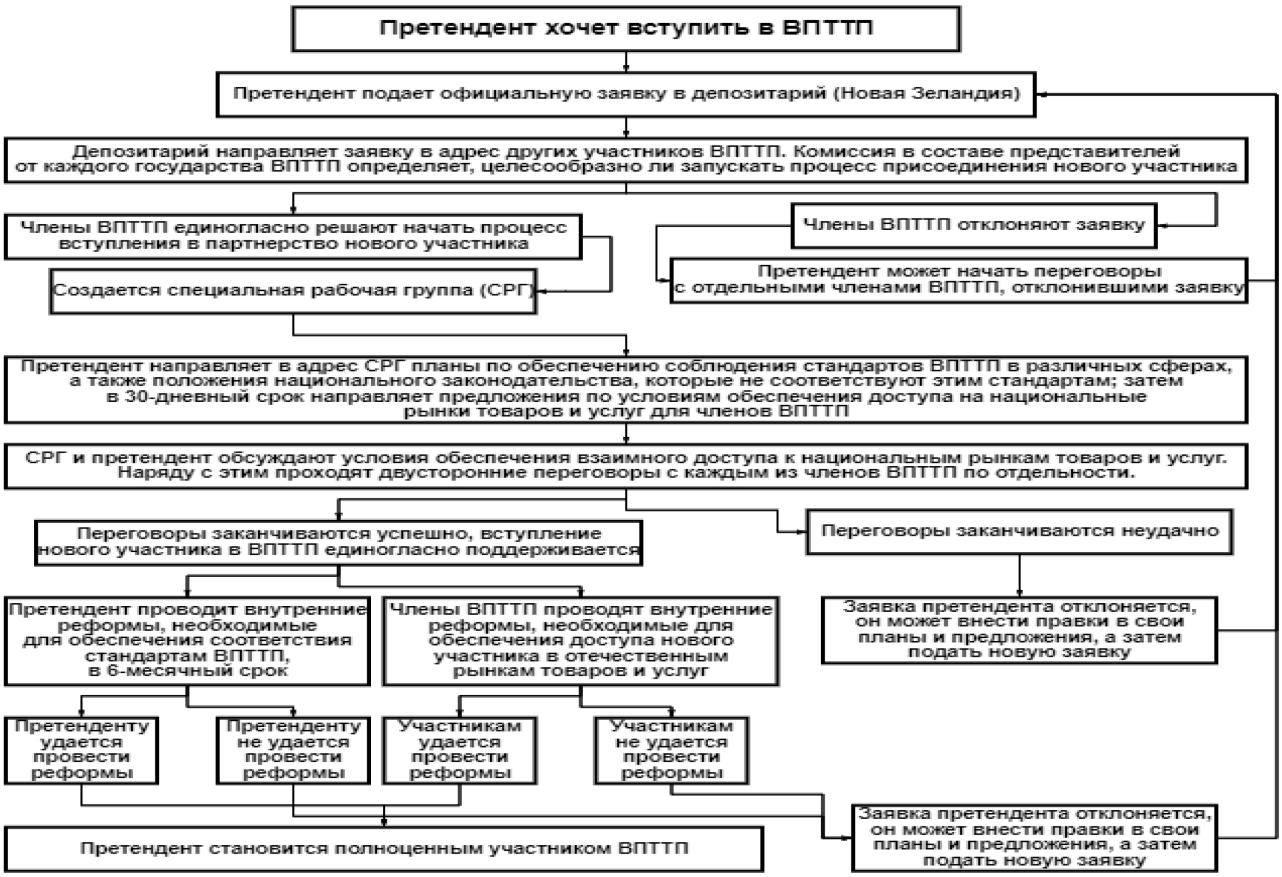


Источник: составлено автором по информации WTO Regional Trade Agreements in Force Database.

Рис. 1. Количество соглашений о свободной торговле, заключенных КНР с другими странами.

С 2018 г. Китай пересмотрел приоритеты на данном направлении в пользу развития многосторонних торговых союзов. Основное внимание уделялось заключению соглашения о создании Всестороннего регионального экономического партнерства (ВРЭП)[3]. Переговоры начались еще в 2012 г., однако наиболее активная их фаза проходила с 2018 г. по 2020 г. В конце 2020 г. соглашение было подписано, а в январе 2021 г. вступило в силу. Это первое соглашение с участием КНР, Республики Корея и Японии. Оно позволит Китаю увеличить экспорт к 2030 г. практически на 300 млрд долл., а также создать эффективные цепочки производства и поставок с использованием потенциала стран АСЕАН [2]. В 2021 г. КНР поданы заявки на вступление в еще два региональных объединения Всеобъемлющее прогрессивное транстихоокеанское партнерство (ВПТТП)[4] и Партнерское соглашение о цифровой экономике (ПСЦЭ)[5]. В ВПТТП основной целью Китая является замещение США, вышедших из партнерства в 2017 г. Однако существует ряд проблем, которые могут не позволить Пекину реализовать планы по расширению интеграции в регионе. На *рис. 2* представлен алгоритм вступления нового участника в ВПТТП.

[3] Австралия, КНР, Новая Зеландия, Республика Корея, Япония, государства АСЕАН (Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд, Филиппины).
[4] Австралия, Бруней, Вьетнам, Канада, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Сингапур, Чили, Япония.
[5] Новая Зеландия, Сингапур, Чили.



Источник: составлено автором.

Рис. 2. Алгоритм присоединения нового участника к ВПТТП.

Сначала заявку претендента должны единогласно одобрить все члены партнерства. Далее создается специальная рабочая группа (СРГ), в адрес которой претендентом направляется план обеспечения соответствия стандартам партнерства, а также условия для расширения доступа к национальному рынку. Если СРГ все устраивает претендент и страны ВПТТП проводят необходимые внутренние реформы, и претендент становится новым участником партнерства.

Китай является ключевым партнером для практически всех участников (кроме Канады и Мексики) партнерства (табл. 1). Это свидетельствует о том, что в экономическом плане принятие Китая в ВПТТП является выгодной сделкой для большинства его членов. Однако есть множество препятствий неэкономического характера для вступления КНР в партнерство.

Таблица 1

Доля КНР, США и остального мира в товарообороте стран ВПТТП в 2020 г.

Страна	Доля КНР в товарообороте, %	Доля других стран в товарообороте, %	Доля США в товарообороте, %
Австралия	33	59,5	7,5
Чили	28,1	55,4	16,5
Перу	26,9	56,7	16,4
Новая Зеландия	23,8	66,5	9,7
Вьетнам	22,6	62,8	14,6
Япония	21,3	63,1	15,6
Малайзия	17,2	73,8	9
Сингапур	13,4	76,2	10,4
Мексика	9,8	28,5	61,7
Бруней	9,1	88,1	2,8
Канада	8,2	28,9	62,9

Источник: рассчитано автором по информации UN Comtrade.

Ряд проблем может возникнуть уже на первом этапе единогласного одобрения заявки из-за геополитического фактора. Во-первых, у Пекина есть серьезные противоречия с Австралией, Японией и Канадой. Во-вторых, США заранее подстраховались от конкуренции с КНР, внеся поправки в соглашение о свободной торговле с Канадой и Мексикой (статья 32.10), предполагающие возможное прекращение его действия в случае заключения одним из его участников торгового союза с «нерыночной страной» (Китай, Россия и др.) [1]. Теоретически это не помешает предварительному одобрению китайской заявки, так как это еще не заключение торгового союза.

Если заявку одобрят, возникнет ряд юридических препятствий на этапе обеспечения соответствия стандартам партнерства [3]:

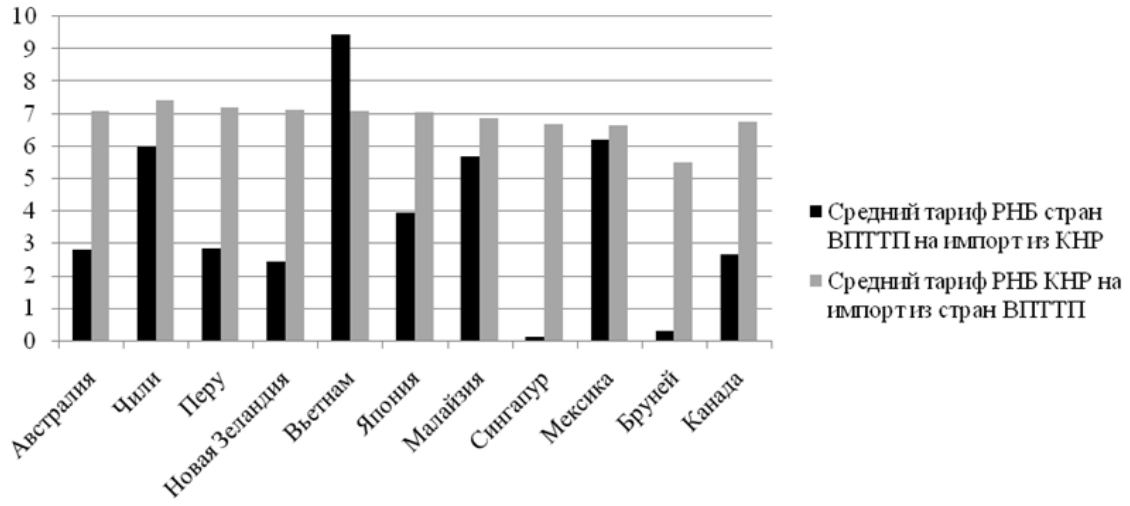
1) высокий уровень вмешательства со стороны государственных органов КНР в сферу цифровой экономики и торговли;

2) поддержка деятельности китайских государственных предприятий, дающая им «нечестные» преимущества в борьбе с зарубежными конкурентами;

3) нарушения прав работников и отсутствие независимых профсоюзов.

Даже если Пекин внесет все требуемые поправки в национальное законодательство, заявка может быть отклонена на 3-м этапе, когда нужно будет согласовать условия снижения тарифных барьеров. Во взаимной торговле с

участниками партнерства введенные КНР тарифы превышают (*рис. 3*) аналогичные пошлины, используемые членами ВПТТП (за исключением Вьетнама). Это свидетельствует о том, что Пекину придется идти на значительные уступки будущим торговым партнерам.



Источник: составлено автором по информации World Bank World Integrated Trade Solution (WITS).

Рис. 3. Средние тарифы РНБ во взаимной торговле КНР и стран ВПТТП, %.

Таким образом, при определенных условиях заявка Китая может быть принята участниками ВПТТП. Однако процесс присоединения Пекина к партнерству будет крайне сложным и долгим (может растянуться на десятилетия). При этом заявку могут отклонить на любом этапе переговоров по независящим от КНР причинам, в том числе в результате вмешательства США, так как соглашением предусмотрен процесс ускоренного вступления Вашингтона в ВПТТП на облегченных условиях.

Список литературы

1. Томилов, М.В. Современные тренды в международной торгово-экономической интеграции стран Азиатско-Тихоокеанского региона // Власть и управление на Востоке России. – 2022. – № 3 (100). – С. 33-41.

2. Petri, P.A., Plummer, M.G. East Asia Decouples from the United States: Trade War, COVID-19, and East Asia's New Trade Blocs. [Электронный ресурс]. – URL: https://www.piie.com/publications/working-papers/east-asia-decouples-united-states-trade-war-covid-19-and-east-asias-new

3. Tiezzi, Sh. Will China Actually Join the CPTPP. [Электронный ресурс]. – URL: https://thediplomat.com/2021/09/will-china-actually-join-the-cptpp/

УДК 339.56.055

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Яо Яо, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Олег Анатольевич Цепелев, канд. экон. наук, доцент,
декан экономического факультета АмГУ, г. Благовещенск

Аннотация. *В статье раскрываются экономические отношения между Россией и Китаем и изменение этих отношений на современном этапе на примере экспорта древесины из России в Китай.*

Ключевые слова: *экономические отношения, Россия, Китай, торговые отношения, экспорт, древесина.*

ECONOMIC RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND CHINA AT THE PRESENT STAGE

Yao Yao, O.A. Tsepelev
Amur State University, Blagoveshchensk

Abstract. *The article reveals the economic relations between Russia and China and the change in these relations at the present stage on the example of timber exports from Russia to China.*

Key words: *economic relations, Russia, China, trade relations, export, timber.*

DOI: 10.22250/9785934934010_44

Большое количество санкций в отношении России со стороны Запада ставят вопрос о расширении и развитии экономических отношений с Китаем. Сотрудничество России с Китаем фактически является лучшим вариантом решения ситуации.

Совместная деятельность этих стран выгодна ввиду высокого уровня политический отношений сторон, развивается уже созданная основа партнерства в экономике, объективный интерес России к китайским технологиям и товарам и встречное внимание Китая к ныне освобождающемуся российскому рынку. Необходимо быть готовыми к тому, что процесс экономического объединения будет трудным. Возможная вероятность потери рынков США, ЕС или других

стран в результате ограничений – весомая причина осторожности Китая в экономических отношениях с Россией [2].

Существует несколько факторов, которые будут способствовать развитию российско-китайского сотрудничества.

Прежде всего следует заметить уже имеющийся объем торгово-экономических отношений. Они формируют основу для дальнейшего роста. Огромную значимость имеет и политический климат. Если в отношениях с ЕС и другими западными странами взаимовыгодная торговля в последние полтора десятилетия находилась под растущим давлением политических факторов, то в отношениях с Китаем политические условия претерпели изменения в лучшую сторону. Сами по себе они не гарантируют прорыва в торгово-экономической сфере, но в то же время являются ее прочным фундаментом. В итоге именно политика стала главной причиной коллапса отношений России и Запада в области экономики и торговли. Кризис в отношениях России и Запада дает Китаю возможность укрепить свои позиции за счет более прочных отношений с Россией. Спад российской экономики невыгоден Китаю [2].

На данный момент Китай – одна из самых экономически развитых стран в мире. Все больше растут темпы производства. Экономика Китая с каждым годом показывает высокую конкурентоспособность и стабильность развития.
Рассматривая товарные отношения между Россией и Китаем, можно прийти к выводу, что основными группами товаров являются машины, оборудование, транспортные средства, обувь и текстиль, продукты химической промышленности, металл и изделия из них, продовольственные товары, древесина и целлюлозно-бумажные изделия. Помимо развивающихся отношений в таких отраслях как электронная торговля, горнодобывающая промышленность, сельское хозяйство и строительство, Китай и Россия продолжают развивать отношения за счет роста оборота товаров, повышения масштаба сотрудничества [1].

Рассмотрим торговые отношения между Россией и Китаем на примере экспорта древесины и изделий из нее из России в Китай в период перед нача-

лом введения ограничений – с четвертого квартала 2020 г. по второй квартал 2021 г. [3]. Данные приведем в виде табл. 1.

Таблица 1

Экспорт древесины и изделий из нее из России в Китай

Период	Вес, тыс. тонн	Абсолютное изменение, +/-	Сумма, млн. долл.	Абсолютное изменение, +/-
3 квартал 2020	4 749	-	820	–
4 квартал 2020	3 978	- 771	700	- 120
1 квартал 2021	3 722	- 256	748	48
2 квартал 2021	4 797	1 075	1050	302
Итого:	17 246	–	3320	–

Для большей наглядности представим экспорт древесины и изделий из нее из России в Китай на *рис. 1* в весовом выражении и на *рис. 2* – в денежном выражении.

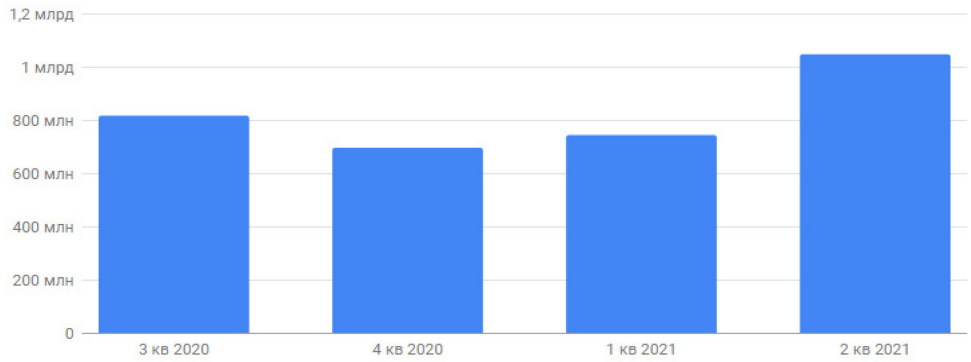


Рис. 1. Экспорт древесины из России в Китай, тыс. тонн.

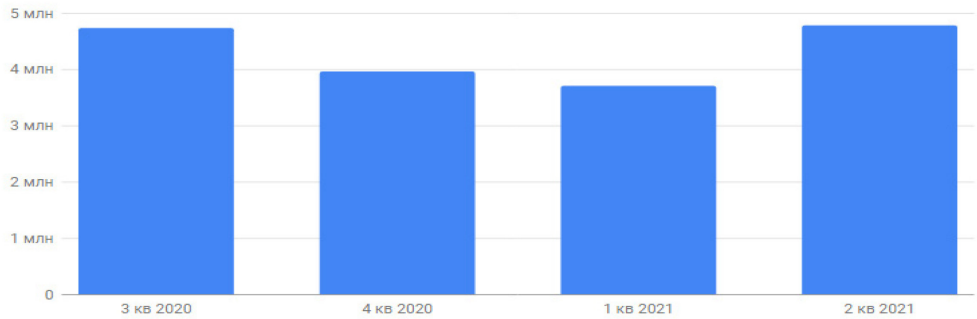


Рис. 2. Экспорт древесины из России в Китай, млрд. долл.

Изучив предоставленные данные, можно сделать вывод, что в 4-м 2020 г. по сравнению с 3-м кварталом экспорт древесины и изделий из нее из России в Китай идет на спад. Данное явление связано с пандемией, что отрицательно влияет на торгово-экономические отношения с Россией: так, экспорт данного

продукта из России в Китай снизился на 771 тыс. тонн, что в денежном выражении составило 120 млн. долл. Также подобные снижения можно наблюдать в 1 квартале 2021 г.: по сравнению с 4-м кварталом 2020 г. экспорт снизился на 256 тыс. тонн, но увеличился на сумму 48 млн. долл. Во 2-м квартале 2021 г. можно отметить, что экспорт из России в Китай становится более устойчивым и начинает набирать обороты – весовой показатель увеличивается на 1 075 тыс. тонн, что в свою очередь приводит к увеличению суммы экспорта на 302 млн долларов.

Экономические взаимоотношения между Россией и Китаем продолжают динамично развиваться, и на сегодняшний момент их можно назвать наилучшими за всю историю двустороннего сотрудничества. На 2022 год в условиях глобального политического и экономического беспорядка тандему России и Китая удалось достичь внушительных результатов по основным направлениям взаимодействия.

Список литературы

1. Китай и Россия в новой реальности: история, перспективы и проблемы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://trends.rbc.ru/trends/social/62e03d089a79477f61442df0/ (дата обращения: 06.11.2022).

2. Российско-китайское экономическое сотрудничество: возможности и препятствия в новых условиях [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/rossiysko-kitayskoe-ekonomicheskoe-sotrudnichestvo-vozmozhnosti-i-prepyatstviya-v-novykh-usloviyakh/ (дата обращения:05.11.2022).

3. Экспорт из России в Китай: Древесина и изделия из нее [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru-stat.com/date-Q202003-202102/RU/export/CN/09/ (дата обращения: 08.11.2022).

4. Цепелев, О.А. Методика оценки инвестиционного потенциала региона по институциональным секторам экономики / О.А. Цепелев, С.Г. Сериков // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 5 (452). – С. 124-134.

5. Цепелев, О.А. Стабильность налоговой системы как фактор экономического роста в регионах России / О.А. Цепелев, М.О. Какаулина // Финансы и кредит. – 2014. – № 14 (590). – С. 41-45.

6. Цепелев, О.А., Прогнозирование налоговой нагрузки региона с учетом инвестиционных проектов / О.А. Цепелев, М.О. Какаулина // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – № 2. – С. 147-151.

7. Цепелев, О.А. Оценка уровня ненаблюдаемой экономики как фактора, сдерживающего производство высокотехнологической продукции // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2011. – № 11 (58). – С. 292-296.

8. Цепелев, О.А. Реальная оценка ненаблюдаемой экономики как фактор обеспечения экономической безопасности отдельных территорий // Научное обозрение. Серия 1: «Экономика и право». – 2010. – № 3-4. – С. 151-155.

9. Tsepelev, O. Modeling the Impact of Taxes on Economic Growth with Regional Resource Potential / O. Tsepelev, M. Kakaulina // American Journal of Applied Sciences. – 2015. – 12(5). – С. 345-354.

УДК 332.025

АНАЛИЗ ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ХАРАБОВСКОГО КРАЯ[6]

Ирина Александровна Левошко, студентка КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре;
Галина Ивановна Бурдакова, канд. экон. наук, доцент кафедры менеджмента, маркетинга и государственного управления КнАГУ, г. Комсомольск-на-Амуре
leviakomsom@mail.ru

Аннотация. *В статье проанализирован экспорт объемов продукции лесопромышленного комплекса Хабаровского края. Показано, что на рынке необработанной древесины и пиломатериалов доминирует Китай, который ввиду затоваривания рынка резко снизил цены. Япония и Корея импортируют продукцию более высокой глубины переработки – шпон и гранулы топливные. Из-за введения санкций прекращен экспорт продукции на эти рынки.*

Ключевые слова: *лесопромышленный комплекс, Хабаровский край, санкции, экспорт.*

ANALYSIS OF EXPORT VOLUMES OF PRODUCTS OF THE TIMBER INDUSTRY COMPLEX OF THE KHARABOVSKY REGION

I.A. Levoshko, G.I. Burdakova
Komsomolsk-na-Amure State University, Komsomolsk-on-Amur
leviakomsom@mail.ru

Abstract. *The article analyzes the export of products of the timber industry complex of the Khabarovsk Territory. It is shown that the market of unprocessed wood and lumber is dominated by China, which, due to the overstocking of the market, has sharply reduced prices. Japan and Korea import products of higher processing depth - veneer and fuel pellets. Due to the imposition of sanctions, exports of products to these markets have been stopped.*

Key words: *timber industry complex, Khabarovsk Territory, sanctions, exports.*

DOI: 10.22250/9785934934010_48

[6] Работа выполнена по гранту Министерства образования и науки Хабаровского края, проект №78С/2022.

Лесопромышленный комплекс – это объединение лесохозяйственных, лесозаготовительных, деревообрабатывающих и лесоперерабатывающих предприятий, выполняющех весь комплекс работ – от лесовыращивания до полной комплексной переработки. Лесная промышленность является одной их важнейших отраслей как всей России, так и Хабаровского края. При оценке лесопромышленного комплекса в современных реалиях нужно заметить, что лесная промышленность сильно пострадала в области экспорта продукции из-за введения санкций европейскими странами по отношению к России. Сейчас лесная промышленность функционирует в новых условиях, к которым нужно адаптироваться, научиться оперативно решать возникающие проблемы, подстраиваться под ситуацию.

Анализируя ситуацию по всей России после закрытия европейских рынков, видим, что наиболее проблемными отраслями лесного комплекса стали: производство фанеры, которому необходимы рынки сбыта для 2 млн кубометров продукции, производство пиломатериалов, где требуется сбыт 5 млн кубометров, и производство пеллет с необходимостью реализации 3 млн тонн. Производство фанеры по большей части ориентировано на экспорт, и в нынешних условиях фанерным заводам трудно выстроить рентабельные продажи из-за недостатка емкости внутреннего рынка, поскольку сбыт в Европу составлял около 50% продукции. Производителям также трудно перейти на азиатские рынки, поскольку поставки продукции усложнены затратами на логистику. Адаптация фанерных заводов происходит, но в любом случае за этой адаптацией следует снижение объемов производства по причине отсутствия нужного количества рынков сбыта. Производители пиломатериалов адаптируются лучше, поскольку по-прежнему ориентированы на азиатские страны, прежде всего на Китай, страны СНГ, Ближний Восток и Северную Африку. Частично отсутствие продаж на европейском рынке могут компенсировать Иран, Ирак и Турция. На европейском рынке нехватка российских пеллет привела к стремительному росту цен на них, но заменяющей их продукции на данный момент нет. Преимуществом для России стало то, что некоторые дружественные страны, − например

Турция − проявили активность и показали готовность покупать пеллеты. Дальневосточные регионы продолжают поставлять продукцию в Корею, но из-за подорожания логистики везти ее через европейскую часть нерентабельно, курс рубля не способствует повышению рентабельности экспортных поставок. Сегодня можно по-прежнему отправлять судовые партии по 3–5 тыс. тонн на Ближний Восток из портов Азовского бассейна, однако стоимость доставки невероятно высокая – около 200 евро за тонну груза.

Анализируя ситуацию с экспортом продукции в Хабаровском крае, обратимся к данным экспорта лесопродукции отсюда за 2020-2022 гг. по странам (табл. 1).

Таблица 1

Экспорт лесопродукции из Хабаровского края за 2020-2021 гг. по странам

Показатель		2020 г.	2021 г.
Древесина необработанная, куб.м	всего	2677773	2317440
	Китай	2638477	2292385
	Япония	39295	25055
Пиломатериалы, куб.м	всего	1301496	1397476
	Китай	1107652	1099520
	Респ Корея	125441	118757
	Япония	36360	112451
	Узбекистан	3678	4219
	ОАЭ		50
	Турция	96	
	Страны ЕС	28269	62479
Шпон, куб.м	всего	182324	189651,7
	Япония	98946	105432
	Китай	74625	79359
	Гонконг	3097	
	Респ Корея	3499	3037
	Малайзия	1306	605
	Тайвань (Китай)	339	
	Индонезия		68
	Босния и Герцеговина	85	
	Вьетнам	426	1151
Гранулы топливные (пеллеты), тонн	всего	196276	256371
	Респ Корея	178858	147396
	Япония	17351	108975
	Таиланд	67	

Исходя из приведенных данных, можно видеть, что в период 2020-2021 гг. пиломатериалы экспортировались во многие страны Европы с положительной

динамикой. В процентном соотношении 2021 г. к 2020 г. по показателям объема, экспорт увеличивался и оставался высокий спрос среди таких стран как Китай, Япония, Германия, Франция, Эстония, Дания, Бельгия, Узбекистан. Общий объем экспортируемой продукции лесопромышленного комплекса в 2021 г. по сравнению с 2020 г. увеличился в большинство стран. Несмотря на то, что необработанные материалы, пиломатериалы, шпон и пеллеты перестали экспортироваться в 2021 г. Турцию, Тайвань, в Боснию и Герцеговину, Таиланд, положительная динамика экспорта поддерживалась за счет сбыта продукции в другие страны − в Чешскую Республику, ОАЭ, Австрию, Индонезию.

Таблица 2

Экспорт лесопродукции из Хабаровского края 2021-2022 гг. по странам

Показатель		январь-сентябрь 2021 г.	январь-сентябрь 2022 г.
Древесина необработанная, куб.м	всего	1830672	449728
	Китай	1815097	449728
	Япония	15575	0
Пиломатериалы, куб.м	всего	1053472	1324984
	Китай	8311279	1134832
	Респ Корея	101327	81190
	Япония	66004	91798
	Узбекистан	3976	2234
	ОАЭ	50	0
	Страны ЕС	50836	14931
Шпон Шпон, куб.м	всего	133270	134255
	Япония	70790	21906
	Китай	57820	112151
	Респ Корея	2284	0
	Малайзия	1157	0
	Индонезия	68	34
	Вьетнам	1151	165
Гранулы топливные (пеллеты)	всего	186956	267604
	Респ Корея	112641	179578
	Япония	74315	88026

Анализируя данные экспорта за январь-сентябрь 2021-2022 гг., можно сказать, что при санкционных условиях в 2022 г. прекратились поставки и сбыт продукции в такие страны, как Тайвань, Турция, страны Евросоюза, в том числе Финляндию и Чешскую Республику, а также в Гонконг, Боснию и Герцеговину, Японию, ОАЭ, Корею, Малайзию. Из-за прекращения поставок во многие страны уменьшились объемы производства, подорожала транспортировка. Лидером

по принятию поставок остается Китай, но на его рынке резко снизились цены, что делает экспорт продукции нерентабельным.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что в течение 2020-2022 гг. в лесопромышленном комплексе Хабаровского края Китай неизменно доминирует на рынках: древесины необработанной (доля 99-100%) и пиломатериалов (85%). За 2020 – 2022 (9 мес.) гг. произошла существенная трансформация на рынке шпона: Китай занял нишу Японии, в которой введен запрет на ввоз этой продукции из России, доля Китая выросла в 2 раза (с 40 до 83%). С 2020 г. по 2022 г. Корея резко сократила, а Япония нарастила импорт топливных гранул, что соответствующим образом отразилось на структуре экспорта.

На рынок Китая переориентировались производители Сибири и запада РФ, возникла конкуренция, в которой производители ЛПК Хабаровского края проигрывают. В рыночной экономике логичным завершением процесса резкого роста предложения и затоваривания рынка является падение цен, что и произошло во второй половине 2022 г. на рынке Китая. В результате руководители предприятий края предупреждают об остановке своих производств даже в сфере лесодобычи.

Сегодня отрасль нуждается в поддержке со стороны государства, и эту поддержку обещают предоставить.

Список литературы

1. Матвеева, А.Г. Экономическая оценка экспорта древесины из Хабаровского края // Вестник ТОГУ. – 2020. – №1(56). – 2020. – С. 1-8.

2. Данные экспорта лесопродукции за 2021-2022 годы из Хабаровского края. – Министерство лесного хозяйства и лесопереработки Хабаровского края.

УДК 338

ВОЗМОЖНОСТИ ЭФФЕКТИВНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Виталий Андреевич Торопчин, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Юлия Александровна Праскова, канд. техн. наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления АмГУ, г. Благовещенск
torvitalya@gmail.com

Аннотация. *В статье рассмотрены возможные направления государственной политики в области регулирования отечественной экономики в условиях обострения эпидемиологической ситуации и внешнеполитической нестабильности. Произведена сравнительная оценка эффективности мер государственного воздействия на экономику.*

Ключевые слова: *инфляция, экономический рост, бюджетная политика, денежно-кредитная политика.*

POSSIBILITIES OF EFFECTIVE STATE REGULATION OF THE ECONOMY IN CONDITIONS OF MACROECONOMIC INSTABILITY

V.A. Toropchin, Y.A. Praskova
Amur State University, Blagoveshchensk
torvitalya@gmail.com

Abstract. *The article considers possible directions of state policy in the field of regulation of the domestic economy in the context of an aggravation of the epidemiological situation and foreign policy instability. A comparative assessment of the effectiveness of measures of state influence on the economy was made.*

Key words: *price stability, economic growth, fiscal policy, monetary policy*.

DOI: 10.22250/9785934934010_53

Эффективное развитие отечественной экономики в рамках трансформации системы мирового хозяйства представляется задачей, с течением времени не теряющей своей актуальности. Анализ возможностей государственного влияния на процесс развития национальной экономки к настоящему моменту приобретает особый интерес, так как текущая экономическая ситуация является по

существу уникальной: в ней нашли отражение и последствия беспрецедентной пандемии инфекции COVID-19, и огромное по своим масштабам внешнее давление на отечественную экономику, явившееся следствием обострения внешнеполитической обстановки в феврале 2022 г.

Под государственным регулированием экономики понимается система мероприятий государства, посредством которых оно оказывает воздействие на социально-экономическое развитие общества [2].

К непосредственным задачам вмешательства государства в национальную экономику следует отнести коррекцию действия рыночных механизмов, стабилизацию экономики, а также редуцирование таких негативных явлений как инфляция, безработица и нестабильность национальной валюты.

Основными инструментами косвенного воздействия государства на экономику является реализация мер денежно-кредитной (ДКП) и бюджетно-налоговой (БНП) политики. Облик проводимой государством политики целиком зависит от возможностей экономического роста, которые, в свою очередь, определяются текущим состоянием мирового хозяйства и национальной экономики. Таким образом, к концу 2022 г. меры государственного воздействия должны учитывать следующие объективные обстоятельства:

1) высокий уровень волатильности на финансовом рынке, нарушение существующих логистических схем, усложнения международных расчетов;

2) действие внешних ограничений, направленных на сокращение технологического и инвестиционного сотрудничества, а также отечественного экспорта и импорта;

3) снижение ликвидности финансового рынка, а также эффективности работы трансмиссионного механизма в области изменения цен на финансовом рынке;

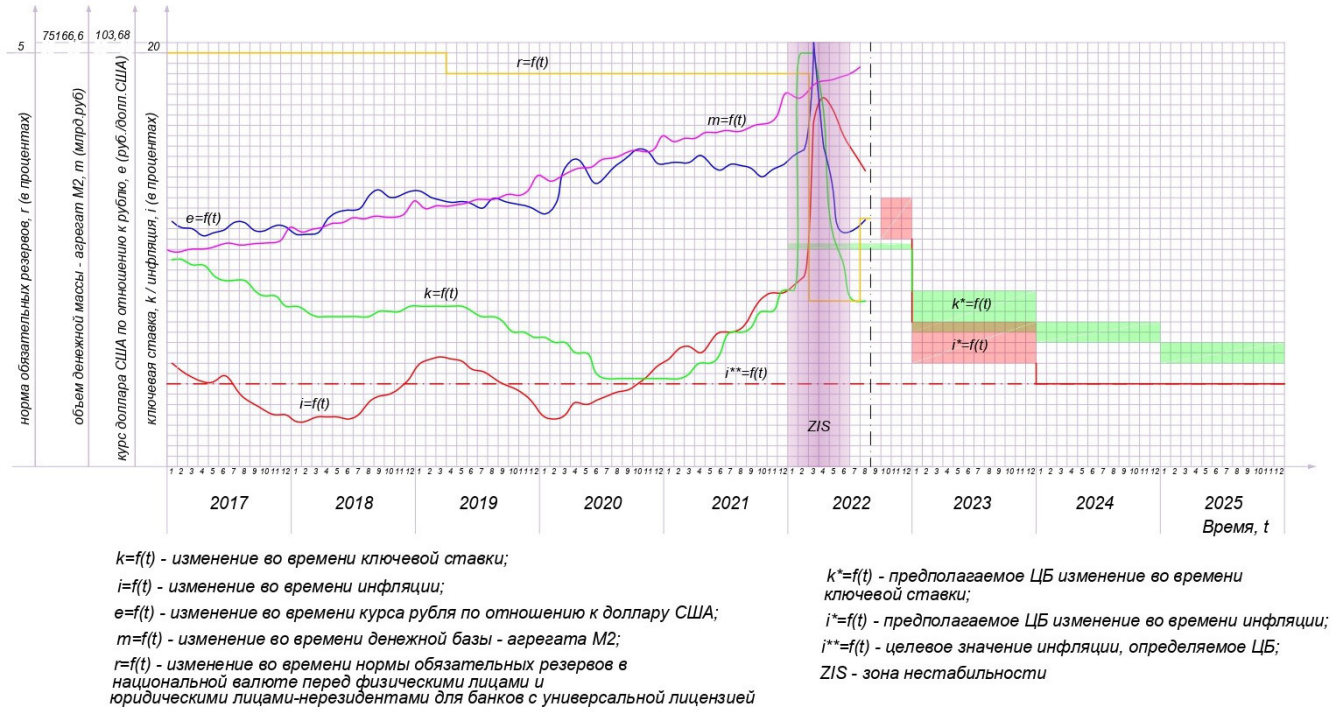
4) повышенный уровень инфляции и инфляционных ожиданий как следствие превалирования совокупного спроса над совокупным предложением;

5) сохранение актуальности экологической проблемы «чистой энергетики» в отношении структуры, качественных и количественных характеристик мирового рынка углеводородного сырья.

Эффективные меры государственной политики позволили отечественной экономике одной из первых преодолеть последствия пандемии инфекции COVID-19 и уже в середине 2021 г. выйти на уровень роста, соответствующий началу пандемии, а также избежать значительного спада производства, связанного с санкционными ограничениями и внешнеполитическим давлением.

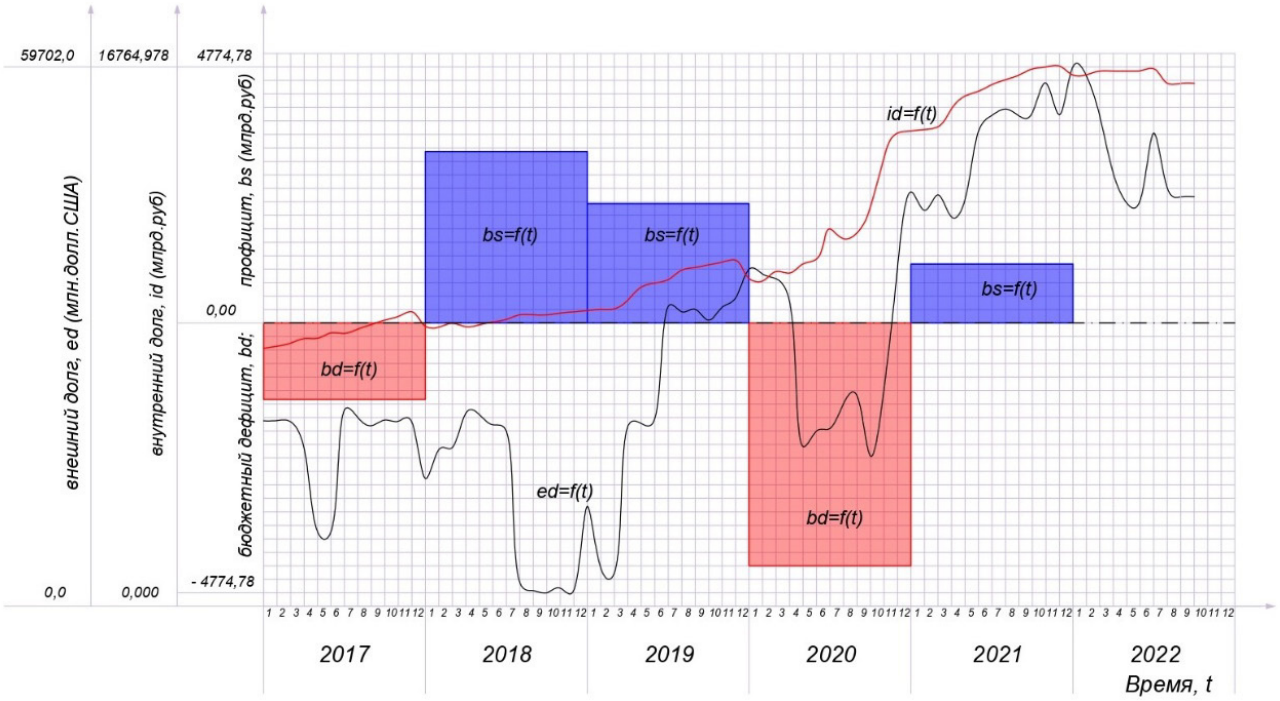
В настоящее время ДКП реализуется в рамках стратегии таргетирования инфляции в условиях сохранения плавающего валютного курса и использования в качестве основного инструмента изменение ключевой ставки. Целью ДКП по-прежнему остается поддержание годовой инфляции вблизи 4 %.

С учетом новых условий главным образом в области изменения конъюнктуры сырьевых рынков, Банк России поддерживает выработку новых принципов бюджетного правила, направленных на восстановление его стабилизирующего влияния и облегчения достижения целей ДКП. Изменения в экономике, вызванные реализацией ДКП и БНП, приведены на *рис. 1 и 2* соответственно [1, 3].



Источник: http://www.cbr.ru/statistics/.

Рис. 1. Изменение макроэкономических параметров в ходе реализации ДКП.



bd=f(t) - изменение во времени величины бюджетного дефицита; id=f(t) - изменение во времени внутреннего долга РФ;
bs=f(t) - изменение во времени величины бюджетного профицита; ed=f(t) - изменение во времени внешнего долга РФ;

Источник: https://minfin.gov.ru/ru/statistics/.

Рис. 2. Изменение макроэкономических параметров в ходе реализации БНП.

Реализация ДКП и БНП проводится разными субъектами, использующими различные инструменты. Анализ их сравнительной эффективности в рамках текущего состояния отечественной экономики приведен в виде условно-графической схемы на *рис. 3*. Учитывая данные рис. 1-3, можно предположить, что в настоящих условиях наиболее востребованными будут меры ДКП.

Ожидаемый дефицит государственного бюджета резко сокращает возможности стимулирования за его счет национальной экономики. При этом финансирование государственных расходов путем реализации дополнительной денежной эмиссии может привести к зависимости ДКП от БНП, что проявится в потере Центральным банком контроля над предложением денег и увеличением и без того высокой инфляции.

В свою очередь, несмотря на существенное ограничение возможностей ДКП в области операций на открытом рынке, эффективное оперирование ключевой ставкой сможет снизить темпы инфляции и приблизить их к желаемым значениям.

Критерий оценки – экономическое условие	ДКП	БНП	Критерий оценки – экономическое условие	ДКП	БНП
Превалирование эластичность спроса на деньги по ставке процента над эластичностью спроса на инвестиции			Простота, эффективность и надежность трансмиссионного механизма		
Высокий уровень инфляции			Внутренний лаг		
Снижение реальных доходов населения			Реализация в условиях социальной напряженности		
Ожидаемый дефицит государственного бюджета			Эффект вытеснения частных инвестиций		
Рост коррупционной составляющей деятельности чиновничьего аппарата			Зависимость от внешнеполитической обстановки		
Эффективность в условиях глубокой депрессии			Относительная гибкость реализуемых мер		
Рост государственного долга			Внешний лаг		
Функциональное запаздывание реализации принятых решений			Зависимость от внутриполитической обстановки		

Увеличение степени позитивности оценки

Составлено автором на основе [2, 4].

Рис. 3. Сравнительная эффективность реализации ДКП и БНП в рамках актуальных для национальной экономики обстоятельств.

Список литературы

1. Банк России: Статистика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/. – 10.11.2022.

2. Макроэкономика: учебник для вузов /под общ. ред. В.Ф. Максимовой. – М.: Юрайт, 2022. – 171 с.

3. Минфин России: Статистика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/statistics/. – 10.11.2022.

4. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2023 год и период 2024 и 2025 годов [Электронный ресурс]: Проект от 27 сентября 2022 года. – М.: Центральный банк Российской Федерации, 2022. – 156 с.

УДК 332

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ НАСЕЛЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Анастасия Андреевна Арташкина, студентка АмГУ, г. Благовещенск*;*
Дарья Владимировна Енина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
artashkinaaa2002@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрена государственная политика в сфере обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения на примере Амурской области.*

Ключевые слова: *государственная политика, санитарно-эпидемиологи ческий надзор, население, Роспотребнадзор.*

STATE POLICY IN THE FIELD OF SANITARY AND EPIDEMIOLOGICAL WELL-BEING OF THE POPULATION, BY THE EXAMPLE OF THE AMUR REGION

A.A. Artashkina, D.V. Enina
Amur state University, Blagoveshchensk
artashkinaaa2002@mail.ru

Abstract. *The article examines the state policy in the sphere of sanitary and epidemiological well-being of the population, using the Amur Oblast as an example.*

Key words: *state policy, sanitary and epidemiological supervision, population, Rospotrebnadzor.*

DOI: 10.22250/9785934934010_58

Одним из основных критериев осуществления конституциональных прав людей на охрану здоровья и благоприятную окружающую среду считается санитарно-эпидемиологическое благосостояние жителей нашей страны.

На *рис. 1* презентованы средства обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия. Осуществление мер, направленных на обеспечение санитарно-эпидемиологического благополучия граждан РФ, является важнейшим обязательством правительства страны. Обеспечение санитарно-эпидемиологи-

ческого благосостояния жителей осуществляется через реализацию государственных проектов, программ.

28 августа 2017 г. распоряжением Правительства РФ была утверждена «Стратегия государственной политики РФ в области защиты прав потребителей до 2030 года», которую активно реализовывает Роспотребнадзор. В дополнение к стратегии от 23.03.2018 г. в сфере деятельности Роспотребнадзора также был включен план мероприятий по осуществлению данной стратегии [2].

Средства для обеспечения санитарно-эпидемиологическое благополучие:	-профилактика заболеваний в соответствии с санитарно-эпидемиологической обстановкой и прогнозом ее изменения;
	-выполнения санитарно-противоэпидемических (профилактических) мероприятий и обязательного соблюдения гражданами, ИП и ЮЛ санитарных правил как составной части осуществляемой ими деятельности;
	-государственное санитарно-эпидемиологическое нормирование;
	-федеральный государственный санитарно-эпидемиологический надзор;
	-обязательное подтверждение соответствия продукции санитарно-эпидемиологическим требованиям в порядке, установленном законодательством РФ о техническом регулировании;
	-проведение социально-гигиенического мониторинга;
	-научные исследования в области обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения;

Рис. 1. Основные меры обеспечения эпидемиологического благополучия [3].

7 мая 2018 г. Президент РФ своим Указом определил национальные цели, достижение которых является приоритетом в направлении работы Роспотребнадзора (*рис. 2*).

Рассмотрим состояние питьевого водоснабжение в Амурской области в рамках федерального проекта «Чистая вода». В Амурской области одной из проблем санитарно-эпидемиологического благополучия является состояние снабжения жителей питьевой водой. В табл. 1 показана доля населения Амур-

ской области, которая обеспечивается питьевой водой из систем централизованного водоснабжения.

Рис 2. Приоритетные направления деятельности Управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Амурской области.

Таблица 1

Доля населения, обеспеченная питьевой водой в 2019-2021 гг., % [1]

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонение 2021 к 2019 гг., п.п
Обеспечение качественной питьевой водой	70,9	71,0	72,7	1,8
Некачественная вода	5,1	5,1	4,8	- 0,3
Питьевая вода, которая не исследовалась	6,8	6,8	6,1	- 0,7

Анализ таблицы показал, что доля обеспечения качественной питьевой водой в Амурской области в 2021 г., составила 72,7 %. Численность населения в АО, которая обеспечена питьевой водой, составила 781846 чел. Из них проживающих в сельской местности – 31,2% или 243,8 тыс. чел. Следует также упомянуть, что централизованным водоснабжением обеспечено 582380 чел., (74,5%), нецентрализованным водоснабжением – 196816 чел. (25,2%), а привозной водой – 2650 чел. (0,3%).

Качество воды у потребителя не улучшается, не взирая на мероприятия в рамках проекта «Чистая вода». В первую очередь это происходит из-за того, что осуществляется работа по устройству и ремонту водозаборных сооружений, но никак не проводится замена водопроводных сетей, пребывающих в весьма неудовлетворительном состоянии. Таким образом, гарантирующим организациям и органом местного самоуправления следует осуществить реализацию положений ФЗ «О водоснабжении и водоотведении» от 07.12.2011 г. с целью улучшить качество воды, которая предоставляется населению для хозяйственно-питьевой потребности.

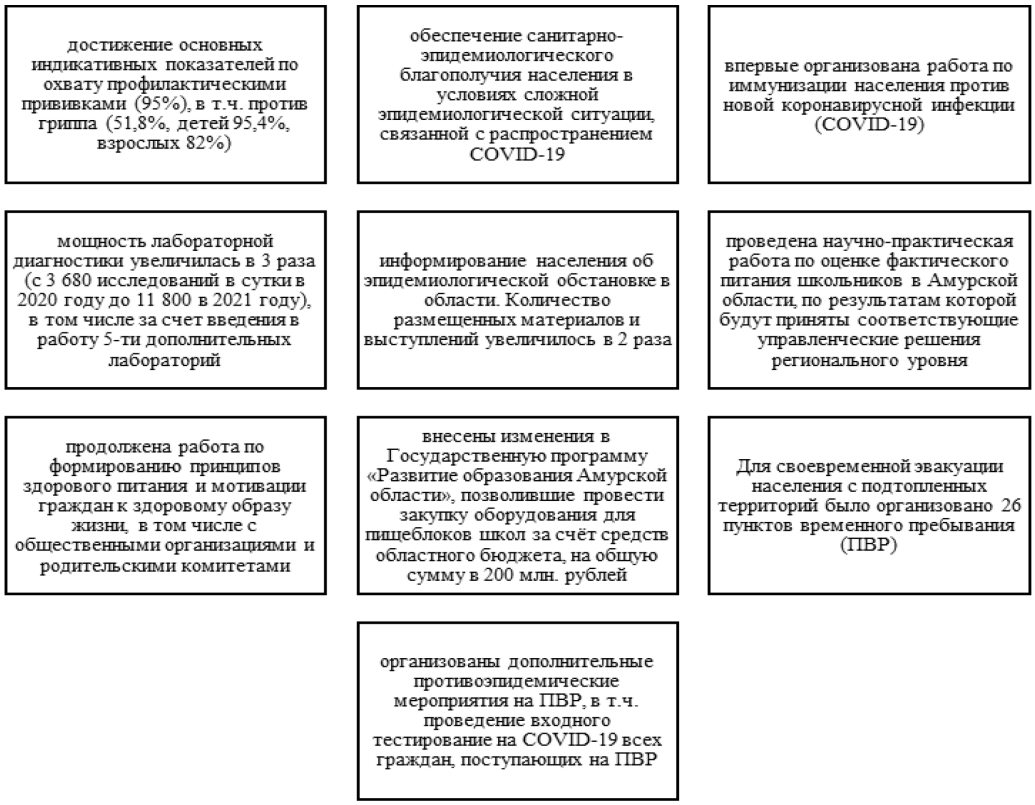


Рис.3. Комплекс мероприятий Управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Амурской области в 2021 г.

За прошедший 2021 г. в рамках осуществления деятельности, выполнения президентских указов и поручений Правительства РФ Роспотребнадзором по Амурской области была проведена совокупность мероприятий для обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения (*рис 3*.). Учитывая вышеизложенное, можно констатировать, что государственная политика в сфере обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения в

Амурской области имеет ряд недостатков и проблемных точек, однако в целом оценивается как эффективная.

Список литературы

1. Доклад о состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации в 2021 году по Амурской области [Электронный ресурс] // Управления Роспотребнадзора по Амурской области: офиц. сайт. – 2022. – Режим доступа: http://www.28.rospotrebnadzor.ru/– 20.08.2022.

2. О приоритетных направлениях обеспечения защиты прав потребителей и санитарно-эпидемиологического благополучия граждан [Электронный ресурс]: постановление Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от 23.06.2021 № 429-СФ. – Режим доступа: URL: http://council.gov.ru/activity/documents/128322/

3. О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения [Электронный ресурс]: федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 02.07.2021). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 340

РОЛЬ РЕЕСТРА НЕДОБРОСОВЕСТНЫХ ПОСТАВЩИКОВ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

Кристина Романовна Бурмак, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Дарья Владимировна Енина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
Darya-enina@yandedx.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ роли реестра недобросовестных поставщиков в повышении эффективности и прозрачности системы государственных и муниципальных закупок. Определены основные факторы, влияющие на эффективность системы государственных и муниципальных закупок.*

Ключевые слова: *реестр недобросовестных поставщиков, эффективность, заказчики, система государственных и муниципальных закупок.*

THE ROLE OF THE REGISTER OF UNFAIR SUPPLIERS IN INCREASING THE EFFICIENCY AND TRANSPARENCY OF THE STATE AND MUNICIPAL PROCUREMENT SYSTEM

K. R. Burmak, D.V. Enina
Amur State University, Blagoveshchensk
Darya-enina@yandedx.ru

Abstract. *The article analyzes the role of the register of unscrupulous suppliers in improving the efficiency and transparency of the system of state and municipal procurement. The main factors influencing the efficiency of the state and municipal procurement system are determined.*

Key words: *register of unscrupulous suppliers, efficiency, customers, system of state and municipal procurement.*

DOI: 10.22250/9785934934010_62

Развитие новых технологий и использование наиболее эффективных способов производства происходит зачастую лишь из-за наличия свободной конкуренции между участниками рыночных отношений. Это способствует расширению конкурентного выбора потребителя в закупочных процедурах.

Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» регулирует систему государственных закупок. Она помогает достичь максимальной легитимности и прозрачности, к чему и стремятся органы исполнительной власти. Все субъекты государственной деятельности подвластны контролю в закупочной сфере, начиная от самих заказчиков, заканчивая специализированными организациями и уполномоченными органами [1].

Реестр недобросовестных поставщиков – это систематизированные сведения об исполнителях, которых признали недобросовестными. Единая Информационная Система (ЕИС) – это официальный сайт, на котором размещен список недобросовестных поставщиков по 44-ФЗ, данный список помогает участникам государственных закупок уберечься от некомпетентности другой стороны. Если данная компания или ее члены, ИП расположены на сайте ЕИС, это ограничивает их участие в закупках [2]. При соблюдении принципов осуществления государственных закупок, вероятность достижения поставленной задачи возрастает, так как эффективное расходование государственного или муниципального имущества и является основной целью РНП.

В России около 3900 поставщиков были включены в РНП с начала 2021 г. Годом ранее эти данные были на 15% меньше. Если анализировать 2022 г., то

можно заметить, что статистика внесения поставщиков в РНП уменьшилась примерно на 24 %. 2022 г. характерен тем, что в отношении России вводятся санкции, что вызывает нестабильность экономической ситуации, а также влияет на исполнение контрактов на уже привычных условиях. Из-за этого исполнителям приходится отказываться от заключения контрактов, а это является причиной основанием для включения в РНП. Статистика поступивших обращений о включении в реестр недобросовестных поставщиков за 2021 г. представлена в табл. 1.

Таблица 1

Обращение о включении в реестр недобросовестных поставщиков за 2021 г.

Квартал	Кол-во дел на рассмотрении	Уклонение от заключения контракта/договора	Односторонний отказ	Включили в РНП	Не включили в РНП	Отсутствует решение	Включили в РНП, %	Не включили в РНП, %
1	40	15	23	15	25	-	37,5	62,5
2	33	27	6	4	29	-	12,1	87,9
3	19	9	10	11	8	-	57,9	42,1
4	51	11	38	21	16	14	41,1	31,3

Источник: составлено по материалам отдела контроля закупок Управления Федеральной антимонопольной службы Амурской области.

Следует отметить, четвертый квартал 2021 г. характерен тем, что 14 дел из 51 еще находятся на рассмотрении, а это около 27,5% от общего числа дел четвертого квартала. Также, необходимо упомянуть о наличии третьей причины обращения – расторжение контракта по решению суда. По данному основанию всего четыре дела за весь год. Исходя их данных табл. 1, можно сделать вывод о том, что наибольшее количество хозяйствующих субъектов остаются не включенными в реестр недобросовестных поставщиков. Для сравнительного анализа необходимо рассмотреть статистические данные за 2022 г. Так как 2022 г. является текущим, данные поступивших обращений о включении в реестр недобросовестных поставщиков за 2022 г. будут неполные (табл. 2).

Таблица 2

Обращения о включении в реестр недобросовестных поставщиков за 2022 г. (по состоянию на 01.09.2022 г.)

Квартал 2022 г.	Кол-во дел на рассмотрение	Уклонение от заключения контракта/договора	Односторонний отказ	Включили в РНП	Не включили в РНП	Отсутствует решение	Включили в РНП, %	Не включили в РНП, %
1	35	8	24	18	17	-	51,4	48,6
2	17	10	6	5	12	-	29,4	70,6
3	6	-	6	-	8	-	-	-
4	-	-	-	-	-	-	-	-

Источник: составлено по материалам отдела контроля закупок Управления Федеральной антимонопольной службы Амурской области.

Исходя из данных табл. 2, можно сделать вывод о том, что наибольшее количество хозяйствующих субъектов за два квартала остаются не включенными в реестр недобросовестных поставщиков.

Таблица 3

Деятельность отдела контроля закупок Управления Федеральной антимонопольной службы Амурской области 2021 – 2022 гг.

Квартал	Включили в РНП 2021 г., %	Не включили в РНП 2021 г., %	Включили в РНП 2022 г., %	Не включили в РНП 2022 г., %
1	37,5	62,5	51,4	48,6
2	12,1	87,9	29,4	70,6

Источник: составлено автором по материалам отдела контроля закупок Управления Федеральной антимонопольной службы Амурской области

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что отсутствие базы недобросовестных поставщиков будет напрямую влиять на эффективность системы государственных и муниципальных закупок, так как на основании реестра формируется доверие к тем или иным поставщикам. Помимо этого, реализуется инструмент защиты интересов заказчиков и уменьшается вероятность нецелевого использования бюджетных средств.

Список литературы

1. Изотова, Г.С. Управление государственными и муниципальными закупками и контрактами. – М.: Юрайт, 2022. – 173 с.

2. Федорова, А.В. Финансовый механизм государственных и муниципальных закупок. – М.: Юрайт, 2022. – С. 373.

УДК 332

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФИСКАЛЬНОЙ ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИИ НА ПОВЕДЕНИЕ МЕСТНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ И ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЙ КИТАЯ

Мэн Чэньюй, магистрант, АмГУ, г. Благовещенск;
Виктория Владимировна Лазарева, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
v_lazareva12@mail.ru

Аннотация. *В статье проведена оценка влияния фискальной децентрализации на поведение местных органов власти и инновационную активность предприятий. В качестве метода исследования используется корреляционно-регрессионный анализ. Доказано, что фискальная децентрализация увеличивает инновационный потенциал фирм, но сдерживает поведение местных органов власти, снижая стимулы фирм к инновациям. При этом следует учитывать, что влияние децентрализации фискальной системы через поведение местных органов власти на инновационную деятельность производственных предприятий в разных регионах неодинаково. Поэтому Китаю следует продолжать углублять и совершенствовать реформу налоговой системы, ускорять реализацию стратегии, ориентированной на инновации, повышать инновационный потенциал производственных предприятий.*

Ключевые слова: *фискальная децентрализация, инновационная деятельность, инновационный потенциал, органы местной власти.*

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF FISCAL DECENTRALIZATION ON THE BEHAVIOR OF LOCAL AUTHORITIES AND THE INNOVATION POTENTIAL OF CHINESE ENTERPRISES

Men CHen'yuj, V.V. Lazareva
Amur state University, Blagoveshchensk
v_lazareva12@mail.ru

Abstract. *The article assesses the impact of fiscal decentralization on the behavior of local authorities and the innovative activity of enterprises. Correlation and regression analysis is used as research methods. It is proved that fiscal decentralization increases the innovation potential of firms, but constrains the behavior of local authorities, reducing the incentives of firms to innovate. At the same time, it should be borne in mind that the impact of the decentralization of the fiscal system through the behavior of local authorities on the innovative activities of manufacturing enterprises in different regions is not the same. Therefore, China should continue to deepen and improve the reform of the tax system, accelerate the implementation of an innovation-oriented strategy, and increase the innovative potential of manufacturing enterprises.*

Key words: *fiscal decentralization, innovation activity, innovation potential, local authorities.*

DOI: 10.22250/9785934934010_66

Система фискальной децентрализации, являясь важной частью рыночной экономики, оказала большое влияние на поведение правительства КНР. С одной стороны, фискальная децентрализация дала местным органам власти огромный стимул для содействия местному экономическому развитию. Другим важным аспектом является влияние, которое она оказала на независимые инновации предприятий.

Особенности фискальной децентрализации в условиях Китая стали предметом исследования для многих ученых. Так, отдельными исследователями проводится оценка влияния децентрализации бюджетов на инновации предприятий [1, 2, 3]. Результаты исследователей подтверждают позитивное влияние политики местных органов власти на уровень инновационного потенциала фирм, увеличение доли инвестиций в НИОКР и патентной деятельности [4, 5]. Вместе с тем в настоящее время отсутствуют комплексные исследования, в которых бы непосредственно рассматривались вопросы взаимосвязи между децентрализацией бюджетов, поведением местных органов власти и инновационным потенциалом производственных предприятий.

Новизна представленной работы заключается в следующем:

во-первых, исследуется опосредованное влияние поведения местных органов власти на воздействие децентрализации фискальной системы на инновации производственных предприятий, что углубляет исследование взаимосвязи между децентрализацией фискальной системы и региональными инновациями;

во-вторых, исследуются региональные различия в воздействии фискальной децентрализации на инновационный потенциал производственных предприятий, а также выясняется, является ли вывод о том, что фискальная децентрализация повышает инновационный потенциал производственных предприятий, общим и обобщающим.

В данной работе предлагается проверка следующих гипотез.

Гипотеза 1. Увеличение степени фискальной децентрализации может напрямую способствовать инновациям производственных предприятий.

Гипотеза 2a. Фискальная децентрализация оказывает влияние на поведение местных органов власти, способствуя увеличению расходов, связанных с научно-техническими инновациями, а также на развитие инновационного потенциала производственных предприятий.

Гипотеза 2b. Фискальная децентрализация усилит вмешательство местных органов власти и чрезмерное инвестирование в предприятия, что окажет тормозящее воздействие на инновационный потенциал производственных предприятий.

Гипотеза 3. Существует значительная нелинейная связь между децентрализацией бюджетной сферы и инновационным потенциалом производственных компаний.

Гипотеза 4. Вследствие региональной неоднородности характер влияния действий правительства на инновационный потенциал производственных предприятий различается по регионам.

В данной работе для эмпирического исследования используются панельные данные по 31 провинции Китая за период с 2007 г. по 2017 г.

Для проверки гипотез 1 и 2, а также проверки влияния фискальной децентрализации на инновационную способность производственных предприятий в данной работе была построена модель 1, представленная в формуле 1:

$$lnpatent_{it} = a_0 + a_1 + a_2 fd_{it} + a_n ControlVariables_{it} + \varepsilon_{it} \qquad (1)$$

где i – провинции; t – годы в интервале 2007–2017 гг.; $ControlVariables$ – контрольные переменные; α – коэффициент регрессии; ε – свободный член.

В качестве контрольных переменных были использованы:

степень открытости внешнему миру (fdi), позволяющая устранить влияние регионального экономического масштаба (доля фактических иностранных инвестиций, использованных в каждой провинции, к ВВП). Поскольку объем

реально использованных иностранных инвестиций рассчитывается в долларовой цене текущего года, единица пересчитывается в юани на основе среднегодового обменного курса юаня к доллару США в текущем году;

уровень урбанизации (urban), определяемый как доля урбанизированного населения по отношению к постоянному населению;

запас человеческого капитала (nou), который выражается числом студентов высших учебных заведений в пропорции к общему населению региона;

промышленная структура (is3), определяемая долей продукции третичной промышленности в ВВП;

уровень экономического развития (pgdp), определяемый показателем ВРП на душу населения.

С учетом положений гипотезы 2, для проверки косвенного влияния фискальной децентрализации на инновационный потенциал производственных фирм через изменение поведения местных органов власти в данной работе используется модель опосредованного влияния, разработанная Бароном и Кенни (1986), а также применяется подход пошаговой регрессии, представленный в формулах 2 и 3.

$$Govern_{it} = \beta_0 + \beta_1 fd_{it} + \beta_n ControlVariables_{it} + \varepsilon_{it}\,, \tag{2}$$

$$Ln_{patent_{it}} = \gamma_0 + \gamma_1 govern_{it} + \gamma_2 ControlVariables_{it} + \varepsilon_{it}\,, \tag{3}$$

Кроме того, после контроля косвенного влияния поведения местных органов власти, чтобы проверить, является ли опосредованное влияние поведения местных органов власти полным и остается ли влияние фискальной децентрализации на инновации производственных предприятий значительным, в данной работе построена регрессионная модель 4:

$$lnpatent_{it} = \varphi_0 + \varphi_1 fd_{it} + \varphi_2 govern_{it} + \varphi_n ControlVariables_{it} + \varepsilon_{it}\,. \tag{4}$$

Результаты исследования показывают, что, во-первых, в целом местные органы власти могут эффективно выполнять государственные функции и улучшать инновационный потенциал производственных предприятий. Во-вторых,

фискальная децентрализация может улучшить инновационную способность производственных предприятий, но может и сдерживать поведение местных органов власти, тем самым влияя на инновационную жизнеспособность предприятий. Вместе с тем, с точки зрения совокупного эффекта, влияние фискальной децентрализации на инновации производственных предприятий скорее благоприятно, чем неблагоприятно, т.е. эффект усиления фискальной децентрализации на инновационную способность производственных предприятий все еще значителен.

На основе результатов, полученных в данной работе, предлагаются следующие политические рекомендации: во-первых, нужно углубить реформу системы децентрализации бюджетных средств, предоставить местным органам власти большую финансовую автономию, улучшить механизм оценки чиновников местных органов власти, отказаться от модели стимулирования продвижения на основе ВВП и принять более диверсифицированный механизм оценки чиновников, чтобы учесть важную роль местных органов власти в повышении инновационного потенциала предприятий. Во-вторых, в процессе продвижения реформы системы фискальной децентрализации следует эффективно сдерживать своекорыстные инвестиционные предпочтения местных органов власти и диверсифицировать модель финансовой поддержки инноваций предприятий. В то же время необходимо усилить оценку и контроль поведения местных органов власти в отношении бюджетных расходов, а также повысить прозрачность бюджетных расходов местных органов власти. В-третьих, необходимо всесторонне рассмотреть дифференцированные характеристики регионального экономического и социального развития и сформулировать дифференцированные стратегии развития.

В восточном регионе необходимо сосредоточиться на улучшении структуры бюджетных доходов и расходов, в полной мере реализовать демонстрационную роль региональных технологических инноваций − с помощью создания региональной инновационной экологической среды и дальнейшего повышения качества экономического развития. В центральном регионе необходимо увеличить фискальный вклад, усилить оценку и контроль государственных фискаль-

ных расходов, чтобы система фискальной децентрализации могла улучшить качество фискальных расходов местных органов власти и повысить эффективность распределения фискальных ресурсов. В Западном регионе необходимо усилить построение систем управления инновациями местных органов власти, усилить стимулирование инноваций местными органами власти, увеличить государственные преференции в области инноваций, а также содействовать дальнейшему повышению инновационного потенциала производственных предприятий.

Список литературы

1. Tian Hongyu, Zhu Zhiyong, Hu Xiaoqing. Financial decentralization, local government competition and regional scientific and technological innovation efficiency // China Science and Technology Forum. – 2019. – No. 11. – p. 103–112.

2. Wang Chunyuan. Local government behavior, government R&D investment and innovation // Financial Theory Series. – 2016. – No 10. – p. 29–39.

3. Quan Fei, Wang Xiaofang. Fiscal decentralization, financial structure and corporate innovation // Financial Theory Series. – 2020. – No 01. – p. 22–32.

4. Szczygielski, Krzysztof & Grabowski, Wojciech & Pamukçu, Mehmet & Tandogan, Sinan. Does government support for private innovation matter? Firm-level evidence from two catching-up countries // Research Policy. – 2016. – No. 46. – p. 219-237. – 10.1016/j.respol.2016.10.009.

5. Bai Junhong, Dai Wei. The impact of fiscal decentralization on local government investment in science and technology // Statistical research. – 2017. – No. 34(03). – p. 97–106.

УДК 332

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВЛАСТИ ПО ФОРМИРОВАНИЮ РЕЙТИНГА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЛАГОПРИЯТНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА

Анна Сергеевна Новикова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Дарья Владимировна Енина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
Novikovaanna.02@mail.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ деятельности органов власти по формированию рейтинга муниципальных образований Амурской области по обеспечению благоприятного инвестиционного климата за 2018, 2019, 2020 гг.*

Ключевые слова: *муниципальный рейтинг, инвестиционный климат, дифференциация регионов, инвестиционная привлекательность.*

ANALYSIS OF ACTIVITIES ON THE FORMATION OF THE RATING OF MUNICIPALITIES OF THE AMUR REGION TO ENSURE A FAVORABLE INVESTMENT CLIMATE

A.S. Novikova, D.V. Enina
Amur State University, Blagoveshchensk
Novikovaanna.02@mail.ru

Abstract. *The article analyzes the activities of the authorities on the formation of the rating of municipalities of the Amur region to ensure a favorable investment climate for 2018, 2019, 2020.*

Key words: *municipal rating, investment climate, differentiation of regions, investment attractiveness.*

DOI: 10.22250/9785934934010_71

В Российской Федерации на протяжении многих лет остро стоит проблема разделения муниципальных образований в различных субъектах нашей страны. Главными критериями дифференциации регионов преимущественно являются наличие или отсутствие благоприятного инвестиционного климата в муниципальном образовании, а также различие в социально-экономическом развитии.

Для того, чтобы качественно определить уровень развития определенного региона, существует муниципальный рейтинг, который является одним из важных этапов разработки программ роста региональной инвестиционной привлекательности. Результаты, которые получаются в ходе рейтинговой оценки, напрямую влияют на качество принимаемых органами власти управленческих решений. Говоря о необходимости и актуальности использования на практике муниципального рейтинга, можно отметить, что он важен для модернизации бюджетного регулирования в целях увеличения доходной базы местных бюджетов [2].

Изучая муниципальный рейтинг, можно выделить его основные задачи, к которым относятся: оценка состояния инвестиционного климата; создание дополнительной мотивации органов местного самоуправления на принятие действенных мер по улучшению инвестиционного климата; определение настрое-

ния предпринимательского сообщества, их мнения о качестве оказываемых услуг местными властями. Рейтинг органов местного самоуправления по обеспечению благоприятного инвестиционного климата складывается из 5 показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления:

1) статистические данные, включающие в себя прирост количества субъектов малого и среднего предпринимательства на 1 тысячу населения к предыдущему году; прирост инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств) в расчете на 1 жителя, к предыдущему году;

2) оценка внедрения стандарта деятельности органов местного самоуправления муниципальных образований по обеспечению благоприятного инвестиционного климата;

3) анкетирование и проведение проверочных мероприятий предоставляемых услуг в муниципальных образованиях представителями бизнес-сообщества или представителями деловых объединений Амурской области;

4) опрос предпринимателей, состоящий из 10 основных вопросов, которые оцениваются от 1 до 5 баллов;

5) оценка органов местного самоуправления, реализующих мероприятия развития конкуренции.

По результату комплексной оценки, определяемой экспертной группой, муниципальному образованию, набравшему наибольшее количество баллов, присваивается первое место, а также производится распределение дотации на поощрение достижения наилучших значений показателей деятельности органов местного самоуправления муниципальных районов, муниципальных и городских округов области.

Главные результаты, на которые ориентирован муниципальный рейтинг:

1) выявление лучших практик - действий муниципальных властей;

2) мотивация органов местного самоуправления на принятие действенных мер с применением лучших практик;

3) улучшение инвестиционного климата в регионе.

Разобравшись в структуре муниципального рейтинга, можно перейти к рассмотрению Амурской области, которая в 2022 г. заняла 15-е место в рейтин-

говой оценке инвестиционного климата в субъектах РФ. Данная информация отражена в национальном рейтинге, по структуре схожими с муниципальным. Для того, чтобы добиться таких результатов, в регионе была проделана большая работа совместно с бизнесом и экспертами: осуществлена поддержка инвесторов, сокращены сроки регистрации прав собственности и процедура подключения к электросетям.

По состоянию на 2022 г. в Амурской области в реестре малого и среднего предпринимательства зарегистрировано 25 895 субъектов, из которых 16 969 – индивидуальные предприниматели, а 8 926 – юридические лица [1]. Оценив положение региона в целом, можно проанализировать итоги ежегодного рейтинга результатов работы органов местного самоуправления муниципальных образований Амурской области за 2018, 2019 и 2020 гг., методология составления которого была рассмотрена выше. Анализируя табл. 1, можно сделать вывод, что первое место в муниципальном рейтинге 2018 г. занимает Тамбовский район с рейтинговым баллом 38,55, имея высокий показатель по приросту новых субъектов малого и среднего предпринимательства, а также самый высокий балл по опросу предпринимателей.

Таблица 1

Итоги ежегодного рейтинга результатов работы органов местного самоуправления муниципальных образований Амурской области за 2018 г.

Муниципальное образование	Статистические показатели, балл		Муниципальный стандарт	Опрос	Итог	Итоговое место в рейтинге
	Кол-во баллов по показателю % прироста инвестиций в основной капитал на 1 жителя	Кол-во баллов по показателю прироста новых субъектов МСП в 2018 г.	Сумма баллов	Сумма баллов	Рейтинговый балл	
Тамбовский р-н	12	23	33	43,3	38,55	1
г. Белогорск	13	19	34	42,8	38,00	2
Октябрьский р-н	23	15	30	40,9	37,05	3
г. Шимановск	8	21	3	41,6	35,90	4
г. Зея	11	28	30	36,5	35,05	5
г. Тында	17	27	29	34,2	34,60	6
Ивановский р-н	9	9	34	41,1	34,35	7
пгт. Прогресс	21	11	25	40,1	34,15	8
г. Свободный	19	24	24	36,7	34,15	9
Серышевский р-н	27	18	27	33,7	33,95	10

В 2019 г. лидером в рейтинге стал г. Благовещенск с баллом 36,41. Благовещенск за год опередил Тамбовский район по приросту инвестиций в основной капитал и по приросту новых субъектов МСП, а также получил большее количество баллов по муниципальному стандарту, хотя в 2018 г. город не вошел даже в первую десятку муниципальных образований. Также можно выделить Ивановский район, который за год с седьмого места поднялся на второе и обогнал Тамбовский район практически по всем показателям.

В 2020 г. лидером стал поселок городского типа Прогресс, систематически с 2018 г. поднимающаяся вверх в рейтинге (в 2018 г. Прогресс занимал 8-е место, а в 2019 г. − 7-е место). Благовещенск, в свою очередь, опустился на второе место, хотя показатели по сравнению с прошлым годом возросли (табл. 2).

Таблица 2

Ежегодный рейтинг результатов работы органов местного самоуправления муниципальных образований Амурской области за 2018-2020 гг.

Муниципальное образование	Итог					Рейтинговый балл		
	2018 г.	2019 г.		2020 г.		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Тамбовский р-н	1	3	↘2	10	↘7	38,55	35,5	29,53
г. Благовещенск	11	1	↗10	2	↘1	33,65	36,41	33,36
г. Белогорск	2	15	↘13	3	↗12	38	30,4	32,1
г. Зея	5	22	↘17	17	↗5	35,05	28,54	27,42
г. Свободный	8	17	↘11	13	↗4	34,15	29,74	28,07
г. Тында	6	4	↗2	6	↘2	34,6	34,05	31,65
г. Шимановск	4	5	↘1	5		35,9	33,38	32
ПГТ Прогресс	8	7	↗1	1	↗6	34,15	32,53	34,53
Белогорский р-н	10	10		11	↘1	33,7	31,72	28,88
Благовещенский р-н	14	6	↗8	15	↘9	33,15	33,16	15
Ивановский р-н	7	2	↗5	4	↗5	34,35	36,36	32,01
Серышевский р-н	9	19	↘10	13	↗7	33,95	29,09	28,09

Рассматривая муниципальный рейтинг за три года подряд, можно заметить, что каждый год лидерами становятся новые муниципальные образования, а это значит, что с каждым годом происходит распределение дотации на поощрение за наилучшие показатели деятельности органов местного самоуправления новым муниципальным и городским округам области (табл. 2). Вследствие этого повышается мотивация муниципальных образований к достижению наиболее благоприятного инвестиционного климата.

Список литературы

1. Амурский статистический ежегодник 2021. Стат. Сб. – Благовещенск: Амурстат, 2021. – 336 с.

2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2013. Стат. сб. – М.: Росстат, 2009. – 990 с.

3. Ковалева, Л.В. Инвестиционная региональная политика. – М.: Юрайт, 2022. – 91 с. [Электронный ресурс]. – URL:https://urait.ru/bcode/496284.

УДК 364

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ ОПРОСОВ В ИССЛЕДОВАНИИ УРОВНЯ БЕДНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ (НА МАТЕРИАЛАХ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Маргарита Леонидовна Пацюк, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Виктория Владимировна Лазарева, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
v_lazareva12@mail.ru

Аннотация. *В статье представлен анализ результатов социологического опроса об уровне и факторах бедности населения Амурской области. Результаты исследования позволили определить характерные особенности бедности в Амурской области, подтвердили существование и социальной и экономической бедности трудоспособного населения.*

Ключевые слова: *бедность, субъективный подход, депривационный подход, социологический опрос, социальная бедность, экономическая бедность.*

THE USE OF SOCIOLOGICAL SURVEYS IN THE STUDY OF THE LEVEL OF POVERTY OF THE POPULATION (BASED ON THE MATERIALS OF THE AMUR REGION)

M.L. Pacyuk, V.V. Lazareva
Amur state University, Blagoveshchensk
v_lazareva12@mail.ru

Abstract. *The article presents an analysis of the results of a sociological survey on the level and factors of poverty of the population of the Amur region. The results of the study made it possible to determine the characteristic features of poverty in the Amur region, confirmed the existence of both social and economic poverty of the able-bodied population.*

Key words: *poverty, subjective approach, deprivation approach, sociological survey, social poverty, economic poverty.*

DOI: 10.22250/9785934934010_76

Одной из актуальных задач решения проблемы бедности населения является выбор адекватных подходов к измерению уровня бедности, позволяющих сформировать целостную картину о факторах и причинах, ее порождающих. В настоящее время на практике и в научных исследованиях наиболее распространены абсолютный, относительный, включающий депривационную методику и методику соотношения среднедушевых доходов респондентов с медианным значениями, а также субъективный подходы к измерению бедности [1, 2, 3]. Суть различий названных подходов заключается в методах определения черты бедности населения, т.е. границы, за пределами которой человек или домохозяйство считается бедным.

В настоящее время органы исполнительной власти активно используют комбинации различных подходов, позволяющих более комплексно подойти к проблемам исследование бедности населения. Так, в целях изучения уровня и факторов бедности в Амурской области при участии автора данной статьи был проведен онлайн-опрос в форме анкетирования жителей региона. Анкета была разработана специалистами Центра социологических исследований при кафедре философии и социологии ФГБУ ВО «Амурский государственный университет» по инициативе министерства социальной защиты населения области и размещена на главной странице официального сайта. В анкетировании приняли участие 1312 респондентов. Распределение респондентов по социально-демографическим характеристикам представлено на *рис. 1*.

Данные выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств в 2021 г. позволили использовать субъективный подход к оценке бедности и изучить мнения амурчан о собственном финансовом положении. Проводимое исследование включало и блок вопросов по уровню депривации, что позволило использовать два подхода к определению уровня бедности жителей Амурской области – субъективный и депривационный.

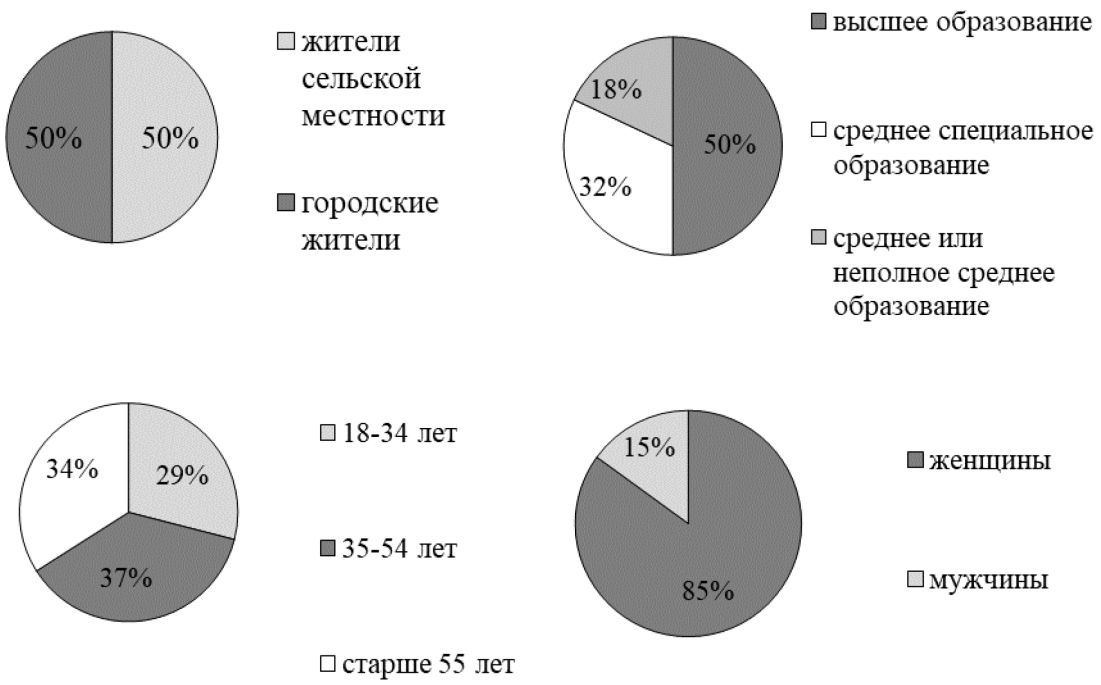


Рис. 1. Социально-демографические характеристики респондентов.

Из общего числа опрошенных 89% респондентов (1167 чел.) поместили бы себя по уровню материального достатка на 1-5 ступени из 10 возможных, где 10 ступень означает очень высокий уровень достатка, а 1 – очень низкий, при этом 62% респондентов (813 чел.), участвующих в опросе, отнесли себя к бедным слоям населения.

Из числа опрошенных 892 чел. (68%) являются работающими: 53 % участников опроса (695 чел.) указали, что работают в бюджетной организации, 13 % (171 чел.) работают в коммерческой, частной организации. Из опрошенных – 18 % (236 чел.) являются пенсионерами, 5 % – домохозяйками, 2% – безработными, 1 % – студентами.

Оценивая уровень доходов, 46 % опрошенных (604 чел.) отметили, что за последние три года доходы семьи не изменились; 35% (459 чел.) отметили уменьшение доходов; только 19 % респондентов (249 чел.) отметили увеличение доходов своей семьи.

Более половины доходов семьи у 72% респондентов (945 чел.) уходит на продукты. При этом 682 респондента (52%) отмечают, что в их семье денег вполне достаточно для приобретения необходимых продуктов питания и одеж-

ды, однако на более крупные покупки приходится откладывать. На отсутствие возможности удовлетворить первоочередные нужды без долгов указали 33 % опрошенных (433 чел.); больше 20 % респондентов (288 чел.) не могут регулярно покупать детям фрукты, для семьи недоступно приобретение новой одежды и обуви, отсутствует возможность получения детьми хорошего образования; 16 % респондентов (210 чел.) отметили плохие жилищные условия, 12 % (157 чел.) – плохое питание (не могут себе позволить не менее двух раз в неделю употреблять мясо и рыбу).

На наличие у семьи накопившихся мелких долгов указали 341 чел. (26 %) респондентов; просроченную задолженность по кредиту или ипотеке имеют 14 % респондентов (184 чел.), долги по квартплате более чем за два месяца – 13 % (171 чел.); 79 чел. (6 %) задолжали крупные суммы денег частным лицам. 459 чел. (35 %) отметили, что жить очень трудно, но пока еще можно терпеть, а 10 % (131 чел.) выбрали ответ «терпеть такое бедственное положение уже невозможно». Среди опрошенных 695 чел. (53%) указали, что состоят в законном браке, имеют полные семьи, из них 617 живут отдельно от родственников и имеют собственное жилье.

Полученные результаты исследования свидетельствуют о существовании в Амурской области и экономической и социальной бедности. Кроме этого, в результате опроса были определены характерные особенности бедности населения Амурской области. Так, основная часть опрошенных – работающие граждане, проживающие в основном в полных семьях, в собственном жилье, при этом больше половины доходов таких семей уходит на продукты, а для крупных покупок, в том числе сезонной одежды и обуви, деньги приходится откладывать либо делать приобретения на заемные средства. Почти половина респондентов отметила, что в течение последних трех лет их доходы не изменились, а еще 35 % признают, что их доходы уменьшились; 62% респондентов отнесли себя к бедным слоям населения, 69% считают, что большинство жителей населенного пункта, где проживает гражданин, по уровню достатка живут примерно так же, как и он сам.

На основании результатов проведенного опроса можно сделать предположение, что рост размера реальной заработной платы амурчан не успевает за уровнем инфляции и ростом цен в регионе. В связи с этим их покупательная способность ежегодно снижается, и граждане не могут позволить себе приобретать тот же объем товаров, работ и услуг, что и раньше, а в случае сохранения объемов потребления большая часть их доходов уходит на обеспечение условий жизнедеятельности. Все это приводит к снижению уровня жизни граждан, что и подтверждают результаты опроса.

Полученные результаты подтверждают необходимость совершенствовать направления социальной политики региона, решение проблем бедности населения, снижение социальной дифференциации. Решение проблем заключается не только в выравнивании положения самых бедных слоев населения, но и создания условий для роста доходов работающего населения.

Список литературы

1. Каримов, А.Г. Депривационный подход к оценке и анализу бедности работающего населения в регионе // Социодинамика. – 2020. – № 6. – С. 57-65. DOI: 10.25136/2409-7144.2020.6.33239

2. Бикеева, М.В. Бедность в России: ключевые подходы к анализу и оценке // Статистика и экономика. – 2018. – №15(3). – С. 23-29.

2. Зубова, Л.Г. Неравенство и бедность в России: динамика, причины, необходимость преодоления // Народонаселение. – 2017. – № 3. – С. 104-113.

УДК 364

ОЦЕНКА СТРУКТУРЫ И ГЛУБИНЫ БЕДНОСТИ В РЕГИОНЕ (НА МАТЕРИАЛАХ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Маргарита Леонидовна Пацюк, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Виктория Владимировна Лазарева, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
v_lazareva12@mail.ru

Аннотация. *Статья посвящена оценке структуры и глубины бедности в Амурской области. Для проведения исследования использовались отчетные данные министерства социальной защиты населения Амурской области о получателях мер социальной поддержки, предоставляемых по принципу нуждаемости. Результаты исследования дали возможность определить причины*

бедности, что позволит в дальнейшем использовать данную информацию для корректировки действующих мер поддержки амурчан, а также для разработки дополнительных мер стимулирования их экономической активности.

Ключевые слова: *бедность, малоимущие граждане, социальная поддержка, программа, уровень жизни.*

ASSESSMENT OF THE STRUCTURE AND DEPTH OF POVERTY IN THE REGION (BASED ON THE MATERIALS OF THE AMUR REGION)

M.L. Pacyuk, V.V. Lazareva
Amur state University, Blagoveshchensk
v_lazareva12@mail.ru

Abstract. *The article is devoted to the assessment of the structure and depth of poverty in the Amur region. To conduct the study, the reporting data of the Ministry of Social Protection of the Population of the Amur region on the recipients of social support measures provided on the principle of need were used. The results of the study allowed us to determine the causes of poverty, which will allow us to use this information in the future to adjust existing measures to support Amur residents, as well as use the results when planning additional measures to stimulate their economic activity.*

Key words: *poverty, poor citizens, social support, program, standard of living.*

DOI: 10.22250/9785934934010_80

В качестве одной из важнейших национальных целей развития РФ определено снижение уровня бедности населения. Так, Указом Президента Российской Федерации № 474 от 21.07.2020, в целях осуществления прорывного развития Российской Федерации, увеличения численности населения страны, повышения уровня жизни граждан одним из четырех основных показателей, характеризующих достижение национальной цели «Сохранение населения, здоровье и благополучие людей», определен показатель снижение уровня бедности вдвое по сравнению с показателем 2017 г. Кроме того, показатель уровня бедности вошел в перечень показателей для оценки эффективности деятельности высших должностных лиц субъектов Российской Федерации и деятельности исполнительных органов этих субъектов.

Обоснованность принимаемых органами власти решений обуславливает необходимость проведения оценки структуры и глубины бедности населения в

регионе. В настоящее время для оценки бедности применяется ряд методик, включая «нормативный метод минимальной потребительской корзины», статистический метод, стратификационный, эвристический и др. [1]. Несмотря на ряд достоинств перечисленных методик, как нам кажется, они не учитывают структуру доходов малообеспеченных семей, зависимость уровня доходов от состава семьи, трудовой позиции взрослых членов семьи и иждивенческой нагрузки. Указанные методики не позволяют выявить объективные причины бедности семей, рассчитать реальное значение индекса глубины бедности. Поэтому в рамках данного исследования мы использовали индивидуальный подход к определению структуры доходов малообеспеченными семей, статус которых официально подтвержден органами социальной защиты населения, что позволило определить причины и глубину бедности таких семей, а также выявить особенности территориального распределения малообеспеченных граждан на территории Амурской области.

Для проведения исследования использовались отчетные данные министерства социальной защиты населения Амурской области о получателях мер социальной поддержки, предоставляемых по принципу нуждаемости. Данное исследование является единственным такого рода, проведенным на территории области, в связи с чем динамику полученных результатов исследования проследить, как и провести сравнительный анализ с более ранними периодами, не представляется возможным. Данные о количестве получателей мер социальной поддержки по муниципальным образованиям Амурской области позволили выявить районы области, в которых уровень бедности выше регионального (*рис. 1*).

Из 21 территории Амурской области, рассматриваемых укрупненно по территориям полномочий территориальных управлений социальной защиты населения (город и муниципальный район (округ)), было выявлено 12 муниципальных образований, где доля получателей пособий, назначаемых по принципу нуждаемости, выше регионального уровня бедности (14,2%), 8 из них – сельские территории. Данный факт обусловлен низким уровнем средней заработной платы в данных муниципальных образованиях, отклонение от средней заработной платы по региону составляет здесь от 15,5 до 25,4 %.

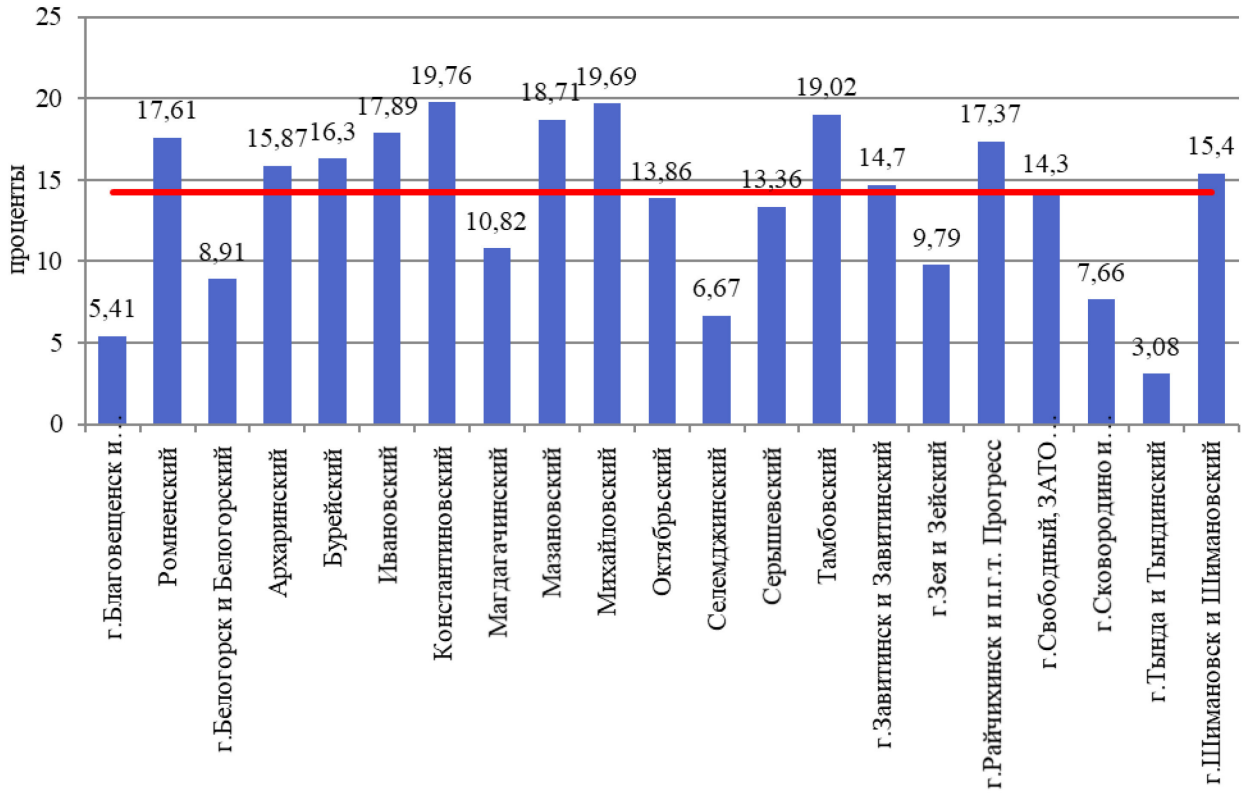


Рис. 1. Доля получателей мер социальной поддержки по принципу нуждаемости в общей численности населения соответствующей территории.

Анализ базы данных получателей мер социальной поддержки показывает, что из общего числа малообеспеченных граждан 51,1 % (56,1 тыс. чел.) – это семьи с детьми, 18,9 % (20,7 тыс. чел.) – пенсионеры (получатели региональной социальной доплаты к пенсии). Именно эти граждане, по данным органов социальной защиты населения, являются малообеспеченными жителями Амурской области. В процессе исследования анализировались данные о получателях пособия на детей, предоставляемого семьям, имеющим доход ниже величины прожиточного минимума. Исследуемый период: 2020 г. – первое полугодие 2022 г. Выборочная совокупность исследования составила 1800 семей, проживающих на всей территории области, по 600 в каждом анализируемом году.

Анализ состава малообеспеченных семей области показал среди получателей пособий высокую долю неполных семей. Установлено, что полные семьи (семьи с двумя родителями) составляют 37,83 % от общей численности получателей мер социальной поддержки, неполные – 62,07 %. Из общего числа получателей пособий многодетные семьи составляют 28,17 %.

Один из исследуемых показателей – уровень занятости членов малообеспеченных семей, позволяющий определить причины бедности и зависимость уровня доходов семьи от трудовой позиции и трудовой активности ее трудоспособных членов (*рис. 2.*).

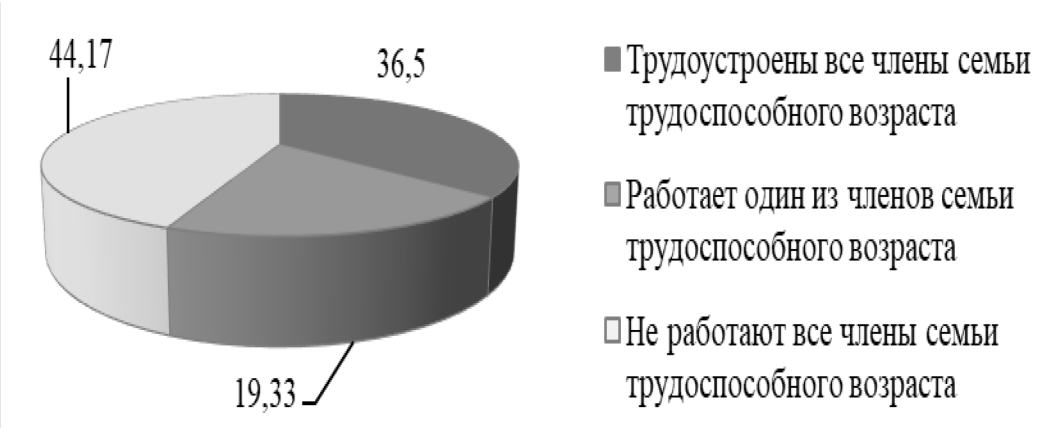


Рис. 2. Занятость членов малообеспеченных семей.

Анализ показал, что в семьях более чем 44 % получателей пособий не трудоустроен ни один из представителей трудоспособного возраста (родители либо не работают, либо работают неофициально, без декларирования доходов, что позволяет таким семьям быть признанными малообеспеченными и дает право на получение пособия). Из общего числа неработающих граждан лишь четверть (10,11 %) в официальном порядке признаны безработными и состоят на учете в центре занятости населения.

Важным является показатель индекса глубины бедности семей, позволяющий оценить, насколько ниже относительно черты бедности расположены доходы малообеспеченных семей Амурской области (*рис. 3.*).

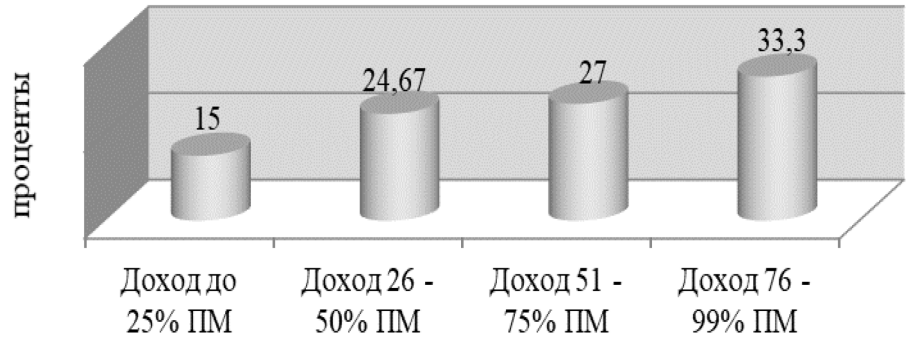


Рис. 3. Глубина бедности получателей пособий в Амурской области.

Анализ глубины бедности семей показал, что среднедушевой доход порядка 40 % получателей пособий не достигает и половины величины прожиточного минимума на душу населения, установленной в области. Только треть малообеспеченных семей имеет доход от 76 до 99 % прожиточного минимума – именно в этих семьях, в основном, трудоспособные члены семьи являются работающими и получающими стабильный трудовой доход. Показатель глубины бедности по результатам исследования составляет 5,54 %.

Особый интерес представляет анализ структуры доходов малообеспеченных семей, позволяющий определить долю доходов семьи в зависимости от источника его получения. Анализ источников дохода показывает, что только у 15 % семей основным источником дохода является заработная плата. В то же время у 50,83 % семей заработная плата работающих членов семьи ниже средней заработной платы в регионе (*рис. 4*).

Вторым по важности источником дохода малообеспеченных семей являются социальные трансферты. Семьи, занимающие иждивенческую позицию, составляют 12,5 % от общего числа малоимущих семей.

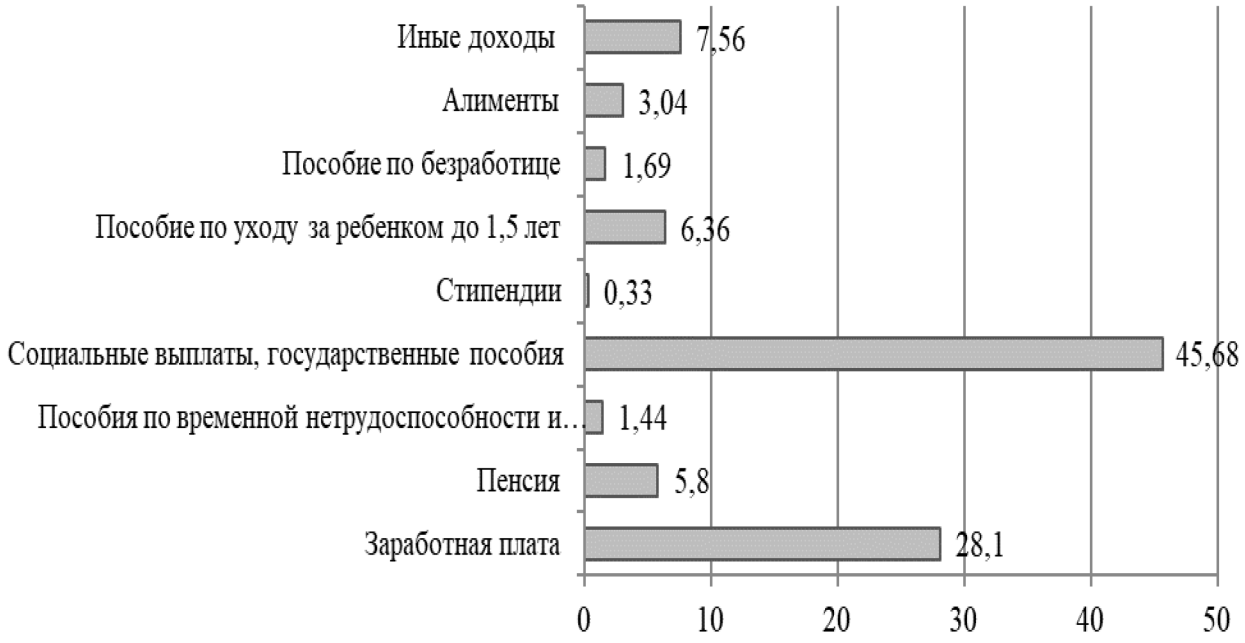


Рис. 4. Структура доходов получателей пособий в Амурской области.

Также в состав структуры бедных входят «ленивые» бедные (3,5 %), которые не хотят прикладывать собственных усилий для выхода семьи из трудной жизненной ситуации, их устраивает собственное положение, а также «мнимые» бедные, которые имеют неофициальные источники доходов, но не декларируют их в целях получения государственных пособий.

Проведенное исследование показало, что основными объективными причинами бедности амурских семей являются низкий уровень заработной платы (50,83 %), отсутствие постоянной работы у одного из членов семьи (17,33 %). Нахождение женщины в отпуске по уходу за ребенком также значительно снижает уровень дохода семьи. Рождение детей объективно увеличивает иждивенческую, а также финансовую нагрузку на семейный бюджет. Имеет значение и пассивная жизненная позиция, когда семьи не намерены предпринимать активных действий по выходу из трудной жизненной ситуации, прилагать усилия для увеличения своих доходов. Данную категорию граждан можно отнести к социальным иждивенцам.

Итоги проведенного исследования позволяют сделать вывод о целесообразности пересмотра регионального законодательства по предоставлению мер социальной поддержки гражданам, в том числе пособий на ребенка: видится своевременной введение ограничение права на получение пособия на детей в случае, если родители являются неработающими (работающими неофициально, без декларирования доходов). Такая мера позволит стимулировать экономическую активность граждан и повысить эффективность расходования средств областного бюджета.

Список литературы

1. Беломестнова, И.А., Беломестнов, В.Г., Маншеева, Л.Н. Снижение уровня бедности как национальная цель развития // Образование и наука: Материалы национальной научно-практической конференции, посвященной 60-летию ВСГУТУ, Улан-Удэ, 26 апреля 2022 года. – Улан-Удэ: Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, 2022. – С. 20-23.

УДК 340

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ АНТИМОНОПОЛЬНОГО КОМПЛАЕНСА В ОРГАНАХ ВЛАСТИ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

Андрей Валентинович Плешивцев, доцент, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
pleshivtsev@mail.ru

Аннотация. *Статья посвящена вопросам внедрения системы антимонопольного комплаенса как фактора снижения нарушений антимонопольного законодательства со стороны органов власти и инструмента конкурентной политики. Обоснована необходимость, выявлены проблемы и намечены основные направления по внедрению института комплаенса на муниципальном уровне.*

Ключевые слова: *конкурентная политика, антимонопольное регулирование, антимонопольное законодательство, антимонопольный комплаенс, ограничение конкуренции, антиконкурентная деятельность.*

IMPLEMENTATION OF THE ANTIMONOPOLY COMPLIANCE SYSTEM IN THE AUTHORITIES OF THE AMUR REGION: STATUS, PROBLEMS, SOLUTIONS

A.V. Pleshivtsev
Amur state University, Blagoveshchensk
pleshivtsev@mail.ru

Abstract. *The article is devoted to the implementation of the antimonopoly compliance system as a factor in reducing violations of antimonopoly legislation by the authorities and a tool of competition policy. The necessity is justified, problems are identified and the main directions for the implementation of the institute of compliance at the municipal level are outlined.*

Key words: *competition policy, antimonopoly regulation, antimonopoly legislation, antimonopoly compliance, restriction of competition, anticompetitive activity.*

DOI: 10.22250/9785934934010_87

Государственная защита конкуренции является одним из главных направлений экономической политики. В части первой Указа Президента РФ «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции» от 21 декабря 2017 г. № 618 указано: «Считать активное содействие развитию конкуренции в Российской Федерации приоритетным

направлением деятельности Президента Российской Федерации, Федерального Собрания Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, Центрального банка Российской Федерации, федеральных органов исполнительной власти, законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, а также органов местного самоуправления» [1].

За более чем тридцатилетний период рыночных преобразований в России была создана система антимонопольного регулирования. Вместе с тем проблемы монополизации экономики, ограничения конкуренции остаются актуальными и в настоящее время. Несмотря на общую динамику снижения общего количества нарушений закона о защите конкуренции, по-прежнему актуальными являются такие нарушения как злоупотребление доминирующим положением, соглашения и согласованные действия, ограничивающие конкуренцию, антиконкурентные действия органов власти.

Более того, общероссийская правоприменительная практика свидетельствует, что за всю более чем тридцатилетнюю историю антимонопольного регулирования в России более пятидесяти процентов всех случаев нарушений антимонопольного законодательства относится к антиконкурентным актам, действиям и соглашениям органов власти. В отношении органов исполнительной власти и органов местного самоуправления рассматриваются сотни дел о нарушении положений антимонопольного законодательства.

Одним из механизмов по предупреждению нарушений антимонопольного законодательства органами власти является внедрение системы антимонопольного комплаенса. Федеральным законом РФ от 01.03.2020 г. №33-ФЗ «О внесении изменений в федеральный закон «О защите конкуренции» пунктом 24 статьи 4 сущность антимонопольного комплаенса как раскрывается «система внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства – совокупность правовых и организационных мер, предусмотренных внутренним актом (внутренними актами) хозяйствующего субъекта либо дру-

гого лица из числа лиц, входящих в одну группу лиц с этим хозяйствующим субъектом, если такой внутренний акт (внутренние акты) распространяется на этого хозяйствующего субъекта и направленных на соблюдение им требований антимонопольного законодательства и предупреждение его нарушения», а введенная новая статья 9.1 раскрывает содержательную сторону этой системы [2].

В целях реализации новелл закона о защите конкуренции внедрение системы антимонопольного комплаенса было предусмотрено Национальным планом развития конкуренции в РФ на 2018-2021 гг. В частности, пунктом 2 этого плана предусматривалось создание данной системы в органах государственной исполнительной власти всех субъектов РФ. Причем важно отметить, что если для хозяйствующих субъектов внедрение антимонопольного комплаенса носит рекомендательный характер, то для органов исполнительной власти – обязательный. Распоряжением Правительства РФ от 18.10.2018. №2258-р были утверждены методические рекомендации по созданию и организации федеральными органами исполнительной власти системы внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства [3].

В соответствии с распоряжением губернатора Амурской области от 24.02.2022 №36-р «Об организации системы внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства» министерство экономического развития и внешних связей Амурской области является уполномоченным органом, ответственным за координацию деятельности по организации антимонопольного комплаенса в Амурской области.

По данным вышеуказанного ведомства по состоянию на 01.04.2022 система внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства внедрена во всех исполнительных органах государственной власти, а также во всех администрациях городских округов, муниципальных округов и районов области [4]. Внедрение данной системы дало положительный эффект: за 2020-2021 гг. не было выявлено ни одного нарушения антимонопольного законодательства со стороны органов исполнительной власти Амурской области, чего нельзя сказать об органах муниципальной власти. По

данным внутренней ведомственной отчетности Амурского УФАС России, все выявленные нарушения ст.15 закона «О защите конкуренции» за рассматриваемый период приходятся на администрации муниципальных образований. Данное обстоятельство в определенной мере позволяет сделать вывод, что внедрение системы антимонопольного комплаенса в муниципальных органах власти Амурской области носит скорее формальный характер. Причин данного положения, по мнению автора, две.

Первая причина заключается в недостаточной проработанности механизма внедрения системы внутреннего обеспечения требований антимонопольного законодательства на муниципальном уровне как в правовом, так и в организационно-методическом аспекте. Общественно-экономические отношения между хозяйствующими субъектами и муниципальной властью имеют свою специфику, зачастую обусловленную местными особенностями. Поэтому для эффективного внедрения антимонопольного комплаенса необходима разработка его методики для органов муниципальной власти.

Вторая причина заключается в низком уровне квалификации и специального образования у специалистов антимонопольного комплаенса в муниципальных образованиях. Как справедливо отмечает Т.Г. Касаева: «Уровень квалификации и наличия образования у специалистов антимонопольного комплаенса в субъектах РФ и муниципальных образованиях нигде не проработан и остается на усмотрение самих регионов и муниципальных образований» [5, с.438]. В связи с этим добавим, что отсутствие необходимых компетенций у специалистов муниципальных органов власти в данной сфере приводит к неправильному определению рисков нарушения антимонопольного законодательства при осуществлении деятельности органов муниципального управления, а также неправильному расчету ключевых показателей эффективности антимонопольного комплаенса.

Для решения данных проблем необходимо на федеральном уровне с учетом анализа практик:

разработать систему нормативно-правового и организационно-методического обеспечения внедрения антимонопольного комплаенса, адекват-

ную для органов муниципальной власти с учетом специфики рисков нарушения антимонопольного законодательства на муниципальном уровне;

разработать механизм подготовки специалистов по внедрению антимонопольного комплаенса в органах государственной власти.

Список литературы

1. Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции (вместе с Национальным планом развития конкуренции в Российской Федерации на 2018-2020 годы): Указ Президента Российской Федерации от 21.12.2017 г. №618 [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
2. О внесении изменений в федеральный закон «О защите конкуренции»: Федеральный закон РФ от 01.03.2020 г. №33-ФЗ [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
3. Методические рекомендации по созданию и организации федеральными органами исполнительной власти системы внутреннего обеспечения соответствия требованиям антимонопольного законодательства: утверждены распоряжением Правительства РФ от 18.10.2018. №2258-р [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
4. Министерство экономического развития и внешних связей Амурской области // Официальный сайт: https://economy.amurobl.ru
5. Касаева, Т.Г. Антимонопольный комплеанс в России//Изв. Сарат. ун-та. Нов. сер. Экономика. Управление. Право. – 2019. – Т. 19, вып. 4. – С. 436-441.

УДК 332

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА РФ

Вера Александровна Пылыпив, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Дарья Владимировна Енина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
pylypivvera12@yandex.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ вопросов формирования инвестиционного климата как фактора конкурентоспособности региона на примере Амурской области. Рассмотрены основные факторы инвестиционной привлекательности регионов, влияющих на их социально-экономическое развитие.*

Ключевые слова: *инвестиционный климат, инвестиции, развитие, развитие региона.*

INVESTMENT CLIMATE AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF THE REGIONAL ECONOMIC COMPLEX OF THE ECONOMIC COMPLEX

V.A. Pylypiv, D.V. Enina
Amur state University, Blagoveshchensk
pylypivvera12@yandex.ru

Abstract. *The article analyzes the investment climate as a factor of competitiveness of the region on the example of the Amur region. The main factors of investment attractiveness of regions affecting their socio-economic development are considered.*

Key words: *investment climate, investment, development, development of the region.*

DOI: 10.22250/9785934934010_91

Одним из приоритетных направлений инвестиционной политики государства является формирование благоприятного инвестиционного климата региона. Привлекательный инвестиционный климат субъектов РФ будет способствовать росту благосостояния населения, расширению производства, обеспечению высоких и устойчивых темпов роста экономики региона. Неотъемлемой частью для развития территориальной единицы является инвестиционная привлекательность, так как она, главным образом, определяет его конкурентоспособность.

На *рис. 1.* отображены ключевые факторы, которые рассматривает «Агентство стратегических инициатив» по развитию новых проектов для определения инвестиционной привлекательности регионов. На международном экономическом форуме в Петербурге (ПМЭФ-2022) 17 июня объявили результаты национального рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России. Амурская область по результатам рейтинга заняла 15-е место.

Ключевые факторы	природные ресурсы и географическое положение региона;
	производственный потенциал региональной экономики
	трудовые ресурсы региона
	региональная инфраструктура
	финансовая устойчивость бюджета
	внутренний рынок региона
	институциональная среда и социально-политическая способность

Рис.1. Ключевые факторы по формированию инвестиционной привлекательности региона.

По мнению «Национального рейтингового агентства», Амурская область обладает высокой инвестиционной привлекательностью за счет ее приграничного положения с КНР, большого количества природных ресурсов, значительных энергетического и аграрного потенциалов (производство 35% всей сои страны). Также она выступает важным транспортным транзитным центром Дальнего Востока и всей Российской Федерации. Существенная роль области заключается в увеличении межрегионального грузооборота, а также в развития торговых связей российских территорий со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Это все позволяет рассматриваемому региону конкурировать с другими субъектами РФ с целью привлечения инвестиций для социально-экономического развития. Далее перейдем к основным факторам, привлекающих инвестиции в Амурской области, и рассмотрим доминирующие виды экономической деятельности в структуре ВРП.

На *рис. 2* представлены главные виды экономической деятельности в структуре ВРП области и основные факторы, формирующие ее благоприятный инвестиционный климат.

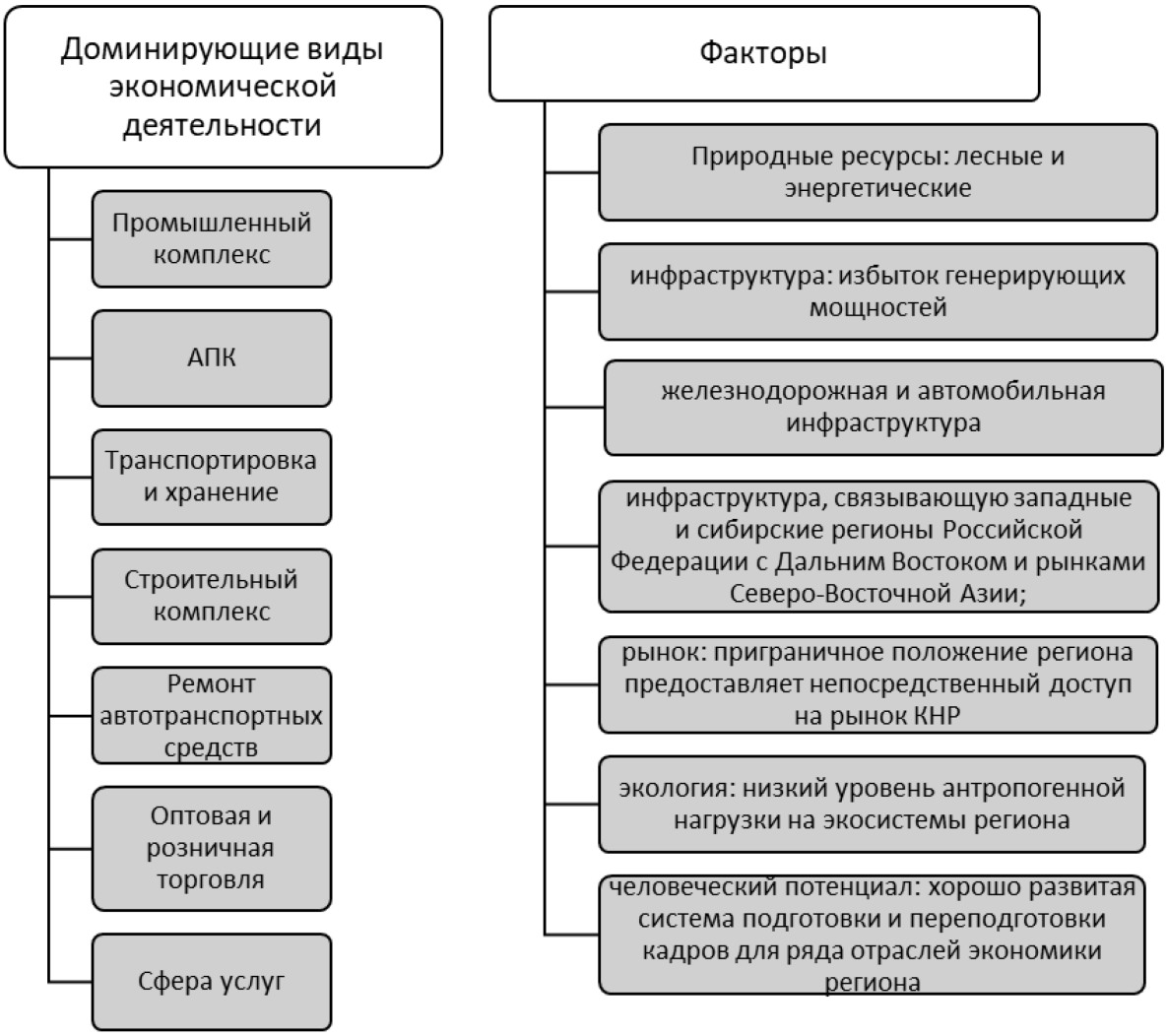


Рис.2 Доминирующие виды экономической деятельности и основные факторы, формирующие благоприятный инвестиционный климат Амурской области.

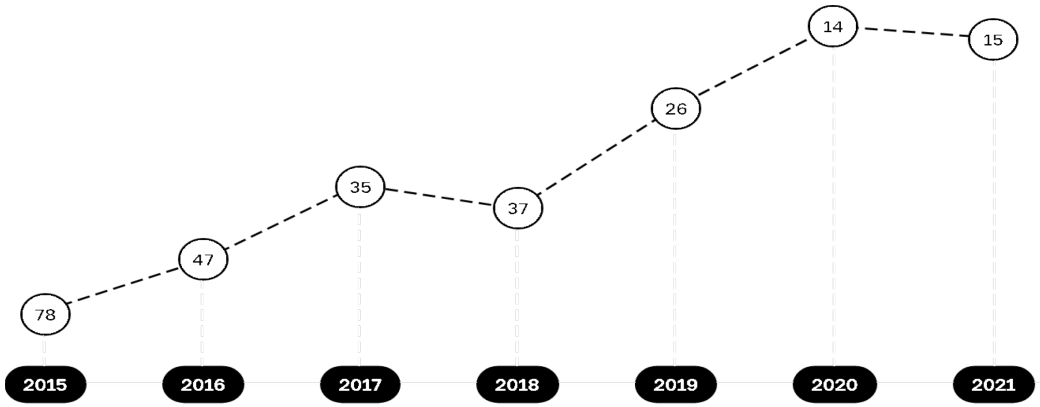
В Амурской области есть большой потенциал для привлечения инвестиций: этот регион относительно недавно начал активное развитие по сравнению с западными регионами и обладает хорошим запасом ресурсов, – как природных, так и трудовых. В табл. 1 проведен анализ изменения ВРП и инвестиций Амурской области в период с 2019 г. по 2021 г.

Таблица 1

Анализ изменения ВРП и инвестиций Амурской области за 2019 – 2021 гг.

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста, %
ВРП, млрд. руб.	395,6	449,06	483,6	122,2%
ВРП на душу населения, тыс. руб.	449,06	571,3	551,4	122,8%
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	329,4	343,4	382,06	115,9%
Инвестиции на душу населения, тыс. руб.	430,7	436,9	491,6	114,14%

Анализируя темпы роста, можно заметить, что с 2019 г. по 2021 г. изменились показатели: ВРП вырос на 22,2 %; инвестиции – на 15%. Поэтому можно сделать вывод, что за 5 лет социально-экономическое положение области выросло, с ним и инвестиционная привлекательность. Стало больше инвестироваться в основной капитал, создаются новые производственные мощности, соответственно создаются новые вакансии, что способствует снижению безработицы и повышению уровня жизни населения. И, как следствие, растет экономика региона, его конкурентоспособность. На *рис. 3* представлен рейтинг развития инвестиционного климата Амурской области с 2015 г. по 2021 г.



Источник: https://www.investinregions.ru/regions/28/statistics/

Рис.3. Рейтинг развития инвестиционного климата Амурской области.

По показателям на рисунке можно увидеть, что за 6 лет Амурская область стала намного привлекательнее для инвестиций: поднялась с 78-го места до 15-го. Амурская область – один из наиболее быстро развивающихся российских регионов. Здесь в проекты инвестируется порядка 2 триллионов рублей. Несколько проектов осуществляется на территориях опережающего развития – «Приамурская», «Свободный», «Белогорск». Это регион, обладающий большим потенциалом развития, где реализуются инвестиционные проекты федерального значения: космодром «Восточный», газопровод «Сила Сибири», Амурский газоперерабатывающий комплекс ПАО «Газпром» (один из крупнейших в мире) и газохимический завод ПАО «Сибур Холдинг»), Нижне-Бурейская ГЭС, что позволяет Амурской области поддерживать высокую конкурентоспособность.

Список литературы

1. Инвестиционный портал Амурской области. 2022. [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: https://www.investinregions.ru/regions/28/statistics/

2. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в Амурской области. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://invest.amurobl.ru/investment-climate/national-ranking/

УДК 330

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ НА РЫНКАХ ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Анна Витальевна Сакрава, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Дарья Владимировна Енина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
darya-enina@yandex.ru

Аннотация. *В статье проанализировано состояние и развитие конкурентной среды на примере рынка медицинских услуг Амурской области. Определены уровень развития конкуренции в сфере медицинских услуг и уровень административных барьеров. Рассмотрены мероприятия, направленные на развитие конкурентной среды.*

Ключевые слова: *развитие конкуренции, рынок товаров и услуг, медицинские услуги, конкурентная среда.*

ANALYSIS OF THE STATE AND DEVELOPMENT OF THE COMPETITIVE ENVIRONMENT IN THE MARKETS OF GOODS, WORKS AND SERVICES OF THE AMUR REGION

A.V. Sakrava, D.V. Enina
Amur State University, Blagoveshchensk
darya-enina@yandex.ru

Abstract. *The article analyzes the state and development of the competitive environment on the example of the medical services market in the Amur Region. The level of development of competition in the field of medical services in the Amur Region and the level of administrative barriers are determined. Measures aimed at the development of a competitive environment are considered.*

Key words: *development of competition, market for goods and services, medical services, competitive environment.*

DOI: 10.22250/9785934934010_96

Возникновение рыночных отношений породило такое явление как конкуренция. Конкуренция на рынке представляет собой борьбу, соперничество между субъектами бизнеса за возможность использования ограниченных ресурсов, а также за более выигрышное положение на рынке и за клиентов.

Необходимо понимать, что поддержание конкурентных отношений между субъектами экономической деятельности – приоритетная задача государства в сфере развития экономики на всех уровнях. Решение такой сложной и важной задачи как развитие конкурентной среды опирается на создание и эффективное применение механизмов государственного управления в данной сфере. Один из ключевых документов, регулирующих эту сферу – Стандарт развития конкуренции в субъектах РФ. Рассмотрим анализ состояния и развития конкурентной среды на примере рынка медицинских услуг в Амурской области (*рис. 1*).

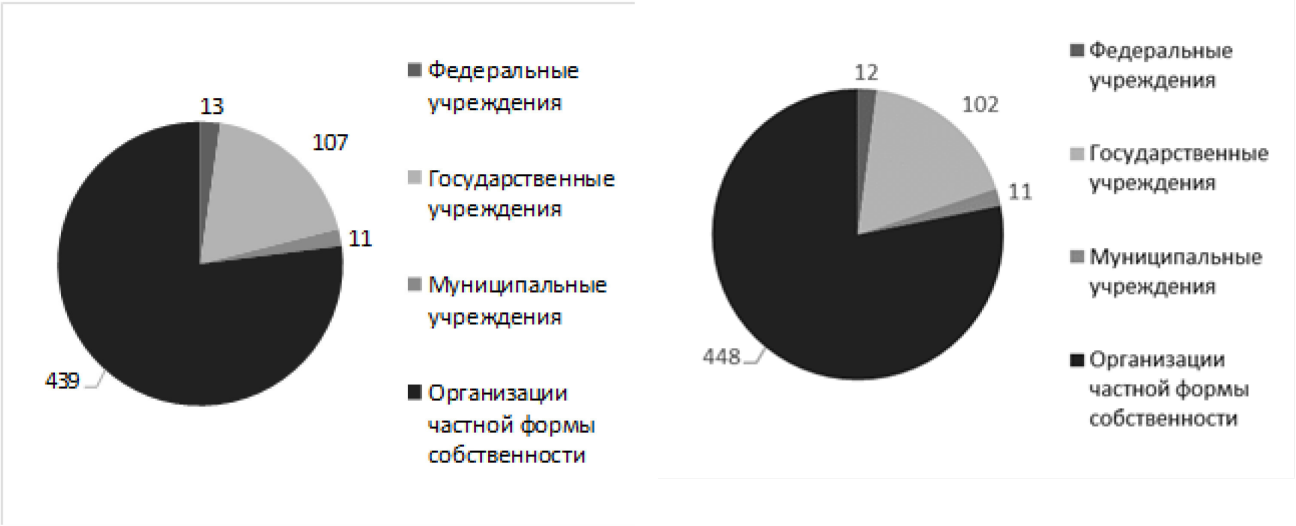


Рис. 1. Структура медицинских учреждений, осуществляющих свою деятельность на основе лицензии на территории Амурской области в 2020-2021 гг.

Анализ структуры медицинских учреждений в 2020 г. и 2021 г. показал, что значительных изменений здесь не наблюдается, вместе с тем количество федеральных медицинских учреждений в регионе сократилось на 1 единицу, численность государственных учреждений уменьшилась на 5 ед. При этом наблюдается рост в количестве организаций частной формы собственности (на 9 ед.) Сокращение числа федеральных и государственных учреждений произошло в силу оптимизации деятельности медицинских учреждений. На террито-

рии Амурской области в реализации государственной программы бесплатного оказания медицинской помощи в 2021 г. участвовали 86 медицинских организаций, в том числе 75 организаций обязательного медицинского страхования.

Руководствуясь Стандартом конкуренции в субъектах Российской Федерации, регионам необходимо обеспечить развитие конкуренции, снижение административных барьеров выступает одним из таких инструментов. Опрос об изменении уровня административных барьеров показал, что, по мнению 19,6 % респондентов, административные барьеры отсутствуют; 15,6% предпринимателей отметили, что количество административных барьеров и их уровень в регионе остались без изменений. На то, что преодолевать административные барьеры стало сложнее указало 12,9 % респондентов, а 16,5 % – что проще. Также 2,2 % респондентов отметили, что ранее административные барьеры отсутствовали, но сейчас они появились, что свидетельствует о том, это осуществлять деятельность в определенных сферах рынка стало труднее. Тенденция к усложнению преодоления имеющихся барьеров не выявлена, в то же время наблюдается рост «новых» административных барьеров.

Изучая изменения в удовлетворенности граждан качеством получаемых товаров и услуг на рынке медицинских услуг Амурской области, мы выявили следующие тенденции: неудовлетворенность качеством товаров, работ и услуг на рынке медицинских услуг в 2021 г. увеличилась по сравнению с 2020 г. Одной из основных причин такого ухудшения показателей стала тяжелая эпидемиологическая ситуация, возникшая вследствие новой коронавирусной инфекции (COVID-19). Медицинские учреждения не были готовы ни материально, ни технически к нагрузке, которую оказала эпидемиологическая ситуация на регион, ко всему прочему сократилось число медицинских учреждений. Дефицит стационарных коек, медицинского персонала, средств индивидуальной защиты, плохое оснащение современным медицинским оборудованием, необходимым для борьбы с COVID-19, отсутствие достаточного количества машин скорой медицинской помощи, а также неоснащенность или отсутствие медицинских пунк-

тов в районах – те факторы, которые стали основными причинами в снижении удовлетворенности качеством оказываемых услуг на исследуемом рынке.

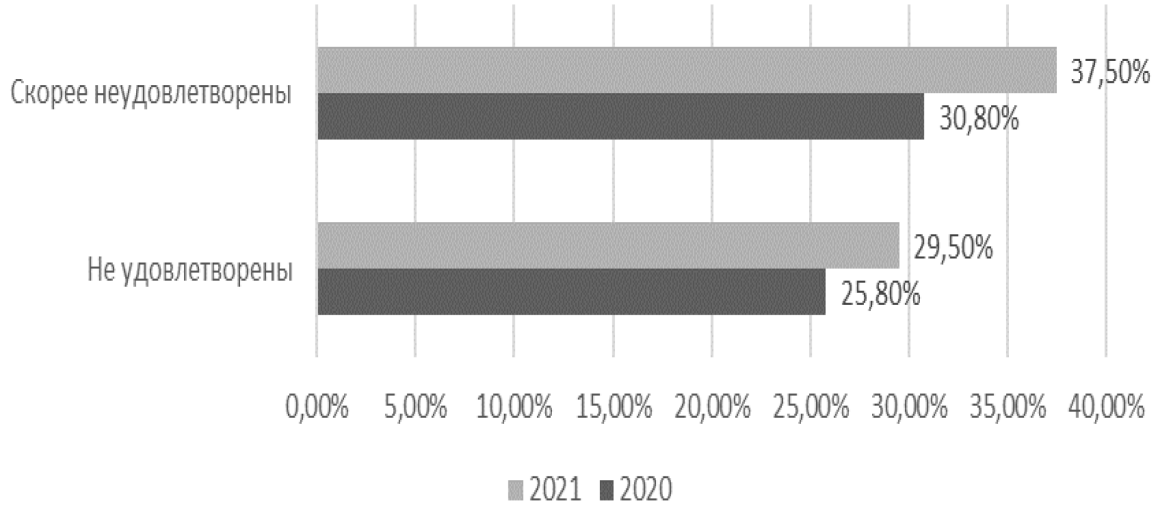


Рис. 2. Количество неудовлетворенных качеством товаров, работ и услуг на рынке медицинских услуг Амурской области.

Исходное значение показателя развития конкуренции в 2020 г. составляло 6 %, к 2021 г. целевой показатель (8%) не был достигнут, что говорит об неэффективном использовании ресурсов органами государственной власти и тормозит социально-экономическое развитие региона. В 2022 г. планируется увеличить значение данного показателя еще на 2%. Таким образом, значение ключевого показателя развития конкуренции в 2022 г. должно составлять 10 %. Основным механизмом развития конкуренции является «дорожная карта» – план мероприятий. Мероприятия в сфере медицинских услуг на территории Амурской области отображены на *рис. 3.*

Рис. 3. Мероприятия, направленные на развитие конкуренции.

Для увеличения и повышения доступности вхождения на рынок медицинских услуг субъектов МСП необходимо осуществление мероприятий, представленных на *рис. 4*.

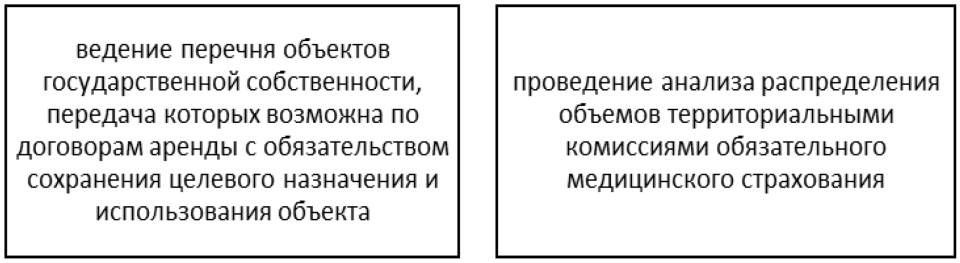


Рис. 4. Мероприятия по увеличению и повышению доступности вхождения на рынок медицинских услуг субъектов МСП.

Срок реализации мероприятий, необходимых для достижения ключевых показателей, определен на период с 2022 – 2025 гг.

Список литературы

1. Годовой доклад о состоянии и развитии конкурентной среды на товарных рынках Амурской области за 2021 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://economy.amurobl.ru/pages/konkurentsii/godovoy-doklad-o-sostoyanii-i-razvitii-konkurentnoy-sredy-na-rynkakh-tovarov-i-uslug-amurskoy-oblast/

2. Дорожная карта по содействию развитию конкуренции в Амурской области на 2022-2025 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://economy.amurobl.ru/pages/konkurentsii/dorozhnaya-kar/dorozhnaya-karta-na-2022-2025-gg/

УДК 332.8

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА В АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Сергей Анатольевич Черезов, магистрант АмГУ, г. Благовещенск
v_lazareva12@mail.ru

Аннотация. *В статье представлен анализ реализации программы капитального ремонта. Результаты исследования позволили определить проблемы реализации программы в Амурской области, определены перспективные направления решения.*

Ключевые слова: *регион, капитальный ремонт, многоквартирные дома, жилищный фонд.*

ACTUAL PROBLEMS OF THE IMPLEMENTATION OF THE CAPITAL REPAIR PROGRAM IN THE AMUR REGION

S.A. Cherezov
Amur state University, Blagoveshchensk
v_lazareva12@mail.ru

Abstract. *The article presents an analysis of the implementation of the capital repair program. The results of the study made it possible to identify the problems of the implementation of the program in the Amur region, identified promising areas of solution.*

Key words: *region, major repairs, apartment buildings, housing stock.*

DOI: 10.22250/9785934934010_100

Одним из приоритетов социально-экономического развития РФ является повышение уровня и качества жизни населения, в том числе за счет реформирования и развития жилищной сферы. Одной из задач, стоящих перед отраслью, является проведение капитального ремонта многоквартирных домов, значительная часть которых не соответствует техническим требованиям, предъявляемым к состоянию жилищного фонда.

В области преобладает жилищный фонд, построенный после 1971 г., причем более половины жилых зданий построено в 1971 – 1995 гг., в них проживает 57,8 % населения. Вместе с тем третья часть площади жилищного фонда приходится на дома, построенные в период до 1970 г. (33,5 %). Около 1,2 % жилых зданий составляют дома, построенные ранее 1920 г.

На территории Амурской области активно реализуется долгосрочная региональная программа «Капитальный ремонт общего имущества в многоквартирных домах, расположенных на территории Амурской области, в 2014 – 2043 годах», в рамках которой производится капитальный ремонт общего имущества в многоквартирных домах [1, 2].

В региональную программу внесены 4235 многоквартирных жилых домов общей площадью 13,6 млн. кв. м., расположенных в 29 муниципальных образованиях Амурской области. В соответствии со сроками, установленными региональной программой капитального ремонта, ежегодно необходимо выполнять капитальный ремонт не менее чем в 300 многоквартирных домах, факти-

чески ежегодно в среднем работы проводятся в 130 домах. в 2021 г. был запланирован капитальный ремонт в 392 многоквартирных домах, в процессе в план были внесены существенные корректировки (*рис. 1*) [2].

Рис. 1. Динамика реализации региональной программы по капитальному ремонту многоквартирных домов в Амурской области.

В 2022 г. запланировано проведение работ по капитальному ремонту в 240 домах. Стоимость работ ориентировочно составит 1,38 млрд. руб. Анализ причин неисполнения краткосрочного плана региональным оператором показал, что одним из факторов, негативно влияющих на ситуацию, явилась невозможность выполнения работ по капитальному ремонту ввиду наличия скрытых дефектов конструкций, требующих ремонта. Из 240 МКД, запланированных в краткосрочном плане к проведению работ в 2022 г., в 13 МКД выявлены дефекты конструкций, не позволяющие приступить к проведению работ по капитальному ремонту. Данные обстоятельства зачастую не позволяют выполнить работы в сроки, предусмотренные региональной программой, при этом законодательством не предусмотрен перенос установленных сроков капитального ремонта МКД на более поздний период при наличии указанных условий. Невозможность выполнения работ по капитальному ремонту МКД в установленные сроки по объективным причинам приводит к нарушению федерального законодательства и формированию в обществе негативного отношения к органам исполнительной власти в целом.

Для решения обозначенной проблемы необходимо принять меры по расширению случаев переноса установленного региональной программой срока капитального ремонта на более поздний период при отсутствии соответствующего решения общего собрания собственников в МКД, предусмотрев возможность такого переноса (*рис. 2*).

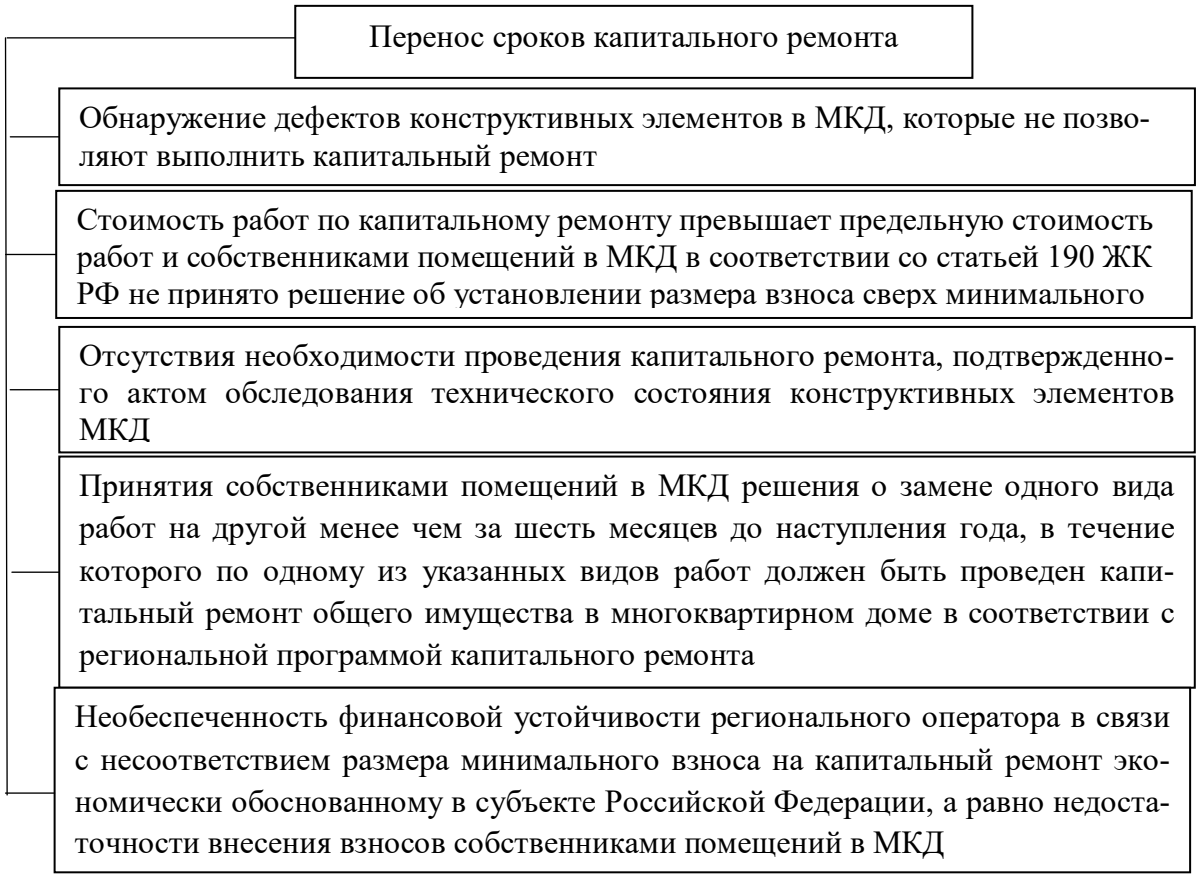


Рис. 2. Перечень случаев, в которых возможен перенос сроков капитального ремонта.

Подводя итоги 2022 г., можно констатировать, что область успешно выполняет программные мероприятия по проведению капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах. За 7 лет по программе отремонтировано 1007 домов, стоимость работ составила 3,5 млрд. руб. В настоящее время 4016 домов формируют фонд капремонта на счете регионального оператора, 219 – на специальном счете.

Вместе с тем реализация мероприятий по капитальному ремонту в ряде случаев требует изменения или переноса срока реализации в силу обстоятельств, не предусмотренных законодательством. Целесообразно расширить перечень случаев, в которых возможен перенос сроков капитального ремонта.

Список литературы

1. Об организации проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных жилых домах в Амурской области». [Электронный ресурс]: Закон Амурской области от 08.07.3013 № 200-ОЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. О создании некоммерческой организации «Фонд капитального ремонта многоквартирных домов Амурской области» [Электронный ресурс]: постанов-

ление Правительства Амурской области от 9 августа 2013 года № 349. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 338

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЫХ ИНВАЛИДОВ В АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Татьяна Сергеевна Бархатова, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Вера Захаровна Григорьева, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической теории и государственного управления АмГУ, г. Благовещенск
barkhatovats@mszn.amurobl.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ реализации трудоустройства молодых инвалидов в Амурской области. По результатам анализа выявлены проблемные моменты и предложены пути их разрешения.*

Ключевые слова: *содействие занятости, молодые инвалиды, проблемы трудоустройства инвалидов.*

PROBLEMS OF EMPLOYMENT OF YOUNG DISABLED PEOPLE IN THE AMUR REGION

T.S. Barkhatova, V.Z. Grigorieva
Amur State University Blagoveshchensk
barkhatovats@mszn.amurobl.ru

Abstract. *The article analyzes the implementation of the employment of young foreigners in the Amur region. According to the results of the analysis, problematic points were identified and suggested ways to solve them.*

Key words*: employment promotion, young disabled people, employment problems of disabled people.*

DOI: 10.22250/9785934934010_104

В настоящее время особо актуальной является проблема трудоустройства и занятости молодых людей с инвалидностью. В связи с общественными стереотипами, гласящими что люди с инвалидностью не могут работать и живут на попечении государства, в стране сложилась острая ситуация, связанная с трудовой занятостью таких граждан.

Законодательно права на труд инвалидов закреплены в Конституции РФ, Трудовом кодексе РФ, Федеральном законе «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» и Конвенции ООН о правах инвалидов [4, ст. 23].

Согласно федеральным и региональным нормативно-правовым актам, исполнительными органами государственной власти Амурской области и образовательными организациями в регионе проводится работа, направленная на содействие занятости молодых инвалидов, в том числе выпускников профессиональных образовательных учреждений [2].

По данным профессиональных учебных заведений среднего профессионального образования в Амурской области, количество трудоустроенных молодых людей, получивших профессию, составляет около 50% от общего количества выпускников ССУЗов региона (табл. 1).

Таблица 1

Данные о количестве трудоустроенных выпускников ССУЗов Амурской области

Период	Общее количество выпускников ССУЗов	Из них трудоустроено	Количество выпускников, имеющих инвалидность	Из них трудоустроено
2021	4655	2782	19	8
2022	4963	2080	34	14

Молодые люди с ограниченными возможностями здоровья по окончании обучения сталкиваются с так называемой «скрытой дискриминацией» в отношении инвалидов. Общество по-прежнему считает, что люди с инвалидностью должны, а сидеть дома и получать социальные выплаты. Таким образом, само отношение граждан к занятости людей с ограниченными возможностями здоровья создает барьеры для их трудоустройства [1].

В Амурской области проводятся мероприятия по популяризации профессиональной деятельности молодых инвалидов, – например, региональные этапы Национального чемпионата по профессиональному мастерству среди инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья «Абилимпикс». Также победители региональных этапов чемпионата принимают участие в мероприя-

тии федерального масштаба. Данные мероприятия направлены не только на обеспечение эффективной профессиональной ориентации и мотивацию инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья к получению профессионального образования, но и содействие их трудоустройству и социокультурной инклюзии в обществе.

В реальных условиях молодые люди с инвалидностью сталкиваются с проблемами в плане трудоустройства. Большинство работодателей не хотят брать на работу людей с инвалидностью, аргументируя отказ отсутствием достаточного количества приспособленных для инвалидов рабочих мест, обустройство которых требует больших дополнительных затрат. Несмотря на обязанности работодателя, согласно действующему законодательству, в соответствии с установленной квотой создавать или выделять рабочие места для трудоустройства инвалидов, большинству организаций гораздо удобнее заплатить штраф, который для должностных лиц предусмотрен в размере от 5 тыс. до 10 тыс. руб. Адаптация и обустройство рабочего места для инвалида требует дополнительных затрат, размер которых значительно превышает размеры административного штрафа [4, с. 21].

Одним из значимых факторов при трудоустройстве инвалидов является психологическая дискриминация. Она выражается в неприятии человека с ограниченными возможностями здоровья коллегами, их отстраненность, неумения вести себя и общаться с инвалидом.

Кроме того, работодатель не видит выгоды в трудоустройстве гражданина с инвалидностью, поскольку такой сотрудник имеет права на особые условия труда, – например, меньшую нагрузку, сокращение длительности рабочего времени, дополнительные листы временной нетрудоспособности и т.д.

Немалое влияние на возможность трудоустройства инвалидов имеет доступность социально значимых объектов инфраструктуры, в частности ограниченный доступ к транспортной инфраструктуре. При определенной удаленно-

сти места работы гражданам с инвалидностью постоянно приходится решать проблемы преодоления пути на общественном транспорте.

В настоящее время в Амурской области проводится обширная работа по адаптации транспортной инфраструктуры под потребности людей с ограниченными возможностями здоровья. Остановки оборудуются световыми информационными табло, пешеходные светофоры – звуковыми сигналами, автобусы оснащаются светозвуковыми табло и подъемниками для маломобильных граждан [3].

Несмотря на принимаемые государством меры по созданию доступной среды для инвалидов, механизма квотирования, организации мероприятий по популяризации профессионального мастерства молодых специалистов с ограниченными возможностями здоровья, проблемы их трудоустройства остаются достаточно острыми. Показатель занятости граждан с инвалидностью не увеличивается, поскольку механизм стимулирования работодателей в регионе не имеет должного эффекта. Помимо повышения органами власти качества поддержки работодателей, трудоустраивающих инвалидов, органами службы занятости должен осуществляться контроль за приемом на работу инвалидов в пределах установленных квот, в том числе направлять граждан, обратившихся для поиска работы, на свободные рабочие места.

Люди с инвалидностью имеют право жить и работать среди здоровых людей, чувствовать себя полноценными членами общества. Важным аспектом этого процесса является их трудоустройство именно в молодом возрасте, после окончания учебного заведения, потому что для граждан с инвалидностью крайне важно сохранять и применять как можно раньше полученные навыки.

Список литературы

1. Зайцева Т.В. Трудоустройство инвалидов в РФ или Что делать с равными правами человека на труд? / Т.В. Зайцева, О.Н. Халуторных // Государственное управление. электронный вестник. – 2018. – Вып. 71. – С. 117-139

2. Постановление Правительства Амурской области от 08.09.2017 г. № 428 «Об утверждении Программы по сопровождению инвалидов молодого возраста

при получении ими профессионального образования и содействию в последующем трудоустройстве в Амурской области на 2021 - 2023 годы»

3. Приказ Министерства транспорта Российской Федерации от 01.12.2015 № 347 «Об утверждении Порядка обеспечения условий доступности для пассажиров из числа инвалидов транспортных средств, автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта, автовокзалов, автостанций и предоставляемых услуг, а также оказания им при этом необходимой помощи».

4. Федеральный закон от 24.11.1995 года № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации».

УДК 311.12 (571.61)

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ГРУППИРОВКА ГОРОДОВ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНОВ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО КОЭФФИЦИЕНТУ РОЖДАЕМОСТИ ЗА 2020 ГОД

Ангелина Денисовна Денисова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
denang2022@icloud.com

Аннотация. *Данная статья посвящена исследованию рождаемости в Амурской области посредством метода статистического изучения общественных явлений – метода статистической группировки. В статье определены муниципальные образования области с максимальным и минимальным уровнем рождаемости, их процентное и численное соотношение. Выявлена степень зависимости рождаемости от численности населения городов и муниципальных районов Амурской области.*

Ключевые слова: *метод статистической группировки, аналитическая группировка, число родившихся, численность населения, величина интервала.*

STATISTICAL GROUPING OF CITIES AND MUNICIPAL DISTRICTS OF THE AMUR REGION BY THE NUMBER OF BIRTHS IN 2020

A.D. Denisova
Amur State University, Blagoveshchensk
denang2022@icloud.com

Abstract. *This article is devoted to the study of the birth rate in the Amur region through the method of statistical study of social phenomena – the method of statistical grouping: the municipalities of the region with the maximum and minimum birth rates, their percentage and numerical ratio are determined. The article reveals the relationship between the birth rate and the population of cities and municipal districts of the Amur region.*

Key words: *method of statistical grouping, analytical grouping, number of births, population, Amur region.*

DOI: 10.22250/9785934934010_109

Основополагающими показателями демографической статистики являются показатели численности населения и число родившихся. На их основе, а также на основе других показателей определяется структура населения, социально-демографические процессы, что, в свою очередь, имеет практическое значение для экономической и социальной сфер жизни.

Статистическая группировка, как метод демографической статистки, позволяет разделить совокупность на однородные группы для представления структуры социально-экономических явлений и процессов, обнаружить возможные структурные сдвиги по исследуемому признаку, выявить зависимость и взаимосвязь между изучаемыми признаками совокупности [2, 3, 4].

Объект исследования – коэффициент рождаемости в Амурской области. Предмет исследования – группировка городов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости населения. По формуле Стерджесса оптимальное количество групп, на которые разбивается наблюдаемая совокупность, составило 6. Шаг интервала для построения группировки равен 0.8 промиллей. За основу группировочного признака выбрано число родившихся на 1000 человек населения муниципальных образований за 2020 г. [1] (табл. 1).

Таблица 1

Группировка городских округов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 год

Группы муниципальных образований по коэффициенту рождаемости, промилле	Число муниципальных образований	
	В абсолютном выражении, ед.	В относительном выражении, %
1) 7-7.8	4	14
2) 7.8 - 8.6	2	7
3) 8.6 - 9.4	8	29
4) 9.4 - 10.2	7	25
5) 10.2 – 11	4	14
6) 11 - 11.8	3	11
Итого	S = 28	S = 100

Данные группировки наглядно можно представить на основе графического изображения – гистограммы (*рис. 1*). Большинство городских округов и муниципальных районов области (8), что составляет 29% от всей совокупности,

имеют коэффициент рождаемости (в расчете на 1000 чел.) от 8.6 до 9.4 промилей. Коэффициентом рождаемости от 7.8 до 8.6 промиллей обладает наименьшее число городских округов и муниципальных районов (2), представляя собой 7% от всей совокупности.

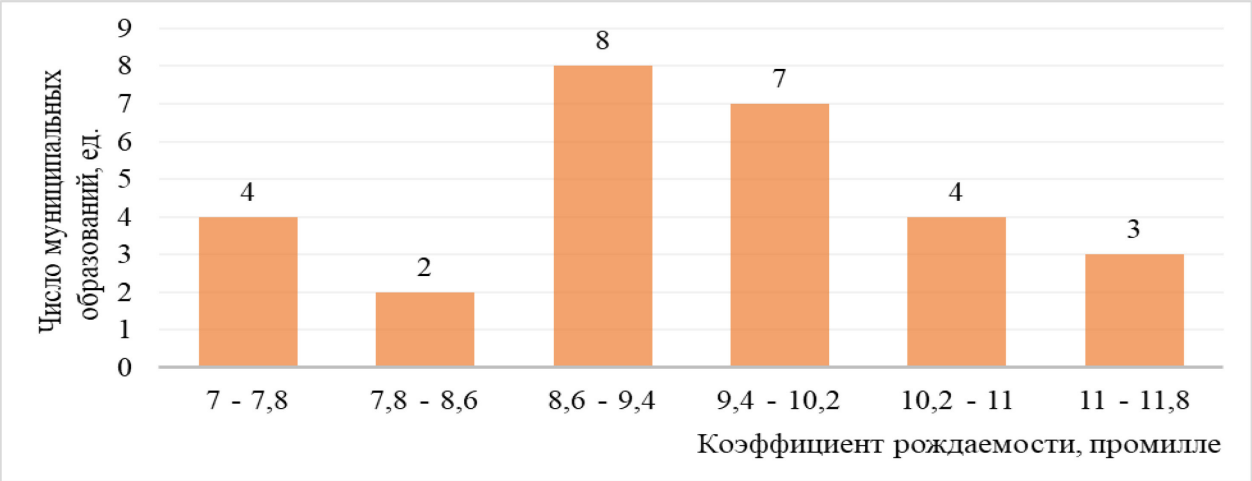


Рис. 1. Гистограмма распределения муниципальных образований Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 г.

Группу с максимальным коэффициентом рождаемости (в расчете на 1000 чел.) от 11 до 11.8 промиллей образуют три муниципальных образования (11% от всей совокупности). Минимальный коэффициент рождаемости – от 7 до 7.8 промиллей имеют четыре муниципальных образования, составляя 14% от всей совокупности. Для распределения городских округов и муниципальных районов по коэффициенту рождаемости построена рабочая таблица группировки (табл.2).

Максимальный коэффициент рождаемости (в расчете на 1000 чел.) – от 11 до 11.8 промиллей – наблюдается в следующих муниципальных районах: Константиновский, Тамбовский и Ивановский. Минимальным коэффициентом рождаемости – от 7 до 7,8 промилле – обладают Зейский, Шимановский, Селемджинский, Тындинский муниципальные районы. Город Благовещенск попадает в 5 группу по коэффициенту рождаемости и имеет 10,7 промиллей родившихся при численности населения 231 тыс. чел. Для выявления взаимосвязи между рождаемостью и численностью населения выполнена аналитическая группировка, представленная в табл. 3.

Таблица 2

Группировка городских округов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 г.

Группы муниципальных образований по коэффициенту рождаемости, промилле	Городские округа и муниципальные районы	Родившихся (на 1000 чел.), промилле	Численность населения, тыс. чел.
1) 7-7.8	Зейский Шимановский Селемджинский Тындинский	7.6 7 7.5 7	13.3 4.8 9.6 12.8
Итого по 1 группе	4	Σ=29.1	Σ=40.5
2) 7.8 - 8.6	Прогресс Свободненский	8.3 8.6	11.2 13.7
Итого по 2 группе	2	Σ=16.9	Σ=24.9
3) 8.6 - 9.4	Свободный Зея Тында Белогорский Завитинский Мазановский Михайловский Октябрьский	9.3 8.7 9.1 8.9 9.4 8.8 8.7 9.2	52.9 22.7 32.9 16.8 13.2 12.3 12.8 18
Итого по 3 группе	8	Σ=72.1	Σ=181.6
4) 9.4 - 10.2	Белогорск Шимановск Архаринский Благовещенский Магдагачинский Ромненский Сковородинский	10.2 9.5 9.7 10 9.5 9.7 9.6	65 18.5 13.7 29.1 19.2 7.5 25.8
Итого по 4 группе	7	Σ = 68.2	Σ = 178.8
5) 10.2 – 11	Благовещенск Райчихинск Бурейский Серышевский	10.7 10.8 10.5 10.3	231 19.1 18.9 23.7
Итого по 5 группе	4	Σ = 42.3	Σ = 292.7
6) 11 - 11.8	Константиновский Тамбовский Ивановский	11.8 11.5 11.4	12 20.6 23.5
Итого по 6 группе	3	Σ=34.7	Σ=56.1
Итого	28	Σ=263.3	Σ= 774.6

Сопоставив изменения средних значений по группам, можно сделать вывод о наличии взаимосвязи группировочных признаков – с увеличением численности населения в среднем на 1 муниципальное образование увеличивается рождаемость населения Амурской области.

Таблица 3

Аналитическая группировка городских округов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 г.

Группы по коэффициенту рождаемости, промилле	Число муниципальных образований	Родившихся (на 1000 человек), промилле		Численность населения, тыс. чел.	
		Всего	В среднем	Всего	В среднем
1) 7-7.8	4	29.1	7.3	40.5	10.1
2) 7.8 - 8.6	2	16.9	8.45	24.9	12.45
3) 8.6 - 9.4	8	72.1	9	181.9	22.7
4) 9.4 - 10.2	7	68.2	9.7	178.8	25.5
5) 10.2 – 11	4	42.3	10.6	292.7	73.1
6) 11 - 11.8	3	34.7	11.6	56.1	18.7
Итого	Σ=28	Σ=263.3	Σ=56.65	Σ=774.6	Σ=162.55

Таким образом, в статье выполнена группировка городских округов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 г. 28 муниципальных образований области разделены на 6 групп с равными интервалами, показано их процентное и графическое соотношение. Выявлены максимальные и минимальные значения коэффициента рождаемости – 7 и 11.8 промиллей. Установлена взаимосвязь рождаемости и численности населения области: с ростом численности населения увеличивается и его рождаемость.

Список литературы

1. Амурский статистический ежегодник 2021. Статистический сборник / Амурстат. – Благовещенск, 2021. – 336 с.

2. Васильева, А.В. Группировка регионов Российской Федерации по уровню устойчивого развития экономики // Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и за рубежом: Материалы XII Международной научно-практической конференции 19-20 ноября 2020 г. / Рубцовский индустриальный институт. – Рубцовск, 2020. – С. 94-102.

3. Васильева, А.В. Конкурентоспособность региона и здоровье населения Амурской области // Региональные перспективы развития экономики здоровья: Сборник докладов I Всероссийской научно-практической конференции (г. Уфа, 7-8 ноября 2019 г.) / отв. ред. К.Е. Гришин – Уфа: РИЦ БашГУ, 2019. – С. 265-269

4. Васильева, А.В. Группировка как важнейший инструмент систематизации статистических данных на примере здравоохранения Амурской области / А.В. Васильева, С.В. Семеренко, // Современные проблемы экономики и управления: состояние и перспективы: Материалы II национальной конференции (14-15 сентября 2016 г.). – Вып. 2 / под общ. ред. О.А. Цепелева. – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2016. – С. 30-35.

УДК 338.12.017 (571.61)

АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ АДМИНИСТРАЦИИ ГОРОДА БЛАГОВЕЩЕНСКА

Дарья Михайловна Блейшвиц, студентка АмГУ, Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
dasakalita8@gmail.com

Аннотация*. В статье проведен анализ внешней среды администрации города Благовещенска. Определены политические, экономические, социальные и технологические факторы влияния на деятельность администрации города. Проведен анализ влияния конкурентов на администрацию города с использованием модели 5 сил М. Портера.*

Ключевые слова*: анализ внешней среды, PEST-анализ, модель 5 сил М. Портера, конкуренты.*

ANALYSIS OF THE EXTERNAL ENVIRONMENT ADMINISTRATION OF THE CITY OF BLAGOVESHCHENSK

D.M. Bleyshvits, A.V. Vasilyeva
Amur State University, Blagoveshchensk
dasakalita8@gmail.com

Abstract*. The article analyzes the external environment of the Blagoveshchensk City Administration. The political, economic, social and technological factors of influence on the activities of the Blagoveshchensk city administration are determined. The analysis of the influence of competitors on the City Administration using M. Porter's 5 forces model is carried out.*

Key words*: environmental analysis, PEST analysis, M. Porter's 5 forces model, competitors.*

DOI: 10.22250/9785934934010_114

Актуальность темы обусловлена тем, что в данное время наибольшее влияние на деятельность организации оказывает ее внешнее окружение. Выработка стратегии для дальнейшего развития организации зависит от влияния на нее внешних факторов. Основным условием в жизнедеятельности организации является способность приспосабливаться к изменениям во внешней среде. Ор-

ганизация должна постоянно осознавать характер изменений в окружающей среде и эффективно на них реагировать [3, с. 3].

Объект исследования – администрация города Благовещенска [1]. Целью анализа является изучение политических, экономических, социальных и технологических факторов влияния на деятельность администрации, выявление основных ее конкурентов с целью предотвращения возникающих проблем.

Для достижения поставленной цели необходимо провести: анализ влияния политических, экономических, социальных и технологических факторов на деятельность администрации на основе построения PEST-анализа; анализ микроокружения администрации города Благовещенска (на примере отдела культуры) с помощью метода построения модели 5 сил М. Портера.

Администрация города делает все возможное для того, чтобы повысить привлекательность делового климата столицы Приамурья. В Благовещенске – развитый рынок жилья, развитый потребительский рынок, высокая обеспеченность медицинскими организациями и учреждениями здравоохранения, образования и культуры. Имеется ресурсная база для деятельности предприятий по производству строительных материалов и пищевой продукции.

Для анализа внешней среды администрации города Благовещенска воспользуемся методом построения PEST-анализа (табл. 1). PEST-анализ − макроэкономическая модель исследования внешнего окружения предприятия.

На деятельность администрации города Благовещенска основное влияние оказала пандемия COVID-19 и проводимая с февраля 2022 г. специальная военная операция [2, с. 54]. Данные события ввели новые экономические кризисные направления, развитие патриотических движений и выход на работу с информационными технологиями в онлайн-режим.

Проведем анализ микроокружения администрации города Благовещенска на примере отдела культуры, с помощью метода построения модели 5 сил М. Портера. Пять сил Портера – классический метод анализа, который помогает оценить перспективы бизнеса на несколько лет вперед. Его используют для анализа внешней среды. Результаты представлены в табл. 2.

Таблица 1

PEST-анализ администрации города Благовещенска

P (Political)	E (Economic)
1. Укрепление отношений с Китаем в связи с антироссийскими европейскими и западными санкциями. 2. Мобилизация на военную службу отдельных сотрудников администрации города Благовещенска, в связи с проведением СВО. 3. Изменения законодательства в области труда и социальной помощи населению. 4. Законодательное увеличение пенсионного возраста. 5. Создание отдела борьбы с коррупцией в городе.	1. Учетная ставка ЦБ повлияла на уменьшение стоимости кредитных ресурсов. 2. Выплаты военнослужащим и поддержание армии России. 3. Увеличение расходов на проведение патриотических мероприятий. 4. Изменения курса валют, в связи с чем изменение цен. 5. Введение дополнительных премий в целях поддержания сотрудников в условиях проведения СВО. 6. Рост ВВП на душу населения граждан. 7. Увеличение уровня безработицы.
S (Social)	**T (Technological)**
1. Миграция населения из города Благовещенска. 2. Поддержка волонтёрских патриотических движений и школьного патриотического движения «Юнармия». 3. Проведение патриотических акций, митингов, концертов. 4. Тенденция развития молодежных движений. 5. Развитие городской инфраструктуры для досуга молодежи.	1. Увеличение информатизации населения. 2. Усовершенствование подачи заявлений и вопросов граждан с использованием сайта «Госуслуги». 3. Работа с гражданами города в социальных сетях ВК и Телеграмм в связи с закрытием социальной сети Инстаграмм на территории России. 4. Усовершенствование системы голосований в режиме онлайн. 5. Проведение собраний сотрудников с помощью использования информационных технологий в онлайн режиме.

Таблица 2

Модель 5 сил М. Портера администрации города Благовещенска

Фактор	Влияние фактора
1.Конкуренция в отрасли со стороны возможных конкурентов	- Реальные конкуренты по Амурской области: администрация г. Белогорск, администрация г. Зея, администрация г. Райчихинск, администрация г. Свободный, администрация г. Тында, администрация г. Шимановск, Администрация г. Благовещенск; (7) - доля рынка: 14%, 4,4%, 4%, 11%, 6,5%, 3,6%, 56%; - материальное положение: среднее, среднее, низкое, высокое, низкое, низкое, высокое; - количество реализуемых муниципальных программ: 7, 5,6,8,4, 6,10; -качество проводимых муниципальных программ: среднее, среднее, среднее, среднее, низкое, низкое, среднее.

Продолжение таблицы 2

Фактор	Влияние фактора
2.Угроза появления новых конкурентов	- емкость потребления: 246 987 тыс. чел. *1/3 *13 проводимых мероприятий в год в рамках муниципальных программ = 1 070 272 чел./мероприятий культуры; - масштабность проводимых программ: средняя; - уровень затрат: высокий; - степень дифференциации услуг: низкая; - уровень развития инфраструктуры: высокий; - наличие административных барьеров: политические изменения, инфляция, экономический кризис; - перспективность отросли: низкая.
3.Влияние потребителей продукции	- количество потребителей: 82 329 (1/3 населения города Благовещенска); - степень зависимости граждан от проводимых мероприятий: высокая; -доходность потребителей: средняя; - степень стандартизации: средняя; - информированность населения о проводимых программах: высокая; - степень организации населения: высокая; - скорость изменения вкусов, предприятий потребителей: высокая; - возможность самостоятельного производства продукции самим потребителем: средняя.
4.Влияние поставщиков	- количество поставщиков: «Городское управление капитал строительства», «Благовещенский городской архивный и жилищный центр», «ГСТК», «Оранж», «Выбор», «Мой бизнес» и т.д. (43). - роль поставляемых материалов в конечном результате: высокая; - наличие эффективных заменителей поставляемых материалов: отсутствуют; - степень дифференциации: средняя; - степень зависимости организации от поставок: высокая.
5. Влияние товаров-заменителей	- количество заменителей: 54; - объем производства товаров- заменителей: высокий; - разница проводимых программ: средняя.

Проанализировав табл. 2, можно сделать следующие выводы. Конкуренция в отрасли низкая. Администрации муниципальных образований не имеют заметных отличий по проводимым программам. Угроза появления новых конкурентов низкая, так как появление новых административных образований контролируется правительством Амурской области и правительством Российской Федерации. Влияние потребителей на разработку и реализацию муниципальных программ высокое, так как именно от них зависит объем и качество проводимых мероприятий в рамках данных программ. Зависимость администрации города от поставщиков высокая, от этого зависит качество реализуемых программ. Товары-заменители у администрации города Благовещенска присут-

ствуют и выступают в виде проводимых мероприятий со стороны других коллективов, – следовательно, влияние среднее.

Проведя анализ внешней среды администрации города Благовещенска, можно сделать вывод, что наибольшее влияние на деятельность администрации оказывают политические и экономические факторы. Конкуренты оказывают среднее влияния на деятельность администрации, так как не взаимодействуют с администрацией напрямую, однако задают темп развития администрации города Благовещенска. Данный анализ внешней среды способствует выработке правильной стратегии для дальнейшего развития администрации.

Список литературы

1. Администрация города Благовещенск [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 2010. – Режим доступа: http://admblag.ru – 13.10.2021.

2. Васильева, А.В. Влияние пандемии COVID-19 на конкурентоспособность Амурской области / Актуальные проблемы экономики современной России: Сборник материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет», Институт цифровых технологий, Экономический факультет; под ред. М. В. Казаковцевой. – Йошкар-Ола: Марийский гос. ун-т, 2022. – Вып. 9. – 204 с.

3. Кургин, Е.А. Граница ценности и стратегический выбор компании // Менеджмент в России и за рубежом. – 2006. – №1. – С. 3.

УДК 656.078.89 (571.61)

ЦЕЛИ И РАБОТЫ ПРОЕКТА РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ООО «ПЭК» - ФИЛИАЛА В Г. БЛАГОВЕЩЕНСКЕ

Алексей Валерьевич Васильев, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анна Владимировна Ступникова, канд. эконом. наук, доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
leha.prince@mail.ru

Аннотация. *В статье определены цели и работы проекта «Развитие технических конкурентных преимуществ Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск». Работы разделены по стадиям жизненного цикла проекта. Время выполнения проекта составляет 2 месяца. Одним из результатов про-*

екта является обеспечение бесперебойной работы грузовых транспортных средств предприятия.

Ключевые слова: *проблемы предприятия, альтернативные варианты проектного решения, дерево целей, дерево работ проекта.*

OBJECTIVES AND WORK OF THE PROJECT FOR THE DEVELOPMENT OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF PEK LLC - BRANCH IN BLAGOVESCHENSK

A.V. Vasiliev
Amur State University, Blagoveshchensk
leha.prince@mail.ru

Abstract*: The article defines the goals and activities of the project "Development of technical competitive advantages of the Amur branch of OOO" PEK "Blagoveshchensk". The works are formulated according to the stages of the life cycle of the project. The duration of the project is 2 months. One of the results of the project is to ensure the uninterrupted operation of the company's cargo vehicles.*

Key words: *enterprise problems, alternative design solutions, goal tree, project work tree.*

DOI: 10.22250/9785934934010_118

Решение сложных управленческих проблем организации возможно с помощью применения проектного подхода. Реализация проекта в заданные сроки, в соответствии с запланированным бюджетом позволяет организации не только достигнуть поставленной цели и решить сформулированные задачи, но и добиться преимуществ в борьбе с конкурентами за наиболее полное удовлетворение потребностей клиентов. Объектом исследования является Амурский филиал ООО «ПЭК». Предприятие выполняет перевозки сборного груза по России и за рубежом. Целью исследования является формулировка целей и работ проекта развития технических конкурентных преимуществ Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск.

Задачи исследования:

анализ проблем предприятия и выбор приоритетной;

формулировка базовых вариантов и выбор наиболее приемлемого варианта проектного решения проблемы;

определение цели проекта;

построение дерева целей и работ проекта.

Анализ внутренней и внешней среды позволил сформулировать основные проблемы в деятельности Амурского филиала ООО «ПЭК» (г. Благовещенск). Приоритетной является «Низкая конкурентоспособность предприятия среди транспортных компаний». Данная проблема связана со всеми остальными проблемами. Высокая конкуренция предприятий непосредственно влияет на снижение объемов оказания транспортных услуг Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск, емкость рынка транспортных услуг ограничена. Перебои с доставкой груза снижают конкурентоспособность предприятия оказывать транспортные услуги точно и вовремя. Удлинение сроков доставки груза вызывает недовольство покупателей и поиск новых поставщиков [1, 2].

Для решения приоритетной проблемы предприятия предложены следующие альтернативные варианты:

A - Развитие экономических конкурентных преимуществ;

B - Развитие технических конкурентных преимуществ;

C - Развитие демографических конкурентных преимуществ;

D - Развитие информационных конкурентных преимуществ.

С помощью взвешенных критериев выбран второй вариант решения проблемы − вариант B: «Развитие технических конкурентных преимуществ». Данное проектное решение получило максимальную оценку. Проект соответствует таким критериям оценки как повышение конкурентоспособности, увеличение объема оказания транспортных услуг, новизна и актуальность идеи проекта, техническая значимость проекта для развития предприятия, а также комплексное решение проблем предприятия. В то же время рассматриваемый проект имеет самые высокие затраты на реализацию и длительный срок выполнения.

Осуществление выбранного проекта позволит выполнить обновление технического состояния грузовых машин в соответствии с новинками в отрасли, снизить объём ремонта старой техники, обеспечить бесперебойную доставку груза в место назначения и гибкое реагирование на потребности клиентов.

Цель данного проекта – развитие технических конкурентных преимуществ Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск. На *рис. 1* представле-

но дерево целей проекта «Развитие технических конкурентных преимуществ Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск».

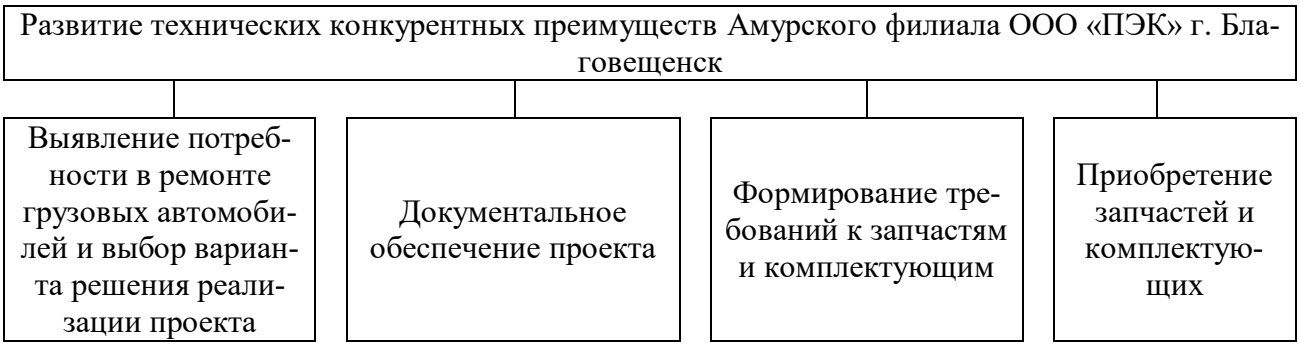


Рис. 1. Дерево целей проекта «Развитие технических конкурентных преимуществ Амурского филиала ООО «ПЭК» г. Благовещенск».

Дерево работ проекта показано на *рис. 2-6*. Формулировка работ позволяет определить, какие действия необходимо выполнить для реализации проекта. Выполнение каждой работы требует времени и ресурсов.

Рис. 1. Дерево работ проекта (А.1).

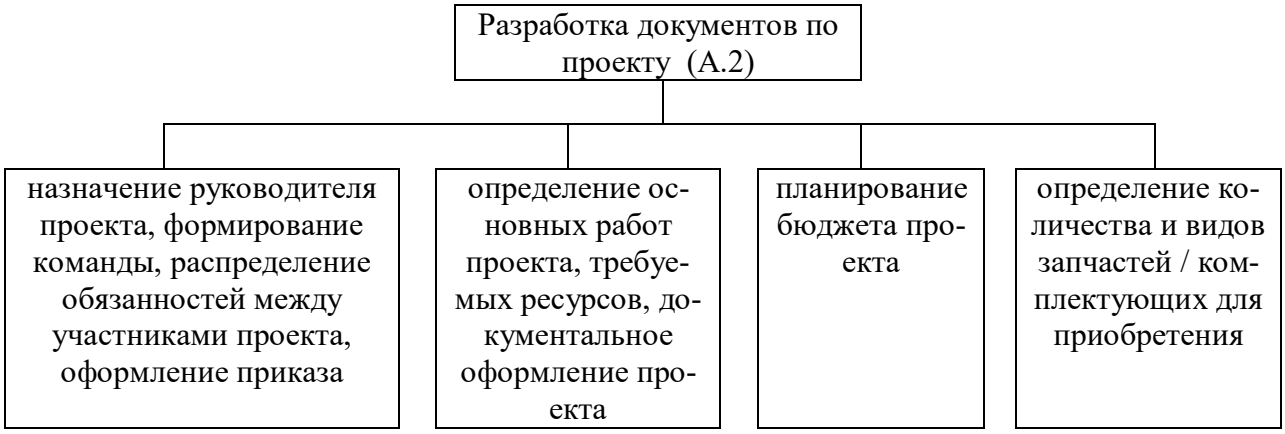


Рис. 2. Дерево работ проекта (А.2).

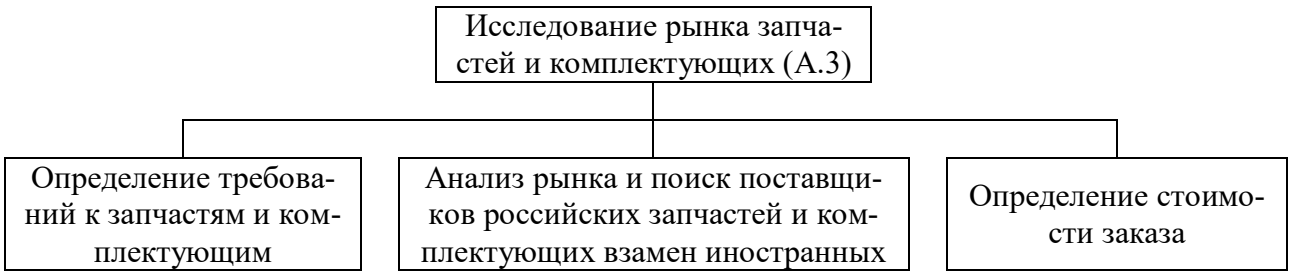


Рис. 3. Дерево работ проекта (А.3).

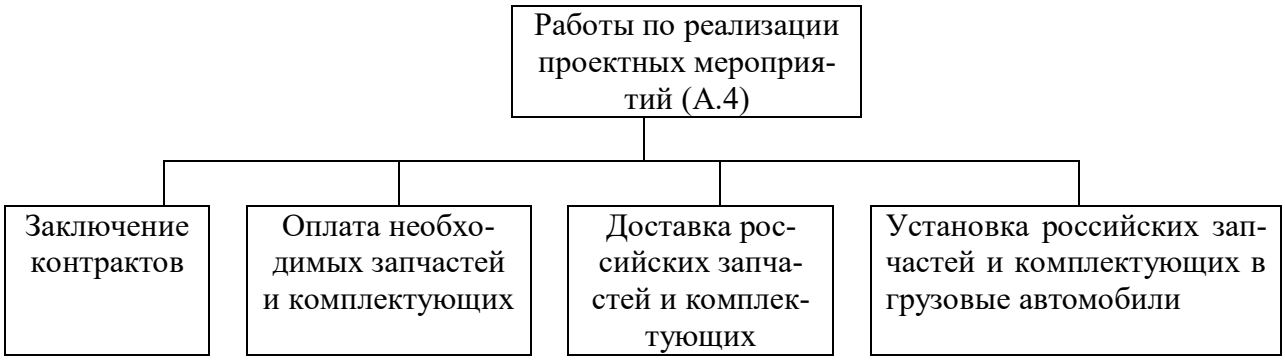


Рис. 4. Дерево работ проекта (А.4).

Рис. 5. Дерево работ проекта (А.5).

Рассматриваемый проект направлен на развитие технических конкурентных преимуществ ООО «ПЭК» – филиала в г. Благовещенске на рынке. Сформулированная цель и спланированные работы позволят обновить материально-техническое обеспечение предприятия, снизить аварийность на дорогах, усовершенствовать систему безопасности предприятия и в конечном итоге увеличить результативность оказания транспортных услуг.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Статистический анализ финансовых результатов деятельности организаций Амурской области за 2000-2019 гг. // Вестник АмГУ. – 2021. – № 95. – С. 101-107.

2. Васильева, А.В. Влияние пандемии COVID-19 на конкурентоспособность Амурской области // Актуальные проблемы экономики современной России: сборник материалов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет», Институт цифровых технологий, Экономический факультет; под ред. М.В. Казаковцевой. – Йошкар-Ола: Марийский гос. ун-т, 2022. – Вып. 9. – С. 54-57.

УДК 339.137.2(571.61)

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНОГО ОКРУЖЕНИЯ ООО «АВТОЦЕНТР САМАРАГД» С ПОМОЩЬЮ МОДЕЛИ ПЯТИ СИЛ МАЙКЛА ПОРТЕРА

Жанна Вартановна Восканян, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
zh777vos@mail.ru

Аннотация. *Эффективным инструментом исследования микроокружения предприятия является модель пяти сил конкуренции Майкла Портера. В статье выполнен анализ влияния конкурентов, покупателей, поставщиков и товаров-заменителей на деятельность ООО «АвтоЦентр САМАРАГД». Определена сила, оказывающая наибольшее влияние на конкуренцию в отрасли.*

Ключевые слова: *конкуренты, влияние потребителей, поставщики, товары-заменители.*

COMPETITIVE ENVIRONMENT ANALYSIS OF SAMARARGD AUTO CENTER WITH THE HELP OF MICHAEL PORTER'S FIVE FORCES MODEL

Zh.V. Voskanyan
Amur state University, Blagoveshchensk
zh777vos@mail.ru

Abstract. *An effective tool for studying the microenvironment of an enterprise is the five forces of competition model by Michael Porter. The article analyzes the impact of competitors, buyers, suppliers and substitute products on the activities of*

AutoCentre SAMARAGD LLC. The force that has the greatest impact on competition in the industry has been determined.

Key words: *competitors, consumer influence, suppliers, substitute goods.*

DOI: 10.22250/9785934934010_123

В настоящее время здоровые рыночные взаимоотношения никак не могут существовать в отсутствии конкурентной борьбы. Именно конкуренция вынуждает фирму совершенствоваться, выводить на рынок новые продукты, уменьшать стоимость, а также себестоимость товаров и услуг, улучшать их качество и ценность [1, 2].

Многие компании ведут борьбу за штат, репутацию, бюджеты, поставщиков, а также, безусловно, за потребителей. Исследование 5 конкурентных сил Майкла Портера, представленное обществу в 1979 г., до сих пор остается важным методом анализа конкурентной среды отрасли. Его труд применяют фирмы по всему миру, стремясь изучить свою компанию, а также рынок, на котором они находятся. Продемонстрированные компоненты модели считаются движущими мощностями рыночной конкурентной борьбы.

ООО «Авто ЦентраСамарагд» – дилер крупнейших отечественных заводов − производителей, специализирующийся на прямых поставках: спецтехники, сельхозтехники, автобусов, прицепного, а также навесного оборудования, оригинальных запасных частей к ним, вместе с аттестованным сервисным центром, обеспечивает гарантийное, и постгарантийное сервисное обслуживание и ремонт поставляемой техники, а также консультации конечных потребителей (водителей). На сегодняшний день предприятие «Авто Центр Самарагд» – это единственный официальный дилерский центр с эксклюзивным правом реализации сервисного обслуживания на территории Амурской области, а также ЕАО лидера автопрома ПАО «КАМАЗ».

Рынок спецтехники в России в настоящее время испытывает сильные перемены, что связано с усилением конкурентной борьбы и введением в произ-

водство современных технологий. В табл. 1 представлен анализ конкурентного окружения ООО «Авто Центра Самарагд».

Таблица 1

Анализ конкурентного окружения ООО «Автоцентра Самарагд»

Факторы	Влияние факторов
Коммуникация в отрасли со стороны реальных конкурентов.	количество реальных конкурентов: ОА «Техсервис-Благовещенск», ООО «Тандем Трейдинг», ООО «АзияТрэйд», ООО «СпецАвтоИмпорт», ООО «АзияСпецИмпорт», ООО «Интер»,ООО «Техника ДВ», ООО «Бигцентр», ООО «ТК Лидер ДВ», ООО «Скания ДВ», ООО «Магистраль», ООО «Юань Дун», ООО «Амур машинери энд сервисес»
Угроза появления новых конкурентов.	эффект жизненного цикла: Фаза роста; масштабность производства: средний; уровень затрат на производство: средний; нет потребности в дополнительных капитальных вложениях; степень дифференциация продукции: средняя; предпочтения и преданность потребителя: разборчивые покупатели. доступность канала распределение: среднее; уровень развития рыночной инфраструктуры: высокий; наличие административных барьеров: официальный дилерский центр. перспективность отрасли: высокая.
Влияние потребителей продукции.	степень зависимости потребителя от приобретаемого товара: высокая; доходность потребителей: выше среднего; степень стандартизации продукции: низкая; информированность потребителей о продукции фирмы: средняя; степень организации потребителей: высокая; скорость изменение вкусов, предпочтение потребителей: средняя; возможность самостоятельного производства продукции самим потребителем: нет.
Влияние поставщиков продукции.	роль поставляемых продуктов в конечном изделии: высокая; наличие эффективных заменителей поставляемых продуктов: степень дифференциации поставляемой продукции: высокая; степень зависимости фирмы от поставок: высокая.
Влияние товаров-заменителей.	количество эффективных заменителей производимого товара: ниже среднего. объем производства товаров-заменителей; средний; разница в ценах между изделием-оригиналом и товарами-заменителями: высокая.

Проанализировав исходные данные, видим, что ООО «Авто Центр Самарагд» находится в стадии роста. Увеличивается емкость рынка, количество конкурентов. Под воздействием потребителей меняются требования к продукции, а также ценовая политика компаний, реализующих спецоборудование.

По результатам анализа было выявлено, что основными конкурентами ООО «Авто Центра Самарагд» являются ОА «Техсервис-Благовещенск», ООО

«Тандем Трейдинг», ООО «АзияТрэйд», ООО «СпецАвтоИмпорт», ООО «АзияСпецИмпорт», ООО «Интер», ООО «Техника ДВ», ООО «Бигцентр», ООО «ТК Лидер ДВ», ООО «Скания ДВ», ООО «Магистраль», ООО «Юань Дун», ООО «Амур машинери энд сервисес». Это свидетельствует о востребованности услуг данной отрасли.

С каждым годом наблюдается рост доли рынка автотехники на рынке, и нельзя исключать появления новых конкурентов.

Число покупателей автоцентра обширно – сотни в год, однако каждый из них функционирует в значительной степени вне зависимости от других. В автомобильной отрасли покупатели имеют значительное влияние на компанию, так как товары изготавливают для них, учитывая их пожелания и требования. Каждый потребитель особенно ценен для компании, перспектива утраты клиентов, особенно постоянных, может побудить компанию пойти на дополнительные затраты. Большое влияние имеет информированность клиентов о товаре: чем лучше осведомлены потребители (через Интернет, через рекламу по телевизору), тем больше шансов, что при покупке или обслуживании автомобиля он выберет ООО «Авто Центр Самарагд». Таким образом, рычаги влияния потребителей в той или иной мере оказывают влияние на конкурентоспособность компании. На протяжении многих лет ООО «Авто Центр Самарагд» доверяют обслуживание автопарков крупные производственные и коммерческие предприятия: Министерство обороны РФ, Министерство внутренних дел РФ, Министерство сельского хозяйства Амурской области, министерство транспорта и дорожного хозяйства Амурской области, муниципальные предприятия, а также предприятия – СК «Мост», НИПИГАЗ, «Амурнефтепродукт», «Амурский Бройлер», Дальневосточная распределительная сетевая компания.

Поставщики – существенное звено в концепции создания и распространения потребительской ценности компании. У автоцентра «Самарагд» несколько поставщиков, – например, ИСУЗУ РУС АО, КОРДИАНТ АО, однако в связи со сложившейся политической ситуацией в мире, многие поставки недоступны.

Производственная система «точно – вовремя», по которой работает ООО «Авто Центр Самарагд» зависит от поставщиков. Целью является производство и поставки нужных продуктов в нужное время и в заданных количествах.

Товары-заменители существуют на рынке, но не составляют жёсткой конкуренции, – например, самостоятельный ремонт техники. Небольшая часть людей имеет возможность самостоятельно устранить поломку автомобиля. Зачастую люди предпочитают обратиться к специалистам. ООО «Авто Центр Самарагд» – более выгодное месторасположение для большинства клиентов, чем у конкурентов, что является их преимуществом. При поломке техники клиенты обращаются в сервисный центр. Люди не готовы тратить время для самостоятельного ремонта, а в сервисном центре работают настоящие специалисты своего дела.

Таким образом, модель 5 сил конкуренции Портера является важным инструментом анализа внешней среды в отрасли. Применение модели к ООО «Авто Центр Самарагд» показало, что наибольшее влияние на деятельность предприятия оказывают покупатели и конкуренты. Организациям необходимо постоянно отслеживать изменения микроокружения в отрасли, чтобы своевременно разработать стратегию повышения конкурентоспособности.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Стратегические направления повышения конкурентоспособности Амурской области // Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики: материалы VI международной научно-практической конференции 5 декабря 2019 г. // М-во науки и высшего образования РФ, ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина. – В 2-х томах. – Т. 1. Тамбов: Изд. дом им. Г.Р. Державина, 2020. – С. 40-47.

2. Васильева, А.В. Предпринимательская активность организаций России в период пандемии коронавируса // Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики: материалы VII международной научно-практической конференции 8 декабря 2020 г. // М-во науки и высшего образования РФ, ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина. В 2-х т. – Т.1. Тамбов: Издательский дом им. Г.Р. Державина, 2021. – С. 85-92.

УДК 658.3.07

ТЕКУЧЕСТЬ ПЕРСОНАЛА В РОССИИ И КИТАЕ

Елизавета Константиновна Гамза, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Лина Васильевна Рыбакова, канд. тех. наук, доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
gamzalol@mail.ru

Аннотация. *Данная статья посвящена сравнительному анализу текучести кадров на российских и китайских предприятиях. Обобщены характеристики набора кадров, адаптации, оплаты труда, управления карьерой.*

Ключевые слова: *управление, текучесть кадров, сравнение, китайские компании, российские предприятия.*

STAFF TURNOVER IN CHINA AND RUSSIA

E.K. Gamza, L.V. Rybakova
Amur state University, Blagoveshchensk
gamzalol@mail.ru

Abstract. *This article is devoted to a comparative analysis of staff turnover at Russian and Chinese enterprises. The characteristics of recruitment, adaptation, remuneration, career management are summarized.*

Key words: *management, staff turnover, comparison, Chinese companies, Russian enterprises.*

DOI: 10.22250/9785934934010_128

Проблема текучести кадров как элемент работы с персоналом крайне актуальна в настоящее время и имеет большое практическое значение в активно развивающихся организациях. Показатель текучести кадров входит в тройку наиболее распространенных критериев оценки эффективности, а также показателей целостности и стабильности деятельности предприятия, поэтому так важно выявлять причины и контролировать процессы движения персонала.

Целью данной работы является исследование причин и особенностей текучести кадров в России и Китае, выявление схожести и различий. Работа построена на основе статистических данных НАФИ и ВШЭ.

Текучесть кадров — это увольнение сотрудников по собственной инициативе или по решению работодателя за определенный период [2]. Чрезмерно высокая текучесть кадров оказывает большое влияние на предприятие: снижает укомплектованность рабочих мест, отвлекает более опытных работников от процесса труда, ухудшает морально-психологический климат в коллективе, отрицательным образом влияет на производительность труда, что в итоге влечет за собой экономические потери. По итогам исследований, проведенных в 2021 г. НАФИ и ВШЭ, 33% представителей российских компаний испытывают средний или высокий уровень текучести кадров [3].

Среди причин, побуждающих россиян искать другую работу, называют: несоответствие знаний и навыков сотрудника его позиции (16%); неудобный график (15%); проблемы с проездом до места работы (12%); плохие отношения с коллективом (11%); ненормированный рабочий график (10%).

На текучесть кадров влияют и такие характеристики как морально-психологический климат в коллективе, плохие отношения с руководителем, удаленность от дома, отсутствие карьерного роста. Текучесть кадров в управлении людскими ресурсами в российских компаниях меньше, чем в китайских. В основном это относится к торговому, инженерному и ИТ-персоналу. Управление людскими ресурсами в российских компаниях имеет следующие характеристики.

Иерархическая система российских компаний все еще несет след советских времен, отношения между начальством четко определены; приватизированная система корпоративной собственности заставляет управление людскими ресурсами в российских компаниях уделять большое внимание эффективности производства, а получение прибыли для компании является конечной целью управления людскими ресурсами; российские компании не делают акцента на культивировании своей корпоративной культуры и общих ценностей. Но они обеспечивают для своих сотрудников всестороннее обучение навыкам и планирование развития карьеры. Многие компании до сих пор используют методы подготовки кадров и обучения из времен плановой экономики.

По сравнению с китайскими компаниями, российские компании больше обеспокоены своей работоспособностью. Это основная причина продвижения по службе. Управление людскими ресурсами в китайских компаниях уделяет больше внимания межличностным отношениям. Большинство сотрудников считает, что этика важна для продвижения людских ресурсов.

В Китае сфера бизнес-услуг (например, юридические, бухгалтерские, консалтинговые компании), финансы и страхование, а также Интернет имеют наиболее короткий средний срок работы, самую высокую текучесть кадров и наибольшую мобильность работников. Некоторым китайским компаниям обычно не хватает долгосрочного и запланированного обучения своих сотрудников, что приводит к отсутствию чувства принадлежности к делу все большее число людей устраивается на работу при помощи внешних средств, что вызывает волны смены мест работы.

Однако есть исключения в отношении текучести кадров китайских компаний, это китайские государственные предприятия, где текучесть кадров самая низкая. Это отражает важность не только удовлетворения потребностей в выживании, но и удовлетворения потребностей в безопасности. Стабильность компании и более высокие льготы также являются ключевыми к удержанию сотрудников.

Китайские и российские предприятия имеют схожую историю социалистического развития и процесса трансформации рыночной экономики. Географическое положение также очень близко, что привело во многом к сходству между китайскими и российскими компаниями, что служит справочной базой для предложений по управлению людскими ресурсами в китайских и российских компаниях.

Так, при приеме на работу китайские и российские компании используют письменные собеседования, моделирование сценариев, психологические тесты, тесты трудовых навыков и другие методы для всестороннего изучения целей набора и обеспечения качества нанятого персонала на основе равной занятости.

Как китайские, так и российские предприятия стремятся обеспечить определенное качество и необходимое количество рабочей силы посредством планирования людских ресурсов, а также создать хорошо обученную и гибкую рабочую силу, в полной мере использовать существующие человеческие ресурсы. Что касается рынка труда, то в России он намного выше, чем в Китае. Согласно статистике, средний уровень образования граждан России значительно выше, чем в среднем в мире, в том числе в Китае.

Сравнивая доходы жителей, получаем, что уровень доходов в России ниже, чем в Китае, но уровень социальной защиты несколько выше. Сравнивая структуру заработной платы на предприятиях, видим, что в России она более систематична. Структура заработной платы в Китае сильно различается в зависимости от характера компании. На российских предприятиях заработная плата сотрудников − это, в основном, заработная плата по месту службы, которая зависит от знаний, навыков и трудоемкости, требуемых на этой должности. Система оплаты труда в России очень жесткая, в ней большое внимание уделяется ценности работы, т.е. способность сотрудников создавать ценности для компании напрямую определяют их заработную плату.

Модели управления людскими ресурсами китайских и российских предприятий схожи, включая планирование, наем и управление. Но в то же время управление людскими ресурсами китайских и российских предприятий имеют различия: рабочая сила в России относительно высока по качеству, но рынок невелик, в отличие от Китая, где рынок труда огромный, но качественных кадров все еще не хватает. И если российские компании сосредоточены на технологической адаптации, китайские ценят мораль сотрудников.

Основные причины текучести кадров в России – плохие межличностные отношения с коллективом, ненормированная оплата труда и неподходящий график работы. В Китае причинами текучести являются неоправданные ожидания об уровне заработной платы и работы в целом, недостатки обучения и адаптации на новом рабочем месте. Как Китаю, так и России необходимо совершенствовать подбор персонала, разрабатывать программы по профессиональному обучению и карьерному росту персонала. Необходимо улучшить

психологический настрой работников, поощрять высокую производительность, хвалить за хорошие результаты, не заставлять работать сверхурочно. Результаты исследования могут быть использованы при выработке программ движения трудовых ресурсов.

Список литературы

1. Лицзюнь, В. Особенности управления персоналом в Китае // Молодой ученый. – 2022. – 380 с.

2. Егоршин, А.П. Основы управления персоналом: учебное пособие. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 352 с.

3. Исследование НАФИ и ВШЭ: треть российских компаний страдают от текучести кадров. 2021. (https://nafi.ru/analytics/issledovanie-nafi-i-vshe-tret-rossiyskikh-kompaniy-stradayut-ot-tekuchesti-kadrov-/)

4. Долгова, А.А. Новые приоритеты в сфере управления персоналом в России // Сборник статей по материалам Всероссийского научно-исследовательского конкурса. Уфа, 2020. − С. 94-96.

5. Оценка состояния и динамики текучести кадров на рынке труда Китая / Чжао Ди., Е.В. Тинькова, С.А. Тиньков, И.В. Бабенко // Вестник Российского нового университета. Серия: «Человек и общество». – 2020. – № 4. – С. 77-83.

УДК 311.12 (571.61)

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ГРУППИРОВКА ГОРОДОВ И РАЙОНОВ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО КОЛИЧЕСТВУ УМЕРШИХ ЗА 2020 ГОД

Анастасия Андреевна Денисова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель − Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
nester137361@gmail.com

Аннотация. *Данная статья посвящена исследованию статистики смертности в Амурской области за 2020 г., выявлению связи между смертностью и среднемесячной номинальной начисленной заработной платой работников предприятий по городским округам и муниципальным районам области. Выполнена группировка муниципальных образований по числу умерших. Минимальная смертность зафиксирована в следующих районах области: Селемджинский, Шимановский, Ромненский, Тындинский, Свободненский. Максимальная смертность выявлена в городах: Благовещенск, Белогорск, Свободный. Обнаружено, что с уменьшением среднемесячной начисленной заработной платы увеличивается смертность.*

Ключевые слова: *статистика, смертность, заработная плата, группировка.*

DEATHSTATISTICS IN THE AMUR REGION

A.A. Denisova
Amur State University, Blagoveshchensk
nester137361@gmail.com

Abstract. *This article is devoted to the study of mortality statistics in the Amur region for 2020, to identify the relationship between mortality and the average monthly nominal accrued wages of employees of enterprises in urban districts and municipal districts of the region. The grouping of municipalities by the number of deceased was carried out. The minimum mortality was recorded in the following districts of the region: Selemdzhinsky, Shimanovsky, Romnensky, Tyndinsky, Svobodnensky. The maximum mortality was detected in the cities of Blagoveshchensk, Belogorsk, Svobodny. It was found that with a decrease in the average monthly accrued salary, mortality increases.*

Key words: *statistics, mortality, wages, grouping.*

DOI: 10.22250/9785934934010_132

Метод группировки применяется в исследованиях с целью изучить состав, структуру и изменения в статистической совокупности. С помощью группировки можно выявить зависимость между изучаемым явлением и признаком. Смертность является важным результатом социально-экономического развития региона [1, 2]. Группировка муниципальных образований по смертности поможет выявить, в каких из них наибольшее и наименьшее число умерших, а также найти взаимосвязь с различными факторами. В данной статье рассмотрена зависимость смертности от среднемесячной номинальной выплаченной заработной платы работников предприятий. Важность изучения смертности заключается в возможности выявить факторы, влияющие на смертность населения региона, что поможет составить программу для снижения смертности и увеличения продолжительности жизни.

Цель статьи: группировка муниципальных образований Амурской области по количеству умерших за 2020 г.

Для достижения цели необходимо решить следующие задачи:

1) выбрать группировочный признак;

2) определить оптимальное количество групп по формуле Стерджесса;

3) рассчитать величину интервала;

4) распределить муниципальные образования на группы по группировочному признаку.

Объект исследования: Амурская область – субъект Российской Федерации, входит в состав Дальневосточного федерального округа. Область образована 20 октября 1932 г. 2 августа 1948 г. была выделена в самостоятельную область. Юго-западная граница Амурской области является государственной границей Российской Федерации и Китайской Народной Республики. Предмет исследования: статистика смертности в Амурской области. Для написания статьи использованы следующие методы: документальный способ, метод таблиц, метод группировок.

По данным Амурстата выбраны данные по смертности и среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников предприятий, не относящихся к субъектам малого предпринимательства, по городским округам и муниципальным районам области за 2020 г.

По формуле Стерджесса рассчитано оптимальное количество групп для 28 муниципальных образований, оно составило 6. Проведение группировки позволило распределить муниципальные образования по группам. В табл. 1 приведена группировка муниципальных образований Амурской области по количеству умерших за 2020 г.

Таблица 1

Группировка муниципальных образований Амурской области по количеству умерших за 2020 г.

Группировка муниципальных образований по числу смертей, чел.	Число муниципальных образований	
	В абсолютных единицах	В относительных единицах, %
134 – 206	5	18
206 – 278	6	21
278 – 422	11	39
422 – 639	3	11
639 – 1144	2	7
1144 – 3163	1	4
Итог	28	100

Из табл. 1 видно, что максимальная смертность – от 1144 до 3163 чел. – отмечена только в одном муниципальном образовании, что составляет 4% от всей совокупности. Минимальная смертность – от 134 до 206 чел. – в 5 муниципальных образованиях, что составляет 18% от всей совокупности. Большинство муниципальных образований – 11 (39% от всей совокупности), имеет смертность от 278 до 422 чел. В табл. 2 выполнена группировка муниципальных образований Амурской области по числу умерших за 2020 г.

Районы Селемджинский, Шимановский, Ромненский, Тындинский, Свободненский относятся к группе с наименьшим числом умершим – от 134 до 206 чел. Городские округа Константиновский, Мазановский, Михайловский, Октябрьский, Зейский, Прогресс имеют более высокую смертность – от 206 до 278 чел.

Таблица 2

Группировка муниципальных образований Амурской области по числу умерших за 2020 г. (рабочая таблица)

Группировка муниципальных образований по числу умерших, чел.	Муниципальные образования	Смертность, чел.	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб.
1	2	3	4
134 - 206	Селемджинский	134	66988,4
	Шимановский	135	61675,2
	Ромненский	154	40961,3
	Тындинский	189	89076,6
	Свободненский	206	100069,0
Итог	5	818	358770,5
206 - 278	Константиновский	222	40363,0
	Мазановский	238	39801,6
	Михайловский	242	42621,9
	Октябрьский	252	43809,3
	Зейский	261	61847,5
	Прогресс	268	43537,5
Итог	6	1483	271980,8
278 - 422	Архаринский	288	44005,2
	Белогорский	290	34955,4
	Завитинский	318	46180,2
	Шимановск	319	48333,1
	Ивановский	346	40892,1
	Бурейский	356	52374,8
	Серышевский	370	41049,2
	Благовещенский	373	46360,5
	Тамбовский	387	41397,1
	Магдагачинский	399	64887,5
	Сковородинский	402	66754,5
Итог	11	3848	527189,6

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4
422 – 639	Зея Тында Райчихинск	425 433 487	63630,3 73148,5 42732,1
Итог	3	1345	179510,9
639 –1144	Свободный Белогорск	976 1029	78166,4 53513,3
Итог	2	2005	131679,7
1144 – 3164	Благовещенск	3163	54657,3
Итог	1	3163	54657,3
Итог	28	12662	1523788,8

Самые высокие значения умерших зафиксированы в городах области: от 422 до 639 – в Зее, Тынде, Райчихинске; от 639 до 1144 – в Свободном и Белогорске; 3163 чел. – в Благовещенске. В районах численность населения ниже городской, следовательно, смертность в городах выше. Табл. 3 является аналитической. В табл. 3 проведена группировка муниципальных образований Амурской области по числу умерших за 2020 г.

Таблица 3

Группировка муниципальных образований Амурской области по числу умерших за 2020 г. (аналитическая таблица)

Группировка муниципальных образований по числу умерших, чел.	Число мун.обр.	Смертность, чел.		Среднемесячная номинальная начисленная ЗП, руб.	
		Всего	В среднем	Всего	В среднем
134 – 206	5	818	163,6	358770,5	71754,1
206 – 278	6	1483	247,2	271980,8	45330,1
278 – 422	11	3848	349,8	527189,6	47926,3
422 – 639	3	1345	448,3	179510,9	59836,9
639 – 1144	2	2005	1002,5	131679,7	65839,9
1144 – 3164	1	3163	3163	54657,3	54657,3
Итог	28	12662	452,2	1523788,8	54421,0

Из табл. 3 видно, что с уменьшением среднемесячной номинальной начисленной заработной платы в среднем на одно муниципальное образование, количество умерших увеличивается.

Таким образом, группировка муниципальных образований Амурской области по числу умерших за 2020 г. помогла выявить районы с минимальной смертностью, от 134 до 206 чел.: Селемджинский, Шимановский, Ромненский, Тындинский, Свободненский. Наибольшая смертность наблюдается в городах Свободный, Белогорск, Благовещенск, от 639 до 3163. Подтверждено наличие

зависимости между количеством умерших и среднемесячной номинальной начисленной заработной платой работников предприятий: со снижением начисленной заработной платы увеличивается смертность. Изучение статистики смертности необходимо для выявления причин увеличения числа умерших, разработки мер для снижения смертности и повышения продолжительности жизни граждан.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Конкурентоспособность региона и здоровье населения Амурской области // Региональные перспективы развития экономики здоровья: сборник докладов I Всероссийской научно-практической конференции (г. Уфа, 7-8 ноября 2019 г.) / отв. ред. К.Е. Гришин – Уфа: РИЦ БашГУ, 2019. – 324 с. – С. 265-269.

2. Васильева, А.В. Кластерный анализ регионов Российской Федерации по основным классам болезней населения в 2019 г. // Перспективы развития экономики здоровья: сборник докладов III Всероссийской научно-практической конференции (г. Уфа, 2-3 декабря 2021 г.) / отв. ред. К.Е. Гришин. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2021. – С. 69-74.

УДК 658

РОЛЬ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТА КАК СПОСОБА САМООРГАНИЗАЦИИ И САМОРАЗВИТИЯ СТУДЕНТОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Наталья Юрьевна Иванова, канд. с.-х. наук, доцент кафедры экономики и организации АмГУ, г. Благовещенск
ivanovanat76.76@mail.ru

Аннотация. *В статье произведен анализ эффективности использования личного времени студентов высшего учебного заведения с целью оценки уровня их самоорганизации и способностей к саморазвитию. Даны рекомендации по повышению самоорганизации и личностного развития обучающихся.*

Ключевые слова: *индивидуальный тайм-менеджмент, управление личным временем, способы самоорганизации, саморазвитие студентов.*

THE ROLE OF INDIVIDUAL TIME MANAGEMENT AS A WAY OF SELF-ORGANIZATION AND SELF-DEVELOPMENT OF STUDENTS IN MODERN CONDITIONS

N. Y. Ivanova

Amur state University, Blagoveshchensk
ivanovanat76.76@mail.ru

Abstract. *The article analyzes the effectiveness of the use of personal time of students of a higher educational institution in order to assess the level of their self-organization and abilities for self-development. Recommendations are given to improve self-organization and personal development of students.*

Key words: *individual time management, personal time management, ways of self-organization, self-development of students.*

DOI: 10.22250/9785934934010_137

В условиях современного обилия информации и динамичного ритма жизни все большую актуальность приобретает умение эффективно использовать личное время.

Компетентный специалист в современной бизнес-среде должен уметь правильно расставлять приоритеты как в решении личных текущих дел и задач, так и в их планировании [1]. В настоящее время многие студенты высшего учебного заведения стремятся совмещать учебные занятия и работу для приобретения опыта и практических навыков, а также занимаются спортом, имеют хобби, семью, друзей и т.д. [3]. При этом большинство обучающихся не могут самостоятельно решать проблемы с распределением личного времени, что приводит к низкой эффективности использования резервов времени, потерям времени, стрессам и т.д. Поэтому изучение методик и способов управлением временем на основе индивидуального тайм-менеджмента представляется, на наш взгляд, актуальным и будет способствовать повышению самоорганизации и личностному развитию [2].

Для определения способностей студентов в управлении личным временем был проведен ряд исследований с участием обучающихся. Целью исследований являлось определение эффективности использования личного времени обучающихся с целью оценки уровня их самоорганизации и способностей к саморазвитию. Предметом исследований выступал тайм-менеджмент как способ самоорганизации. Объект исследования – студенты Амурского государственного университета (2 курс). Количество студентов, вошедших в изучаемую группу – 60 чел.

Изыскания были проведены в следующей последовательности:

1) инвентаризация личного времени обучающихся с помощью дневного листка учета времени (по 15-20 − минутным интервалам);

2) обобщение и анализ использования личного времени путем структуризации расходов времени по обобщенным группам дел;

3) оценка дел по степени важности и полезности для обучающихся;

4) оптимизация использования личного времени путем перераспределения использования личного времени.

Учет и анализ использования личного времени проводился обучающимися самостоятельно. Обобщенные полученные данные в разрезе контрольной группы показали результаты, приведенные на *рис. 1*.

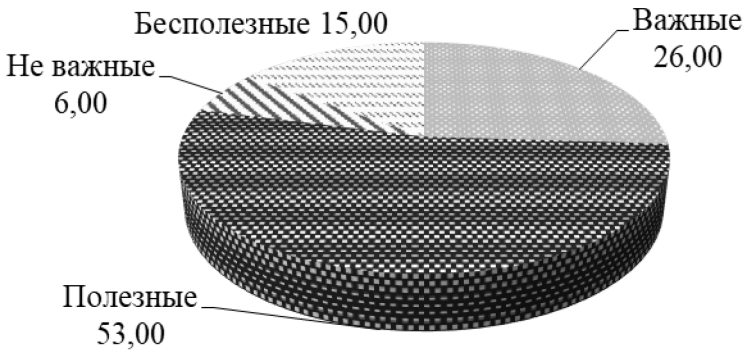
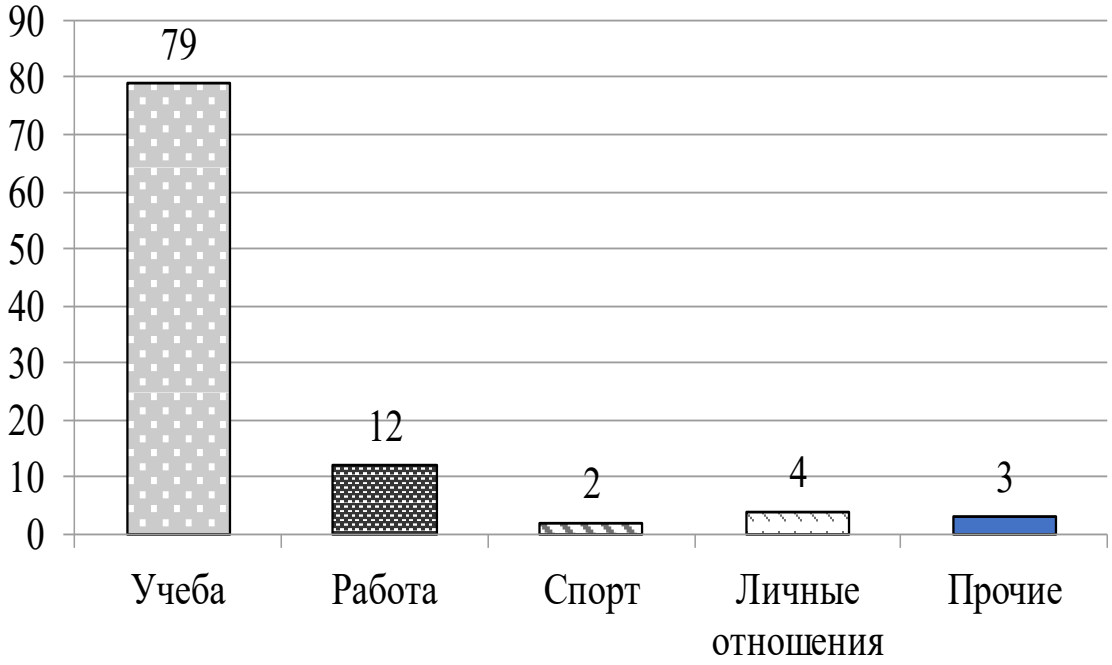


Рис. 1. Структура использования личного времени студентов по важности дел, %.

В структуре использования времени студенты большую часть отвели на полезные дела, что составило в среднем 53 %. К полезным делам обучающиеся (в зависимости от личного мнения о полезности дел для себя лично) относили занятия спортом, принятие пищи, отдых и т.д. Доля неважных дел составила 6% и включала в основном домашние дела. Около 15 % личного времени студенты посчитали бесполезно потраченным. К данной группе дел обучающиеся отнесли такие «поглотители» времени как компьютерные игры и общение в Интернете, просмотр телевизионных программ, долгие телефонные разговоры, долгое пробуждение и т.п.

Количество времени, отводимое на важные дела, составило в среднем 26%. На *рис. 2* представлена детализация дел, отнесенных студентами к категории



«важных».

Рис. 2. Структура использования личного времени студентов, отнесенного к важным делам, %.

В большинстве случаев важными делами студенты считают учебу, работу, профессиональное занятие спортом. Однако некоторые обучающиеся важным делом считают общение с друзьями, что говорит о слабых способностях к целеполаганию (*рис. 2*).

Произведя критический анализ структуры использования ресурсов времени, большинство студентов определило текущее использование личного времени как неудовлетворительное или частично неудовлетворительное. Студентам было предложено оптимизировать использование личного времени путем исключения либо добавления дел и задач с учетом их важности для достижения жизненных целей. Повторный анализ обобщенных данных представлен на *рис. 3*. Анализ планирования использования личного времени показал, что студенты готовы сократить использование личного времени на бесполезные дела с 15 до 6% и на полезные дела – с 53 до 50% от общего фонда личного времени.

При этом обучающиеся планируют больше времени отводить на важные дела: доля использования времени в данном случае увеличивается с 26 до 38% (*рис. 3*). Таким образом, анализ способностей студентов в управлении личным временем показал неудовлетворительную эффективность его использования.

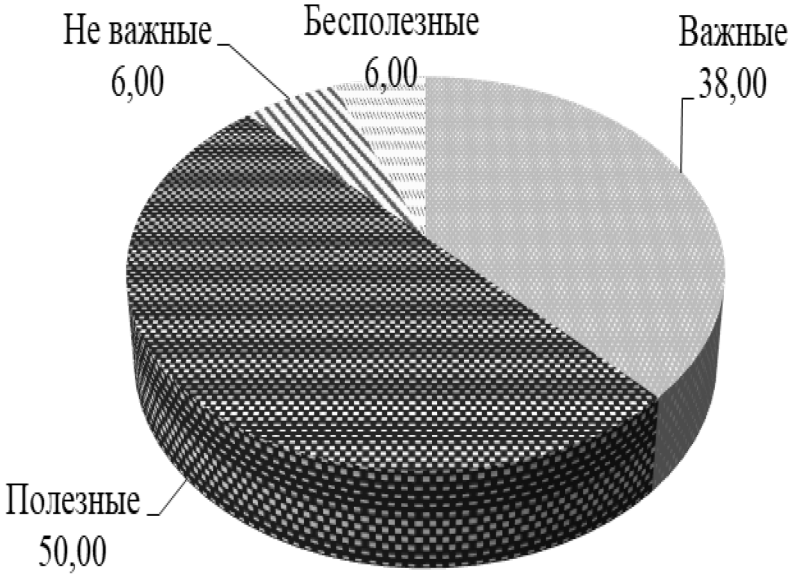


Рис. 3. Структура использования личного времени студентов по важности дел после оптимизации использования личного времени, %.

Слабые навыки в определении и иерархии жизненных целей приводят к тому, что многие студенты недостаточно способны к саморазвитию. При этом большинство обучающихся никогда не использовали специальные инструменты для учета личного времени, а также для планирования и выполнения различных дел и задач.

Для реализации саморазвития студентам необходимо более четко определить личные жизненные цели, установить их иерархию в зависимости от возможности их достижения и приоритетности личных ценностей.

В качестве способа повышения уровня самоорганизации обучающимся рекомендуется использовать специальные инструменты, облегчающие планирование, учет и контроль использования личного времени.

Поэтому изучение дисциплины «Тайм-менеджмент», в ходе чего студенты приобретают навыки применения различных инструментов тайм-

менеджмента для самоорганизации, дает им возможность развить в себе способности к более эффективному использованию резервов личного времени и других необходимых ресурсов с целью достижения определенных целей и саморазвития на протяжении всей жизни.

Список литературы

1. Гусейнова, С.Р. Тайм-менеджмент и стресс-менеджмент в организации деятельности студента // Психология и педагогика в Крыму: пути развития. – 2018. – № 4. – С. 98-104.

2. Карпова, И.С. Тайм-менеджмент как важнейшая технология организации времени студентов университета // Прогрессивные технологии развития. – 2018. – № 12. – С. 95-97.

3. Шарикова, Ю.В. Тайм-менеджмент как инструмент самоорганизации студентов в условиях цифровой экономики / Ю.В. Шарикова, Е.А. Малышева, А.В. Кутуев // Вестник Самарского муниципального института управления. – 2019. – № 1. – С. 128-137.

УДК 311.14 (571.61)

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО СБОРА КАРТОФЕЛЯ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ С ПОМОЩЬЮ РАСЧЕТА ОТНОСИТЕЛЬНЫХ ВЕЛИЧИН

Азияна Артышовна Кужугет*,* студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск

Kyzhyget2003@mail.ru

Аннотация. *В статье произведены расчеты относительных показателей по валовому сбору картофеля Амурской области и показана важность сбора данных о валовом сборе картофеля для экономики страны и благосостояния населения.*

Ключевые слова: *валовой сбор картофеля, относительный показатель динамики, структуры, сравнения, интенсивности.*

STATISTICAL ANALYSIS OF THE GROSS POTATO HARVEST OF THE AMUR REGION BY CALCULATING RELATIVE VALUES

A.A. Kyzhyget
Amur State University, Blagoveshchensk

Kyzhyget2003@mail.ru

Abstract. *The article calculates relative indicators for the gross potato harvest of the Amur region and shows the importance of collecting data on the gross potato harvest for the country's economy and the welfare of the population.*

Key words: *gross potato harvest, relative values, relative dynamics indicator, structures, comparisons, intensity.*

DOI: 10.22250/9785934934010_142

Оценка достигнутого уровня производства сельскохозяйственной продукции, изучение темпов роста, структуры изучаемого явления и выявление резервов дальнейшего их повышения – важнейшая задача анализа объемов производства. Одной из основных культур, выращиваемых в Амурской области, является картофель. В настоящее время трудно найти хозяйство, которое не возделывало бы картофель, так как благодаря своим вкусовым, пищевым и кулинарным достоинствам он стал продуктом почти повседневного употребления, так называемым «вторым хлебом». Кроме того, его используют для технической переработки и в качестве корма в животноводстве [4, 5].

В наши дни картофель составляет значительную часть пищевого рациона каждого человека, он очень актуален в современном мире и является основной пищей населения. Рынок картофеля как экономическая категория выражает совокупность обменных отношений, посредством которых осуществляется купля-продажа товаров и уравновешиваются интересы производителей и покупателей.

Именно поэтому выбранная тема является весьма актуальной, так как необходимо выявить динамику, структуру производства валового сбора картофеля в Амурской области, осуществить поиск дополнительных резервов по наращиванию производства данного вида продукции.

Статистическими методами исследования производства и реализации картофеля являются относительные показатели. Объект исследования – валовой сбор картофеля в Амурской области. Предметом исследования являются относительные показатели валового сбора картофеля в регионе. По валовому сбору

картофеля в Дальневосточном федеральном округе Амурская область в 2019 и 2020 гг. занимала второе место, уступая лишь Приморскому краю.

1. По данным Амурского статистического ежегодника [1, 2, 3] рассчитаем относительные показатели, представленные в табл. 1.

Таблица 1

Показатели валового сбора, посевной площади картофеля Амурской области по годам, относительные величины динамики и интенсивности

Показатели	2018	2019	2020
Валовой сбор картофеля Амурской области, тонн	200926	153419	148878
Посевная площадь, га	13742	13401	11962
ОПД, %	-	76,4	97
ОПИ, тонн/га	14,62	11,44	12,44

$$\text{ОПД}=\frac{2020}{2019} * 100\% = \frac{148878}{153419} * 100\% = 97\% \quad (1)$$

$$\text{ОПД} =\frac{2019}{2018} 100\% = \frac{153419}{200926} * 100\% = 76{,}4\% \quad (2)$$

Рассчитаем ОПД 2020 года по сравнению с 2018 годом:

$$\text{ОПД}=\frac{2020}{2018} * 100\% = \frac{148878}{200926} * 100\% = 74{,}09\% \quad (3)$$

В результате статистических расчетов можно сделать вывод, что по сравнению с 2018 г. валовой сбор картофеля в 2019 г. снизился на 23,6 % (на 47507 тыс. тонн), а в 2020 г. на 25,91 % (на 52048 тыс. тонн). Сравнение показателей валового сбора 2020 и 2019 гг. также показало, что темп роста 2020 г. снизился на 3%, т.е. на 4541 тыс. тонн. Как видно, с каждым годом валовой сбор картофеля уменьшается и не может превысить показатели предыдущего и базисного 2018 г.

2. Рассчитаем относительный показатель интенсивности:

Чтобы рассчитать этот показатель, поделим валовой сбор картофеля на его посевную площадь:

$$\text{ОПИ}=\frac{A}{B} = \frac{148878}{11962}=12{,}44 \text{ тонн за 2020 г.} \quad (4)$$

Относительный показатель интенсивности характеризует степень распространения изучаемого процесса и представляет собой отношение исследуемого показателя к размеру присущей ему среды. Исходя из этого, сделаем вывод о том, что на гектар посевной площади в целом приходится 12,44 тонн валового сбора картофеля.

Для сравнения посмотрим на статистические расчеты других годов:

$$ОПИ=\frac{153419}{13401}=11{,}44 \text{ тонны за 2019 г.} \quad (5)$$

$$ОПИ=\frac{200926}{13742}=14{,}62 \text{ тонны за 2018 г.} \quad (6)$$

Самая высокая урожайность наблюдалась в 2018 г., составив в 14,62 тонны с гектара. В последующие годы она снизилась.

3. Расчет относительных показателей структуры валового сбора картофеля по городам и районам Амурской области отражен в табл. 2. Третья колонка показывает, сколько процентов в структуре валового сбора картофеля занимает каждый район Амурской области.

Таблица 2

Валовой сбор картофеля по Амурской области за 2020 г.
и его структура по некоторым муниципальным образованиям

Районы и города	Валовой сбор картофеля по Амурской области за 2020 г., тонн (fi)	$ОПС_{тр}$ = d, %
Архаринский	4971	3,3
Белогорский	7122	4,8
Благовещенский	25729	17,3
Зейский	3257	2,2
Ромненский	3538	2,4
Свободненский	7527	5
Тамбовский	11737	7,9
Тындинский	761	0,5
Шимановский	2956	1,9
г. Благовещенск	7412	4,9
г. Белогорск	2790	1,8
г. Зея	2040	1,4
г. Свободный	5496	3,7
г. Тында	342	0,23
г. Шимановск	2391	1,6
Итого:	148878	100

По данным табл. 2 можно сказать, что в структуре производства и реализации картофеля по Амурской области лидирует Благовещенский район с 17,3%, реализовавший 25279 тонн картофеля за 2020 г., а самый маленький вес в структуре занимает г. Тында с 0,23%.

4. Далее рассчитаем относительный показатель сравнения:

$$\text{ОПС (Благовещенск)}=\frac{7412}{25729}*100\%=28,8\% \quad (7)$$

$$\text{ОПС (Белогорск)}=\frac{2790}{7122}*100\%=39,2\% \quad (8)$$

$$\text{ОПС (Зея)}=\frac{2040}{3257}*100\%=62,6\% \quad (9)$$

$$\text{ОПС (Свободный)}=\frac{5496}{7527}*100\%=73,02\% \quad (10)$$

$$\text{ОПС (Тында)}=\frac{342}{761}*100\%=44,9\% \quad (11)$$

$$\text{ОПС (Шимановск)}=\frac{2391}{2956}*100\%=80,9\% \quad (12)$$

Расчеты показывают процентное отношение между районами и городами. Так, Благовещенск по сравнению с Благовещенским районом производит только 28,8% картофеля. Самым большим процентным отношением к валовому сбору своего района обладает Шимановск, произведя 80,9% картофеля.

Для того чтобы повысить эффективность сельскохозяйственного производства в Амурской области, необходимо определить проблемы данной отрасли. На долю картофелеводства в области в 2020 г. приходится приблизительно 1,04% площади пашни. Это очень мало. Необходимо определить резервы увеличения площади пашни для картофеля.

Таким образом, основными факторами, влияющими на валовой сбор картофеля, являются его урожайность и посадочная площадь. Самым лучшим годом производства картофеля из 2018-2020 гг. можно считать 2018 г., так как на него приходится самый большой показатель валового сбора, урожайности и посевной площади. Необходимо осуществить поиск дополнительных резервов по наращиванию производства данного вида продукции.

Все эти выводы невозможно было бы сформулировать без относительных показателей динамики, интенсивности, структуры и сравнения. Важность пока-

зателя динамики в том, что он помог увидеть на динамику валового сбора, с каждым годом уменьшающуюся, и необходимость что-то сделать с этим. Показатель интенсивности отражает урожайность с одного гектара земли, и он также показал, что урожайность картофеля падает с 2018 г. Показатель структуры отражает ситуацию со структурой производства картофеля по муниципальным образованиям Амурской области. Сравнить муниципальные образования между собой помог показатель сравнения.

Список литературы

1. Амурский статистический ежегодник 2021. Статистический сборник / Амурстат. – Благовещенск, 2021. – 336с.

2. Амурский статистический ежегодник 2020. Статистический сборник /Амурстат. – Благовещенск, 2020. – 358с.

3. Амурский статистический ежегодник 2019. Статистический сборник /Амурстат. – Благовещенск, 2019. – 375с.

4. Васильева, А.В. Статистический анализ обеспеченности населения Амурской области овощами и фруктами за 2010-2018 гг. // Статистический анализ социально-экономического развития субъектов Российской Федерации: Материалы 7-ой Международной научно-практической конференции. – Брянский государственный инженерно-технологический университет. – Брянск, 2020. – С. 78-82

5. Васильева. А.В. Конкурентоспособность Амурской области в обеспечении продовольственной безопасности региона / Россия и Китай: история и перспективы сотрудничества: матер. X Международной научно-практической конференции (Благовещенск – Хэйхэ, 2-4 июня 2020 г.). – В. 10. – Благовещенск: Изд-во БГПУ, 2020. – С. 420-425.

УДК 658.3

КОГНИТИВНЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Кирилл Вячеславович Рыжков, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Лина Васильевна Рыбакова, канд. техн. наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
kirillryzkov007@gmail.com

Аннотация. *Данная статья посвящена исследованию когнитивного восприятия информации, выявлению уровня когнитивных способностей у студентов – менеджеров и возможным вариантам улучшения когнитивных способностей при анализе проблемных ситуаций и принятии управленческих решений*

Ключевые слова: *менеджмент, когнитивные способности, исследование, студент, информация, когнитивный менеджмент, принятие управленческих решений.*

COGNITIVE ASPECTS OF MODERN MANAGEMENT

K.V. Ryzhkov, L.V. Rybakova,
Amur State University, Blagoveshchensk
kirillryzkov007@gmail.com

Abstract. *This article is devoted to the study of cognitive perception of information, identification of the level of cognitive abilities of management students and possible options for improving cognitive abilities in the analysis of problem situations and managerial decision-making*

Key words: *management, cognitive abilities, research, student, information, cognitive management, managerial decision-making.*

DOI: 10.22250/9785934934010_147

Данное исследование направленно на решение научной проблемы восприятия, переработки и использования информации в профессиональной деятельности менеджера при принятии решений.

Предметом исследования в данном случае являются когнитивные способности студента, обучающегося по направлению подготовки «Менеджмент», основной профессиональной деятельностью которых в будущем является принятие управленческих решений. Процесс принятия решений имеет информационную природу, и его эффективность в значительной мере зависит от когнитивных способностей лица, принимающего решения. Когнитивные способности – это познавательные навыки человека, позволяющие воспринимать организацию как единое целое и в то же время четко выделять взаимосвязь ее частей. К когнитивным способностям можно отнести мышление менеджера, его умение обрабатывать поступающую информацию и способности к планированию. Менеджеру необходимо также представлять себе роль каждого отдела в организации, положение компании в отрасли и в более широкой деловой и общественной среде. В то же время

ожидается и способности индивида к стратегическому мышлению, т.е. оценке долгосрочных перспектив предприятия.

По мере того как менеджер продвигается на верхние уровни иерархии предприятия, он должен уделять все больше внимания развитию когнитивных способностей: в противном случае его путь на вершину «пирамиды» может закончиться на дальних подступах к ней.

В статье представлены результаты системного анализа на основе общенаучных методов и обзора публикаций по данной теме. Когнитология изначально возникла в качестве научного направления и изучала познавательные аспекты деятельности, проблемы восприятия, познания и понимания информации. [3, с. 54]. В настоящее время когнитология – это отрасль знаний, ориентированная на исследование процесса принятия решений.

Актуальность и новизна темы исследования подтверждаются тем, что в условиях цифровой трансформации экономики и управления изменяются требования к менеджменту организаций, к профессиональным навыкам и компетенциям. По данным опроса всемирного экономического форума «Будущее рабочих мест» выявлено, что в настоящее время возникла необходимость в развитии нового блока компетенций – цифровых навыков.

Цифровые компетенции напрямую связаны с когнитивными способностями человека. По мнению ученых, каждые 5 лет в любой профессиональной деятельности происходят изменения, требующие освоения новой информации, новых технологий, новых знаний.

Концепция управления знаниями становится все более актуальной. В современном менеджменте управление знаниями является одним из условий повышения конкурентоспособности организации; разрабатываются методы определения конкурентоспособности знании, применяемых предприятием [2].

В рамках данного исследования проводилось тестирование когнитивных способностей студентов – будущих менеджеров.

Результаты тестирования показывают, что 80% респондентов имеют высокий уровень когнитивных способностей. Остальные 20% опрошенных имеют средний уровень когнитивных способностей. Средний показатель когнитивных

способностей составил 12,36 балла из 15, что является относительно высоким уровнем.

Для дальнейшего развития когнитивных навыков студентов надо понимать, какие уровни имеют когнитивные способности и как их развивать. В данном случае будут рассмотрены когнитивные уровни по Блуму Сэмюэлю Бенджамину. Всего он выделял 6 уровней: запоминание; понимание; применение; анализ; синтез; оценка [5].

В развитии каждого из уровней могут помочь основные когнитивные инструменты, которые в дальнейшем будут способствовать формированию представления о предметах своей деятельности и конструировании реальности, в которой менеджерам предстоит действовать. К данным инструментам относятся:

1) содержательные диаграммы;
2) карты мышления;
3) понятийные схемы;
4) визуальные метафоры;
5) когнитивные модели и карты;
6) разного рода упражнения на развитие когнитивных способностей.

Карты мышлений (ментальные карты), помогают в работе выделять главную информацию, наглядно демонстрируют данные, стимулируют процесс креативного мышления и помогают прорабатывать обширные вопросы, не теряя из виду общую картину.

Понятийные схемы – это пространственные построения, которые помогают систематизировать понятия, представленные в тексте, с дальнейшим выделением связей между ними.

Вышеуказанные инструменты помогают в развитии логического мышления, вырабатывается способность менеджеров структурировать информацию и разбивать главные цели и большие действия на более мелкие и простые, тем самым развиваются уровни понимания и анализа.

Такой инструмент как когнитивная карта позволяет определить взаимосвязи между будущим, настоящим и прошлым исследуемого процесса. Когнитивные карты применяются для формирования и корректировки гипотезы

о функционировании исследуемого объекта, рассматриваемого как сложная система.

Когнитивное моделирование определяет наиболее эффективные управленческие решения и сценарии развития событий на основе концептов, количественно и качественно характеризующих складывающуюся ситуацию, а так же оценки взаимовлияния факторов. Когнитивное моделирование помогает ответить на вопросы типа «Почему возникла та или иная проблема?», «Что будет, если принять данное решение?» и «Что надо сделать, чтобы проблема была решена и решение было реализовано эффективно?». Ответы на все эти вопросы приходится искать при большой неопределенности ситуации.

Содержательные диаграммы необходимы для показа данных в графическом виде, а также для анализа и сравнения данных. Эти методы помогают развить такие уровни как применение, синтез и оценка. Визуальные метафоры могут состоять из картинок, диаграмм, графиков или даже значков. Эти визуальные метафоры способны усилить эффект превращения сложной информации в легко запоминающиеся концепции, что повышает скорость усваивания информации помогает развить уровень запоминание [4].

Описанные выше инструменты применяются студентами при изучении, например, таких дисциплин как «Системный анализ» и «Разработка управленческих решений». Следовательно, для развития когнитивных способностей студентам следует более серьезно относиться к освоению данных инструментов. По результатам тестирования студентам в соответствии с их уровнем когнитивных способностей выданы рекомендации по развитию этих способностей, применению когнитивных инструментов и повышению уровня когнитивного развития.

Список литературы

1. Бикеева, М.В. Цифровая трансформация бизнеса: анализ профессиональных компетенций // Менеджмент в России и за рубежом. – 2021. – №5. – С. 86-92.

2. Ивахник, Д.Е. Оценка конкурентоспособности применяемых предприятием знаний // Менеджмент в России и за рубежом. – 2022. – №3. – С. 61-71.

3. Фещенко, В.В. Когнитивный менеджмент и когнитивное моделирование: принципы, методы, функции / В.В. Фещенко // Научный журнал «Эконо-

мика. Социология. Право». – 2018. – №2 (10). – С. 54-60. - URL: https:// cyber-leninka.ru/article/n/kognitivnyy-menedzhment-i-kognitivnoe-modelirovanie-printsipy-metody-funktsii

4. 4 совета о том, как использовать метафоры в бизнесе и продажах [Электронный ресурс] – URL: https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.1636bb0c-6370ddef-abcbad8e-74722d776562/https/www.businessinsider.com/ways-to-use-metaphors-to-improve-business-presentations-2021-1

5. 6 уровней в обучении по таксономии Блума [Электронный ресурс] – URL: https://www.ispring.ru/elearning-insights/blooms-taxonomy

УДК 311.12 (571.61)

ГРУППИРОВКА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО КОЭФФИЦИЕНТУ БРАЧНОСТИ ЗА 2020 ГОД

Кирилл Вячеславович Рыжков, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
kirillryzkov007@gmail.com

Аннотация. *В статье произведена группировка муниципальных образований в Амурской области по коэффициенту брачности. Определена зависимость коэффициента брачности от численности населения муниципальных образований области.*

Ключевые слова: *коэффициент брачности, население, группировка, муниципальное образование, совокупность.*

GROUPING OF MUNICIPALITIES THE AMUR REGION BY MARRIAGE RATE FOR 2020

K.V. Ryzhkov, A.V. Vasilyeva
Amur State University, Blagoveshchensk
kirillryzkov007@gmail.com

Abstract. *The article produced a grouping of municipalities in the Amur region according to the marriage rate. The dependence of the marriage rate on the population of the municipalities of the region is determined.*

Key words: *marriage, population, grouping, municipality, aggregate.*

DOI: 10.22250/9785934934010_152

Одним из главных направлений деятельности государства является демографическая политика, при планировании которой обязательно должна отслеживаться статистика браков. Для оформления данной статистики наиболее удобным способом является метод группировок [1], позволяющий представить информацию наиболее наглядным и удобным способом для дальнейшего анализа. Объект: города и районы Амурской области.

Предмет изучения: группировка муниципальных образований Амурской области по коэффициенту брачности [2]. В качестве методов исследования рассматриваются методы: группировка, таблицы, расчет относительных показателей структуры. Практическая значимость: принятие управленческих решений в органах власти по отслеживанию и приросту количества браков в регионе.

В качестве фактора, влияющего на количество браков, используется общее число населения.

Оптимальное количество групп определено по формуле Стерджесса:

$n=1+3{,}322*\log 28 \approx 6$.

Далее найден шаг интервала:

$h=\frac{8{,}6-4{,}0}{6} \approx 0{,}77$.

Группировка муниципальных образований Амурской области по коэффициенту брачности за 2020 г. представлена в табл. 1.

Таблица 1

Группировка муниципальных образований в Амурской области по коэффициенту брачности за 2020 г.

Группы муниципальных образований по количеству браков, ‰	Число муниципальных образований	
	В абсолютном выражении, ед.	В относительном выражении, %
1) 4,0 – 4,77	5	17,86
2) 4,77 – 5,54	4	14,29
3) 5,54 – 6,31	12	42,86
4) 6,31 – 7,08	3	10,71
5) 7,08 – 7,85	2	7,14
6) 7,85 – 8,6	2	7,14
Итого	28	100

Наибольшее число муниципальных образований в Амурской области находится в интервале от 5,54‰ до 6,31‰, что составляет 42,86% от всей совокупности. Наименьшее значение коэффициента брачности – от 4‰ до 4,77‰ –

наблюдается в 17,86% муниципальных образований. В максимальном диапазоне от 7,85‰ до 8,6‰ находится 7,14% муниципальных образований региона.

Изобразим число муниципальных образований по группам при помощи гистограммы (*рис. 1*).

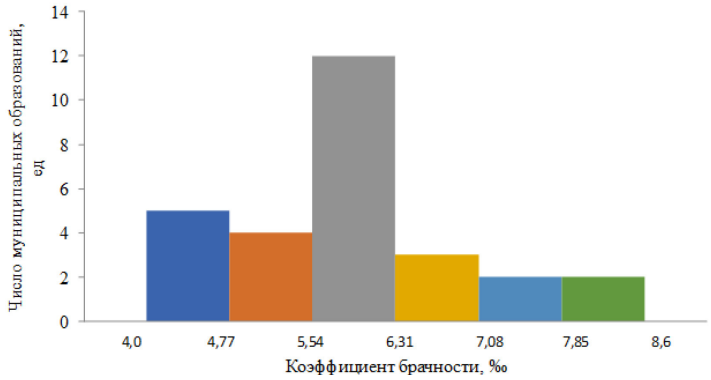


Рис. 1. Распределение городов и районов Амурской области по коэффициенту брачности.

Исходя из данных табл. 2 и рис. 1, можно сделать выводы, что наибольшее число муниципальных образований, – 12, находится в интервале от 5,54‰ до 6,31‰. В наименьшем интервале – от 4,0‰ до 4,77‰ находится 5 муниципальных образований. В наибольшем диапазоне – от 7,85‰ до 8,6‰ находится 2 муниципальных образования. Далее составим рабочую таблицу (табл. 2) и после подведем выводы.

Таблица 2

Группировка муниципальных образований в Амурской области по коэффициенту брачности за 2020 г. (рабочая таблица)

Группы муниципальных образований по количеству браков, ‰	Названия муниципальных образований	Коэффициент брачности, ‰	Число постоянного населения, тыс. чел.
1	2	3	4
1) 4,0 – 4,77	Благовещенский район	4,0	28,6
	Белогорский район	4,1	17,2
	Свободненский район	4,4	13,8
	Мазановский район	4,5	12,7
	Тындинский район	4,7	13,0
Итого:	5	4,3	85,3
2) 4,77 – 5,54	Ивановский район	4,9	23,6
	Зейский район	5,3	13,7
	Магдагачинский район	5,5	19,6
	Михайловский район	5,5	13,1
Итого:	4	5,3	70,0

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4
3) 5,54 – 6,31	Шимановский район	5,6	4,9
	Сковородинский район	5,7	26,2
	пгт Прогресс	5,8	11,4
	Ромненский район	5,8	7,7
	Серышевский район	5,8	23,7
	Селемджинский район	5,8	9,8
	Константиновски район	5,9	12,2
	Завитинский район	6,0	13,6
	Тамбовский район	6,0	20,8
	Архаринский район	6,1	14,0
	г. Тында	6,2	33,2
	г. Шимановск	6,2	18,5
Итого:	12	6,0	196,0
4) 6,31 – 7,08	Октябрьский район	6,4	18,2
	Бурейский район	6,5	19,4
	г. Зея	7,0	23,0
Итого:	3	6,7	60,6
5) 7,08 – 7,85	г. Благовещенск	7,1	231,6
	г. Свободный	7,1	54,0
Итого:	2	7,1	285,6
6) 7,85 – 8,6	г. Белогорск	8,0	65,8
	г. Райчихинск	8,6	19,5
Итого:	2	8,2	85,3

Наибольший коэффициент брачности – 8,6‰ наблюдается в г. Райчихинск, население которого равно 19,5 тыс. чел. Наименьший коэффициент брачности – в Благовещенском районе, с числом населения 28,6 тыс. чел. составляет 4,0‰. В муниципальном образовании с наибольшим количеством населения, в г. Благовещенске, с населением 231,6 тыс. чел., коэффициент брачности равен 7,1‰. В муниципальном образовании с наименьшим количеством населения (Шимановский район, 4,9 тыс. чел.) коэффициент брачности равен 5,6‰. Выполним анализ полученных данных, сравнив показатели браков и населения в соответствии с группами в табл. 3.

Таблица 3

Группировка муниципальных образований в Амурской области по коэффициенту брачности за 2020 г. (аналитическая таблица)

Группы муниципальных образований по количеству браков, ‰	Число муниципальных образований, ед.	Коэффициент брачности, ‰		Население, тыс. чел.	
		Всего	Среднее	Всего	Среднее
1) 4,0 – 4,77	5	4,3	0,9	85,3	17,1
2) 4,77 – 5,54	4	5,3	1,325	70,0	17,5
3) 5,54 – 6,31	12	6,0	0,5	196,0	16,3
4) 6,31 – 7,08	3	6,7	2,23	60,6	20,2
5) 7,08 – 7,85	2	7,1	3,55	285,6	142,8
6) 7,85 – 8,6	2	8,2	4,1	85,3	42,7
Итого	28	6,4	0,2	782,8	27,9

Наблюдается тенденция увеличения показателя коэффициента брачности в соответствии с ростом населения. Группировка лежит в основе всей дальнейшей работы о собранной информации. На основе группировок рассчитываются сводные показатели по группам, появляется возможность сравнения, анализа причин различия между группами, изучения взаимосвязей между признаками. Если рассчитать сводные показатели только в целом по совокупности, то не получится рассмотреть ее структуру, роль отдельных групп в совокупности.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Группировка регионов Российской Федерации по уровню устойчивого развития экономики // Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и за рубежом: Материалы XII Международной научно-практической конференции 19-20 ноября 2020 г. / Рубцовский индустриальный институт. – Рубцовск, 2020. – С.94-102

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области – Статистические сборники. Амурский статистический ЕЖЕГОДНИК-2020. [Электронный ресурс]. – URL: https://amurstat.gks.ru/folder/1510542.

УДК 658.5

ОСОБЕННОСТИ ЯПОНСКОЙ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ

Арина Сергеевна Сергиенко, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
arinasergienko815@gmail.com
Лина Васильевна Рыбакова, канд. техн. наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
amgulina@rambler.ru

Аннотация. *В статье представлены характерные признаки японской системы управления. Изложены ее основные преимущества и недостатки. Рассмотрена возможность применения японской системы управления в других странах.*

Ключевые слова: *японский менеджмент, характерные признаки, управление качеством, человеческие ресурсы.*

FEATURES OF THE JAPANESE MANAGEMENT MODEL

A.S. Sergienko, L.V. Rybakova
Amur state University, Blagoveshchensk
arinasergienko815@gmail.com

Abstract. *The article presents the characteristic features of the Japanese management system. Its main advantages and disadvantages are outlined. The possibility of using the Japanese management system in other countries is considered.*

Key words: *Japanese management, characteristics, quality management, human resources.*

DOI: 10.22250/9785934934010_157

Актуальность данной статьи заключается в том, что японская модель менеджмента – один из трех столпов мирового менеджмента. Она приобрела такой статус – в свое время японский менеджмент стал спасительным инструментом для всей Японии, некогда закрытой от мирового сообщества, позволил ей выйти на мировой экономический пьедестал.

Несмотря на управленческую сущность менеджмента в целом, эта модель буквально стала интерпретацией культурной жизни Японии с ее уникальным укладом жизни, традициями и ценностями. Однако началом становления японского менеджмента принято считать время, связанное с американской оккупа-

цией Японии. При этом считается, что некоторые черты американской модели управления легли в основу японской системы, но прямой интерпретации в ней не получили.

Япония, в целом, славится как страна, уделяющая особое место своим традициям, при этом умело сочетающихся с техническим прогрессом. Идеальный баланс между традиционными устоями и инновационными взглядами – вот она, суть японского менеджмента. Хидеки Йосихара, один из специалистов по японскому менеджменту, выделяет следующие признаки модели управления, характерные для японского менеджмента.

Во-первых, это признаки пожизненного найма сотрудников, здесь каждый сотрудник отождествляет себя со своей компанией. Такая характеристика определяется особенностями японского менталитета, для европейцев такое мировоззрение немыслимо [2]. В подобной системе найма (можно отметить, даже семейного найма) минимальная текучесть кадров. Абсолютно все работники японской компании являются равноправными ее представителями, независимо от того, топ-менеджер это или рядовой рабочий. Такая ассоциация повышает ответственность сотрудников, в том числе и за имидж фирмы.

Во-вторых, в рассматриваемой системе найма отсутствует критерий наличия опыта работы. Отсутствие опыта работы – не проблема для японских компаний. Японские менеджеры предпочитают нанимать на работу неопытного сотрудника и обучать его согласно традициям и правилам своей компании, нежели чем переучивать сотрудника, ранее работавшего в других компаниях. Не является особенностью, но заслуживает внимания роль «трудовых династий». В этом случае родственник принятого в организацию работника – члена семьи становится наставником и берет на себя ответственность за нового сотрудника. По мнению экспертов, это способствует сплочению коллектива.

Третьей особенностью японского менеджмента является внутренняя ротация и карьерный рост. В Японии каждый сотрудник должен раз в 3-5 лет менять сферу деятельности, причем оставаясь в рамках своего направления. Такая практика стимулирует интерес к работе, значительно повышает ее эффектив-

ность. Кроме того, это очень полезно для сотрудников, которые в будущем планируют занять руководящие должности, поскольку это позволяет узнать работу каждого отдела изнутри.

Как четвертый характерный признак модели управления в Японии следует отметить систему управления качеством [1]. Именно качество товара и продуктивность производства – стратегия японских организаций. Японская система управления качеством является эталоном, ей обучают во всех странах мира, однако далеко не везде практика внедрения такого подхода к управлению качеством становится реальной. В частности, технология «канбан», как система выполнения работ точно в срок, в силу особенностей русского менталитета не приносит желаемых результатов нашей стране. В Японии в ходе работы каждый сотрудник относится к коллеге как к клиенту, поэтому на следующий этап продукция поставляется в максимально качественном виде.

Особенным в Японии является и управленческий контроль. Он, во-первых, является непосредственным, офисы управленцев всех звеньев расположены на производстве – у начальника цеха кабинет прямо в цеху, и он видит всё своими глазами. Это позволяет осуществлять управленческий контроль наиболее эффективно – оперативно выявлять слабые звенья в производственном процессе и оказывать помощь по их укреплению; во-вторых, контроль в японском менеджменте характеризуется как «проверка – помощь», а в традиционном менеджменте контроль чаще характеризуется как «выявление – наказание».

В японском менеджменте вознаграждение предпочтительнее, чем наказание. Основанием для вознаграждения являются выдающиеся результаты работы, просто полезные предложения, спасение жизни при авариях, поощряется отличное выполнение обязанностей и преданность своему делу. К мерам наказания японские менеджеры прибегают крайне неохотно, но даже при их осуществлении упор идет на самосознание рабочих, и поэтому используется тактику лозунгов, побуждающих повысить дисциплину. Такая позиция объясняется тем, что каждый подчиненный все-таки человек и имеет право на ошибку, а с другой стороны – правильная кадровая политика при приеме на работу исклю-

чает возможность набора недобросовестных работников, так как за него полную ответственность несет тот, кто его принял.

Шестым признаком принято считать «Порядок во всем». Чистота и порядок – основная составляющая гармонии для японцев. В хаосе, по их мнению, невозможно добиться высокого качества. Поэтому производство в японских компаниях осуществляется в условиях идеальной чистоты и порядка, даже граничащих с фанатизмом, при этом требование порядка относится не только к рабочим местам и внешнему виду работников, но и к личным вещам и шкафчикам [3]. Перечисленные выше характерные признаки японской модели управления определяют ее преимущества и недостатки.

Одним из важнейших преимуществ считается непрерывное обучение сотрудников, их личностный и карьерный рост. В сочетании с принципами коллективизма это дает высокую производительность, что доказано сотнями японских компаний, лидирующих в своих сегментах на мировом рынке. Однако этому способствует не только качественная мотивация подчиненных, но и их уверенность в стабильности своих позиций на работе, готовность на всё ради своей компании.

Выделяя недостатки японского менеджмента, современные ученые называют четыре проблемы японской модели. Первая – это то, что на фоне коллективизма становится затруднительным индивидуальная оценка способностей сотрудников, что порождает медленное продвижение по карьерной лестнице. Из этого вытекает второй существенный недостаток – квалификация персонала часто превышает требования по занимаемой должности. В таких случаях возникает несоответствие заработной платы усилиям сотрудника или происходит необоснованный рост фонда заработной платы. Выделяется как недостаток и то, что японская модель в отличие от классической американской обладает исключительной гибкостью, она требует постоянной и оперативной адаптации к внешним и внутренним изменениям. Четвертой, самой важной и реальной проблемой японской системы менеджмента, считаются сумасшедшие переработки и высокий уровень стресса. Из-за постоянных переработок в разы увеличилось

количество смертей на рабочих местах. Данному явлению сами японцы присвоили термин «кароси», что дословно означает смерть от переработки. Его масштаб сравним с эпидемией, и японское государство не бездействует, вводя все новые санкции для работников, которые работают сверхурочно, и поощрения для тех, кто регулярно соблюдает режим трудового дня и покидает рабочее место вовремя.

При всем этом, сами японцы уверены, что это вполне обоснованно и других управленческих систем не признают. В других же странах японская система в чистом виде используется редко, так как в ней все-таки опора на японские традиции и менталитет, которые далеки от уклада жизни европейцев.

Список литературы

1. Батусова, А.О., Молодецкая Д. А. Зарубежный опыт в управлении: особенности японского менеджмент // Бизнес и дизайн ревю. – 2019. – № 1 (13). – С. 4.

2. Менеджмент: В 2 ч. часть 2: учебник и практикум для вузов / И.Н. Шапкин [и др.]; под общей ред. И.Н. Шапкина. – Москва: Юрайт, 2022. – 313 с. – URL: https://urait.ru/bcode/492481/p.285 (дата обращения: 20.11.2022).

3. Особенности и основные черты японской системы менеджмента URL:https://de.ifmo.ru/bk_netra/page.php?tutindex=3&index=11

УДК 311.14 (571.61)

ОТНОСИТЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КАК ОСНОВНЫЕ ВЕЛИЧИНЫ ИССЛЕДОВАНИЯ МАССОВЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЯВЛЕНИЙ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Алина Алексеевна Гилева, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
allina.gileva@yandex.ru

Аннотация. *В статье произведен расчет относительных показателей динамики, интенсивности, координации, структуры, сравнения на примере показателя количества врачей на 10000 человек населения Амурской области. Произведена оценка изменения количества врачей за 2018-2020 гг.*

Ключевые слова: *относительные показатели динамики, интенсивности, координации, структуры, сравнения, массовые социально-экономические явления, рост, снижение, здравоохранение.*

RELATIVE INDICATORS AS THE MAIN VALUES OF THE STUDY OF MASS SOCIO-ECONOMIC PHENOMENA OF THE REGION (ON THE EXAMPLE OF THE AMUR REGION)

A.A. Gileva, A.V. Vasilyeva
Amur State University, Blagoveshchensk
allina.gileva@yandex.ru

Abstract. *The article calculates the relative indicators of dynamics, intensity, coordination, structure, comparison using the example of the indicator number of doctors per 10,000 people of the population of the Amur region. An assessment of the change in the number of doctors for 2018-2020 was made.*

Key words: *relative indicators of dynamics, intensity, coordination, structure, compassion, mass socio-economic phenomena, growth, decline, healthcare.*

DOI: 10.22250/9785934934010_161

Относительные показатели – это неотъемлемая часть статистического исследования, благодаря которой можно получить представление о статистической совокупности, которая подвергается изучению. Так как относительные показатели широко применяются не только в научной сфере, но и в деятельности предприятий и организаций, их значение с годами не снижается, что и позволяет говорить об их актуальности в статистическом исследовании.

В связи с распространением коронавирусной инфекции COVID-19 актуальными стали проблемы здравоохранения [1, с. 70]. Одним из показателей, характеризующих состояние системы здравоохранения, является численность медицинского персонала. С помощью относительных величин на примере Амурской области проведен анализ численности врачей на 10000 чел. населения за 2018-2020 гг.

Объектом исследования стала численность врачей Амурской области. Целью представленного исследования выступает анализ относительных показателей численности врачей на 10000 чел. населения Амурской области. Для достижения цели нужно выполнить следующие задачи: определить относитель-

ные показатели динамики, интенсивности, координации, структуры, сравнения; сделать выводы полученных результатов.

Для оценки количества специалистов в сфере здравоохранения были рассчитаны возможные виды относительных показателей численности врачей на 10000 чел. населения Амурской области за период с 2018 г. по 2020 г. [2, с. 305] (табл. 1).

Таблица 1

Относительные показатели динамики, координации, интенсивности численности врачей на 10000 чел. населения Амурской области

Вид относительного показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.
ОПД (относительный показатель динамики), %	98,74	99,82	100,91
ОПИ (относительный показатель интенсивности)	0,57	0,58	0,58
ОПК (относительный показатель координации)	178,23	178,05	172,36

Рассчитав относительный показатель динамики как отношение численности врачей на 10000 чел. населения текущего года к численности врачей на 10000 чел. населения предыдущего года, можно заметить положительную (возрастающую) тенденцию, что указывает на рост количества специалистов в сфере здравоохранения (с 2018 г. показатель вырос на 2,74 %).

Для нахождения относительного показателя интенсивности выбран второстепенный показатель – численность больничных коек на 10000 человек населения, на который поделим показатель исследуемой величины (численность врачей на 10000 чел. населения). Отсюда можно сделать вывод, что на 1 больничную койку в Амурской области в среднем приходится 0,58 врачей. Учитывая стабильность показателя в 2019 и 2020 гг. и основываясь на данных относительного показателя динамики, отмечаем, что также произошел рост численности больничных коек на 10000 чел. населения.

Для расчета относительного показателя координации нужно сравнить части совокупности. Для соотношения были выбраны величины врачей-педиатров и врачей терапевтического профиля. С каждым годом можно заметить снижение ОПК (с 2018 г. показатель снизился на 5,87 чел.), что дает возможность предположить снижение популярности такого направления подго-

товки (табл. 1). Следующим не менее важным относительным показателем выступает относительный показатель структуры, который представлен в табл. 2.

Таблица 2

Относительный показатель структуры врачей Амурской области

Виды врачей	2018 г., %	2019 г., %	2020 г., %
Педиатры	49,33	48,78	47,53
Терапевты	27.68	27,39	27,58
Акушеры-гинекологи	12,72	12,92	11,66
Хирурги	9,38	9,35	9,42
Рентгенологи и радиологи	3,79	4,01	4,04
Неврологи	4,02	3,79	3,81
Психиатры и наркологи	3,35	3,34	3,36
Стоматологи	2,90	2,90	2,91
Отоларингологи	2,01	2,00	2,02
Офтальмологи	1,79	2,00	1,57
Фтизиатры	1,79	1,56	1,57
Дерматовенерологи	1,56	1,56	1,57
Врачи по лечебной физкультуре и спорту	0,89	0,89	0,90
Врачи санитарно-противоэпидемиологической группы	0,89	0,89	0,89

Относительный показатель структуры, рассчитанный как отношение врача конкретного направления к общей численности врачей, позволяет сделать следующие выводы. Наибольшую часть совокупности в каждом изучаемом году занимают врачи-педиатры, которые представляют почти половину изучаемой совокупности. Вторыми по значимости в структуре являются врачи терапевтического профиля, в среднем занимающие ¼ от общего количества. Третьими по величине являются акушеры-гинекологи, величина которых к 2020 г. сократилась на 1,6 п. п. Далее следуют врачи хирургического профиля, которые представляют около 10 % численности врачей. Остальные представленные специальности врачей занимают не более 5 % и имеют небольшое расхождение по сравнению с другими годами. Например, показатели врачей по лечебной физкультуре и спорту и врачей санитарно-противоэпидемиологической группы изменяются на 0,01%, что позволяет говорить об относительной стабильности данного направления специализации.

Следующий показатель, на который следует обратить внимание, – это относительный показатель сравнения, который рассчитывается как отношение части совокупности к основе (базе) сравнения. В данном случае расчет относительного показателя сравнения численности врачей на 10000 чел. населения по городским округам и муниципальным районам Амурской области представлен в табл. 3.

Таблица 3

Относительный показатель сравнения численности врачей по городским округам и муниципальным районам Амурской области к г. Благовещенску

Городские округа и муниципальные районы Амурской области	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Белогорск	1,96	2,02	2,53
Зея	2,77	2,89	2,86
Райчихинск	2,84	2,65	2,60
Свободный	3,30	3,50	3,07
Тында	3,48	3,63	2,46
Шимановск	4,79	3,52	3,67
Прогресс	4,97	4,88	4,53
Архаринский район	4,36	4,37	5,03
Белогорский район	16,86	16,53	16,51
Благовещенский район	6,09	6,12	6,70
Бурейский район	4,28	4,40	4,44
Завитинский район	3,78	3,57	3,38
Зейский район	11,75	15,85	15,63
Ивановский район	3,63	3,79	3,82
Константиновский район	4,46	6,69	4,84
Магдагачинский район	4,93	5,03	3,18
Мазановский район	6,29	6,39	7,23
Михайловский район	5,17	5,62	5,55
Октябрьский район	5,31	5,26	5,72
Ромненский район	4,36	4,97	4.90
Свободненский район	6,76	6,97	8,43
Селемджинский район	7,75	3,07	3,62
Серышевский район	5,59	5,38	5,26
Сковородинский район	6,19	6,06	7,56
Тамбовский район	3,68	3,71	3,96
Тындинский район	10,97	10,71	12,47
Шимановский район	11,87	18,97	18,60

Изучив относительный показатель сравнения, видим, что Благовещенск имеет наибольшее количество врачей и его не превзошел ни один город или район. Муниципальным районом с наименьшим количеством врачей на протяжении 3 лет остается Шимановский район. При этом отставание Шимановского района по численности врачей от Благовещенска за 3 года выросло на 7,1. Город, который ближе всего по численности врачей на 10000 чел. населения к Благовещенску, – Белогорск, но с течением времени разрыв между двумя городами увеличивается.

На основе приведенных расчетов можно в полной мере оценить ситуацию со специалистами в сфере здравоохранения в Амурской области, что также подтверждает актуальность относительных показателей изучения динамики, структуры, интенсивности развития социально-экономических явлений в пространстве. Подводя итог, можно сказать, что относительные показатели являются важной составляющей при анализе динамики массовых социально-экономических явлений, так как абсолютные величины не всегда в полной мере могут отразить изменения тех или иных событий или процессов во времени.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Кластерный анализ регионов Российской Федерации по основным классам болезней населения в 2019 г. // Перспективы развития экономики здоровья: сборник докладов III Всероссийской научно-практической конференции (г. Уфа, 2-3 декабря 2021 г.). – Уфа: РИЦ БашГУ, 2021. – С. 69-74.

2. Амурский статистический ежегодник 2021: Статистический сборник. – Благовещенск: Амурстат, 2021. – 336 с.

УДК 338.12.017 (571.61)

SWOT-АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ДРСК»

Алина Юрьевна Кудрявцева, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
alinak932@gmail.com

Аннотация. *В статье проведен SWOT-анализ деятельности АО «Дальневосточная распределительная сетевая компания». Выделены сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Построена матрица SWOT. Определены основные стратегические направления развития предприятия.*

Ключевые слова: *SWOT-анализ, сильные стороны, слабые стороны, возможности и угрозы, матрица, стратегия организации.*

SWOT-ANALYSIS OF DRSK JSC'S ACTIVITY

A.Y. Kudryavtseva, A.V. Vasilyeva
Amur State University, Blagoveshchensk
alinak932@gmail.com

Abstract. *SWOT-analysis of Far Eastern Distribution Grid Company was carried out in the article. Strengths, weaknesses, opportunities and threats are highlighted. SWOT matrix was constructed. The main strategic directions of the company's development are defined.*

Key words: *SWOT analysis, strengths, weaknesses, opportunities, threats, matrix, organization strategy.*

DOI: 10.22250/9785934934010_166

В условиях динамичного развития рынка успешную работу организации может обеспечить только ясное осознание целей деятельности и их периодические корректировки, соответствующие изменениям внешней среды, а также рациональное распределение имеющихся ресурсов [1].

Для выделения факторов внешней и внутренней среды, имеющих разной степени влияние на жизнедеятельность организации, применяется методика SWOT. Данный метод предполагает установление линий взаимодействия между сильными и слабыми сторонами, организация, угрозами и возможностями, влияющими извне. Результатами исследования с применением методики SWOT являются формулировка потенциальной стратегии по использованию возможностей внешней среды с помощью сильных сторон и выявление проблем, с которыми может столкнуться организация под влиянием угроз внешней среды [2].

Объектом исследования является АО «ДРСК», сетевая компания, обслуживающая регионы Дальнего Востока. Основными видами ее деятельности являются:

1) оказание услуг по передаче и распределению электрической энергии по установленным государством тарифам и в соответствии с диспетчерским графиком технических нагрузок;

2) оказание услуг по технологическому присоединению к распределительным электросетям.

Предметом исследования являются сильные и слабые стороны предприятия, угрозы и возможности внешней среды. Практическая значимость проведенного исследования заключается в том, что его результаты могут быть применены в качестве основы для разработки стратегии предприятия. А SWOT-

матрица демонстрирует информационную базу, позволяющую стратегически ориентироваться и принимать решения.

Основные выделенные сильные стороны организации:

1. АО «ДРСК» осуществляет свою основную деятельность в условиях естественной монополии, установления тарифов на оказание услуг по передаче электроэнергии и услуг по технологическому присоединению потребителей регулируется государством.

2. Уровень образования и квалификация работников влияют на улучшение качества работы, поэтому к этим показателям предъявляются высокие требования. В 2021 г. доля работников, имеющих высшее образование, составляла 45,4%.

3. АО «ДРСК» обслуживает 5 из 11 регионов Дальневосточного федерального округа.

Слабые стороны компании:

1. В связи с увеличением потребления электроэнергии увеличивается нагрузка на основные производственные фонды и повышается потребность в их ремонте или замене.

2. Организация финансово зависима от платежной дисциплины поставщиков, сбытовых организаций и потребителей, что влияет на значения дебиторской задолженности.

3. Высокое значение коэффициента текучести кадров АО «ДРСК» связано с низким уровнем заработной платы по сравнению с другими предложениями на рынке труда на территории Дальнего Востока.

Возможности компании:

1. Автоматизация основных технологических и бизнес-процессов в целях повышения надежности электроснабжения потребителей, обеспечения наблюдаемости электросетевых объектов и режимов их работы.

2. Близкое расположение Амурской области к Китаю и потенциально возможное сотрудничество с ПАО «Интер РАО» могут позволить осуществлять бесперебойную передачу электроэнергии на территорию Китая [3].

3. Внедрение автоматизированной информационно-измерительной системы коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ) может позволить снизить сверхнормативные потери электроэнергии за счет обеспечения достоверного учета и исключения неучтенного потребления (хищений) электроэнергии.

Потенциальные угрозы АО «ДРСК»:

1. Внесение законодательными органами изменений в приказы управления государственного регулирования цен и тарифов, что может негативно сказаться на деятельности организации.

2. Снижение показателей прибыли, ликвидности, автономии, рентабельности, приводящее к ухудшению финансового состояния.

3. В результате проведенных в 4 квартале 2021 г. внеплановых проверок в рамках контроля за ходом подготовки субъектов электроэнергетики к работе в осенне-зимний период 2021–2022 гг. выявлено 272 нарушения требований действующего законодательства в сфере энергетики, что влечет за собой риск технологических аварий. Линии связи представлены в табл. 1 в виде матрицы SWOT.

Таблица 1

Матрица SWOT АО «ДРСК»

	Возможности: 1. Автоматизация бизнес-процессов 2. Выход на иностранный рынок (Китай) 3. Дополнительный доход от внедрения новых услуг 4. Реализация проекта АИИС КУЭ 5. Стимулирование работников предприятия 6. Сокращение дебиторской задолженности 7. Сотрудничество с новыми поставщиками	Угрозы: 1. Негативное влияние стихийных бедствий 2. Изменения в тарифном законодательстве 3. Влияние экономического кризиса на снижение потребления ЭЭ 4. Негативное влияние технологических аварий 5. Появление новых конкурентов 6. Потеря постоянных потребителей 7. Ухудшение финансового состояния

Продолжение таблицы 1

Сильные стороны: 1.АО «ДРСК» - естественная монополия 2.Высококвалифицированный персонал 3. Положительный имидж 4. Реализация производственных программ в срок 5. Широкий охват рынка ДВ 6. Увеличение подключений новых потребителей	1.Выход на китайский рынок электроэнергии 2.Сотрудничество с крупными организациями 3.Внедрение новой услуги 4.Реализация проекта АИС КУЭ в срок	1.Снижение риска сокращения потребления ЭЭ благодаря подключению новых потребителей 2.Снижение вероятности негативного влияния возможных стихийных бедствий благодаря формированию команды из высококвалифицированных специалистов для осуществления прогнозов
Слабые стороны: 1. 70% ОПФ отработали нормативный срок эксплуатации 2 . Сильная зависимость от тарифных решений ФАС 3. (высокая дебиторская задолженность) 4. Отток персонала	1.Обслуживание ОПФ, отработавших нормативный срок службы с помощью дополнительного дохода 2.Снижение зависимости от тарифных решений ФАС благодаря выходу на китайский рынок. 3. Ориентация на работу с персоналом	1. Управление дебиторской задолженностью для улучшения финансового климата 2. Ориентация на работу с постоянными потребителями 3. Закупка нового оборудования для нейтрализации угрозы технологических аварий

В ходе исследования с применением методики SWOT были обозначены сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Их сопоставление позволило наглядно продемонстрировать, в каких направлениях стоит развиваться организации:

1. Организовать сотрудничество с ПАО «Интер РАО» и передавать электроэнергию в Китай, так как АО «ДРСК» обслуживает территории Хабаровского края и Амурской области, на которых возможно строительство электросетевых объектов [3].

2. Подключать к сетям новых потребителей (крупные предприятия) благодаря реализации программ в срок и положительному имиджу компании для минимизации риска снижения потребления электроэнергии из-за экономического кризиса.

3. Использовать новые источники дохода для концентрации усилий на обновление, замену и ремонт основных производственных фондов.

4. Разработать проект по управлению дебиторской задолженностью для увеличения доли активов и улучшения финансового состояния.

Оперативное руководство и стратегическое планирование в сфере энергетики позволят избежать влияние негативных факторов и использовать все возможности предприятия, появляющиеся как во внешней, так и во внутренней среде. На основе проведенного исследования можно сделать вывод о том, что проведение SWOT-анализа организации является неотъемлемой частью стратегического планирования и выявления проблем, решение которых необходимо осуществить в кратчайшие сроки.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Стратегические направления повышения конкурентоспособности Амурской области // Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики: материалы VI между- народной научно-практической конференции 5 декабря 2019 г. // М-во науки и высшего образования Российской федерации, ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина. В 2-х т. Том 1. – Тамбов: Изд. дом им. Г.Р. Державина, 2020. – 347 с.

2. Мещерякова, Е.А. SWOT-анализ – метод оценки конкурентоспособности предприятия / Е.А. Мещерякова, М.В. Мещеряков. // Молодой ученый. – 2022. – № 23 (418). – С. 551-553.

3. Нурдавлятова, А.И. Международное сотрудничество в сфере электроэнергетики как способ решения проблем в отрасли // Экономические отношения. – 2019. – Т. 9. – № 2. – С. 609-616.

УДК 311.15 (571.61)

ПОКАЗАТЕЛИ ВАРИАЦИИ РАСХОДОВ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2020-2021 ГГ.

Матвей Владимирович Журавель, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
matvey12345678910.com@mail.ru

Аннотация. *В данной статье произведены расчёты статистических показателей вариации. За основу расчетов взяты расходы консолидированного бюджета Амурской области за 2020 и 2021 гг. Показано, что с помощью это-*

го расчета можно охарактеризовать вариацию расходов бюджета в разрезе муниципальных образований региона.

Ключевые слова: *размах вариации, дисперсия, коэффициент размаха, коэффициент вариации.*

VARIATION INDICATORS OF THE EXPENDITURES OF THE CONSOLIDATED BUDGET OF THE AMUR REGION FOR 2021

M.V. Zhuravel'
Amur state University, Blagoveshchensk
matvey12345678910.com@mail.ru

Abstract. *In this article, calculations of statistical indicators are made. The calculations are based on the expenses of the consolidated budget of the Amur Region for 2021 and 2020. It is shown that through calculations of variation indicators, it is possible to characterize budget expenditures for 2021 and 2020 in comparison.*

Key words: *range of variation, variance, coefficient of variation, coefficient of variation.*

DOI: 10.22250/9785934934010_171

Современный мир невозможно представить без точных статистических данных, – например, расходов и доходов бюджета консолидированного бюджета Амурской области. Эти данные будут актуальны всегда, так как людям нужно понимать, на что расходуются налоги и как распределяется бюджет муниципального образования, сколько в общем запланировано потратить в определенный год. Для этого специалисты анализируют показатели предыдущих годов, исходя из чего составляют планы на год. Еще важно знать, является ли информация достоверной, важно уметь критически мыслить, иначе точная и полная информация в большинстве случаев не будет получена.

В данной статье рассмотрены и проанализированы показатели вариации расходов консолидированного бюджета Амурской области [3].

Целью статьи является анализ вариации расходов консолидированного бюджета области за 2021 г. в сравнении с 2020 г. Объектом исследования является Амурская область, в которую входят 28 муниципальных образования. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

выполнить и проанализировать группировку районов и городов по объему расходов бюджета за 2021 и 2020 гг.;

определить показатели вариации;

сравнить показатели вариации 2021 и 2020 гг. и сделать выводы.

Для подготовки статьи использованы официальные статистические данные Амурстата, материалы периодической печати, ресурсы Интернета. Исходные данные для последующих вычислений представлены в табл. 1 и 2. Группировка выполнена по статистическим данным Амурской области [1, 2].

Таблица 1

Распределение городов и районов Амурской области
по объему расходов бюджета в 2021 г.

Группировка районов и городов по объему расходов бюджета, млрд. руб.	Число районов и городов, ед.	Середина интервала
0,5 – 0,82	6	0,66
0,82 – 1,14	5	0,98
1,14 – 1,46	7	1,3
1,46 – 1,78	5	1,62
1,78 – 4,6	4	3,19
4,6 – 11,9	1	8,25
Итого:	28	-

Табл. 1 показывает группировку районов и городов по объему расходов бюджета в 2021 году. В первой группе находятся 6 муниципальных образований, во второй – 5, в третьей группе – 7 (самая большая группа), в четвертой – 5, в пятой группе – 4, в шестой группе – 1 (самая маленькая).

Таблица 2

Распределение городов и районов Амурской области
по объему расходов бюджета в 2020 г.

Группировка районов и городов по объему расходов бюджета, млрд. руб.	Число районов и городов, ед.	Середина интервала
0,4 – 0,72	7	0,56
0,72 – 1,04	6	0,88
1,04 – 1,36	9	1,2
1,36 – 1,68	3	1,52
1,78 – 2,3	1	2,4
2,3 – 10,4	2	6,35
Итого:	28	-

Таблица 2 показывает группировку районов и городов по объему расхо-

дов бюджета, но уже для 2020 г. В первой группе находятся 7 муниципальных образований, во второй – 6, в третьей – 9 (самая большая), в четвертой – 3, в пятой – 1 (самая маленькая группа), в шестой группе – 2.

Рассчитаем размах вариации для расходов бюджета Амурской области [2, 3]. В табл. 1 видно, что минимальным значением признака является 0,5 млрд. руб., максимальным - 11,9 млрд. руб. По формуле нахождения размаха вариации рассчитаем размах для расходов бюджета Амурской области:

$$R = 11,9 – 0,5 = 11,4 \text{ млрд. руб.}$$

Данный показатель показывает пределы, в которых изменяется величина признака в изучаемой совокупности. Следовательно, расходы консолидированного бюджета изменяются в пределах 11,4 млрд. руб.

Находим размах вариации для 2020 г.:

$$R = 10,4 – 0,4 = 10 \text{ млрд. руб.}$$

В 2020 г. предел составлял 10 млрд. руб. Различие в искомых годах равно 1,4 млрд. руб., т.е. с ростом расходов увеличивается и предел изменения расходов. В каждом году данные по расходам будут различны, поэтому и размах будет изменяться соответственно.

Далее найдем среднее значение расходов за 2021 г:

$$\overline{X} = \frac{(0,66*6)+(0,98*5)+(1,3*7)+(1,62*5)+(3,19*4)+(8,25*1)}{28} = 0,59 \text{ млрд. руб.}$$

Аналогичным способом находим за 2020 г:

$$\overline{X} = \frac{(0,56*7)+(0,88*6)+(1,2*9)+(1,52*3)+(2,4*1)+(6,35*2)}{28} = 1,4 \text{ млрд.}$$

Этот показатель свидетельствует, что в среднем на муниципальное образование из данной группировки в табл. 1 приходится 0,59 млрд. руб. расходов консолидированного бюджета Амурской области, а в табл. 2 – 1,4 млрд. руб. Сравнивая эти показатели, получаем, что расходы в среднем в 2021 г. больше, чем в 2020 г.

Далее найдем среднее взвешенное линейное отклонение для 2020 г. и 2021 г.:

$$\overline{d}\text{взв (2021)} = \frac{0,42+1,95+4,97+5,15+10,4+7,66}{28} = \frac{30,55}{28} = 1,09 \text{ млрд. руб.}$$

$$\overline{d}\text{взв (2020)} = \frac{5,88+3,12+1,8+0,36+1+9,9}{28} = \frac{22,06}{28} = 0,79 \text{ млрд. руб.}$$

Среднее линейное отклонение дает обобщенную характеристику степени колеблемости признака в совокупности относительно среднего уровня признака. Данный показатель свидетельствует, что расходы бюджета каждого муниципального образования Амурской области отличаются от средних расходов бюджета Амурской области в 2021 г. на 1,09 млрд. руб., а в 2020 г. – 0,79 млрд. руб. Если сравнивать показатели, то в 2020 г. почти минимальное отклонение, что говорит о более стабильных расходах консолидированного бюджета области.

Теперь, исходя из данных, которые были рассчитаны выше, находим дисперсию:

$$\sigma^2\text{взв (2021)} = \frac{0,0294+0,7605+3,5287+5,3045+27,04+58,6756}{28} = 3,4 \text{ млрд. руб.}$$

$$\sigma^2\text{взв (2020)} = \frac{4,9392+1,6224+0,36+0,0432+1+49,005}{28} = 2,03 \text{ млрд. руб.}$$

Дисперсия показывает, что квадрат отклонений расходов консолидированного бюджета Амурской области каждого муниципального образования от средних расходов бюджета по всем муниципальным образованиям в 2021 составляет 3,4 млрд. руб., в 2020 г. – 2,03 млрд. Это показывает, что расходы разбросаны от среднего значения незначительно, что – в 2021, что в 2020 г. В сравнении видно, что в 2020 г. «рассеянность» расходов меньше, чем в 2021 г.

Найдя дисперсию, можем найти среднее квадратичное отклонение:

$$\sigma\ (2021) = \sqrt{3,4} = 1,84 \text{ млрд. руб.}$$

$$\sigma\ (2020) = \sqrt{2,03} = 1,42 \text{ млрд. руб.}$$

Данный показатель свидетельствует, что в 2021 г. расходы бюджета отклоняются от их среднего значения в среднем в пределах 1,84 млрд. руб., а в 2020 г. – в пределах 1,42 млрд. руб.

Далее находим коэффициент вариации:

$$V\ (2021) = \frac{1,84}{0,59} * 100\% = 311,9\%.$$

$$V\ (2020) = \frac{1,42}{1,4} * 100\% = 101,4\%.$$

Этот показатель говорит, что совокупность муниципальных образований по расходам консолидированного бюджета Амурской области неоднородна, так как значение коэффициента вариации превышает 33% и в 2021 г., и 2020 г., но в сравнении в 2020 г. более однородна и устойчива.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что расходы бюджета Амурской области имеют значительную вариацию по ее муниципальным образованиям. Совокупность муниципальных образований по расходам бюджета – неоднородна, а средняя величина – ненадежная и неустойчивая, редкая для данной совокупности.

В сравнении заметно, что расходы консолидированного бюджета Амурской области в 2020 г. более стабильны и равномерны, подтверждением этого являются рассчитанные показатели вариации.

Полученные данные можно применять для сравнения с другими территориями и, исходя из этого, понимать, какие показатели находятся на отличном или хорошем уровне, а какие нуждаются в переработке и перераспределении. Показатели вариации дают очень важную характеристику процессам и явлениям. Они отражают устойчивость процессов и однородность явлений. Чем меньше показатель вариации, тем более устойчив, а значит, и более предсказуем процесс.

Список литературы

1. Амурский статистический ежегодник – 2021 // Амурстат URL: https://amurstat.gks.ru/infuslugi_katalog_publications/document/148002 (дата обращения: 09.11.2022).

2. Васильева, А.В. Группировка регионов Российской Федерации по уровню устойчивого развития экономики // Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и зарубежом: Материалы XII Международной научно-практической конференции 19-20ноября 2020 г. – Рубцовский индустриальный институт – Рубцовск, 2020. – 245 с.

3. Сборник задач по общей теории статистики: учебно-методическое пособие / сост. А.В. Васильева, С.С. Донецкая. – Благовещенск: Изд-во АмГУ, 2012. – 171 с.

УДК 338.12.017 (571.61)

SWOT-АНАЛИЗ ООО «ХЭРГУ»

Денис Михайлович Федирко, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск

Аннотация. *В данной статье проведен анализ сильных и слабых сторон, влияющих на деятельность ООО «Хэргу». Сформулированы угрозы и возможности внешней среды. Предложен стратегический вариант инновационного развития организации.*

Ключевые слова: *анализ, факторы, сильные и слабые стороны, угрозы и возможности.*

SWOT ANALYSIS OF LLC «HERGU»

D.M. Fedirko
Amur state University, Blagoveshchensk

Abstract*. This article analyzes the strengths and weaknesses that affect the activities of Khergu LLC. The threats and opportunities of the external environment are formulated. A strategic variant of innovative development of the organization is proposed.*

Key words*: analysis, factors, strengths and weaknesses, threats and opportunities.*

DOI: 10.22250/9785934934010_177

Актуальность SWOT-анализа обусловливается тем, что аналитическая процедура способствует выработке эффективной стратегии деятельности предприятий, которая основана на оценках их ресурсов и возможностей в отношении состояния внутренней и внешней среды. SWOT приобретает особое значение в кризисной ситуации, когда необходим анализ внешней среды организации.

Объектом исследования является ООО «Хэргу». Компания «Хэргу» работает в Селемджинском районе Амурской области. Основным видом деятельности предприятия является добыча золота из россыпей дражным способом. По состоянию на начало нынешнего года на балансе ООО «Хэргу» на 20 месторождениях находилось около 6 т запасов россыпного золота, распределенных в

пяти лицензиях на пользование недрами. Выручка «Хэргу» за 2021 г. составила 3,25 млрд. руб., чистая прибыль – 1 млрд. руб., предприятие занимает 39% доли рынка в Амурской области.

Основными его конкурентами в данной отрасли являются:

1) ООО «Маристый» с выручкой 3 млрд. руб., занимает 36% рынка;

2) ООО «Россзолото» с выручкой 1,3 млрд. руб., занимает 16 % рынка;

3) ООО «Могот» с выручкой 0,772 млрд. руб., занимает 9 % рынка.

Цель статьи – выполнить SWOT-анализ деятельности ООО «Хэргу».

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

проанализировать внутреннюю среду организации, выявить сильные и слабые стороны ее деятельности;

выполнить анализ внешней среды ООО «Хэргу» с помощью PEST-анализа;

сравнить сильные и слабые стороны, возможности и угрозы трех компаний на рынке золотодобычи – ООО «Хэргу», ООО «Могот», ООО «Россзолото»;

построить матрицу SWOT-анализа для ООО «Хэргу».

Рассмотрим влияние факторов макроокружения на деятельность ООО «Хэргу» [1, 2].

1. Политический фактор. Включает в себя: поддержку со стороны государства (скупка золота); повышение курса рубля (укрепило стоимость золота); введение зарубежных санкций (ограничило экспорт золота).

2. Экономический фактор. Включает в себя: негативное влияние инфляции на внутреннем рынке; потеря прибыли за счет «заморозки» акций на международном рынке; снижение платежеспособности населения (снижение спроса на товар).

3. Социальный фактор. Включает в себя: изменение требований со стороны клиентов к качеству товара (возникает необходимость повышения контроля за качеством золота).

4. Технологический фактор. Включает в себя: постоянный прогресс научно-технической деятельности (позволяет внедрить в организацию новые технологии золотодобычи и геологоразведочного оборудования).

Для выявления сильных и слабых сторон предприятия и определения возможностей и угроз со стороны окружающей среды, целесообразно провести SWOT-анализ. Результаты сравнения представлены в табл. 1.

Таблица 1

SWOT-анализ золотодобывающих предприятий

ООО «Хэргу»	ООО «Маристый	ООО «Россзолото»	ООО «Могот»
1	2	3	4
Сильные стороны			
Добыча золота «дражным» способом (более рентабельно)	Разумная ценовая политика	Наличие собственных магазинов сбыта	Наличие новейшего оборудования
Котирование акций на международном рынке	Низкие издержки	Активная маркетинговая политика	Квалифицированный персонал
Большой объем добычи	Поддержка со стороны государства	Хорошая репутация	-----
Высокий показатель выручки и чистой прибыли	-----	-----	-----
Слабые стороны			
Высокие издержки	Отсутствие инновационных технологий добычи	Ухудшающаяся конкурентная позиция	Деятельность компании зависит от лицензий
Отсутствие активной деятельности по введению новых технологий добычи и разведки золота	Направленность на узкий сегмент рынка	Отсутствие ясных стратегических направлений	Низкая квалификация персонала
-----	Отсутствие рекламы	Жесткий контроль со стороны государства	Узкий технопарк
Возможности			
Введение в эксплуатацию нового оборудования	Увеличение активов за счет заемных средств	Расширение ассортимента продукции	Введение новых технологий
Привлечение заемного капитала	Оптимизация затрат	Укрепление на рынке за счет роста сети магазинов	Привлечение инвесторов
Увеличение объемов добычи	Развитие регионов, в которых ведётся добыча золота	Расширение круга потребителей	-----
Снижение уровня загрязнения окружающей среды	-----	Продажа франшизы	-----
Угрозы			
Снижение цены на золото	Выход оборудования из строя	Появление на рынке новых конкурентов	Непредвиденные чрезвычайны происшествия на объектах золотодобычи
Изменение налогового законодательства РФ	Изменение климатических условий	Введение запрета на экспорт	Ограничение районов для золотодобычи

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4
Исчерпание полезных ископаемых	Затянутый поиск новых месторождений	Повышение цен на энергоносители	Отсутствие запчастей на импортное оборудование

Из таблицы видно, что сильные стороны ООО «Хэргу» превосходят сильные стороны конкурентов. У организации большой объем добычи, высокие финансовые показатели, она использует более эффективный способ обогащения драгметалла, что способствует извлечению максимального количества золота. При анализе слабых сторон можно сделать вывод, что у ООО «Хэргу» значительные затраты по причине высокого износа оборудования. Также «Хэргу» имеет наименьшее количество слабых сторон, – следовательно, организация время от времени их устраняет. Анализ возможностей показывает, что у «Хэргу» есть средства на проведение инновационных работ по введению новых технологий для повышения производительности и снижения уровня загрязнения окружающей среды.

Далее построим матрицу SWOT-анализа, где отразим, как соотношение сильных и слабых сторон может повлиять на возможности и угрозы для анализируемой организации. Результат отображены в табл. 2.

Таблица 2

Матрица SWOT-анализа ООО «Хэргу»

	Возможности	Угрозы
Сильные стороны	1. Привлечение инвестиций для обновления оборудования с целью улучшения добычи золота. 2. Увеличение доли на рынке золотодобычи благодаря большому объему добычи	1. Поиск новых месторождений полезных ископаемых в связи с истощением существующих. 2. Повышение конкурентоспособности организации, что повлечет дополнительные финансовые затраты.
Слабые стороны	1. Внедрение новых технологий для геологоразведочной деятельности с целью снижения сроков разведки природных ископаемых. 2. Автоматизация бизнес-процессов для снижения издержек.	1. Приобретение специального оборудования для очистки отходов, сбрасываемых в природную среду.

Проведя анализ ООО «Хэргу», приходим к выводу, что самая большая проблема на сегодняшний день – устаревшее оборудование предприятия. Для

решения этой проблемы предлагается создать компьютерную программу. Данная разработка будет самообучаться путем вероятностных вычислений, выстраивать детальные цифровые модели месторождений. Цикл геологоразведочного анализа при этом сокращается с 6 месяцев до одной-двух недель, что значительно сэкономит время и средства, повышая рентабельность активов компании. Если ввести программу в эксплуатацию в нынешнем году, то начиная с 2024 г., цифровые технологии могут приносить организации до 5-6 млрд. руб. в год. Планируется, что программа будет выстраивать цепочки бизнес-процессов, начиная с геологоразведочных работ и заканчивая доведением товара до конечного потребителя. Это позволит выявлять проблемы на ранних стадиях и оперативно их решать.

Проведенный SWOT-анализ показал, что сильными сторонами ООО «Хэргу» являются: добыча золота более рентабельным способом, большой объем добычи и высокие финансовые показатели. Слабые стороны предприятия – высокие издержки и устаревшее оборудование. Главными угрозами для предприятия, которые необходимо учитывать в своей деятельности, являются усиление конкуренции на рынке и истощение запасов природных ископаемых. Возможности предприятия связаны с увеличением объемов добычи золота.

Таким образом, SWOT-анализ позволяет выявить имеющиеся или вероятные проблемы предприятия и сформулировать сценарий его развития на планируемый период в целях сохранения или улучшения состояния организации.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Стратегические направления повышения конкурентоспособности Амурской области // Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики: материалы VI Международной научно-практической конференции 5 декабря 2019 г. – М-во науки и высшего образования РФ, ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина. – Т.1. – Тамбов: Изд. дом им Г.Р. Державина, 2020. – С. 40-47.

2. Васильева, А.В. Статистический анализ финансовых результатов деятельности организаций Амурской области за 2000-2019 гг. // Вестник АмГУ. – 2021. – № 95. – С. 101-107.

УДК 658.628 (571.61)

АНАЛИЗ ТОВАРНОГО АССОРТИМЕНТА ООО «ПЛАТЕЖКА» Г. БЛАГОВЕЩЕНСКА С ПОМОЩЬЮ МОДИФИЦИРОВАННОЙ МАТРИЦЫ БКГ

Яна Романовна Целищева, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
yana.tselshchv@gmail.com

Аннотация. *В статье произведен анализ товарного ассортимента ООО «Платежка». Построена модифицированная матрица БКГ. Приведены рекомендации по развитию и совершенствованию товарного ассортимента организации. Описана важность анализа ассортимента ООО «Платежка» и построения модифицированной матрицы БКГ.*

Ключевые слова: *ассортиментные группы, услуга, товар, модифицированная матрица БКГ.*

ANALYSIS OF THE ECONOMIC EFFICIENCY OF THE MANAGEMENT OF PLATEZHKA LLC

Y.R. Tselishcheva, A.V. Vasileva
Amur state University, Blagoveshchensk
yana.tselshchv@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the product range of «Platezhka» LLC. A modified BCG matrix has been constructed. Recommendations for the development and improvement of the product range of the organization are given. The importance of analyzing the assortment of LLC «Platezhka» and building a modified BCG matrix is described.*

Key words: *assortment groups, service, product, modified BCG matrix.*

DOI: 10.22250/9785934934010_182

Эффективность управления ассортиментом является одним из основных факторов конкурентоспособности организации на рынке [1]. Качество ассортимента влияет не только на объем продаж, но и на ряд показателей финансово-

хозяйственной деятельности организации – таких как рентабельность, финансовая устойчивость, оборачиваемость, платежеспособность [3]. Анализ ассортимента организации можно произвести с помощью модифицированной матрицы БКГ. Использование данного метода позволяет классифицировать товарный ассортимент организации на четыре группы товаров с позиции двух параметров: темпов роста и занимаемой доли в сбыте [2].

Объект исследования – общество с ограниченной ответственностью «Платежка» (ООО «Платежка»). Целью исследования является анализ ассортимента товаров и услуг ООО «Платежка», занимающаяся деятельностью в сфере проката и аренды товаров для отдыха, спортивных товаров, а также продажи оборудования для охраны дома. В целях анализа услуг по прокату электросамокатов была построена модифицированная матрица БКГ (табл. 1). Матрица бостонской консалтинговой группы (БКГ) – инструмент стратегического анализа и планирования, применяемого в маркетинге и менеджменте [2].

Таблица 1

Исходные данные для построения модифицированной матрицы БКГ ООО «Платежка»

Вид услуги	Объем продаж	Цена, руб.	Выручка, тыс. руб		Доля в сбыте		Темп роста доли 2021 к 2020,%
			2020	2021	2020	2021	
Оборудование для охраны дома, (комплекс, шт.)	4515	2000	8842	9029	0,26	0,27	1,01
Прокат электросамокатов, час.	48936,11	360	16398	17617	0,49	0,52	1,06
Товары для спортивного отдыха, час.	10494,00	500	4712	5247	0,14	0,15	1,10
Прочие услуги	3378	600	3569	2027	0,11	0,06	0,56
Итого	-	-	33521	33920	1,00	1,00	-

По табл. 1 можно сделать вывод, что продажа оборудования для охраны дома находится в «звездах», прокат товаров для спортивного отдыха относится к «знакам вопроса», прокат электросамокатов – к «звездам», который может

перерасти в «дойных коров» при правильном развитии, прочие услуги находятся в «собаках».

На основе представленных сведений построена матрица БКГ (*рис.1*).

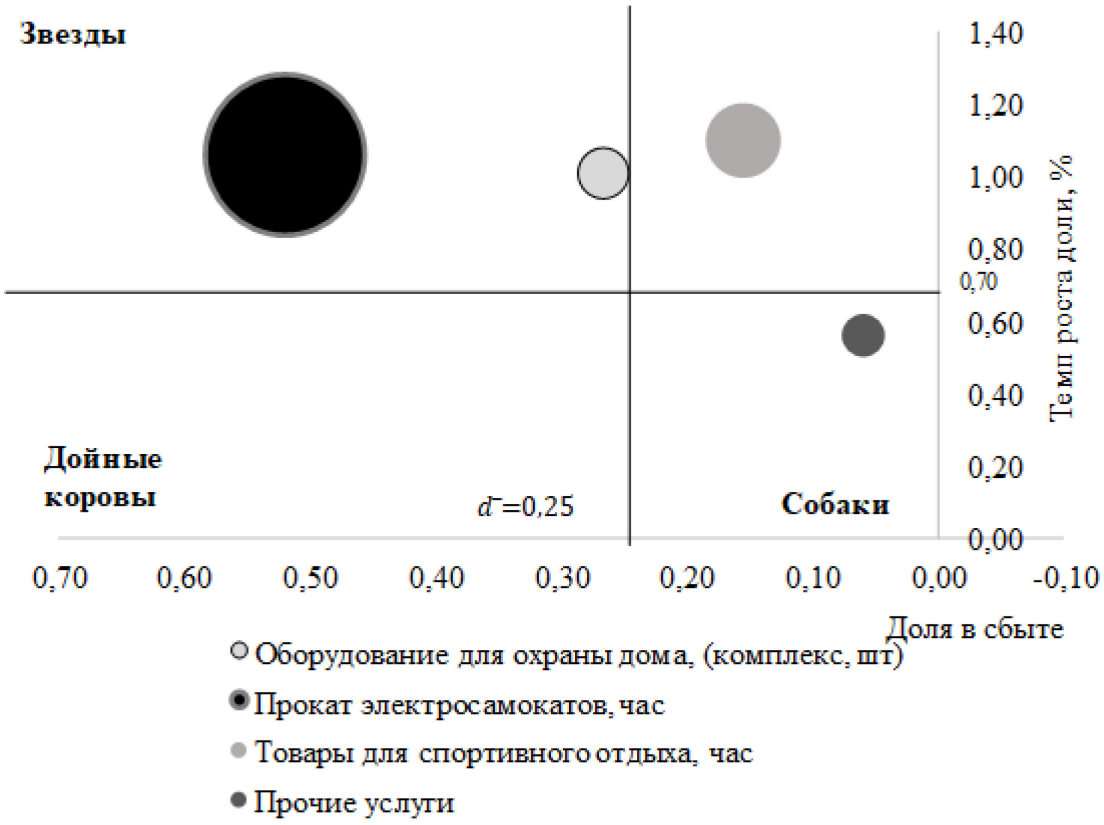


Рис. 1. Модифицированная матрица БКГ ООО «Платежка».

Выводы из рис. 1:

1. В зоне «Звезды» находятся услуги по прокату электросамокатов, а также оборудование для охраны дома, они лидируют в своей стремительно развивающейся отрасли. Организация должна поддерживать и укреплять эти сферы, тем самым наращивая инвестиции. В эти области должны быть направлены некоторые из лучших ресурсов организации. По мере их созревания и сокращения темпов роста доли они становятся «дойными коровами».

2. К зоне «дойные коровы» ни одна из товарных групп не относится.

3. Группа спортивных товаров содержит товары организации, которые присутствуют на растущих рынках, но имеют низкую долю продаж. Их

будущее весьма неопределенно. Товары, которые относятся к «знакам вопроса», требуют значительных инвестиций для поддержания роста, иначе они перейдут в зону «собаки». Поэтому в данном случае организация должна решить, основываясь на долгосрочном прогнозе рыночных тенденций, следует ли увеличить свою долю продаж этой товарной группы или реинвестировать в другую сферу либо в остальные товарные группы.

4. Группа прочих услуг попадают в зону «собаки». В ней сконцентрированы услуги с невысокой долей продаж. Эти услуги обычно не приносят организации большого объема дохода и невыгодны для нее. Поддержание этих услуг может повлечь за собой значительные расходы с минимальными перспективами улучшения ситуации в дальнейшем. Стратегия борьбы с такими услугами – сокращение всех капиталовложений.

Исходя из анализа, следует предложить стратегии развития для всех групп товаров:

1) услуги по прокату электросамокатов и товары для охраны дома – сохранение лидирующих позиций;

2) прочие услуги – снижение уровня активности;

3) прокат спортивных товаров – вложение инвестиций или выборочное развитие в этом направлении.

Услуги, попавшие в зону «собаки», приносят организации убытки и поглощают ресурсы. Ситуацию можно разрешить, убрав данные услуги или же обновив их.

В случае отсутствия в настоящее время необходимых средств следует разрабатывать программы по повышению числа «дойных коров» или «звезд».

В случае нехватки финансирования в будущем, в ассортимент следует добавить больше новых товаров или услуг, которые имеют потенциальную возможность стать будущими «звездами» или «дойными коровами».

Исходя из проведенного анализа, можно прийти к заключению, что товарный ассортимент ООО «Платежка» довольно сбалансирован. Тем не менее, организации предстоит осваивать новые сферы деятельности и усиливать по-

ложение группы спортивных товаров – «знаки вопроса». Чтобы неуклонно сохранять свою долю продаж, организации следует применять более совершенную сбытовую политику.

Постоянное применение модифицированной матрицы БКГ для периодической оценки конкурентоспособности каждой группы товаров и услуг позволит вовремя менять направления развития каждой ассортиментной группы ООО «Платежка».

Список литературы

1. Васильева, А.В. Стратегические направления повышения конкурентоспособности Амурской области // Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики: материалы VI Международной научно-практической конференции 5 декабря 2019 г. – М-во науки и высшего образования РФ, ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина: В 2-х т. Т.1. – Тамбов: Изд. дом им. Г.Р. Державина, 2020. – С. 40-47.

2. Ислакаева, Г.Р. Использование матрицы бостонской консалтинговой группы в разработке стратегий развития корпораций и государства // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2020. – №3 (33). Url: https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-matritsy-bostonskoy-konsaltingovoy-gruppy-v-razrabotke-strategiy-razvitiya-korporatsiy-i-gosudarstva (дата обращения: 10.11.2022).

3. Татаринова, Е.Д., Наумов, А.А., Баженов, Р.И. Совершенствование ассортимента продажи товаров на основе ABC-XYZ-анализа // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2015. – № 2 [Электронный ресурс]. URL: https://ekonomika.snauka.ru/2015/02/7393 (дата обращения: 05.10.2022).

УДК 658

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ООО «ПЛАТЕЖКА»

Яна Романовна Целищева, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Лина Васильевна Рыбакова, канд. техн. наук, доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
yana.tselshchv@gmail.com

Аннотация. *В статье проведен анализ основных экономических показателей ООО «Платежка». Выявлено снижение темпа роста выручки, прибыли*

и рентабельности. Определены основные мероприятия для повышения экономической эффективности управления организацией.

Ключевые слова: *экономическая эффективность, система управления, динамика показателей, прибыль, выручка, рентабельность, потребительский спрос.*

ANALYSIS OF THE ECONOMIC EFFICIENCY OF THE MANAGEMENT OF PLATEZHKA LLC

Y.R. Tselishcheva, L.V. Rybakova
Amur state University, Blagoveshchensk
yana.tselshchv@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the main economic indicators of LLC «Platezhka». A decrease in the growth rate, profit and loss was revealed. Specific main activities to study the effectiveness of economic management.*

Key words: *economic efficiency, management system, dynamics of indicators, profitability, profit, revenue, consumer demand.*

DOI: 10.22250/9785934934010_186

ООО «Платежка» занимается деятельностью в сфере проката и аренды товаров для отдыха и спортивных товаров, а также продажи оборудования для охраны дома. Актуальность исследования обусловлена тем, что рыночная экономика связана с необходимостью повышения экономической эффективности производства, конкурентоспособности продукции и услуг на основе системного анализа экономической эффективности деятельности предприятия. Анализ экономической эффективности дает возможность разработать необходимую стратегию и тактику развития предприятия, на основе которой формируется производственная программа, выявляются резервы повышения эффективности производства. Предприятие считается эффективным, если оно приносит прибыль, использует каждую единицу своих ресурсов максимально эффективно и стремится минимизировать свои затраты [1].

Проблема обеспечения экономической эффективности предприятия является ключевой для любого хозяйствующего субъекта, она отражает результативность его деятельности во всем комплексе и взаимодействии ее элементов и

направлений [3]. Анализ динамики продаж также необходим для любой организации, так как он позволит оценить успешность всех групп товаров и услуг, спрогнозировать рост или спад продаж и т.д. [2]. В целях оценки динамики экономических показателей ООО «Платежка» за 2019 – 2021 гг. в табл. 1 представлены необходимые сведения.

Таблица 1

Обобщенные экономические показатели деятельности ООО «Платежка»

Показатели	2019	2020	2021	Абсолютный прирост, тыс. руб.		Темп роста, %	
				2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Выручка, тыс. руб.	27156	33521	33920	6365	399	123,44	101,19
В том числе:							
оборудование для охраны дома, тыс. руб.	7214	8842	9029	1628	187	122,6	102,1
прокат электросамокатов, тыс. руб.	12562	16398	17617	3836	1219	130,5	107,4
товары для спортивного отдыха, тыс. руб.	2348	4712	5247	2364	535	200,7	111,4
прочие товары, тыс. руб.	5032	3569	2027	-1463	-1542	70,9	56,8
Себестоимость продаж, тыс. руб.	22520	21100	22142	-1420	1042	93,69	104,94
Валовая прибыль	4636	12421	10778	7785	-1643	267,92	86,77
Прибыль от продаж, тыс. руб.	19	2821	2471	2802	350	14847,37	87,59
Рентабельность от продаж, %	0,07	8,42	7,28	-	-	-	-
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	19	2241	1017	2222	1224	11794,74	45,38
Чистая прибыль, тыс. руб.	19	2241	1017	2222	-1224	11794,74	45,38

В анализируемом периоде произошло увеличение продаж в ООО «Платежка» на 399 тыс. руб., т.е. на 1,2% в относительном выражении, что обусловлено увеличением потребительского спроса на прокат и аренду товаров, предлагаемых организацией.

Наиболее значительное увеличение объема продаж в абсолютном выражении было зафиксировано в отношении аренды электросамокатов (рост на 1 219 тыс. руб., т.е. на 7,4%). Следует также отметить, что достаточно сильно выросли продажи услуг проката товаров для спортивного отдыха (на 535 тыс. руб., т.е. на 11,4%), а также продажи оборудования для охраны дома (на 187

тыс. руб., т.е. на 2,1%). Напротив, снижение на 1 542 тыс. руб., т.е. на 43,2%, отмечено в предоставлении проката прочих товаров в результате снижения на них потребительского спроса.

Стоит отметить, что темп выручки 2021 г. к 2020 г. заметно снизился по отношению относительного прироста выручки 2020 г. к 2019 г. (на 22,2%). Заметно снизился темп роста чистой прибыли 2021 г. к 2020 г., составив 45,38 %. Исходя из анализа общих экономических показателей деятельности ООО «Платежка», отметим снижение рентабельности продаж и в целом деятельности организации. Причиной снижения рентабельности стало сильное повышение себестоимости продаж. Проведенный анализ деятельности ООО «Платежка» позволил выявить снижение темпов роста выручки от продажи услуг по аренде товаров и продажи оборудования для охраны дома в связи со снижением потребительского спроса.

Об эффективности деятельности организации в целом позволяют судить показатели рентабельности. В табл. 2 представлена динамика показателей рентабельности ООО «Платежка» за 2019 – 2021 гг.

Таблица 2

Анализ показателей рентабельности ООО «Платежка» за 2019 - 2021 гг.

Показатели	Значение показателей, %			Изменение показателей, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Рентабельность продаж	0,07	8,42	7,28	8,35	-1,14
Рентабельность продукции	0,08	13,37	11,16	13,29	-2,21
Рентабельность основной деятельности (деятельность по аренде товаров)	20,59	58,87	53,19	38,28	-5,68
Чистая рентабельность	0,07	6,69	3,00	6,62	-3,69
Экономическая рентабельность	2,62	51,45	25,36	48,83	-26,09

Сведения, представленные в табл. 2, свидетельствуют об увеличении эффективности деятельности ООО «Платежка» в анализируемом периоде. Рентабельность продаж в ООО «Платежка» увеличилась в 2020 г. с 0,07 % до 8,42 % и снизилась в 2021 г. на 1,14% по сравнению с 2020 г., что свидетельствует о снижении величины прибыли от продаж в 2021 г., приходящейся на рубль себестоимости реализованных услуг.

Отметим снижение чистой рентабельности организации в 2021 г. до 3% по сравнению с 2020 г. Указанная динамика показателя свидетельствует об снижении эффективности использования чистой прибыли организации. Также отметим снижение рентабельности основной деятельности ООО «Платежка» в сфере услуг по аренде товаров с 58,87 % в 2020 г. до 53,19 % – в 2021 г.

Следует также отметить снижение экономической рентабельности с 51,45 % в 2020 г. до 25,36 % – в 2021 г., это свидетельство снижения эффективности использования ресурсов организации.

Таким образом, проведенный анализ экономических показателей деятельности ООО «Платежка» позволил определить, что организация не обеспечена в требуемом объеме собственными источниками финансирования, организация в высокой степени зависит от внешних источников финансирования. При этом следует отметить снижение показателей рентабельности деятельности ООО «Платежка», а это свидетельство понижения эффективности ее деятельности.

На основе проведенного анализа предлагается повысить экономическую эффективность управления ООО «Платежка» за счет следующих мероприятий: устранения неэффективных финансовых инвестиций, оптимизации ценовой политики, снижения затрат без снижения качества, расширения ассортимента предлагаемых услуг, проведения рекламных компаний для стимулирования спроса, создания системы лояльности, улучшения качества товаров и услуг и совершенствования структуры продаж.

Список литературы

1. Глазкова, А.А. Анализ показателей эффективности деятельности предприятия // Глобус: экономика и юриспруденция. – 2022. – №1 (45). – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-pokazateley-effektivnosti-deyatelnosti-predpriyatiya (дата обращения: 18.11.2022).

2. Литвинюк, А. С. Экономический анализ. – учебное пособие. – М.: Эксмо, – 2020. – 328 с.

3. Филиппова, А.О. Теоретические основы анализа экономической эффективности организации // Вестник науки. – 2020. – №7 (28). URL: https://cyberleni nka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-analiza-ekonomicheskoy-effektivnosti-organi zatsii

УДК 658

ДЕКОМПОЗИЦИЯ ПРОЕКТА ПО ОРГАНИЗАЦИИ КОНЦЕРТА, ПОСВЯЩЕННОГО ДНЮ БЛАГОВЕЩЕНСКА

Дарья Михайловна Блейшвиц, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анна Владимировна Ступникова, канд. экон. наук,
доцент кафедры экономики и менеджмента организации АмГУ,
г. Благовещенск
dasakalita8@gmail.com

Аннотация. *В статье проведена декомпозиция проекта по организации концерта, посвященного дню Благовещенска. Выявлены основные проблемы администрации города и выбран приоритетный для дальнейшей разработки проект. Определены цели проекта, его участники и основные работы.*

Ключевые слова: *жизненный цикл проекта, SMART-анализ, фазы проекта, инициация, планирование, исполнение, завершение.*

DECOMPOSITION OF THE PROJECT FOR THE ORGANIZATION OF A CONCERT DEDICATED TO THE DAY OF THE CITY OF BLAGOVESHCHENSK

D.M. Bleyshvits
Amur State University, Blagoveshchensk
dasakalita8@gmail.com

Abstract. *In this article, the decomposition of the project for organizing a concert dedicated to the day of the city of Blagoveshchensk is carried out. The main problems of the Administration have been identified and a priority for further development of the project has been selected. The objectives of the project, its participants and the main works are defined.*

Key words: *Project lifecycle, SMART analysis, project phases, initiation, planning, execution, completion.*

DOI: 10.22250/9785934934010_191

Актуальность темы заключается в том, что на данное время многие организации не в силах разработать правильное управленческое решение. Для этого организациям необходимо применять в своей деятельности проектный подход. Внедрение проектного подхода в деятельность организации позволит структурировать работу сотрудников, увеличить эффективность и рентабельность ор-

ганизации. При применении проектного подхода будут детально рассмотрены его цели, задачи и результаты, что позволит улучшить качество деятельности организации [3]. Объектом данного исследования является администрация Благовещенска. Она является исполнительно – распорядительным органом власти местного самоуправления [1].

Для выявления проблем в деятельности администрации города Благовещенска был проведен анализ внешней и внутренней среды организации. Результаты анализа выявили следующие проблемы: недостаточность информационной базы по вопросам, связанным с улучшением уровня жизни граждан города; недостаточно глубокая проработка программ культурного развития города; отсутствие прямой коммуникации между сотрудниками отдела культуры с сотрудниками отделов, расположенных в главном здании администрации. В качестве приоритетной определена проблема недостаточно глубокой проработки программ культурного развития города.

Для разрешения данной проблемы предложены следующие варианты решения: привлечение сотрудников в области культуры из других регионов; внедрение системы контроля за организацией и разработкой мероприятий; сотрудничество с местными коллективами для создания общегородских мероприятий; внедрение проектного подхода к организации концертов для развития культуры.

Наиболее приемлемый вариант проектного решения проблемы определен с помощью метода многокритериальной оценки [2]. В результате проведения экспертной оценки вариантов решения проблемы установлено, что внедрение проектного подхода к организации концертов для развития культуры является оптимальным решением. Целью проекта являются организация и проведение концерта, посвященного дню города Благовещенска. Проект является средним ведомственным монопроектом. Участники проекта: управление культуры администрации города Благовещенска и подведомственные организации, юридические лица. Заказчик – мэр Благовещенска, спонсоры – коллективы и общественные центры города. Инициатор – администрация города.

Выделены следующие этапы жизненного цикла проекта (*рис.1*):

1.Инициация. Включает работы, связанные с сбором информации, утверждением основной документации и анализом прошлых проектов.

2. Планирование. Основными работами являются: назначения ответственных за организацию мероприятия, наем необходимых сотрудников, определение места проведения концерта, разработка дизайна и концепции концерта, а также привлечение к участию в нем, творческих коллективов Благовещенска.

3. Исполнение. Реализуются основные мероприятия проекта по организации и проведению концерта.

4. Завершение. Подведение итогов проекта. Составление отчета по результатам проведенного мероприятия.

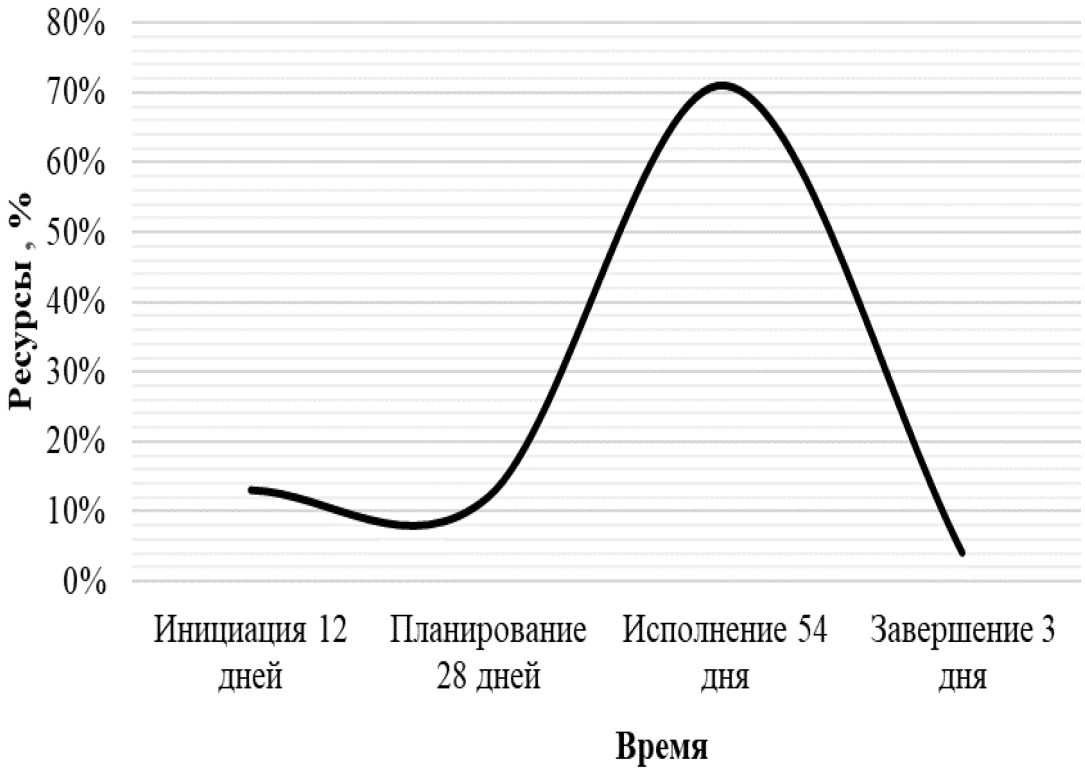


Рис. 1. График жизненного цикла проекта.

Для реализации проекта потребуется финансирование в размере 570 тыс. руб. Большая часть финансовых ресурсов будет израсходовано на фазе исполнения. Далее представим декомпозицию фазы исполнения проекта.

И1 – Проведение фуршета:

И1.1 – закупка продуктов и составление сценария фуршета;

И2 – Обеспечение наполненности зала;

И2.1 – составление списка приглашённых на мероприятие и списка почетных граждан;

И2.2 – распечатка и рассылка приглашений;

И3 – Проведение концерта:

И3.1 – составление концертной программы;

И3.2 – производство и установка декораций;

И3.3 – утверждение списка выступления официальных лиц на мероприятии;

И3.4 – подготовка видеороликов;

И3.5 – вручение благодарственных писем;

И3.6 – привлечение местных СМИ для участия в концерте и показа гражданам Благовещенска;

И4 – Оплата:

И4.1 – закупка и оплата заказа «ГСТК»;

И4.2 – выделение средств для награды людей;

И4.3 – аренда зала ОКЦ;

И4.4 – заработная плата работников.

Таким образом при выполнении работы был применен метод декомпозиции в разработке проекта по организации концерта, посвященного дню города Благовещенска. Данный метод позволит получить более качественные результаты мероприятия.

Список литературы

1. Администрация города Благовещенск [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 2010. – Режим доступа: http://admblag.ru – 13.10.2021.

2. Коротченко, А.Г., Кумагина, Е.А., Сморякова, В.М. Введение в многокритериальную оптимизацию. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2017. – 55 с.

3. Никитаева, А. Ю. Экономика и управление проектами в социальных системах: учебник / А.Ю. Никитаева, Л.С. Скачкова. О.В. Несоленая; Южный федеральный университет. – Ростов-на-Дону; Таганрог: Изд. Южного федерального университета, 2019. – 208 с.

УДК 339.137.2 (571.61)

АНАЛИЗ МОДЕЛИ ПЯТИ СИЛ КОНКУРЕНЦИИ В СФЕРЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ НА ПРИМЕРЕ АО «АМУРСНАБСБЫТ»

Алина Павловна Евладова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Научный руководитель – Анжелика Валерьевна Васильева, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики и менеджмента организации АмГУ, г. Благовещенск
eva_alina.20011209@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрен анализ модели пяти сил конкуренции по Майклу Портеру на примере АО «Амурснабсбыт». Изучена конкуренция в отрасли со стороны реальных конкурентов, уровень угрозы появления новых конкурентов, влияние потребителей на продукцию, влияние поставщиков продукции, а также влияние товаров-заменителей на ассортимент рассматриваемой организации.*

Ключевые слова: *конкуренция, модель пяти сил, розничная торговля, строительные материалы.*

ANALYSIS OF THE FIVE FORCES OF COMPETITION IN GENERAL RETAIL TRADE AS EXEMPLIFIED BY AMURSNABSBYT JOINT STOCK COMPANY

A.P. Evladova
Amur state University, Blagoveshchensk
eva_alina.20011209@mail.ru

Abstract. *The paper considers the analysis of the five competitive forces model by Michael Porter on the example of joint-stock company "Amursnabsbyt". We examine competition in the industry from actual competitors, the level of threat of new competitors, the impact of consumers on products, the influence of suppliers of products, as well as the impact of substitute products in the range of the organization in question.*

Key words: *competition, five forces model, retail, building materials.*

DOI: 10.22250/9785934934010_195

Актуальность данной работы заключается в постоянно растущей конкуренции на рынке товаров и услуг, что обусловливает важность изучения различных аспектов, позволяющих организации оставаться конкурентоспособной [1]. Одним из эффективных способов анализа конкуренции в отрасли является методика пяти сил, разработанная Майклом Портером. Это инструмент, позво-

ляющий провести анализ конкурентных условий, сложившихся на рынке, а также оценить степень влияния, которое каждая из пяти сил оказывает на организацию [2].

Объектом исследования выбрано акционерное общество «Амурснабсбыт», которое занимается розничной торговлей строительными материалами. Цель проведенного исследования – анализ пяти сил конкуренции по модели Майкла Портера на примере АО «Амурснабсбыт».

Конкурентами, которых АО «Амурснабсбыт» признает для себя основными, являются: ООО «Ася», ООО «Строймаркет», ООО «Строй-Лидер». Стоит отметить, что все представленные организации имеют сайт для заказов онлайн, что положительно сказывается на эффективности их работы, позволяя получать большую прибыль.

АО «Амурснабсбыт» находится не только на территории Благовещенска, но и в других населенных пунктах Амурской области (в Свободном, Ивановке, Белогорске и Тамбовке). АО «Амурснабсбыт» занимает первое место в Амурской области по размеру выручки за 2021 год на своем рынке, что говорит о востребованности деятельности организации среди покупателей, а следовательно, о высоком спросе на товары. В табл. 1 рассмотрим модель пяти сил Портера АО «Амурснабсбыт».

Таблица 1

Модель пяти сил М. Портера для АО «Амурснабсбыт»

Факторы	Влияние фактора				
1	2				
Конкуренция в отрасли со стороны реальных конкурентов	Реальные конкуренты: 1) «Амурснабсбыт» 2) «Строймаркет» 3) «Строй-Лидер» 4) «АСЯ»	Доля рынка, %: 1) 22,3 2) 17,1 3) 16,6 4) 19,4	Стратегии организаций: 1) развитие 2) развитие 3) расширение 4) расширение	Качество продукции: 1) высокое 2) высокое 3) высокое 4) высокое	Материальное положение: 1) высокое 2) высокое 3) высокое 4) высокое
Угроза появления новых конкурентов (собственное производство профлистов)	1. Емкость рынка профлистов АО «Амурснабсбыт»: средняя. 2. Эффект жизненного цикла продукта: зрелость. Цех по производству профлистов в АО «Амурснабсбыт» работает с 2010 г. 3. Масштабность производства: средняя. Объем продаж в 2021 г. составил 148066 пог. м на 1868 потребителей. 4. Уровень затрат: средний. 5. Потребность в дополнительных капитальных вложениях: отсутствует. 6. Степень дифференциации: средняя (26 видов профлистов в зависимости от размера и цвета).				

Продолжение таблицы 1

1	2
Влияние потребителей продукции	1. Потребители: жители Благовещенска и Амурской области. 2. Степень зависимости: высокая. 3. Доходность потребителей: любая. 4. Степень стандартизации: высоко стандартизирована. 5. Информированность потребителей: высокая. 6. Степень организации потребителей: высокая. 7. Скорость изменения вкусов потребителей: средняя. 8. Возможность самостоятельного производства продукции самим потребителем: отсутствует.
Влияние поставщиков продукции	1. Количество поставщиков: более 500 . 2. Роль поставщиков: высокая. 3. Наличие эффективных заменителей: присутствует. 4. Степень дифференциации: высокая. 5. Степень зависимости от поставщиков: высокая.
Влияние товаров-заменителей (профлист)	Влияние товаров-заменителей на товар собственного производства АО «Амурснабсбыт» (профлист) – среднее. 1. Количество заменителей: 4 (кирпич, металлоконструкция, бетонные панели, дерево). 2. Объем производства: высокий. 3. Разница в ценах: присутствует.

Все рассмотренные в табл. 1 организации имеют высокое качество продукции, а также высокое материальное положение, что подтверждают их годовые финансовые отчетности.

АО «Амурснабсбыт», несмотря на то, что с 1956 г. находится на рынке, по-прежнему развивается. Например, в начале октября 2022 г. в организации запущен в работу интернет-магазин. Также «Амурснабсбыт» располагает собственным производством профлистов, которые имеют среднюю степень дифференциации – 26 видов товара (в зависимости от цвета и размера). Емкость рынка профлистов в АО «Амурснабсбыт» составила 148066 пог. М. на 1868 потребителей за 2021 г.

Потребителями продукции АО «Амурснабсбыт» являются жители Благовещенска и Амурской области, совершающие покупки в данной организации. Степень зависимости от потребителей у АО «Амурснабсбыт» высокая, как и у любого другого торгового предприятия: ведь в сфере торговли потребитель – основа всего.

Потребителями рассматриваемой организации являются люди с разной степенью доходности. АО «Амурснабсбыт» использует стратегию низких цен, так как работает напрямую с заводами и исключает посредников. Но, несомненно, в организации представлены товары разного ценового сегмента – от продукции низкого ценового диапазона до товаров премиум-класса. Это позволяет каждому потребителю найти свой товар, подходящий ему по ряду критериев.

Зависимость от поставщиков у организации высокая. У «Амурснабсбыта» налажены многолетние партнерские связи с заводами-изготовителями по всей стране – это более чем 500 компаний и организаций, занимающихся производством стройматериалов, одежды, обуви, бытовых, хозяйственных и других товаров.

Собственное производство в данном случае производство профлистов, объем продаж которых в 2021 г. составил 148066 пог. м на 1868 потребителей.

Профлист имеет четыре вида заменителей: кирпич, бетонные панели, металлоконструкцию и дерево. Это те материалы, из которых, например, можно сделать ограждение, но разница в цене определенно будет присутствовать. Также АО «Амурснабсбыт» осуществляет производство доборных элементов и оцинкованных изделий для водосточной системы. Таким образом, модель пяти сил М. Портера показала, что наибольшее влияние на деятельность АО «Амурснабсбыт» оказывают существующие конкуренты в отрасли.

Список литературы

1. Васильева, А.В. Статистическое изучение факторов конкурентоспособности Амурской области // Вестник кафедры статистики Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. Прикладные статистические исследования развития мировой и региональной экономики: материалы и доклады под общ. ред. Н.А. Садовниковой: В 2 т. – М.: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2022. – Т.1. – С. 37-40.

2. Васильев, А.В. Анализ конкурентной среды ООО «ПЭК» – филиала в г. Благовещенске / XXIV Всероссийская студенческая научно-практическая конференция Нижневартовского государственного университета (г. Нижневартовск, 5-6 апреля 2022 г) // под общей ред. Д.А. Погонышева. – Ч. 4. Экономика. Менеджмент. Нижневартовск: Изд-во НВГУ, 2022. – С. 61-66.

УДК 657

СРАВНЕНИЕ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В РОССИЙСКОЙ И КИТАЙСКОЙ УЧЕТНОЙ ПРАКТИКЕ

Светлана Валентиновна Панкова, доктор экон. наук,
профессор кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
Оренбургского государственного университета, г. Оренбург
psv@mail.osu.ru

Аннотация. *В статье проведено сравнение подходов к оценке основных средств в текущем учете и финансовой отчетности по МСФО, российским и китайским стандартам учета. Выявлены отличия, охарактеризовано их значение для заинтересованных пользователей информации, даны рекомендации по сближению регулирующих положений России, КНР и МСФО.*

Ключевые слова: *бухгалтерский учет, основные средства, переоценка, обесценение, МСФО.*

THE COMPARISON OF APPROACHES TO THE VALUATION OF FIXED ASSETS IN RUSSIAN AND CHINESE ACCOUNTING PRACTICE

S.V. Pankova
Orenburg State University, Orenburg
psv@mail.osu.ru

Abstract. *The article examines the comparison of approaches to the valuation of fixed assets in current accounting and financial reporting under IFRS, Russian and Chinese accounting standards. The author identified the differences, characterized their significance for interested users of information, gave recommendations on the convergence of the regulatory provisions of Russia, China and IFRS.*

Key words*: accounting, fixed assets, revaluation, impairment, IFRS.*

DOI: 10.22250/9785934934010_199

Переход к стандартам учета, ориентированным на МСФО, продолжает оставаться актуальным для ученых и практикующих специалистов государств, ранее применявших собственные учетные стандарты. В то же время при переходе на международные требования не все регулирующие органы безоговорочно принимают положения, отраженные в международных стандартах. Это ста-

новится очевидным при проведении сравнения содержания нормативной базы и практики осуществления бухгалтерского учета. Демонстрацией таких различий может служить рассмотрение влияния особенностей национальных подходов к регулированию отдельных вопросов учета основных средств и раскрытия их стоимости в отчетности в Российской Федерации и Китайской Народной Республике.

Одним из сложных аспектов, по которому наблюдаются расхождения практики учета, является переоценка основных средств, не относящихся к инвестиционной недвижимости. Регуляторы предоставляют экономическим субъектам возможность выбора из двух вариантов оценки основных средств после их признания в составе активов: учет по фактическим затратам либо по переоцененной стоимости. Модель переоценки (revaluation model) изложена в МСФО (IAS) 16 «Основные средства» (Property, plant and equipment) для того, чтобы отражать объект основных средств в балансе по справедливой стоимости. Но в международных стандартах финансовой отчетности есть указание на то, что в обоих случаях уменьшение исторической стоимости объекта производится не только на сумму амортизации, начисленной за время его использования, но и на величину накопленного убытка по обесценению актива.

В отечественной нормативной базе – как в ранее действовавших Положениях по бухгалтерскому учету основных средств (ПБУ 6/97, ПБУ 6/2001), так и во вступившем в силу с 1 января 2022 г. Федеральном стандарте бухгалтерского учета (ФСБУ) 6/2020 – исторически предусматривалась возможность выбора варианта учета объектов основных средств с применением переоценки, но указание на учет обесценения объектов появилось только в версии стандарта, вступившего в силу с 1 января 2022 г. В то же время для российских организаций бюджетной сферы обязательная процедура проверки основных средств на обесценение была предусмотрена соответствующим федеральным стандартом бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Обесценение активов», принятым в 2016 г. Разработка аналогичного нормативного документа для экономических субъектов, не относящихся к бюджетной сфере, в планах Министерства финансов России не значится, в ФСБУ 6/2020 по поводу опреде-

ления обесценения основных средств делается отсылка к МСФО (IAS) 36. Представляется целесообразным принятие аналогичного ФСБУ и для организаций негосударственного сектора во избежание неоднозначной трактовки положений международного стандарта по обесценению активов.

При исследовании специальной и научной литературы, посвященной вопросам оценки в текущем учете и в балансе основных средств в Китайской Народной Республике, выявлены расхождения в понимании этих аспектов различными авторами. Так, отдельные ученые утверждают, что переоценка объектов основных средств в КНР имеет место и учитывается в корреспонденции со счетом «Непризнанные потери и пополнения» в части фиксации дохода [1]. Это означает, что авторы допускают переоценку не только в части обесценения активов, но и в части увеличения их стоимости, что приводит к росту доходов предприятия.

Изучение китайского стандарта бухгалтерского учета для коммерческих предприятий (Accounting Standards for Business Enterprises (ASBE)) 4 «Основные средства» (Fixed Assets) доказывает, что никакие модели оценки основных средств после признания их в учете, кроме оценки по фактическим затратам, данным стандартом не предусмотрены. Эти различия между положениями МСФО и ASBE подчеркивают и зарубежные исследователи [3].

В ASBE 4 предусмотрено проведение исследований по обесценению активов, являющихся основными средствами, с использованием положений ABSE 8 «Обесценение активов» (Impairment of Assets). Но в аналогичном МСФО (IAS) 36 установлено, что убыток от обесценения, признанный в предыдущие периоды, подлежит восстановлению, если произошли изменения в стоимости активов в сторону увеличения, а согласно ASBE 8, такие суммы обесценения восстановлению не подлежат. В то же время в КНР, в отличие от российской практики, возможно создание резервов под обесценение основных средств.

В финансовой отчетности объекты основных средств во всех рассматриваемых юрисдикциях отражаются по остаточной стоимости. Но ввиду различий в отношении переоценки и отсутствия в российском стандарте прозрачной и

четкой формулировки понятия переоцененной стоимости имеются расхождения, представленные в табл.1.

Таблица 1

Различия в отражении стоимости основных средств в учете по МСФО, российским и китайским учетным стандартам

Возможный способ оценки стоимости основных средств после их признания	Отражение в балансе стоимости основных средств		
	МСФО	Россия	Китай
По первоначальной (фактической) стоимости	Себестоимость за вычетом амортизации и убытков от обесценения активов	Первоначальная стоимость минус сумма накопленной амортизации и обесценения	Затраты минус амортизация и убытки от обесценения
По переоцененной стоимости	Справедливая стоимость на дату переоценки за вычетом амортизации и убытков от обесценения	Пересчет первоначальной стоимости и амортизации таким образом, чтобы приблизиться к справедливой стоимости	Не предусмотрено

Положительно следует оценить максимальное сближение подходов к отражению в финансовой отчетности стоимости основных средств во всех рассматриваемых юрисдикциях в случае текущей оценки по первоначальной стоимости, так как это повышает информационную прозрачность экономических субъектов, что в конечном итоге способствует их инвестиционной привлекательности [2]. Но отсутствие в учетной практике китайских предприятий возможности переоценки объектов основных средств, напротив, может отрицательно повлиять на решения заинтересованных пользователей.

Таким образом, в результате рассмотрения регламентации оценки основных средств в российских, китайских и международных стандартах бухгалтерского учета и финансовой отчетности можно сделать следующие выводы и рекомендации:

1) оценка основных средств в текущем учете в Китайской Народной Республике отличается более консервативным подходом по сравнению с положениями МСФО и российского ФСБУ, что может привести к искажению показателей, зависящих от величины амортизации основных средств – суммы активов, затрат, прибыли – ввиду отказа от переоценки объектов в условиях инфляции;

2) в нормативном регулировании российского бухгалтерского учета необходимо предусмотреть положения, посвященные порядку учета обесценения

активов и возможности создания резервов под обесценение основных средств в связи с обязательностью их оценки по справедливой стоимости.

Список литературы

1. Петров, А.М. Сравнительный анализ бухгалтерского учета активов в России и Китае / А.М. Петров, М.П. Лымарь // Международный бухгалтерский учет. – 2014. – № 27(321). – С. 34-48.

2. Якимова, В.А. Интегрированная отчетность как источник информации для оценки инвестиционной привлекательности ТОСЭР, созданных в приграничных регионах // Россия и Китай: вектор развития: Материалы Международной научно-практической конференции. Благовещенск, 18-19 ноября 2019 года / под общей ред. О.А. Цепелева. – Т.2. – Благовещенск: Амурский государственный университет, 2020. – С. 121-125.

3. Abbas, A. M., Nandakumar, A. (2012) International Trends in Financial Reporting under IFRS: Including Comparisons With Us Gaap, China Gaap, And India Accounting Standards. John Wiley & Sons. – 792 pp.

УДК 336.763

ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПОВЕДЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Анастасия Вячеславовна Саморукова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель
кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
nastasiika07@gmail.com

Аннотация. *В статье анализируется инвестиционная активность населения России на современном этапе развития экономики. Установлено, что в настоящее время происходит трансформация поведения населения на фондовом рынке, что в первую очередь обусловлено геополитическими факторами и реализацией инфраструктурных рисков.*

Ключевые слова: *инвестиционное поведение населения, санкции, фондовый рынок, инфраструктурные риски.*

INVESTMENT BEHAVIOR OF THE POPULATION AT THE PRESENT STAGE OF ECONOMIC DEVELOPMENT

A.V. Samorukova, O.S. Kolesnikova
Amur State University, Blagoveshchensk
nastasiika07@gmail.com

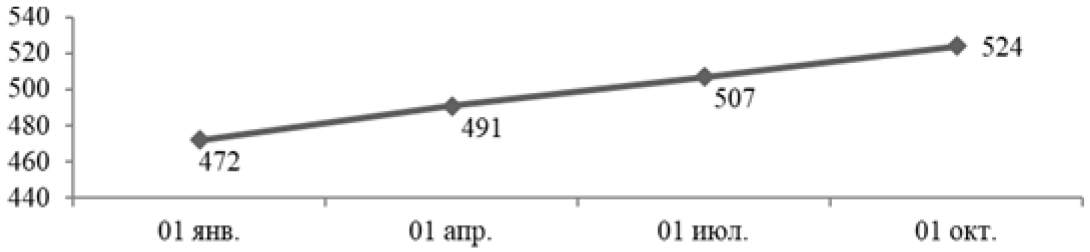
Abstract. *The article analyzes the investment activity of the Russian population at the present stage of economic development. It has been established that the behavior of the population in the stock market is currently undergoing a transformation, which is primarily due to geopolitical factors and the implementation of infrastructural risks.*

Key words: *investment behavior of the population, sanctions, stock market, infrastructure risks.*

DOI: 10.22250/9785934934010_203

Как известно, в настоящее время российский финансовый рынок столкнулся с широким спектром вызовов и угроз. Это, в свою очередь, обусловило необходимость переориентации и усиления внешнеторговых и финансовых отношений России с дружественными странами [5].

В сложившихся условиях происходят трансформационные процессы и в инвестиционном поведении физических лиц. Стоит отметить, что, несмотря на неблагоприятные внешние условия, общее количество профессиональных участников фондового рынка за период 2022 г. увеличилось *(рис. 1).*



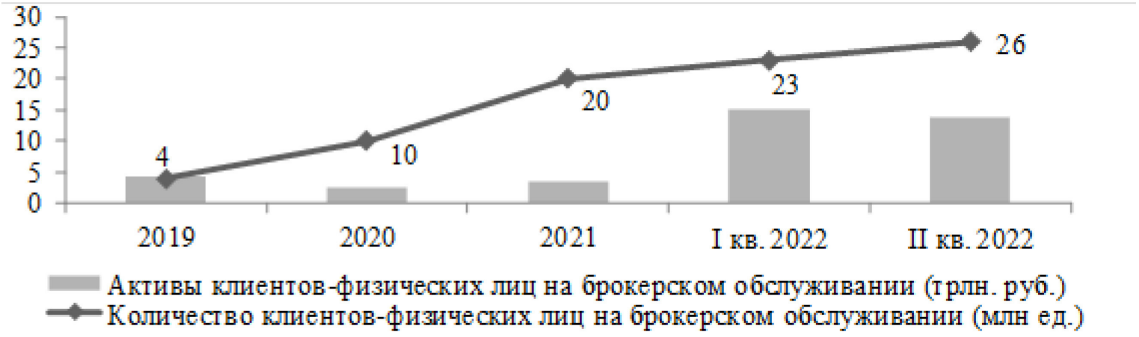
Источник: Банк России, Московская биржа.

Рис. 1. Общее количество профессиональных участников фондового рынка в 2022 г.

Однако изучение структуры участников позволило понять, что увеличение происходило в основном за счет роста количества инвестиционных советников, а это, обусловлено повышенной потребностью населения в квалифицированной помощи.

В целом, нужно сказать, что во II квартале 2022 г. отмечалось замедление роста количества клиентов на брокерском обслуживании. В то же время приток новых инвесторов на фондовый рынок оставался значительным. Это, в свою

очередь, обусловлено возросшим интересом участников рынка ценных бумаг к акциям и облигациям резидентов *(рис. 2)*.

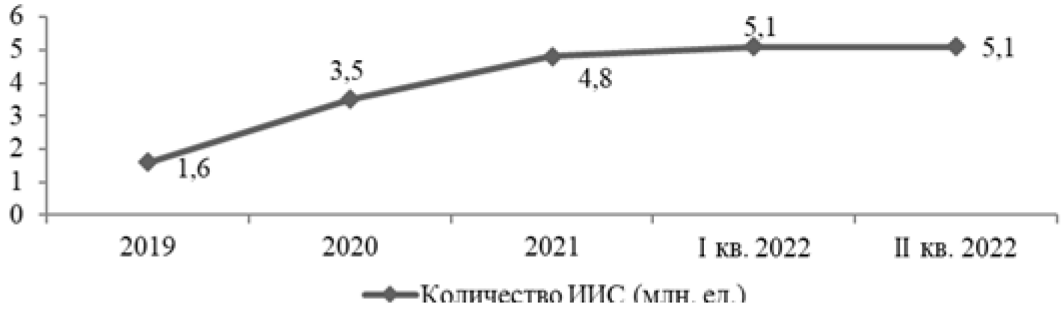


Источник: Банк России.

Рис. 2. Динамика количества клиентов-физических лиц на брокерском обслуживании.

Кроме того, как видно на *рис. 2*, начиная с I квартала 2022 г. также отмечается снижение активов клиентов-физических лиц на брокерском обслуживании. Таким тенденциям в первую очередь способствовал тот факт, что большинство инвесторов в данный период предпочитало выжидательную стратегию, не желая фиксировать убытки [4].

В структуре активов физических лиц-резидентов наиболее явное сокращение отмечено по облигациям иностранных эмитентов и иностранным акциям, а наиболее явный рост – по акциям резидентов и облигациям кредитных организаций. Не удивительно, что в рассматриваемый период отмечалось и снижение интереса к индивидуальным инвестиционным счетам (ИИС), что обусловлено, в том числе, увеличением ставок по депозитам в начале квартала, а также сохраняющейся неопределенностью на финансовых рынках *(рис. 3)*.



Источник: Банк России, Московская биржа.

Рис. 3. Динамика количества индивидуальных инвестиционных счетов.

Во II квартале 2022 г. претерпела изменения и структура активов ИИС. Так, доля акций и депозитарных расписок нерезидентов снизилась с 13 до 8%, прежде всего за счет снижения курса доллара США к рублю. При этом выросла доля акций и облигаций резидентов, а также государственных облигаций. В свою очередь доля иностранных активов на ИИС сократилась за квартал с 23 % до 16 % [3].

Таким образом, можно сказать, что в результате ухудшения внешних условий инвестиционное поведение населения изменилось [1]. Учитывая все вышесказанное, в настоящее время особую важность приобретает сохранение доверия населения к финансовому рынку и к инвестициям на рынке капитала, которое формировалось в течение предшествующих лет [2]. В условиях, когда приток иностранного капитала прекратился, значительно возросла роль внутренних источников финансирования экономики, в связи с чем указанные действия приобретают особую значимость.

Список литературы

1. Колесникова, О.С., Саморукова, А.В. Инвестиционная активность населения на современном этапе развития экономики // Современные проблемы развития экономики России и Китая: материалы III Международной научно-практической конференции (Благовещенск, 25-26 ноября 2021 г.) / под общей ред. О.А. Цепелева. – Благовещенск, Изд-во Амурского гос. ун-та. – 2022. – С. 153-156.

2. Колесникова, О.С., Саморукова, А.В. Инвестиции населения на фондовом рынке в период пандемии коронавирусной инфекции // Валютное регулирование. Валютный контроль. – 2022. – № 10. – С. 11-17.

3. Обзор ключевых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг II квартал 2022 г. // Банк России. – 2022. – № 2. – С. 12-13. – URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42284/review_secur_22-Q2.pdf (дата обращ ения 11.11.2022).

4. Обзор рисков финансовых рынков. Июль 2022 года // Банк России. – 2022. – № 7 (65). – URL: http://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/42228/ORFR_2022-07.pdf (дата обращения 12.11.2022). – С. 4-5.

5. Шпак, П. С. Аналитический прогноз последствий санкций 2022 г. для российской экономики // Азиатско-Тихоокеанский регион: экономика, политика, право. – 2022. – Т. 24. – № 2. – С. 15–23.

УДК 336.6

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОНСАЛТИНГА НА ТЕРРИТОРИИ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Юлия Александровна Васина, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Вилена Анатольевна Якимова, канд. экон. наук, доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
yuliyavasinaalek@mail.ru

Аннотация*. В статье проведен анализ эффективности инвестиционного консалтинга в Амурской области. По результатам анализа выявлены положительные и отрицательные моменты. Определены направления развития инвестиционного консалтинга.*

Ключевые слова: *инвестиционный консалтинг, государственная программа, малый бизнес.*

DEVELOPMENT OF INVESTMENT CONSULTING IN THE AMUR REGION

Y.A. Vasina, V.A. Yakimova
Amur state University, Blagoveshchensk
yuliyavasinaalek@mail.ru

Abstract*. The article analyzes the effectiveness of investment consulting in the Amur region. The results of the analysis revealed positive and negative aspects. The directions of investment consulting development are determined.*

Key words: *investment consulting, government program, small business*

DOI: 10.22250/9785934934010_207

Целью инвестиционного консалтинга является создание благоприятных условий для осуществления инвестиционной деятельности, стандартизация процессов взаимодействия инвесторов с органами государственной власти и другими заинтересованными сторонами, а также снижение административных барьеров [4]. Структуры, которые занимаются осуществлением инвестиционного консалтинга в регионе, представлены на *рис. 1.* Основные задачи инвестиционного консалтинга сводятся к обеспечению инвестиционной привлекательности региона и поиску инвесторов, в том числе работа с резидентами территорий опережающего развития [6, 7].

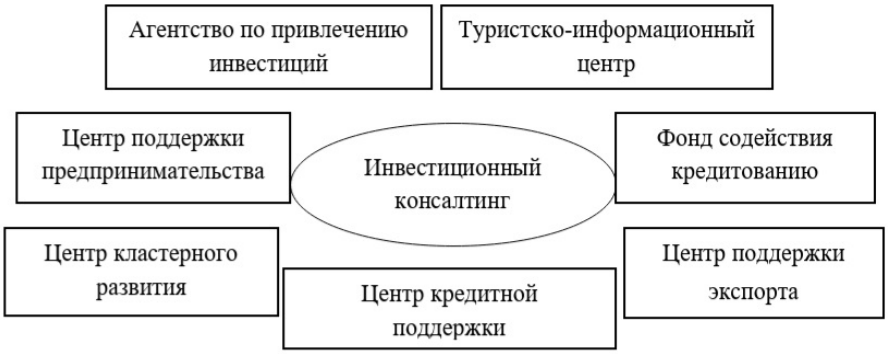


Рис. 1. Структуры, осуществляющие инвестиционный консалтинг.

Инвестиционный консалтинг в регионе осуществляется в таких формах как: предоставление инвестору информационно-консультационного содействия, выполнение организационных мероприятий по реализации инвестиционных проектов. В ходе инвестиционного анализа проводится оценка финансовых и инвестиционных рисков [8]. Инвестиционный консалтинг осуществляется по принципу «одного окна», т.е. обеспечиваются эффективные и взаимосвязанные действия всех субъектов инвестиционной деятельности в целях достижения наиболее успешных результатов [3].

На территории региона услуги инвестиционного консалтинга предоставляет АНО «Агентство Амурской области по привлечению инвестиций» [2]. Результаты деятельности агентства по привлечению инвестиций представлены в табл. 1.

Таблица 1

Показатели результативности деятельности АНО «Агентство Амурской области по привлечению инвестиций» за 2018-2021 гг.

Целевые показатели	2018 план/факт		2019 план/факт		2020 план/факт		2021 план/факт	
1 Обеспечение сопровождения проектов по принципу «одного окна», шт., не менее:								
1.1 Количество поступивших заявок на сопровождение инвестиционного проекта по принципу «одного окна»	12	12	12	12	14	20	14	17
1.2 Количество зарегистрированных резидентов на ТОР Амурской области	4	5	4	4	4	7	4	6
1.3 Количество консультаций для субъектов инвестиционной деятельности	70	76	75	76	80	81	85	108
2 Количество мероприятий, в рамках которых проведена презентация инвестиционного потенциала региона или инвестиционных проектов, шт., не менее:	4	4	4	4	2	19	5	36
2.1 Количество публикаций и видео – выступлений об инвестиционном потенциале региона или инвестиционных проектах, всего	90	165	92	139	94	128	100	235

Проведенный на основе методов анализ [5] показал: за исследуемый период были выполнены (перевыполнены) основные целевые показатели, что говорит о высокой результативности и эффективности деятельности агентства.

Информация о ключевых показателях эффективности деятельности центра поддержки экспорта (ЦПЭ) в Амурской области в 2021 гг. представлена в табл. 2.

Таблица 2

Показатели эффективности деятельности ЦПЭ Амурской области в 2021 гг.

№		план	факт
1	Количество субъектов МСП, получивших услуги, всего ед.	200	113
1.1	Количество субъектов МСП, получивших услуги центра поддержки экспорта, ед.	100	100
1.2	Количество субъектов МСП, получивших услуги Группы РЭЦ, ед.	100	79
2	Количество субъектов МСП, заключивших экспортные контракты при содействии центра поддержки экспорта, ед.	12	17
2.1	ранее не осуществлявших экспортную деятельность, ед.	6	12
2.2	ранее осуществлявших экспортную деятельность, ед.	6	5
3	Объем поддержанного экспорта субъектов МСП, млн. долл. США	5,38	9,19

Основные показатели эффективности достигнуты и выполнены в полном объеме. Амурские компании, при поддержке ЦПЭ, экспортируют свою продукцию в 19 стран мира. Самые популярные услуги: обучающие семинары, создание сайта на иностранном языке, поиск иностранного партнера. Также пользуется успехом электронная коммерция. О значимости проводимых мероприятий говорит и оценка эффективности государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика Амурской области» (табл. 3). Результаты распределения организаций по оценке факторов, ограничивающих инвестиционную деятельность, представлены в табл. 4 [1].

Таблица 3

Оценка эффективности государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика Амурской области»

2018	2019	2020	2021
Эффективная 9,1 балла	Умеренно эффективная 7,9 балла	Умеренно эффективная 7,3 балла	Умеренно эффективная 7,6 балла

Таблица 4

Распределение организаций по оценке факторов, ограничивающих инвестиционную деятельность в регионе, в % от общего числа организаций

Факторы, ограничивающие инвестиционную деятельность:	2017	2018	2019	2020
Недостаточный спрос на продукцию	4	7	12	22
Недостаток собственных финансовых средств	38	85	83	87
Высокий процент коммерческого кредита	32	27	28	24
Сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов	7	22	21	17
Инвестиционные риски	23	24	20	23
Неудовлетворительное состояние технической базы	30	22	28	25
Низкая прибыльность инвестиций в основной капитал	7	11	20	16
Неопределенность экономической ситуации в стране	27	75	64	69
Несовершенная нормативно-правовая база, регулирующая инвестиционные процессы	9	17	15	11

Главным препятствием для совершенствования инвестиционного консалтинга является недостаток собственных финансовых средств, поэтому особо важным направлением выступает поиск инвесторов. Для привлечения инвесторов инициатору нужно представить информацию обо всех соисполнителях. Поэтому необходимо составить список (реестр) организаций, предприятий и других представителей бизнес-сообщества, которые будут готовы быстро рассмотреть свое участие в предложенном проекте. Затем наличие такого реестра соисполнителей позволит сократить процедуры их поиска и оформления документов. Поможет и сбор обратной информации от инвесторов. Важно отработать совместную работу с муниципалитетами на всех этапах реализации инвестиционного проекта: предлагается закрепить за ними функцию осуществления мониторинга социально–экономических показателей инвестиционных проектов. В рамках совместных выездных мероприятий необходимо проводить консультирование муниципальных служащих по вопросам привлечения инвестиций и реализации инвестиционных проектов.

Таким образом, все перечисленные выше меры по совершенствованию инвестиционного консалтинга позволят ускорить процесс подготовки проектов к выполнению, повысить уровень узнаваемости региона и в общем итоге будут способствовать улучшению инвестиционного потенциала Амурской области.

Список литературы

1. Амурский статистический ежегодник 2021. Стат. сб. – Благовещенск, Амурстат, 2021. – 336с.
2. Об автономной некоммерческой организации «Агентство Амурской области по привлечению инвестиций»: Распоряжение Правительства Амурской области от 10 октября 2016 г. № 124-р [Электронный ресурс]. – URL:http://invest.amurobl.ru
3. Об утверждении регламента сопровождения инвестиционных проектов по принципу «одного окна»: Постановление Правительства Амурской области от 19 ноября 2014 г. № 697 [Электронный ресурс]. – URL:https://blgraion.amurobl.ru
4. Стешкович, Я.В., Сысо, Т.Н. Инвестиционный консалтинг // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2016. – № 1. – С. 157–165.
5. Якимова, В.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности. – Москва, Берлин: Директ-Медиа, 2014. – 101 с.
6. Якимова, В.А. Рейтинг территорий опережающего развития в ДФО на основе оценки рисков и инвестиционной привлекательности (часть 1) / В.А. Якимова, С.В. Хмура // Управление финансовыми рисками. – 2020. – № 1.
7. Якимова, В.А. Комплексная оценка инвестиционной привлекательности территорий опережающего развития Дальневосточных регионов России / В. А. Якимова, С. В. Хмура // Региональная экономика: теория и практика. – 2020. – Т. 18. – № 6(477). – С. 1161-1196.
8. Якимова, В.А. Исследование зон концентрации финансовых рисков на территориях опережающего социально-экономического развития, созданных в Дальневосточном федеральном округе // Управление финансовыми рисками. – 2019. – № 2. – С. 132-152.

УДК 351.72, 336.143.232

ВЛИЯНИЕ ДЕФИЦИТА БЮДЖЕТА РФ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ И НАСЕЛЕНИЕ

Всеволод Александрович Лысенко, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Виталий Сергеевич Истомин, старший преподаватель кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
vsevolod.shavin.2001@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрено возможное влияние дефицита федерального бюджета РФ в 2022-2025 гг. на национальную экономику и благосостояние населения. Дана общая оценка данному влиянию. Произведен анализ динамики и структуры расходов федерального бюджета РФ за 2020-2025 гг. Выделены основные причины возникновения дефицита.*

Ключевые слова: *федеральный бюджет, расходы бюджета, дефицит бюджета, национальная экономика, население.*

IMPACT OF THE RUSSIAN FEDERATION BUDGET DEFICIT ON THE NATIONAL ECONOMY AND RESIDENTS

V.A. Lysenko, V.S. Istomin
Amur state University, Blagoveshchensk
vsevolod.shavin.2001@mail.ru

Abstract. *The article deals with the possible influence of the Russian Federation federal budget deficit in 2022-2025 on the national economy and welfare of the population. A general assessment of this influence is given. The analysis of the dynamics and structure of Russian Federation federal budget expenditures in 2020-2025 is presented. The main reasons for the emergence of the deficit are highlighted.*

Key words: *federal budget, budget expenditures, budget deficit, national economy, population.*

DOI: 10.22250/9785934934010_211

Государственный бюджет является ключевым звеном финансовой системы любого государства. Поэтому даже самые незначительные изменения в исполнении государственного бюджета могут существенно повлиять на реализацию функций государства, эффективность осуществления которых во многом определяет функционирование национальной экономики и благосостояние населения. Следовательно, текущий переход от профицита федерального бюджета РФ к дефициту в 2022 г. и сохранение такового, согласно прогнозам Минфина РФ и Банка России, в последующих 2022-2025 гг. может стать фактором изменения сложившийся макроэкономической конъюнктуры национальной экономики и благосостояния населения [1], причем как положительного, так и отрицательного. Проанализируем динамику и структуру расходов федерального бюджета РФ в 2020-2025 гг. для определения основных причин возникновения и возможного влияния дефицита на национальную экономику и благосостояние населения (табл. 1).

Таблица 1

Динамика расходов и доходов федерального бюджета РФ

Статья федерального бюджета РФ	Значение по годам, в млрд руб.					
	2020 (отчет)	2021 (отчет)	2022 (оценка)	2023 (прогноз)	2024 (прогноз)	2025 (прогноз)
Всего доходов	17852,4	25286,4	27693,1	26130,3	27239,8	27979,4
Всего расходов, в том числе:	23756,30	24762,10	29006,20	29055,60	29432,50	29243,70
социальная политика	6917,30	6675,80	6453,30	7343,10	7299,40	7152,80
национальная оборона	3309,60	3573,60	4678,70	4981,60	4648,80	4208,40
национальная экономика	3542,80	4356,60	4317,50	3514,10	3555,00	3591,30
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2352,10	2335,90	2788,40	4417,10	4332,10	4344,20
Общегосударственные вопросы	1940,80	1759,50	2628,60	1994,40	1993,10	1884,50
Здравоохранение	1354,00	1473,90	1533,00	1469,40	1493,20	1510,30
Обслуживание государственного (муниципального) долга	867,00	1084,20	1403,40	1519,30	1625,20	1878,30
Образование	1004,80	1064,40	1319,20	1392,80	1428,50	1234,20
Межбюджетные трансферты общего характера	1390,80	1107,70	1069,20	1094,60	1114,80	1111,40
Жилищно-коммунальное хозяйство	436,50	593,70	645,40	604,90	513,90	320,00
Охрана окружающей среды	301,10	405,10	355,10	342,10	318,10	262,00
Культура, кинематография	146,00	146,70	204,60	196,10	203,60	171,10
Средства массовой информации	111,80	113,90	128,20	118,00	108,70	109,10
Физическая культура и спорт	81,60	70,90	89,50	67,90	62,20	53,80
Прочие расходы	0,10	0,20	1392,10	0,20	735,90	1412,30
Профицит (+) / дефицит (-)	-5903,8	+524,3	-1313,1	-2925,3	-2192,7	-1264,3

Источник: составлено автором на основе данных Банка России, Минфина РФ.

Следует отметить существенное увеличение статей расходов федерального бюджета, имеющих значительный удельный вес в общей структуре расходов: национальная оборона – более чем 1 трлн руб., национальная безопасность и правоохранительная деятельность – на 453 млрд. руб., общегосударственные вопросы – на 869 млрд. руб. При этом в 2023 г. также планируется повторное существенное увеличение первых двух показателей, а также снижение третьего показателя до значения 2020 г.

В свою очередь, в 2024-2025 гг. планируется стабилизация на заданном уровне и постепенное снижение данных статей расходов. Также стоит отметить значительную динамику увеличения расходов на обслуживание государственного (муниципального) долга за весь анализируемый период, что является естественным в условиях возрастающего дефицита бюджета [2]. Для оценки относительных изменений анализируемых показателей обратимся к табл. 2. Наблюдается динамика наращивания общих расходов федерального бюджета с 2020 г. по 2023 г.

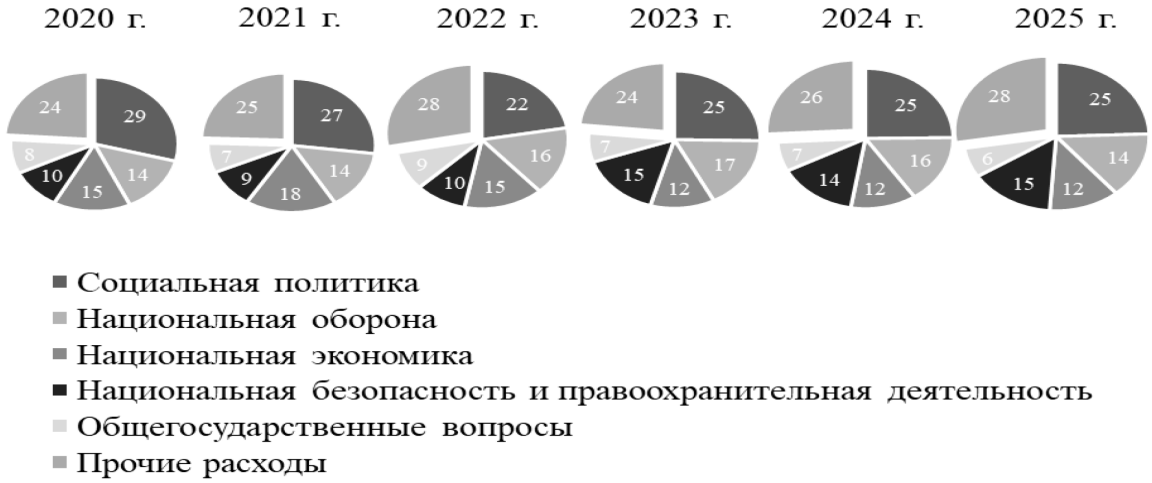
Таблица 2

Темпы прироста расходов и доходов федерального бюджета РФ

Статья расходов	Темпы прироста по годам, в %					
	2020 (отчет)	2021 (отчет)	2022 (оценка)	2023 (прогноз)	2024 (прогноз)	2025 (прогноз)
Всего доходов	-10,61	+41,64	+9,52	-5,64	+4,25	+2,72
Всего расходов, в том числе:	+28,49	+4,23	+17,14	+0,17	+1,30	-0,64
Социальная политика	+41,20	-3,49	-3,33	+13,79	-0,60	-2,01
Национальная оборона	+11,49	+7,98	+30,92	+6,47	-6,68	-9,47
Национальная экономика	+23,07	+22,97	-0,90	-18,61	+1,16	+1,02
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	+7,86	-0,69	+19,37	+58,41	-1,92	+0,28
Общегосударственные вопросы	+38,06	-9,34	+49,39	-24,13	-0,07	-5,45
Здравоохранение	+98,56	+8,86	+4,01	-4,15	+1,62	+1,15
Обслуживание государственного (муниципального) долга	+11,48	+25,05	+29,44	+8,26	+6,97	+15,57
Образование	+18,05	+5,93	+23,94	+5,58	+2,56	-13,60
Межбюджетные трансферты общего характера	+35,81	-20,36	-3,48	+2,38	+1,85	-0,30
Жилищно-коммунальное хозяйство	+37,78	+36,01	+8,71	-6,28	-15,04	-37,73
Охрана окружающей среды	+37,24	+34,54	-12,34	-3,66	-7,02	-17,64
Культура, кинематография	+14,60	+0,48	+39,47	-4,15	+3,82	-15,96
Средства массовой информации	+20,60	+1,88	+12,55	-7,96	-7,88	+0,37
Физическая культура и спорт	+24,20	-13,11	+26,23	-24,13	-8,39	-13,50

Источник: составлено автором на основе данных Банка России, Минфина РФ.

Наибольший процент прироста в 2022 г. отмечается по статьям национальная оборона, общегосударственные вопросы, обслуживание государственного (муниципального) долга, образование, а в 2023 г. – по социальной политике, национальной безопасности и правоохранительной деятельности. Также обращает на себя внимание существенное сокращение расходов в 2023 г. на национальную экономику – на 19 % по сравнению с 2022 г. Далее проанализируем структуру расходов федерального бюджета РФ, представленную на *рис. 1*.



Источник: составлено автором на основе данных Банка России, Минфина РФ.

Рис. 1. Структура расходов федерального бюджета РФ, %

В течение всего анализируемого периода наибольший удельный вес принадлежит статье «Социальная политика» (хотя он и снижался с 2020 г. по 2022 г.), но в ближайшие три года на нее будет приходиться четвертая часть от всех расходов. По другим статьям наблюдается изменение структуры общей суммы расходов федерального бюджета: если в 2020-2021 гг. вторую позицию занимали расходы на национальную экономику, то в 2022-2025 гг. – расходы на национальную оборону. Кроме того, начиная с 2023 г. удельный вес расходов на национальную безопасность также начинает превышать удельный вес расходов на национальную экономику, сохраняя данную тенденцию до конца анализируемого периода. Таким образом, к 2025 г. позиция статьи «Национальная экономика» смещается со 2-го на 4-е место в структуре общей суммы расходов.

На основании результатов горизонтального и вертикального анализа динамики расходов федерального бюджета РФ в 2020-2025 гг. можно выделить следующие основные причины образования дефицита федерального бюджета РФ:

1) существенное увеличение объема и доли государственных расходов на обеспечение национальной обороны, национальной безопасности и правоохранительной деятельности, что с большой вероятностью может быть связано с подготовкой, началом и дальнейшим обострением специальной военной операции РФ на Украине, в частности с проведением частичной военной мобилизации;

2) значительное увеличение государственных расходов на национальную экономику и социальную политику в 2020-2021 гг., предположительно, в качестве поддержки экономики и населения в условиях экономического кризиса, вызванного санкциями стран Евросоюза и пандемией COVID-19;

3) заметное увеличение государственных расходов на решение общегосударственных вопросов в 2022 г.

Подводя итоги данной работы, можно сделать вывод, что возможное влияние дефицита бюджета РФ в 2022-2025 гг. на национальную экономику и благосостояние населения будет иметь скорее отрицательный, чем положительный характер, поскольку по результатам проведенного анализа было выявлено, что данный дефицит вызван в первую очередь не реализацией мер по поддержке

населения и экономики, а необходимостью активного наращивания обороноспособности, национальной безопасности и военного потенциала страны в связи с текущей геополитической ситуацией в мире.

Список литературы

1. Рыльская, Е.Е. Проблема сбалансированности государственного бюджета Российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – № 4-1.
2. Шмиголь, Н.С. О подходах к обеспечению сбалансированности и устойчивости федерального бюджета: теоретический аспект // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – № 8.

УДК 336.221

НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА КНР И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ РАЗВИТИЯ

Ли Сытун, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Елена Алексеевна Самойлова, канд. экон. наук, зав. кафедрой финансов АмГУ, г. Благовещенск
1161110674@qq.com

Аннотация. *Динамика налоговых доходов КНР обусловлена воздействием нескольких факторов: изменением системы налогообложения, структуры источников налоговых доходов, что вызывает увеличение цен на товары и рост корпоративного налога.*

Ключевые слова: *налоговая система, налоговые доходы, виды налогов, статус-кво налоговой структуры, дисбаланс.*

THE TAX SYSTEM OF THE PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA AND THE MAIN DIRECTIONS OF ITS DEVELOPMENT

Li Sytun, E.A. Samoylova
Amur state University, Blagoveshchensk
1161110674@qq.com

Abstract. *The dynamics of tax revenues of the People's Republic of China is due to the influence of several factors: changes in the taxation system, the structure of tax revenue sources, which causes an increase in commodity prices and an increase in corporate tax.*

Key words: *tax system, tax revenues, types of taxes, status quo of the tax structure, imbalance.*

DOI: 10.22250/9785934934010_216

Система налогообложения Китая состоит из следующих видов налогов: налоги на товары и труд – НДС, торговый налог, потребительский налог, пошлины; подоходный налог включает корпоративный подоходный налог, личный подоходный налог; налоги на поведение – налог на покупку автомобиля, налог на печать, налог на сбор налогов, налоги на капитал – налог на капитал, налог на пользование землей в городах, сельскохозяйственный налог – табачный налог и налог на землепользование. В табл. 1 представлены изменения видов налогов в 1994 и 2011 гг.

Таблица 1

Изменение видов налогов в Китае

1994 год	2011 год
НДС, подоходный налог для иностранных инвестиций и иностранных предприятий и следующие налоги: на предприятие, на прибыль предприятий, на личные доходы, на тоннаж судов, на ресурсы, на городское обслуживание и строительство, на городское землепользование, на недвижимость, на недвижимость в городах, на инвестиции в основные фонды, НДС земли, на пользование автомобилями и судами, на пользование номерными знаками на автомобили, на забоя, на жилье, на владение землей, на сельскохозяйственную деятельность, гербовый сбор, таможенные пошлины, акцизы на потребление	НДС, подоходный налог на предприятие, личный подоходный налог и следующие налоги: на предприятие, на приобретение транспортных средств, на тоннаж судна, на городское Землепользование, на недвижимость, на владение пахотными землями, НДС земли, на автомобильные суда, на продажу табачных изделий, на строительство городов, на ресурсы, гербовый сбор, таможенные пошлины, акциз

С экономическим развитием страны некоторые виды налогов были отменены, а некоторые добавлены в связи с наличием проблем, вызванных структурным дисбалансом в Китае. На *рис. 1* представлен налоговый доход КНР.

Рис. 1. Динамика налоговых доходов КНР, млрд. юаней.

Если в 2017 г. сумма налогов составляла144 369,87 млрд. юаней, то в 2021 г. она увеличилась до 172 735, 67 млрд. юаней, или на 20 %.

На *рис. 2* представлена структура налоговых доходов страны.

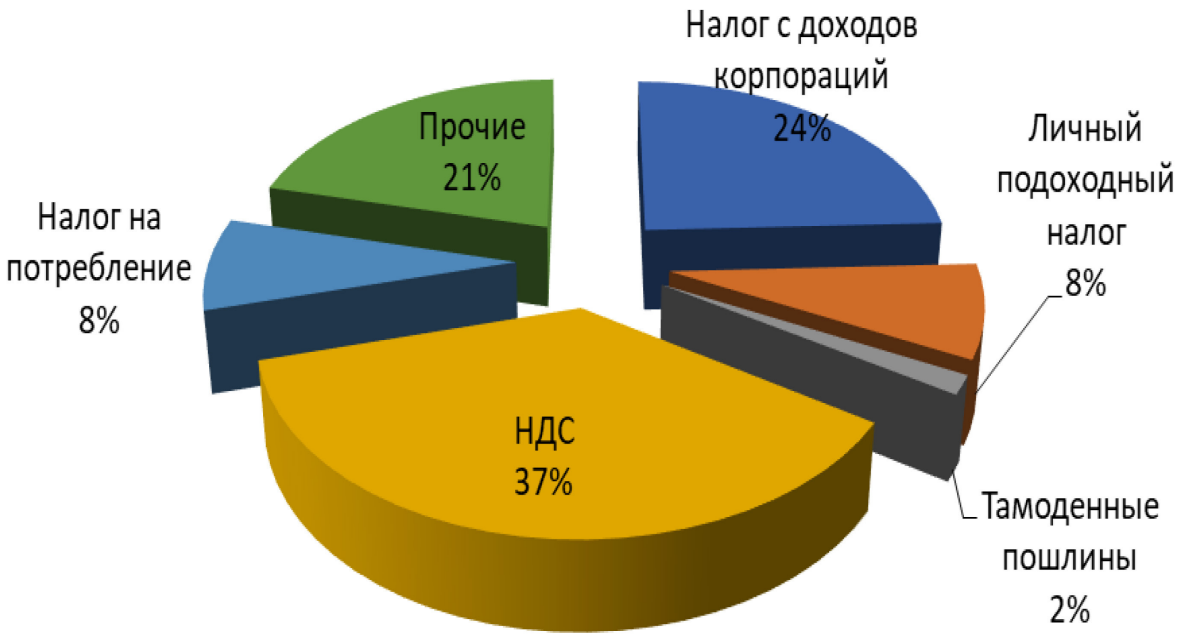


Рис. 2. Структура налоговых доходов КНР.

Изучая структуру налоговых доходов, мы выявили, что наибольшую долю в общей сумме налогов занимает НДС. Существующая налоговая система Китая обладает тремя основными характеристиками: во-первых, главным образом ценой; во-вторых, более тяжелым корпоративным налоговым бременем; в-третьих, меньшей долей местных жителей.

Чтобы понять статус-кво налоговой структуры Китая, необходимо начать с трех аспектов – структуры налоговой системы, структуры налоговых доходов и структуры источника налоговых доходов.

Наличие соответствующих проблем, возникающих из-за дисбаланса в налоговой структуре Китая, приводит к высоким ценам на товары и увеличение корпоративного налога. Доля налогов в размере 10 %, которую несут частные лица, препятствует регулированию распределения доходов правительством, а нерациональность налоговых основ ограничивает возможности регулирования налогов. Структурный дисбаланс доходов приводит к повышению цен.

Поскольку дополнительный налог является основным источником налогов в Китае и в основном, включает в себя цены на товары и услуги, это неизбежно приведет к повышению цен на товары и услуги внутри страны, что создает определенные препятствия для правительственного регулирования уровня цен. Необходимо создать жизнеспособный налоговый режим, основанный на реальном положении дел в стране, а также на налоговых реформах всех поколений, чтобы содействовать здоровому и стабильному развитию и благополучию общества.

Список литературы

1. Наннаань, Л. Принцип налогообложения в стране. – 2009. – № 21.

2. IMFstaffestimates. GlobalRecoveryAdvancesButRemainsUne-yen [EB / OL]. hup： / / www．in 正 org / exlemal / pul~'iVweo / 011 / uIMate / 01 / inde~．hun．2011-01—25.

УДК 336.7

РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНФЛЯЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ (НА ПРИМЕРЕ СУБЪЕКТОВ ДФО)

Наталья Анатольевна Лагодина, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель
кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
naataas31@gmail.com

Аннотация. *В статье проведен анализ сущности региональной инфляции и факторов ее возникновения в разрезе субъектов Дальневосточного федерального округа, исследованы ее динамика и причины межрегиональной дифференциации.*

Ключевые слова: *региональная инфляция, ключевая ставка, продовольственные товары, уровень цен.*

REGIONAL INFLATION IN MODERN RUSSIA (ON THE EXAMPLE OF THE SUBJECTS OF THE FAR EASTERN FEDERAL DISTRICTON).

N.A. Lagodina, O.S. Kolesnikova
Amur state University, Blagoveshchensk
naataas31@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the essence and factors of the occurrence of regional inflation in the context of the subjects of the Far Eastern Federal District, also examines its dynamics and the causes of interregional differentiation.*

Key words: *regional inflation, key rate, food products, price level.*

DOI: 10.22250/9785934934010_220

Вопросы инфляции на протяжении длительного периода времени занимают значимое место среди самых актуальных проблем в экономической теории [6]. Данная категория рассматривается в исследованиях таких авторов, как Ю.Н. Перевышин, С.Г. Синельников-Мурылев, П.В. Трунин [5], А.М. Кириллов [3], Т.И. Гордиевич, П.В. Рузанов [1] и др.

В данном исследовании производится анализ региональной инфляции в субъектах Дальневосточного федерального округа (ДФО) в 2022 г., который характеризуется значительным ростом цен как по стране, так и в регионах. Это обусловлено, прежде всего, реакцией национальной экономики на введенные

антироссийские санкции и их последствиями. Динамика уровня инфляции в регионах ДФО за указанный период представлена на *рис. 1*.

Во всех регионах страны, в том числе и в исследуемом нами ДФО, уровень инфляции имел тенденцию роста в первом квартале 2022 г., но уже с мая по сентябрь значение исследуемого показателя начало неуклонно снижаться. За 9 месяцев наибольший прирост инфляции отмечен в Сахалинской области (104,8 %), наименьший − в Забайкальском крае (38,7 %).

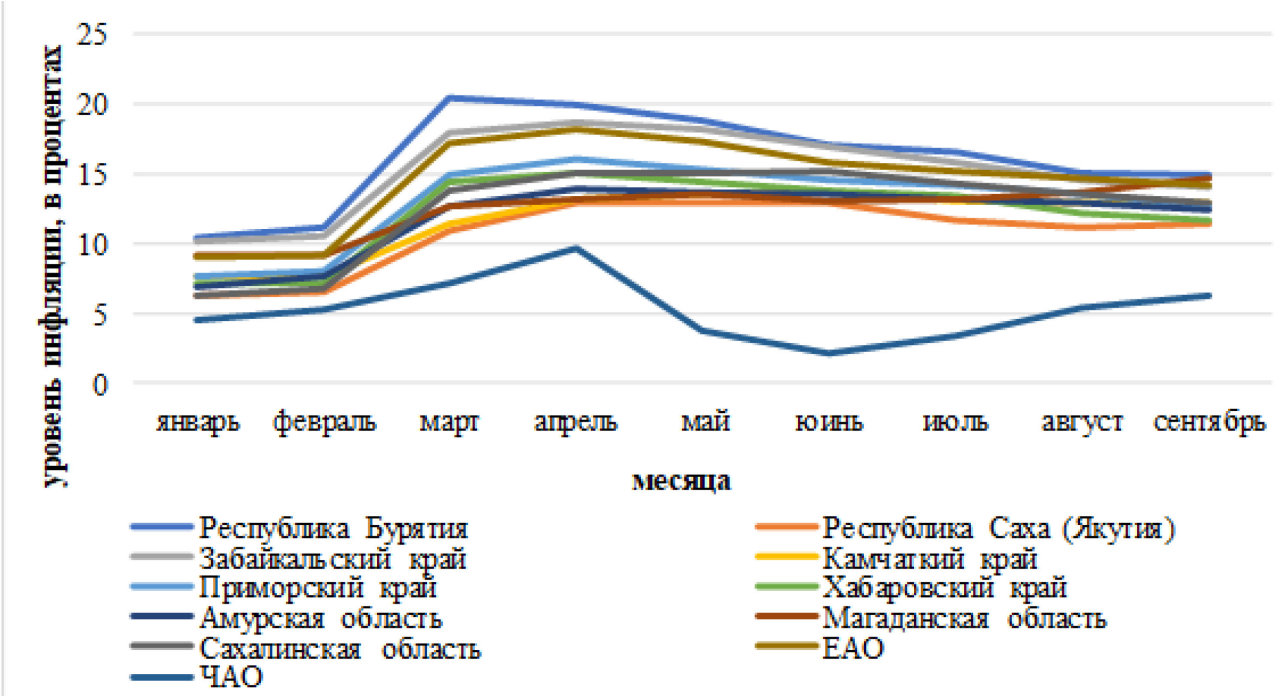


Рис. 1. Динамика уровня инфляции в регионах ДФО в 2022 г. [2].

Динамика уровня инфляции в регионах ДФО в 2022 г. прямо пропорционально отражалась на средних потребительских ценах на отдельные продовольственные товары. При этом, к основным факторам роста цен в первом квартале можно отнести ослабление национальной валюты, а также временное изменение структуры импорта плодоовощной продукции из Китая, что дало толчок к подорожанию помидоров и огурцов в Амурской, Еврейской автономной областях (ЕАО), в Забайкальском крае и Республике Бурятия.

Во втором квартале в Забайкальском крае, Амурской области отмечалось удорожание яблок, груш и апельсинов из-за снижения объемов поставок импортных фруктов, что было спровоцировано нарушением логистических цепочек.

Начало третьего квартала ознаменовалось снижением годовых темпов прироста цен на импортные овощи и фрукты в Забайкальском крае и в Республике Бурятия, что связано с укреплением рубля, а также обнулением таможенных пошлин. В Амурской области отмечено замедление годового роста цен на мясо кур и куриные яйца в результате увеличения объемов производства в целом по стране.

Уже в октябре исследуемого периода вместе со снижением стоимости сельскохозяйственного сырья для переработчиков отмечалось снижение годового роста цен на подсолнечное масло, сахар и крупы.

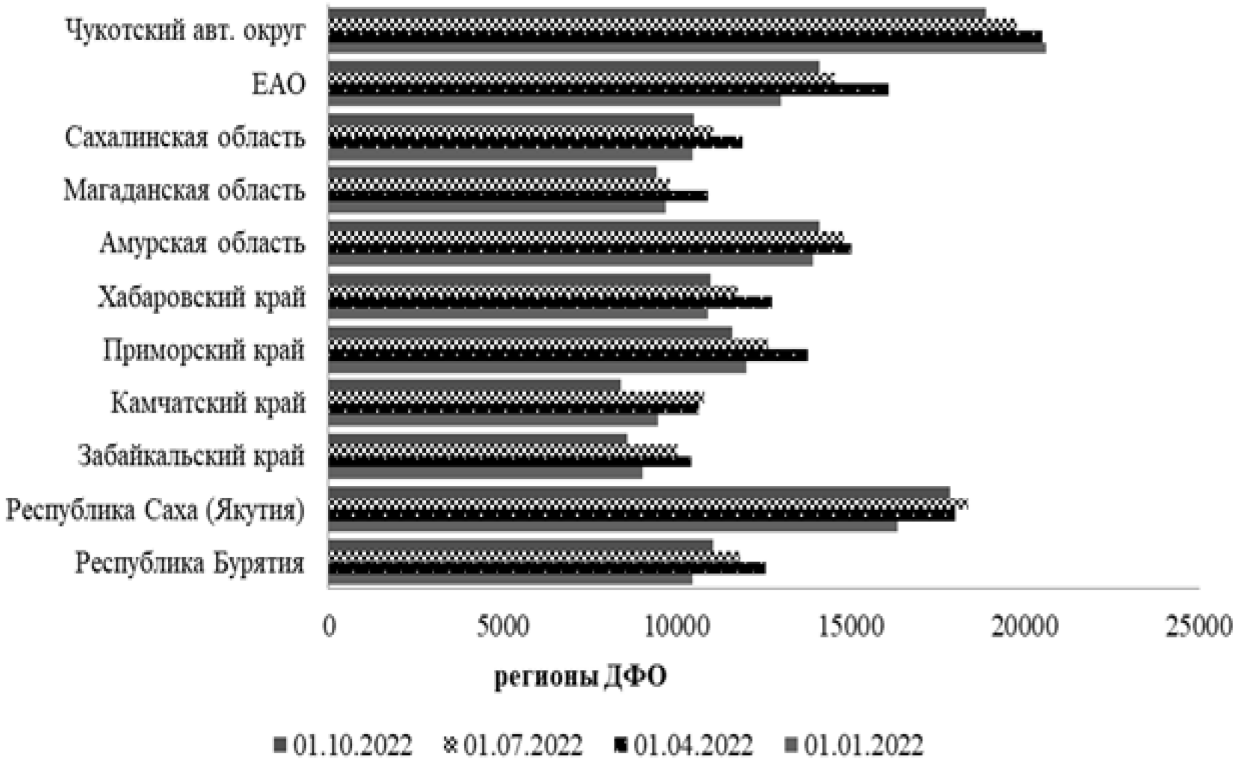
В четвертом квартале во всех регионах ДФО было выявлено снижение цен на яблоки в годовом выражении, что обусловлено ростом предложения на региональных рынках, связанным с хорошим урожаем в южных регионах страны. По непродовольственным товарам под влиянием роста мировых цен на нефтепродукты в начале 2022 г. произошло увеличение годового темпа роста цен на бензин и дизельное топливо в Забайкальском крае, Хабаровском крае, Магаданской области и ЕАО.

Во втором квартале было отмечено увеличение затрат на доставку и закупку импортных комплектующих, сырья и материалов на фоне произошедшего ранее ослабления рубля, что обусловило повышение годового темпа прироста цен на косметику, парфюмерию, чистящие и моющие средства.

Снижение годового темпа роста цен на электроприборы и другие бытовые электротовары произошло практически во всех регионах ДФО уже в третьем квартале. Средняя стоимость услуг в регионах имела тенденцию к росту на протяжении всего исследуемого периода. Например, плата за пользование потребительским кредитом значительно возросла во всех регионах ДФО во втором квартале, с ростом уровня инфляции и, как следствие, с ростом ключевой ставки *(рис. 2)*.

Таким образом, инфляция в регионах ДФО в рассматриваемый период отличается своей неоднородностью. Каждый регион реагирует на внутренние и внешние события по-разному, именно поэтому мы наблюдаем разные потреби-

тельские цены и, соответственно, разную их динамику. Принимая во внимание непростую экономико-политическую обстановку в стране и мире, стоит отметить, что регионы ДФО оперативно реагируют на возникающие сложности [4], наблюдается сдержанная динамика цен на отдельно взятые для исследования товары и услуги.



Источник: *https://cbr.ru/dkp/about_inflation/ [7]*

Рис.2. Динамика стоимости потребительского кредита (процентная ставка в стоимостном выражении).

В регионах также налаживается система импортозамещения, что дает возможность расширения рынков продукции и стабилизации цен с учетом их наполнения.

Список литературы

1. Гордиевич, Т.И. Структурные аспекты инфляционных процессов / Т.И. Гордиевич, П.В. Рузанов // Вестник СибАДИ. – 2017. – № 6 (58). – С. 163-174.

2. Инфляция в регионах: Информационно-аналитический комментарий. – URL: https://cbr.ru/analytics/dkp/regInflation/ (дата обращения 5.11.2022).

3. Кириллов, А.М. Инфляция цен на продовольственные товары в регионах России: пространственный анализ // Пространственная экономика. – 2017. – № 4. – С. 41–58.

4. Лагодина, Н.А., Колесникова, О.С. Инфляционные процессы в Россиии их влияние на сферу услуг // Валютное регулирование. Валютный контроль. 2022. – № 10. – С. 4-10.

5. Перевышин, Ю.Н., Синельников-Мурылев, С.Г., Трунин, П.В. Факторы дифференциации цен в российских регионах // Экономический журнал ВШЭ. – 2017. – Т. 21. – № 3. – С. 361–384.

6. Понамаренко, А.А., Короленко, Ю.Н. Инфляция: сущность, первопричины и виды // Journal of Economy and Business. – 2021. – № 1-2 (71). – С. 67-69.

7. Сайт Центрального банка РФ. – URL: https://cbr.ru/dkp/about_inflation/ (дата обращения 29.10.2022).

УДК 657.471

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РАБОТ

Анна Константиновна Лактионова, студентка ОГУ, г. Оренбург;
Татьяна Викторовна Черемушникова, канд. экон. наук,
доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита ОГУ, г. Оренбург
ann_p_99@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены пути совершенствования учета затрат и калькулирования себестоимости строительно-монтажных работ в системе управленческого учета.*

Ключевые слова: *строительство, учет затрат, калькулирование, управленческий учет, автоматизация, строительно-монтажные работы, строительные организации.*

IMPROVEMENT OF COST ACCOUNTING AND COST CALCULATION OF CONSTRUCTION AND ASSEMBLY WORKS

A.K. Laktionova, T.V. Cheremushnikova
Orenburg state University, Orenburg
ann_p_99@mail.ru

Abstract. *The article discusses ways to improve cost accounting and cost calculation of construction and installation works in the management accounting system.*

Key words: *construction, cost accounting, calculation, management accounting, automation, construction and installation works, construction organizations.*

DOI: 10.22250/9785934934010_224

Строительство в настоящее время является одной из важнейших отраслей экономики страны, что обусловливает значимость совершенствования методики управленческого учета затрат и калькулирования себестоимости строительно-монтажных работ в целях обоснованности принятия разного рода управленческих решений.

Вопросы совершенствования учета затрат были затронуты в работах Г.А. Адамовой [1], Е.В. Бехтеревой [2], Л.Н. Герасимовой [3], Ю.В. Кузнецова [4], З.С. Туяковой, Е.С. Поповой [5] и многих других авторов.

В организации управленческого учета и контроля затрат в строительной отрасли одними из важнейших вопросов являются: выбор метода калькулирования себестоимости; выделение центров ответственности; выбор одного из способов распределения накладных расходов, на что оказывает влияние характер строительной организации; особенности продукции (работ, услуг) и организации производства; технологии, применяемые строительными организациями и др.

Объектом исследования выступала строительная компания ООО «Уральская инвестиционная компания», занимающаяся строительством жилых и нежилых зданий в Оренбургской области.

В ООО «Уральская инвестиционная компания» применяются два метода учета затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции. Для строительно-монтажных работ используется позаказный метод учета затрат, а для производства бетона – нормативный метод учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Анализ существующей в ООО «Уральская инвестиционная компания» системы бухгалтерского учета и управления затратами на производство и выполнение работ позволил сделать вывод о ее несовершенстве. Принимаемые руководством в настоящее время решения по развитию и организации производства не обосновываются соответствующими расчетами и, как правило, носят интуитивный характер.

В рамках совершенствования учета затрат и калькулирования себестоимости строительно-монтажных работ объекта исследования нами предлагается следующее.

Внедрить в работу организации автоматизированную программу «1С: Затраты 8.0», что позволит отследить появление расходов по местам их возникновения в разрезе отдельных статей калькуляции.

В процессе автоматизации к главным счетам рекомендуется предусмотреть открытие ряда субсчетов, что позволит формировать данные о затратах в соответствии с классификационными признаками. Так, для обобщения в системе управленческого учета предлагаем использовать счет 20 «Основное производство». Рекомендуется открыть к нему субсчета первого и второго порядка.

Для строительной организации предлагается открыть следующие субсчета для счета 20-4 «Строительно-монтажные работы»:

20-4-1 «Земляные работы»;

20-4-2 «Свайные работы»;

20-4-3 «Бетонные, железобетонные конструкции»;

20-4-4 «Монтажные работы»;

20-4-5 «Кровельные работы»;

20-4-6 «Штукатурные, малярные работы»;

20-4-7 «Облицовочные работы».

На *рис. 1* предложена методика калькулирования себестоимости строительно-монтажных работ в строительной фирме АВС - методом.

Методика калькулирования себестоимости работ и услуг с применением метода АВС состоит из определения совокупных затрат, в которые входят прямые затраты по каждому из объектов и косвенные расходы, в свою очередь делящиеся на группы. Также в данном методе сумма косвенных расходов распределяется по функциям и центрам финансовой ответственности в корреспонденции с носителями затрат в разрезе статей калькулирования. В конце проводится расчет фактической себестоимости объектов калькулирования в строительной организации. Исходя из *рис. 1*, можно сказать, что особое внимание организа-

ция строительства должна уделять распределению суммы косвенных расходов по группам. Правильное отнесение расходов в ту или другую группу косвенных расходов позволит организации получить достоверные сведения о затратах, понять насколько правильным были управленческие решения.

АВС-метод позволит организации вести детализированный учет затрат благодаря аналитическим признакам, осуществлять контроль производственных затрат предприятия; установить реальную стоимость строительно-монтажных работ, а также идентифицировать наиболее дорогостоящие работы.

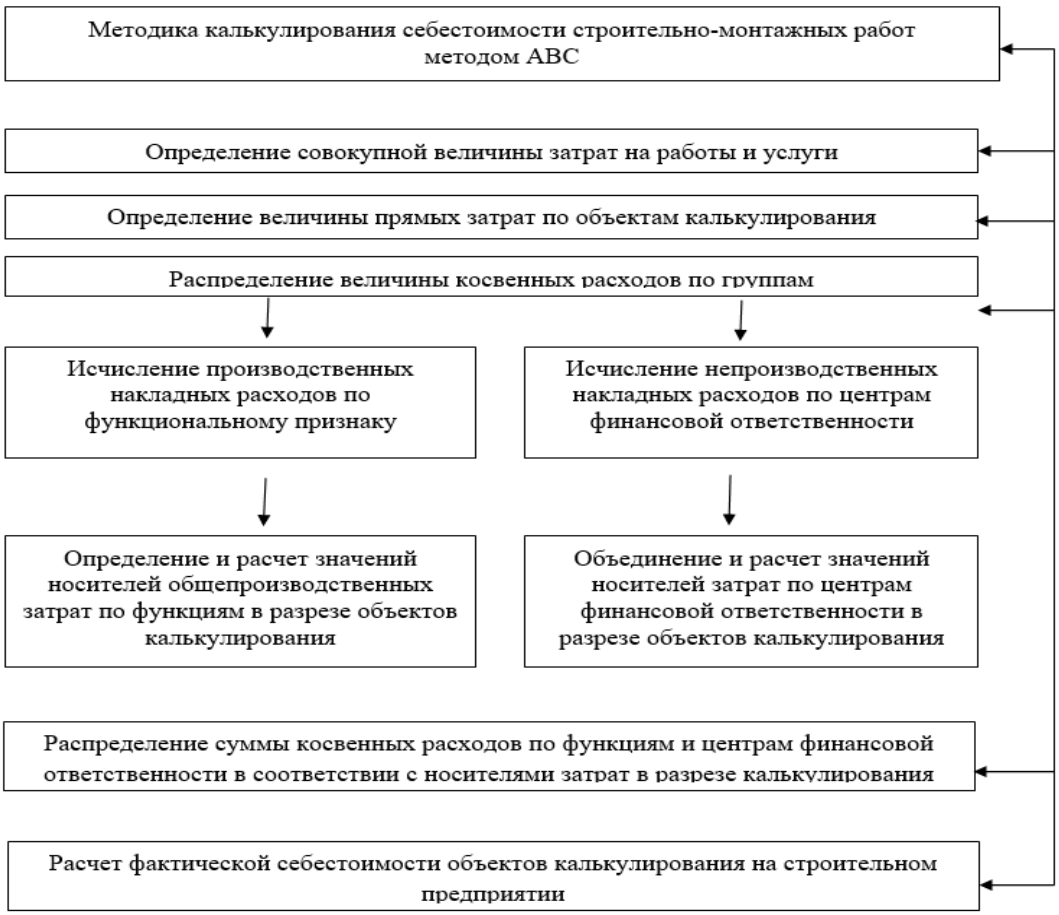


Рис. 1. Методика калькулирования себестоимости работ и услуг с использованием АВС-метода в строительной фирме.

Таким образом, применение метода АВС и приобретение программы «1С: Затраты 8.0» позволят усовершенствовать учет и калькулирование в строительной организации, что приведет к грамотному распределению затрат на строительно-монтажные работы, а значит, к верному принятию управленческого ре-

шения, что позволит снизить себестоимость работ и увеличить прибыль предприятия.

Список литературы

1. Адамова, Г.А. Проблемы организации управленческого учета затрат и калькулирования себестоимости // Вестник университета. – 2018. – № 3 – С.15-19.

2. Бехтерева, Е.В. Анализ и оптимизация расходов в составе себестоимости строительной продукции // Современные проблемы науки и образования. – 2019. – № 6. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=22877744

3. Герасимова, Л.Н. Современный подход к управлению затратами в строительстве // Управленческий учет. – 2018. – № 11. – С. 10-19.

4. Кузнецов, Ю.В. Факторы и резервы снижения затрат на строительство // Проблемы внедрения результатов научных исследований и пути их решения. Сборник статей по итогам Всероссийской научно-практической конференции, 2020. – С. 121-123.

5. Туякова, З.С. Инвестиционно-строительная деятельность: теория и практика учета: монография / З.С. Туякова, Е.С. Попова. – Оренбург: Университет, 2013. – 180 с.

УДК 330.564.2

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ (НА ПРИМЕРЕ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Ангелина Алексеевна Красовская, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Олег Анатольевич Цепелев, канд. экон. наук, доцент,
декан экономического факультета АмГУ, г. Благовещенск
krasovskaya_aa@mail.ru

Аннотация. *В статье произведен анализ доходов населения Амурской области, а также численности занятых в неформальном секторе экономики региона. Определено влияние официального уровня доходов граждан на неформальную занятость населения Амурской области.*

Ключевые слова: *доходы населения, рынок труда, неформальная занятость, теневая экономика.*

POPULATION INCOME AS A FACTOR OF THE DEVELOPMENT OF INFORMAL EMPLOYMENT (ON THE EXAMLE OF THE AMUR REGION)

A.A. Krasovskaya, O.A. Tsepelev
Amur State University, Blagoveshchensk
krasovskaya_aa@mail.ru

Abstract. *The article analyzes the population income in the Amur region and the number of people employed in informal sector of the regional economy. The influence of the official level of citizen's income on informal employment in the Amur region was determined.*

Key words: *population income, labor market, informal employment, shadow economy.*

DOI: 10.22250/9785934934010_228

Актуальность темы исследовательской работы заключается в том, что доходы населения, как основной показатель уровня жизни граждан, существенно воздействуют на многие экономические структуры и процессы. От изменения официального уровня доходов особенно зависит уровень занятости населения в формальном секторе и его возможное перетекание в теневой сектор экономики.

Представленная тема достаточно актуальна в рамках изучения на примере Амурской области в силу сложившейся тенденции увеличения доли неформально занятых в общей численности занятого населения региона [4, с. 132-134]. Цель исследования – проанализировать доходы населения Амурской области и оценить влияние официального уровня доходов на развитие занятости в неформальном секторе экономики региона. Целевая направленность исследования обусловила необходимость решения следующих задач:

1) сформулировать гипотезы о влиянии уровня доходов на развитие неформальной занятости;

2) провести анализ влияния официального уровня доходов населения на изменение занятости в неформальном секторе экономики Амурской области;

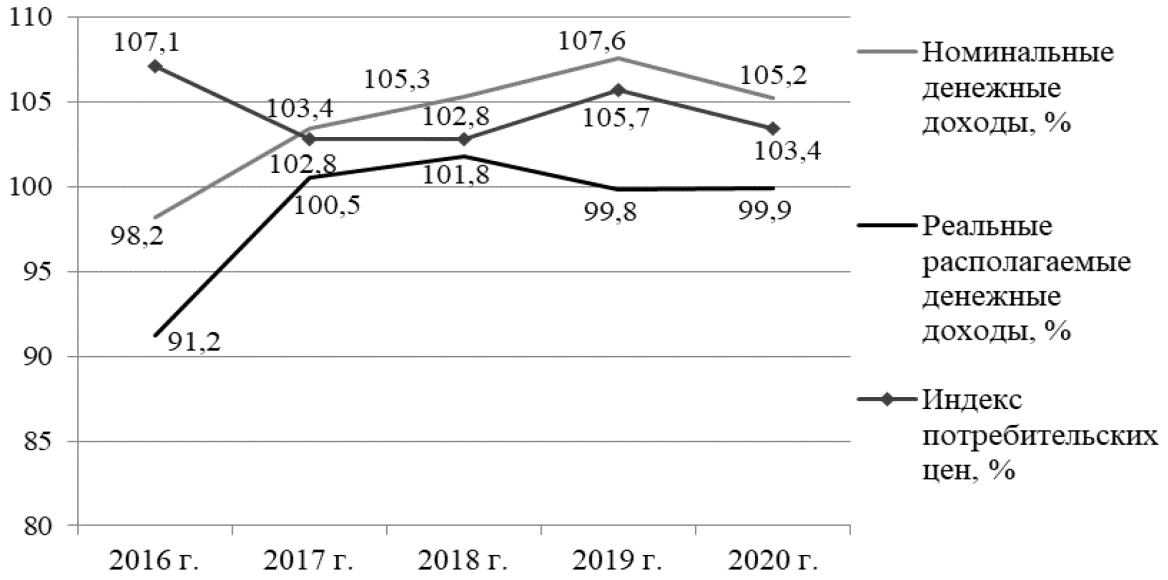
3) проверить достоверность гипотез о влиянии уровня доходов на развитие неформальной занятости в регионе.

Объект исследования – доходы населения региона как фактор формирования неформальной занятости в Амурской области. Предметом исследования выступает официальный уровень доходов населения региона, оказывающий влияние на занятость в неформальном секторе.

Для оценки влияния официального уровня доходов населения на показа-

тель занятости в теневом секторе экономики Амурской области сформулируем две гипотезы. Первая гипотеза состоит в том, что при низком уровне официальных доходов населения отмечается высокий уровень занятости в неформальном секторе экономики региона. Вторая гипотеза состоит в том, что в отраслях экономики с существенной долей государственного сектора неформальная занятость находится на низком уровне.

Динамика темпов роста денежных доходов населения Амурской области в номинальном и реальном выражении, а также индекс потребительских цен представлены на *рис. 1*.



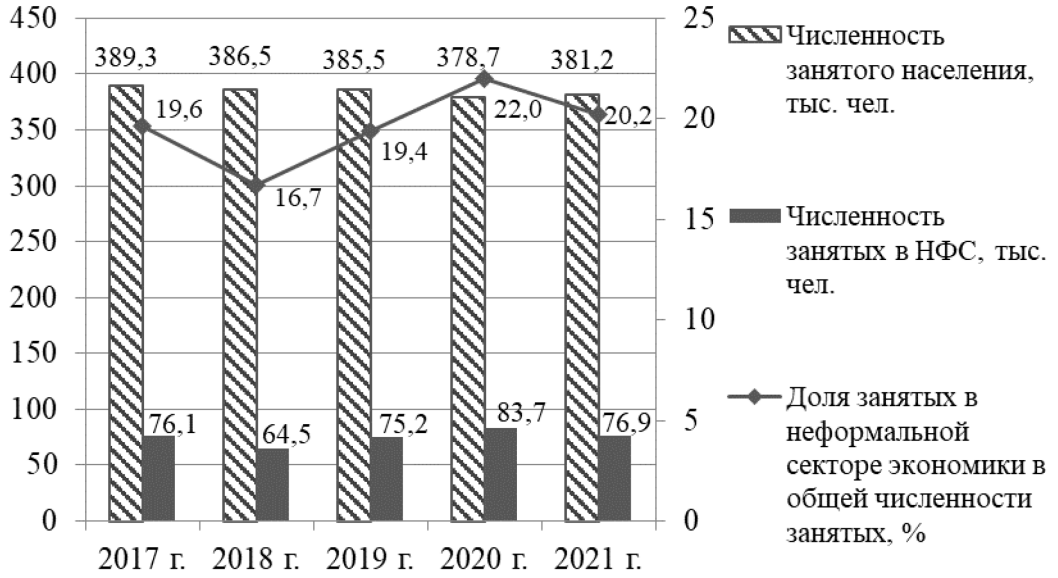
Источник: составлено автором на основе данных Амурстата.

Рис.1. Динамика темпов роста номинальных и реальных доходов населения, а также индекса потребительских цен.

В течение всего исследуемого периода номинальные, а также реальные показатели доходов населения Амурской области имеют тенденцию к росту. При этом наблюдается некоторое отклонение показателя реальных располагаемых денежных доходов населения от их номинальной величины, которое можно обусловить изменением уровня цен [2, 3].

Динамика численности занятого населения в формальном и неформальном секторах экономики, а также доля неформально занятых в общей занятости

населения региона представлены на *рис. 2.* Как видно из приведенных данных, в период с 2017 г. по 2021 г. происходит сокращение численности занятого населения Амурской области. В то же время в регионе наблюдается увеличение численности граждан, занятых в неформальном секторе экономики, что характеризует неблагоприятную тенденцию на рынке труда Амурской области в течение последних пяти лет. Наблюдаются колебания доли неформальной занятости в общей численности занятого населения региона. При этом к 2021 г. доля неформально занятых в целом увеличилась на 0,6 % [5]. Рассмотрев динамику денежных доходов населения и изменение численности неформально занятых, мы можем оценить влияние официального уровня доходов граждан на теневую занятость (табл. 1).



Источник: составлено автором на основе данных Амурстата

Рис. 2. Динамика численности и доли неформально занятого населения Амурской области в 2017-2021 гг.

Согласно представленным данным, в отраслях с низким уровнем заработной платы показатели неформальной занятости значительно варьируют. Так, в сфере торговли и ремонта автотранспортных средств зафиксирован максимальный по сравнению с другими видами деятельности уровень занятости в теневом секторе. Кроме того, в сфере сельского хозяйства и обрабатывающих производств также наблюдается довольно существенный уровень неформальной занятости. Однако стоит отметить, что в таких отраслях как организация обще-

ственного питания, административная деятельность и сфера образования довольно низкий уровень заработной платы сопровождается незначительным показателем неформальной занятости.

В сферах деятельности с высоким уровнем заработной платы установлены разные по своему уровню значения неформальной занятости. Так, в сфере профессиональной, научной и технической деятельности наибольший показатель заработной платы в сравнении с прочими видами деятельности сопровождается довольно низким показателем численности неформально занятых. В то же время высокий уровень заработной платы зафиксирован в сфере транспортировки и хранения, а также в строительстве, где, тем не менее, наблюдается значительный уровень неформальной занятости.

Таблица 1

Группировка численности неформально занятого населения Амурской области по уровню заработной платы в разных отраслях экономики за 2017-2020 гг.

Вид экономической деятельности	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб.				Численность неформально занятых, тыс. чел.			
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Группа отраслей с высоким уровнем заработной платы								
Транспортировка и хранение	53694,1	57789,4	62064,7	65382,5	7,9	5,3	6,5	9,8
Деятельность профессиональная, научная и техническая	42497,4	51871,2	66315,4	87414,8	1,9	1,7	1,2	2,0
Строительство	39440,5	47782,1	52309,1	61721,8	6,6	3,7	6,3	7,1
Группа отраслей со средним уровнем заработной платы								
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	29532,1	40020,0	44584,8	51711,3	0,6	1,9	1,0	1,0
Группа отраслей с низким уровнем заработной платы								
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	20010,7	21936,3	24003,9	28340,0	2,8	1,3	2,7	3,2
Торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	20283,9	22267,9	26383,1	27971,9	29,9	31,9	32,3	36,1
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	29134,1	30814,8	33024,2	33682,1	12,3	10,0	11,2	8,3
Деятельность административная и сопутствующие доп. услуги	24594,9	28119,7	34223,5	36882,4	0,7	1,0	0,9	1,0
Образование	26903,2	32508,7	35322,4	38949,8	1,0	0,4	0,8	0,6
Обрабатывающие производства	30999,8	33866,4	37250,4	38621,0	6,3	3,8	4,8	7,9

Таким образом, гипотеза о том, что в отраслях с низким уровнем официальных доходов населения отмечается высокий уровень занятости в неформальном секторе экономики региона, в целом не подтвердилась. Однако результаты исследования показали, что данная гипотеза все же характерна для некоторых сфер деятельности – таких, например, как торговля, сельское хозяйство и обрабатывающие производства, где низкий уровень доходов действительно сопровождается высоким уровнем неформальной занятости.

Кроме того, в процессе исследования была выявлена определенная закономерность: если условно поделить представленные виды деятельности на те, в которых велика доля государственного сектора экономики, и те, в которых она незначительна, то в отраслях с существенной долей государственного сектора можно наблюдать низкий уровень теневой занятости, и наоборот.

К отраслям экономики со значительной долей государственного сектора можно отнести сферу профессиональной, научной и технической деятельности, административной деятельности, организации общественного питания, а также отрасль образования и здравоохранения. Действительно, в вышеперечисленных сферах деятельности зафиксирован низкий уровень неформальной занятости. И, напротив, в отраслях с незначительной долей государственного сектора – в области транспортировки и хранения, строительства, обрабатывающих производств, в отрасли сельского хозяйства и торговли – отмечается довольно высокий уровень занятости в неформальном секторе экономики Амурской области. Таким образом, гипотеза о том, что в отраслях экономики со значительной долей государственного сектора неформальная занятость находится на низком уровне, подтвердилась.

По результатам исследования можно заключить, что уровень доходов населения Амурской области оказывает незначительное влияние на показатель неформальной занятости и, следовательно, не является ключевым фактором в развитии теневого сектора экономики региона в исследуемый период.

Список литературы

1. Алексеева, А.В., Цепелев, О.А Анализ уровня занятости в неформальном секторе в Амурской области // Современные проблемы развития экономики России и Китая. Материалы Международной научно-практической конфе-

ренции, посвященной 20-летию экономического факультета АмГУ, 2021. – С. 229 – 232.

2. Амурская область в цифрах: Стат. сб. – Благовещенск: Амурстат, 2022. – 185 с. [Электронный ресурс]. – URL: https://amurstat.gks.ru

3. Амурский статистический ежегодник. 2021: Стат. сб. – Благовещенск: Амурстат, 2021. – 336 с. [Электронный ресурс]. – URL: https://amurstat.gks.ru

4. Красовская, А.А., Цепелев, О.А. Анализ занятости населения Амурской области в неформальном секторе экономики // Молодежь XXI века: шаг в будущее. Материалы региональной научно-практической конференции, 2022. – С. 132-134.

5. Труд и занятость в Амурской области: Стат. сб. – Б.: Амурстат, 2021. – 198 с. [Электронный ресурс]. – URL: https://amurstat.gks.ru

6. Цепелев, О.А., Сериков, С.Г. Методика оценки инвестиционного потенциала региона по институциональным секторам экономики // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 5 (452). – С. 124-134.

7. Цепелев, О.А., Какаулина, М.О. Стабильность налоговой системы как фактор экономического роста в регионах России // Финансы и кредит. – 2014. – № 14 (590). – С. 41-45.

8. Цепелев, О.А., Какаулина, М.О. Прогнозирование налоговой нагрузки региона с учетом инвестиционных проектов // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – № 2. – С. 147-151.

9. Цепелев, О.А. Оценка уровня ненаблюдаемой экономики как фактора, сдерживающего производство высокотехнологической продукции // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2011. – № 11 (58). – С. 292-296.

10. Цепелев, О.А. Реальная оценка ненаблюдаемой экономики как фактор обеспечения экономической безопасности отдельных территорий // Научное обозрение. Серия 1: «Экономика и право». – 2010. – № 3-4. – С. 151-155.

11. Tsepelev, O., Kakaulina, M. Modeling the Impact of Taxes on Economic Growth with Regional Resource Potential // American Journal of Applied Sciences. – 2015. – 12(5). – p. 345-354.

УДК 336

ВОЗМЕЩЕНИЕ НДС КАК ИНДИКАТОР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Александра Олеговна Иванкова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Станислав Геннадьевич Сериков, канд. экон. наук,
доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
aleksandraivankova008@gmail.com

Аннотация. *В статье представлена динамика валового регионального продукта (ВРП) и инвестиций в основной капитал по Амурской области, Дальневосточному федеральному округу (ДФО) и РФ в целом. Рассмотрена динамика поступлений налога на добавленную стоимость (НДС) из Амурской области в сводный бюджет РФ и определены основные причины снижения поступлений НДС.*

Ключевые слова: *налог на добавленную стоимость, валовый региональный продукт, инвестиции в основной капитал, Амурская область, Дальний Восток.*

VAT REFUND AS AN INDICATOR OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION (ON THE EXAMPLE OF THE AMUR REGION)

A.O. Ivankova, S.G. Serikov
Amur State University, Blagoveshchensk
aleksandraivankova008@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the dynamics of the gross regional product (GRP) and investment in fixed assets in the Amur Region, the Far Eastern Federal District (FEFD) and the Russian Federation as a whole. The analysis of value added tax (VAT) receipts from the Amur Region to the consolidated budget of the Russian Federation was carried out and the main reasons for the decrease in VAT receipts were identified.*

Key words*: taxation, taxes, value added tax, federal budget, gross regional product, investments in fixed assets.*

DOI: 10.22250/9785934934010_234

Дальний Восток является стратегически важным макрорегионом Российской Федерации. В сентябре 2020 г. была утверждена «Национальная программа по развитию Дальнего Востока до 2024 года и на перспективу до 2035 года». Данный документ определяет вектор развития каждого из 11 субъектов ДФО с учетом их специфики и содержит конкретные шаги, которые необходимы для достижения поставленных в программе целей.

В частности, для Амурской области в рамках программы ускоренного социально-экономического развития предусматриваются к реализации следующие инвестиционные проекты:

строительство Амурского газоперерабатывающего завода (до 2025 г.);

развитие космодрома «Восточный»;

строительство Амурского газохимического комплекса (до 2027 г.);

завод по производству метанола в г. Сковородино (до 2024 г.);

развитие золотодобычи в Селемджинском районе (2022 г.) и другие крупные инфраструктурные инвестпроекты.

Цель национальной программы – обеспечить темпы экономического роста и показатели социально-экономического развития Дальнего Востока, опережающие средние по Российской Федерации.

В рамках исследования проведем анализ динамики показателей ВРП и инвестиций в основной капитал. По изменению этих показателей можно оценивать масштабы и продуктивность развития региональных экономик, исходя из чего происходит формирование государственной политики по поддержке относительно отстающих регионов (табл. 1).

Таблица 1

ВРП по Амурской области, ДФО и России в целом за 2010 – 2020 гг.

Период	ВРП РФ, млрд. руб.	Темп роста, %	ВРП ДФО, млрд. руб.	Темп роста, %	ВРП Амурской области, млрд. руб.	Темп роста, %	Удельный вес, %	
							ВРП ДФО / ВРП РФ	ВРП Амурской области / ВРП ДФО
2010	37 688	-	2 411	-	179	-	6,4	7,4
2011	45 392	120,44	2 890	119,87	225	125,70	6,4	7,9
2012	49 926	109,99	3 091	106,96	229	107,78	6,2	7,4
2013	54 103	108,37	3 240	104,82	211	92,14	5,9	6,5
2014	59 188	109,40	3 635	112,19	232	109,95	6,1	6,4
2015	65 751	111,09	4 034	110,98	277	119,40	6,1	6,9
2016	74 120	112,73	4 482	111,11	298	107,58	6,1	6,6
2017	79 745	107,59	4 679	104,40	299	100,34	5,9	6,4
2018	90 203	113,11	5 597	119,62	334	111,71	6,2	5,9
2019	95 061	105,39	5 971	106,68	396	118,56	6,3	6,6
2020	93 810	98,68	6 044	101,22	449	113,38	6,4	7,4

Источник: составлено автором на основе данных Росстата [1].

Таким образом, объемы ВРП по субъектам РФ, ДФО и Амурской области показали положительную динамику в течение всего исследуемого периода. Динамика ВРП по Амурской области обусловлена прежде всего ростом транспортного грузооборота и объемов строительства, реализацией масштабных инфраструктурных проектов [2]. На протяжении всего исследуемого периода доли

ВРП ДФО и Амурской области в суммарном объеме ВРП РФ и ДФО изменяются в пределах 0,5 %.

Нами предлагается в качестве одного из индикаторов, способного отразить уровень социально-экономического развития территории, рассмотреть показатель «возмещение НДС». Налоговые вычеты по НДС дают возможность налогоплательщикам уменьшить общую сумму уплачиваемого НДС, что помогает уменьшить налоговую нагрузку на организацию и направить сэкономленные финансовые ресурсы в нужное русло. Но это может расцениваться не только с положительной, но и с отрицательной стороны, – например, использование незаконных методов избегания уплаты, в том числе сокрытие доходов, либо подделка документов.

Используя отчет по форме 1-НОМ, рассмотрим возмещение НДС по Амурской области из бюджета РФ по основным видам экономической деятельности. Это позволит оценить, какие виды организаций и производств дают наибольшую долю НДС к вычету за последние 10 лет, где наблюдалась наибольшая отрицательная динамика поступлений данного налога (табл. 2).

Таблица 2

Динамика НДС по основным отраслям экономики в Амурской области за 2017 - 2021 гг., млн. руб.

Отрасли экономики	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Всего	-727	-201	3 998	914	551	-20 594	-17 151	-37 185	-44 803	-53 947
Сельское хозяйство	-290	-393	-321	-204	-271	-703	-458	-733	-1 228	-796
Добыча полезных ископаемых	-5 309	-5 227	-3 506	-3 364	-3 454	-6 137	-5 478	-6 398	-10 033	-10 410
Обрабатывающая отрасль	892	645	809	859	621	934	1 242	563	-39 049	-50 648
Электроэнергетика	1 209	981	1 954	1 923	2 196	-18 837	-19 572	-37 151	-2 723	-1 432
Прочее	2 771	3 793	5 062	1 700	1 459	4 149	7 115	6 534	8 230	9 339

Источник: составлено автором на основе данных ФНС.

Увеличение поступлений НДС в отрицательную сторону уменьшает и общую долю налоговых поступлений Амурской области в консолидированный бюджет РФ (рис. 1). Наибольшую долю отрицательных поступлений НДС составляют обрабатывающие производства и обеспечение электроэнергией, газом и паром. Причем с 2017 по 2019 гг. деятельность по обеспечению электроэнергией имела максимальный отрицательный показатель, а в 2020-2021 гг. опреде-

лили обрабатывающие производства. Можно предположить, что это связано с запуском новой Нижне-Бурейской ГЭС и строительством Амурского ГПЗ. Кроме того, среднюю отрицательную динамику имеет деятельность по добыче полезных ископаемых.

Макрорегиону необходимо в своем развитии все больше опираться на собственный ресурсный потенциал, так как практика показывает, что не всегда можно надеяться на финансовую поддержку федерального центра. Дальневосточный федеральный округ имеет свои конкурентные преимущества и огромные ресурсы для самостоятельного социально-экономического развития. К числу главных конкурентных преимуществ ДФО следует отнести:

соседство с КНР, инвестиции которого можно привлечь в развитие макрорегиона;

обширный выход в океан;

богатые гидроэнергетические и минерально-сырьевые ресурсы, которые до сих пор мало исследованы;

расположение в естественном транспортном коридоре между Азией и Европой (наличие Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей);

большой потенциал рекреационных ресурсов [3];

наличие большого научно-образовательного потенциала.

Список литературы

1. Регионы России. Социально-экономические показатели – 2021 г. [Электронный ресурс] https://gks.ru/bgd/regl/b21_14p/Main.htm Дата обращения 01.11.2022

2. Сериков, С.Г. Российский Дальний Восток − региональная экономическая лаборатория страны // Региональная экономика: теория и практика.– 2019.– Т. 17.– № 2 (461). – С. 294-307.

3. Сериков, С.Г. Формирование инвестиционного потенциала региона (на примере Амурской области) // Сибирская финансовая школа. – 2019. – № 3 (134). – С. 38-44.

УДК 336

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Эльнура Муталлим кызы Казимова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель
кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
kazimova2727@mail.ru

Аннотация. *В статье раскрыто понятие финансовой грамотности, а также рассмотрены результаты оценки ее уровня по основным методикам. Выявлены проблемы повышения финансовой грамотности в России и обоснована необходимость дальнейшей реализации Стратегии повышения финансовой грамотности в Российской Федерации.*

Ключевые слова: *финансовая грамотность, Банк России, НАФИ, индекс финансовой грамотности.*

MODERN PROBLEMS OF INCREASING THE FINANCIAL LITERACY OF THE POPULATION OF RUSSIA

E. M. Kazimova, O.S. Kolesnikova
Amur State University, Blagoveshchensk
kazimova2727@mail.ru

Abstract. *The article presents the concept of financial literacy, as well as the results of assessing its level according to the main methods. The problems of improving financial literacy in Russia are identified and the need for further implementation of the Strategy for improving financial literacy in the Russian Federation is substantiated.*

Key words: *financial literacy, Bank of Russia, NAFI, financial literacy index.*

DOI: 10.22250/9785934934010_239

Как известно, недостаточный уровень финансовой грамотности негативно влияет не только на личное благосостояние граждан, но и значительно ухудшает ресурсную базу финансовых организаций, тормозя тем самым инвестиционные процессы в экономике. Все это в конечном итоге приводит к ухудшению социально-экономического положения государства.

Вышесказанное обусловливает необходимость систематического выявления проблем повышения финансовой грамотности для их своевременного решения, а также подчеркивает актуальность проводимого исследования.

В общем случае финансовая грамотность рассматривается в качестве результата процесса финансового образования, достижение которого, в конечном итоге, способствует повышению финансового благосостояния граждан [3].

В повышении финансовой грамотности населения большое значение имеет оценка ее уровня. Национальное агентство финансовых исследований (НАФИ) использует для этой цели индекс финансовой грамотности (ИФГ), рассчитываемый по методологии Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Измеряется данный индекс в диапазоне от 1 до 21 балла. При этом ИФГ включает в себя несколько отдельных составляющих – финансовые знания, навыки управления финансами, а также установки в отношении финансов. Так, по итогам 2019 г. индекс финансовой грамотности россиян составил 12,37 балла, увеличившись на 2 % по сравнению с показателем 2018 г. По состоянию на начало 2022 г. ИФГ составил уже 12,57 балла [4].

По данным НАФИ, низкий уровень финансовой грамотности характерен в первую очередь для студентов, пенсионеров, многодетных семей и сельских жителей. В свою очередь, наиболее финансово грамотными являются жители России в возрасте 30-45 лет, имеющие высшее образование. Высокий уровень финансовой грамотности характерен также и для квалифицированных специалистов, руководителей, людей, состоящих в браке, а также граждан, воспитывающих 1-2 детей [2].

Несколько иначе индекс финансовой грамотности, итоговое значение которого находится в диапазоне от 0 до 100 баллов, рассматривает Банк России, который определяет данный индикатор как среднее между значением показателя ОЭСР и показателем российской специфики [1]. Как видно на *рис. 1*, в рассматриваемый период индекс финансовой грамотности населения растет.

Рис. 1. Динамика российского индекса финансовой грамотности населения.

Однако в разрезе составляющих наблюдается разнонаправленная динамика *(рис. 2).* Все это позволяет сделать вывод, что, несмотря на общие положительные тенденции в повышении финансовой грамотности населения России, в настоящее время в данном аспекте существует ряд проблем, связанных, в том числе, с тем, что у значительной части граждан отсутствуют навыки личного финансового планирования, а также формирования «подушки безопасности».

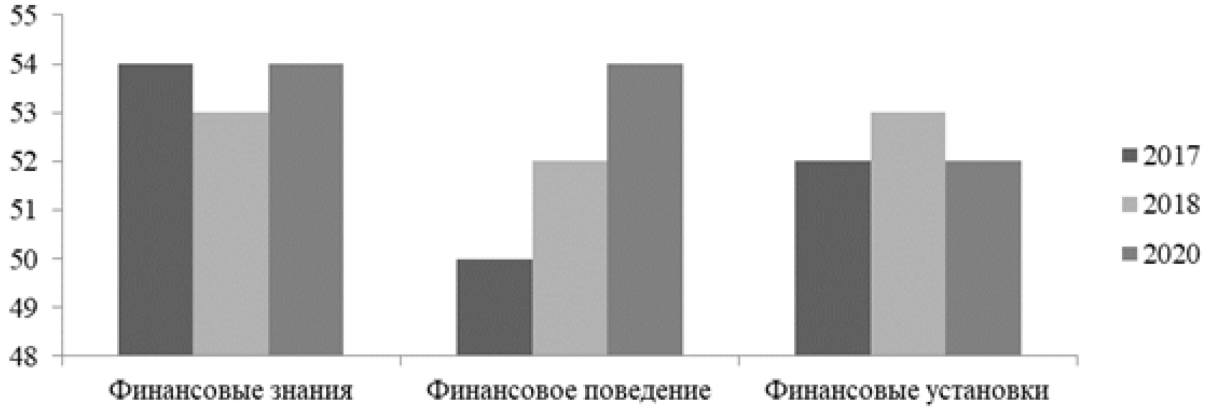


Рис. 2. Динамика составляющих российского индекса финансовой грамотности населения.

Кроме того, по исследованиям НАФИ и Банка России, лишь небольшая часть жителей страны при выборе инструментов накоплений акцентирует свое внимание на гарантии сохранности денежных средств. Значимой проблемой является недостаточный уровень осознания собственной ответственности за принимаемые решения у части населения. При этом многие люди просто не успевают адаптироваться к быстро меняющимся условиям внешней среды.

Таким образом, в связи с важностью и актуальностью выявленных проблем можно прогнозировать продление Стратегии повышения финансовой гра-

мотности до 2030 г., что позволит гражданам получить необходимые знания, повысить доверие к финансовой системе и, в конечном итоге, улучшить уровень своего благосостояния.

Список литературы

1. Измерение уровня финансовой грамотности // Официальный сайт Банка России. – URL: https://cbr.ru/analytics/szpp/fin_literacy/fin_ed_intro/ (дата обращения 05.11.2022)
2. Проблемы повышения финансовой грамотности населения. – URL: https://spravochnick.ru/finansy/problemy_povysheniya_finansovoy_gramotnosti_naseleniya/ (дата обращения 07.11.2022).
3. Стратегия повышения финансовой грамотности в РФ на 2017 – 2023 гг. – URL: http://static.government.ru/media/files/uQZdLRrkPLAdEVdaBsQrk505szCcL4PA.pdf (дата обращения 11.11.2022).
4. Финансовая грамотность россиян // Портал моифинансы.рф. – URL: https://моифинансы.рф/article/finansovaya-gramotnost-rossiyan-vyrosla-zaposlednie-4-goda/ (дата обращения 12.11.2022).

УДК 336

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ СИСТЕМЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ДОМАШНЕМ ХОЗЯЙСТВЕ

Станислав Геннадьевич Сериков, канд. экон. наук,
доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
stas.serikov@inbox.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены понятие, принципы и составные элементы системы финансового планирования в домашнем хозяйстве. Отмечено, что применение финансового планирования в домохозяйстве позволяет грамотно распределить поступления и расходования финансовых ресурсов во времени, максимально удовлетворить потребности членов домашнего хозяйства в условиях ограниченных финансовых ресурсов.*

Ключевые слова: *финансы, финансовое планирование, домашнее хозяйство, доходы, расходы.*

MAIN ELEMENTS OF A HOUSEHOLD FINANCIAL PLANNING SYSTEM

S.G. Serikov
Amur state University, Blagoveshchensk
stas.serikov@inbox.ru

Abstract. *The article deals with the concept, principles and constituent elements of the financial planning system in the household. It is noted that the use of financial planning in the household allows you to correctly distribute the receipts and expenditures of financial resources in time, to meet the needs of household members to the maximum in conditions of limited financial resources.*

Key words: *finance, financial planning, household, income, expenses.*

DOI: 10.22250/9785934934010_242

Развитие рынка товаров и услуг в совокупности с динамично меняющейся финансовой сферой требует от индивида экономически грамотного использования имеющихся финансовых ресурсов. Рассмотрим, из каких элементов состоит система финансового планирования в домашнем хозяйстве, и попытаемся сформулировать целостный подход к данному процессу, что позволит повысить эффективность финансовой деятельности физических лиц.

Уровень финансового обеспечения домохозяйства определяется не только размерами денежных поступлений (например, размер оплаты труда), но и бюджетом домохозяйства, способами и направлениями расходования имеющихся финансовых ресурсов. В этой связи рост уровня жизни домашних хозяйств напрямую связан с эффективностью управления положительными и отрицательными денежными потоками, что в свою очередь неразрывно связано с применением современных инструментов финансового планирования [2].

Рассматривая систему финансового планирования в домохозяйстве, прежде всего следует обратить внимание на понятие, принципы, объект, субъект финансового планирования, финансовые ресурсы домохозяйства.

Финансовое планирование в домохозяйстве представим в виде двух составляющих:

1. Информационная деятельность – анализ доходов и расходов, поиск подходящего товара или услуги, оценка финансовых условий совершения сделки, определение собственного финансового состояния и возможностей;

2. Практическая деятельность – действия, направленные на совершение операций купли-продажи и иных сделок согласно сформулированным финансовым целям домохозяйства.

В качестве субъектов финансового планирования в домашнем хозяйстве непосредственно выступают либо сами члены домашнего хозяйства, либо финансовые посредники в лице финансовых консультантов, страховых и банковских организаций. Объектом финансового планирования являются финансы домохозяйств.

Определим основные принципы финансового планирования в домашнем хозяйстве:

1. целенаправленность. Построение финансового плана предполагает поэтапное достижение заранее установленных целей;

2. оперативность. Финансовое планирование направлено на принятие решений в будущем;

3. реальность. Составленные финансовые планы должны быть реалистичны и выполнимы на практике;

4. комплексность. Осуществляя финансовое планирование, не стоит забывать, что оно охватывает все сферы жизни индивида;

5. непрерывность. Постоянный контроль над доходами и расходами позволяет минимизировать риск допущения ошибок (например, необоснованные траты).

В процессе управления доходами и расходами в домохозяйстве формируются следующие финансовые ресурсы, подлежащие планированию:

1. средства, остающиеся в распоряжении домохозяйства после уплаты всех обязательных платежей. Данный остаток может быть использован в трех направлениях: сбережения, инвестирование, потребление [1];

2. средства, полученные от продажи активов домохозяйства;

3. привлеченные финансовые ресурсы в виде кредитов и займов;

4. безвозмездные поступления.

К средствам финансового планирования домохозяйств относятся различные методики финансового планирования, методики выбора финансовых организаций, алгоритмы действий, направленные на принятие оптимальных финансовых решений. Таким образом, финансовое планирование в домохозяйстве

позволяет грамотно распределить поступления и расходования финансовых ресурсов во времени, максимально удовлетворить потребности членов домашнего хозяйства в условиях ограниченных финансовых ресурсов.

Список литературы

1. Сериков, С.Г. Формирование инвестиционно-сберегательной стратегии населения в современной России // Сибирская финансовая школа. – 2022. – № 2 (146). – С. 42-46.

2. Сериков, С.Г. Анализ сберегательного поведения населения Амурской области / С.Г. Сериков, А.О. Иванкова // Современные проблемы развития экономики России и Китая: Материалы международной научно-практической конференции. Под общей редакцией О.А. Цепелева. – 2022. – С. 199-202.

УДК 336.027

АНАЛИЗ НАЛОГОВЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Александр Сергеевич Федотов, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Олег Анатольевич Цепелев, канд. экон. наук, доцент,
декан экономического факультета АмГУ, г. Благовещенск
asfaith20@gmail.com

Аннотация. *В статье проведен анализ налоговых преференций Амурской области с точки зрения их взаимосвязи с социально-экономическим развитием региона. Определены основные проблемы системы региональных налоговых преференций.*

Ключевые слова: *региональное развитие, налоговые преференции, инвестиции, социально-экономическое развитие.*

ANALYSIS OF TAX PREFERENCES IN THE AMUR REGION IN THE CONTEXT OF THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

A.S. Fedotov, O.A. Tsepelev
Amur state University, Blagoveshchensk
asfaith20@gmail.com

Abstract. *The paper analyses the tax preferences of the Amur region in terms of their relationship to the socio-economic development of the region. The main problems of the system of regional tax preferences are identified.*

Key words: *regional development, tax incentives, investment, socio-economic development.*

DOI: 10.22250/9785934934010_245

Достижение целей социально-экономического развития территории – одна из важнейших задач органов власти. Но невозможно добиться динамичного социально-экономического развития региона силами одних лишь административных субъектов. Поэтому в последние годы особую популярность приобретал механизм привлечения в региональную экономику частных инвестиций. Один из наиболее распространенных и эффективных вариантов стимулирования частных капиталовложений в экономику − предоставление различных налоговых преференций.

Механизмы налоговых преференций оформляются в различном виде: специальные налоговые режимы, специальные экономические зоны, государственно-частное партнерство и т.п. Все эти инструменты приводят к недополучению государством налоговых доходов, но позволяют активизировать процесс социально-экономического развития.

Только благодаря механизму ТОЭСР на территории Амурской области 47 предприятий смогли реализовать свои инвестиционные проекты, что позволило создать более трех тысяч рабочих мест. Но, чтобы полноценно оценить целесообразность использования налоговых преференций, необходимо определить, есть ли потребность в данных налоговых преференциях, оказывают ли они положительное влияние на социально-экономическое развитие и «перекрывают» ли выпадающие доходы бюджета.

В Амурской области существует достаточно большое количество преференций, рассчитанных на помощь экономическим субъектам в различных отраслях. Соотношение востребованных и невостребованных налоговых преференций представлено на *рис. 1*. У организаций пользуются популярностью, в

основном, две налоговые преференции – льготные условия по налогам на прибыль и имущество организаций. При этом в рассматриваемом периоде количество преференций в региональном законодательстве увеличивается. Но половина из них все еще остаются не востребованными. Это требует пересмотра существующих налоговых преференций и адаптации их под существующие в данный момент проблемы.

Рис. 1. Соотношение востребованных налоговых преференций и общего числа преференций, установленных законами Амурской области.

Необходима более гибкая система, в которую можно вносить оперативные изменения для того, чтобы учитывались потребности сегодняшнего дня и экономика быстро, с наименьшими потерями подстраивалась под изменяющиеся внешние факторы, влияющие на социально-экономическое развитие. Даже по самым востребованным преференциям не наблюдается однозначной ситуации. Темп роста количества организаций – потребителей преференций постепенно замедлилась с 2018 г., и все-таки к 2021 г. ситуация стабилизируется. Более детальная информация представлена в табл. 1.

Таблица 1

Число организаций, воспользовавшихся налоговыми преференциями, % к предыдущему году

Вид налога	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Налог на прибыль организаций	500	160	100	113
Налог на имущество организаций	98	82	92	101

В рассматриваемом периоде наибольшее число организаций, воспользовавшихся преференциями по налогу на имущество организаций, – представители сельскохозяйственной отрасли, в то время как по налогу на прибыль организаций – резиденты ТОЭСР. Основные выгодополучатели преференций сосредоточены в сфере сельского хозяйства и на территориях опережающего развития, – соответственно, индикатором реализуемых мер можно считать показатели, характеризующие развитие этих отраслей.

Таблица 2

Некоторые показатели социально-экономического Амурской области

Показатель	2018	2019	2020	2021
Позиция в инвестиционном рейтинге	37	26	14	15
Темп прироста продукции сельского хозяйства, в % к предыдущему году	-5	-6	20	-
Темп прироста ВРП, % к предыдущему году	11	24	1,5	-
Темп прироста налоговых и неналоговых доходов бюджета, % к предыдущему году	7,1	19,7	16,1	9,3
Темп прироста реальных доходов населения, % к предыдущему году	2,4	1,7	0,3	3,7

В рассматриваемом периоде наблюдается рост объема продукции сельского хозяйства, ВРП региона растет, позиции области в инвестиционном рейтинге улучшаются. Соответственно, можно говорить о верном курсе реализации мер налогового стимулирования. Более детально этот тезис подтверждается при рассмотрении выпадающих доходов бюджета области (табл. 3).

Таблица 3

Выпадающие доходы в связи с предоставлением налоговых льгот

Год	Показатель	Всего налоговых и неналоговых доходов бюджета	Налог на прибыль организаций	Налог на имущество организаций
2018	Объем доходов, млн. ₽	39 566,00	9 374,00	8 147,00
	Объем льгот, млн. ₽	593,00	142,00	413,00
	Процент выпадения, %	1,50	0,36	1,00
	Процент от общих льгот, %	-	24,10	69,70
2019	Объем доходов, млн. ₽	48 528,00	13 194,00	8 317,00
	Объем льгот, млн. ₽	397,00	14,00	356,00
	Процент выпадения, %	0,82	0,03	0,73
	Процент от общих льгот, %	-	3,50	89,70

Продолжение таблицы 3

2020	Объем доходов, млн. ₽	58 234,00	15 318,00	13 664,00
	Объем льгот, млн. ₽	783,00	116,00	637,00
	Процент выпадения, %	1,30	0,20	1,10
	Процент от общих льгот, %	-	14,80	81,30
2021	Объем доходов, млн. ₽	63 195,00	15 883,00	12 227,00
	Объем льгот, млн. ₽	1 841,00	193,00	1 605,00
	Процент выпадения, %	2,90	0,31	2,50
	Процент от общих льгот, %	-	10,50	87,20

Процент выпадения доходов бюджета в период 2018-2022 гг. составляет не более 3%, при этом темп роста региональной экономики имеет положительную динамику даже в сложном с экономической точки зрения 2020 г. Это позволяет сделать вывод, что действующие налоговые преференции целесообразны.

По итогам проведенного анализа можно выявить некоторые проблемы системы налоговых преференций в Амурской области: большое количество невостребованных мер, рост процента выпадения доходов. В то же время во взаимосвязи с социально-экономическим развитием механизм мер поддержки показывает положительный стимулирующий эффект. В настоящее время необходима доработка механизма налоговых преференций в части его гибкости и вариативности для того, чтобы, во-первых, этот механизм мог быстрее подстраиваться под стремительно меняющиеся условия внешней среды и, во-вторых, его стимулирующий эффект усиливался, позволяя привлечь всё большее число организаций.

Список литературы

1. Чупракова, К.Е., Цепелев, О.А. Оценка использования налогового потенциала в контексте социально-экономического развития региона // Налоги и налогообложение. –2022. – № 1. – С. 10-27.

2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2021: Стат. сб. – М.: Росстат, 2009. – 1112 с.

3. Информация о социально-экономическом положении Амурской области. [Электронный ресурс]: Министерство экономического развития и внешних связей Амурской области. URL: https://economy.amurobl.ru/pages/nalogovaya-politika/analiz-effektivnosti-nalogovykh-lgot/

4. Цепелев, О.А., Сериков, С.Г. Методика оценки инвестиционного потенциала региона по институциональным секторам экономики // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 5 (452). – С. 124-134.

5. Цепелев, О.А., Какаулина, М.О. Стабильность налоговой системы как фактор экономического роста в регионах России // Финансы и кредит. – 2014. – № 14 (590). – С. 41-45.

6. Цепелев, О.А., Какаулина, М.О. Прогнозирование налоговой нагрузки региона с учетом инвестиционных проектов // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – № 2. – С. 147-151.

7. Цепелев, О.А. Оценка уровня ненаблюдаемой экономики как фактора, сдерживающего производство высокотехнологической продукции // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2011. – № 11 (58). – С. 292-296.

8. Цепелев, О.А. Реальная оценка ненаблюдаемой экономики как фактор обеспечения экономической безопасности отдельных территорий // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2010. – № 3-4. – С. 151-155.

9. Tsepelev, O., Kakaulina, M. Modeling the Impact of Taxes on Economic Growth with Regional Resource Potential // American Journal of Applied Sciences. – 2015. – 12(5). – С. 345-354.

УДК 338

КОНТРОЛЛИНГ И АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Сунь Синь, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Станислав Геннадьевич Сериков, канд. экон. наук,
доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
stas.serikov@inbox.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены теоретические аспекты контроллинга и антикризисного управления. Представлены различные методы управления кризисом на предприятии.*

Ключевые слова: *кризис, контроллинг, антикризисное управление, экономика, Китай.*

CONTROLLING AND CRISIS MANAGEMENT

Sun Xin, S.G. Serikov
Amur state University, Blagoveshchensk
stas.serikov@inbox.ru

Abstract. *The article deals with the theoretical aspects of controlling and anti-crisis management. Various methods of crisis management at the enterprise are presented.*

Key words: *crisis, controlling, anti-crisis management, economics, China.*

DOI: 10.22250/9785934934010_250

Современность – эпоха жесткой конкуренции и информатизации. Китай быстро развивается в этой среде, экономика его стабильно и быстро растет (это видно из тенденции роста ВВП), и китайские предприятия также демонстрируют бурный рост. Старая поговорка «Будь готов к опасности в мирное время» напоминает китайским предпринимателям о необходимости видеть скрытые опасности в развитии своих предприятий. Рынок похож на поле боя, и каждое предприятие рискует обанкротиться в жесткой конкурентной борьбе. Другими словами, бизнес с момента основания и до момента его закрытия будет сталкиваться с кризисом. Если предприятие своевременно будет преодолевать кризисное состояние, то оно продолжит свое существование и дальнейшее развитие; если не выдерживает испытания кризисом, то это может обернуться банкротством. Если современное предприятие хочет иметь больше конкурентных преимуществ, оно должно уметь предотвращать кризисы, уметь преодолевать их [1]. В настоящее время раннее предупреждение о корпоративном кризисе в основном рассматривает стратегии преодоления его с финансовой точки зрения, т.е. это раннее предупреждение о финансовом кризисе. Режим раннего предупреждения о финансовом кризисе в основном анализирует внутренние данные предприятия и даст им количественную оценку. Фактически же, среди кризисов, с которыми сталкиваются предприятия, финансовый является лишь одним из многих эндогенных. А ведь есть еще экзогенные и всеобъемлющие кризисы. Для тех и других – экзогенных и комплексных кризисов – часто необходимы именно качественные модели раннего предупреждения.

Когда обнаруживается, что фактическая деятельность не соответствует стратегическим целям и планам компании, то своевременно анализируются и выявляются проблемы в ее работе, с целью избежать крупных потерь. Раннее предупреждение о кризисе исходит из оценки работы предприятия посредством мониторинга, а если система мониторинга и прогнозирования подает сигнал раннего предупреждения, то это означает, что в работе предприятия возникла проблема [2].

Кризис, с которым сталкивается предприятие, часто не изолирован от других кризисных явлений. Совместность кризиса относится к ситуации, в которой один кризис приводит к другому. Митрофф и Пирсон называют последующую серию негативных реакций, вызванных неправильным отношением к кризису на ранних стадиях, «цепными эффектами». Предприятия должны серьезно относиться к каждому кризису, с которым сталкиваются. Даже, на первый взгляд, незначительное способно перерасти из локального кризисного события в глобальный кризис предприятия.

Концепция антикризисного управления заключается в том, чтобы быть готовым к опасности и планировать противодействие заранее. Большое количество фактов свидетельствует, что значительное число предприятий сталкиваются с кризисами, а убытки, избежавших кризисов относительно невелики. Поэтому необходимо работать на предотвращение кризисов.

Кризис часто бывает неопределенным. Установление высокой степени кризисной осведомленности среди всех сотрудников, повышение бдительности в отношении кризисов, кропотливая ежедневная работа, стремление ликвидировать кризисы в зародыше способно значительно снизить вероятность и разрушительную силу кризисов [3].

Члены команды антикризисного управления должны, насколько это возможно, выбирать руководителей и специалистов, знакомых с внутренней и внешней средой организации. Они должны обладать новаторскими качествами, хорошими коммуникативными навыками, справляться с хаосом без паники. Команда антикризисного управления обязана уделять пристальное внимание изменяющимся тенденциям макро- и микрофакторов, связанных с эксплуатацией, своевременно обнаруживать предвестники кризиса, принимать заблаговременные решения и стремиться взять на себя инициативу по устранению в максимально возможной степени кризиса в инкубационный период.

Список литературы

1. Бородач, Ю.В., Беляева, А.В. Управление предприятием с помощью инструментария антикризисного управления // Экономика. Менеджмент. Инновации. – 2016. – № 6 (6). – С. 6-15.
2. Сериков, С.Г., Минюкова, Д.Д. Государственный финансовый контроль: опыт России и Китая // Россия и Китай: вектор развития. Материалы Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией О.А. Цепелева. – 2020. – С. 184-186.
3. Сериков, С.Г., Чупракова, К.Е. Оценка эффективности использования собственного капитала организации // Современные аспекты экономики. – 2018. – № 5 (249). – С. 16-21.

УДК 336.2

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ ПО УРОВНЮ БЮДЖЕТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ СУБЪЕКТОВ ДФО)

Ксения Александровна Бирило, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель
кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
tolya121212@gmail.com

Аннотация. *В статье анализируется дифференциация регионов ДФО по уровню бюджетной обеспеченности, а также факторы, препятствующие сглаживанию межрегиональных различий по данному показателю. Установлено, что настоящее время проблема дифференциации территорий по уровню бюджетной обеспеченности не может быть решена без оказания эффективной государственной поддержки отстающих регионов.*

Ключевые слова: *уровень бюджетной обеспеченности, индекс налогового потенциала, индекс бюджетных расходов.*

DIFFERENTIATION OF RUSSIAN REGIONS BY THE LEVEL OF BUDGET SECURITY (BY THE EXAMPLE OF THE SUBJECTS OF THE FEFD)

K.A. Birilo, O.S. Kolesnikova
Amur State University, Blagoveshchensk
tolya121212@gmail.com

Abstract. *The article analyzes the differentiation of the regions of the Far Eastern Federal District in terms of the level of budgetary security, as well as the factors that prevent the smoothing of interregional differences in this indicator. It has been established that at present, the solution to the problem of differentiation of terri-*

tories in terms of the level of budgetary security cannot be solved without effective state support for lagging regions.

Key words: *level of budget security, index of tax potential, index of budget expenditures.*

DOI: 10.22250/9785934934010_253

В настоящее время проблема дифференциации регионов по разным показателям, в том числе и по уровню бюджетной обеспеченности, рассматривается как одна из ведущих угроз экономической безопасности нашей страны, в том числе и территорий Дальневосточного федерального округа [3]. Так, в настоящее время сразу три субъекта ДФО входят в топ 10 регионов России по величине дотаций (Республика Саха (Якутия), Камчатский край, Республика Бурятия) *(рис. 1).*

Как известно, уровень бюджетной обеспеченности регионов определяется на основе индекса налогового потенциала (ИНП) и индекса бюджетных расходов (ИБР).

Источник [1]

Рис. 1. Величина дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности отдельных субъектов РФ на 2022 г.

Как видно на *рис. 2,* ИБР регионов в 2022 г. намного выше ИНП, что свидетельствует в том числе о превышении потребностей регионов над их возможностями. Согласно результатам распределения дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности [1], некоторые регионы ДФО (Камчатский край, Приморский край, Магаданская область, Еврейская автономная область, Амурская

область) в 2022 г. улучшили свои показатели относительно 2017 г., однако в некоторых субъектах прослеживается тенденция к ухудшению.

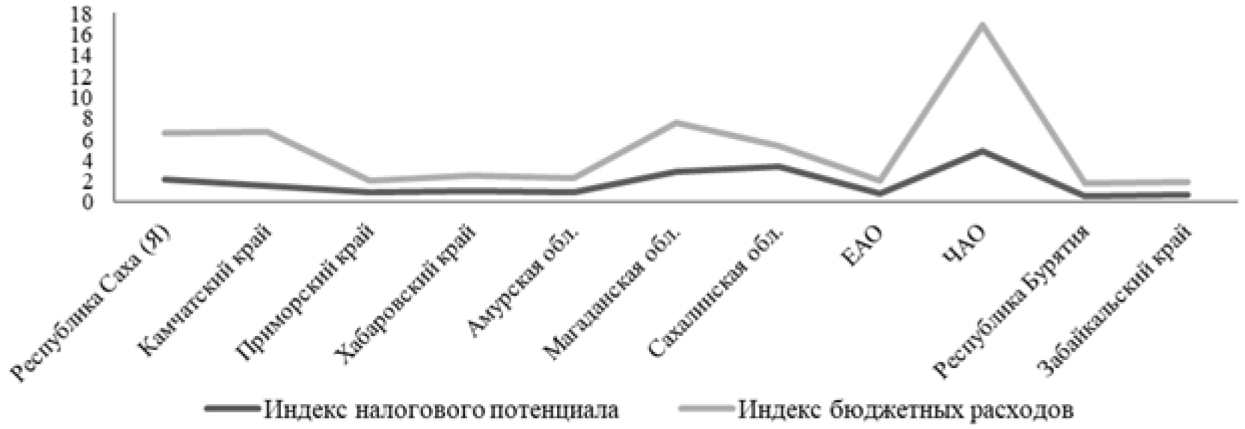


Рис. 2. ИНП и ИБР регионов ДФО в 2022 г. [1].

Лидером по уровню бюджетной обеспеченности по-прежнему остается Сахалинская область. Таким образом, проблема дотационности регионов в настоящее время сохраняет свою актуальность, чему способствуют как объективные (географическое положение, природно-климатические условия, обеспеченность природными ресурсами, демографические условия), так и субъективные факторы (масштабы выхода на мировые рынки, развитие транспорта, инфраструктуры, структура производства). Очевидно, что рассматриваемая проблема не может быть решена без эффективной государственной поддержки отстающих территорий [2]. Значимый вклад в решение проблемы может внести и реализация специальных программ развития отстающих регионов, а также введение льготных режимов налогообложения.

Список литературы

1. Результаты распределения дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов РФ на 2022 г. и плановый период 2023 и 2024 гг. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=134836rezultaty_raspredeleniya_dotatsii_na_vyravnivanie_byudzhetnoi_obespechennosti_subektov_rossiiskoi_federatsii_na_2022_god_i_planovyi_period_2023_i_2024_godov (дата обращения 05.11.2022 г.).

2. Колесникова, О.С. Оценка качества жизни населения Амурской области в современных условиях развития экономики / О.С. Колесникова, К.А. Бирило // Валютное регулирование. Валютный контроль. – 2022. – № 10. – С. 25-33.

3. Колесникова О.С. Вызовы и угрозы экономической безопасности регионов Дальнего Востока России // Региональная экономика: теория и практика. – 2020. – Т. 18. – № 7 (478). – С. 1320-1335.

УДК 336.226

НДС И ЕГО РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИИ

Яна Евгеньевна Сухинова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Наталья Васильевна Шелепова, канд. техн. наук,
доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
yana_suhinova@mail.ru

Аннотация. *В статье показана значимость НДС в формировании доходной части федерального бюджета. Показаны основные незаконные действия по уплате НДС, определены пути их устранения.*

Ключевые слова: *НДС, процентная ставка, доходы федерального бюджета, незаконные схемы по уплате НДС, возмещение НДС.*

VAT AND IT'S ROLE IN THE FORMATION OF THE FEDERAL OF THE BUDGET OF RUSSIA

Y.E. Sukhinova, N.V. Shelepova
Amur state University, Blagoveshchensk
yana_suhinova@mail.ru

Abstract. *The article shows the importance of VAT in the formation of the revenue part of the federal budget. Shows the main illegal actions for the payment of VAT, identified ways to eliminate them.*

Key words: *VAT, interest rate, federal budget revenues, illegal VAT payment schemes, VAT refunds.*

DOI: 10.22250/9785934934010_256

Налог на добавленную стоимость (НДС) является самым крупным бюджетообразующим налогом в Российской Федерации, что говорит о важности и актуальности исследования его роли в формировании доходной части бюджета России. Проведем (табл. 1) структурный анализ доходов государственного бюджета за 2019-2021 гг. на основе данных Министерства финансов РФ [2]. За рассматриваемый период большую долю в структуре доходов бюджета РФ составляют ненефтегазовые доходы, а из них – доходы, связанные с внутренним производством. В них же больший удельный вес имеет НДС, доля которого с каждым годом сохраняется весьма весомой по сравнению с другими видами дохода.

Таблица 1

Структурный анализ доходов государственного бюджета
за 2019 - 2021 гг., млрд. руб.

Доходы	2019 год	Удельный вес, процент	2020 год	Удельный вес, процент	2021 год	Удельный вес, процент
Доходы (всего), из них	20 188,8	100	18 719,1	100	25 195,8	100
нефтегазовые доходы	7 924,3	39,25	5 235,2	27,97	9 056,5	35,94
Ненефтегазовые доходы, из них	12 264,5	60,75	13 483,8	72,03	16 230,0	64,42
связанные с внутренним производством, в т. ч.	6 389,6	31,65	6 260,3	33,44	8 135,7	32,29
НДС (внутренний)	4 257,8	21,09	4 268,6	22,80	5 479,5	21,75
акцизы	946,7	4,69	900,3	4,81	1 013,0	4,02
налог на прибыль	1 185,0	5,87	1 091,4	5,83	1 552,4	6,16
Связанные с импортом, в т. ч.	3 644,5	18,05	3 748,8	20,03	4 724,5	18,75
НДС на ввозимые товары,	2 837,4	14,05	2 933,5	15,67	3 733,0	14,82
акцизы на ввозимые товары	90,3	0,45	102,1	0,55	132,6	0,53
ввозные пошлины	716,9	3,55	713,2	3,81	858,9	3,41
Прочие доходы	2 230,4	11,05	3 474,8	18,56	3 369,9	13,37

Источник: составлено автором на основе данных Министерства финансов РФ.

Отобразим удельный вес суммы внутреннего и ввозимого НДС в целом в федеральных доходах бюджета на *рис. 1*. Можем увидеть, что данный налог составляет внушительную долю, близкую к половине от всех доходов, что объясняет необходимость постоянного контроля за его исчислением, применением налоговых вычетов, а также уплатой и возмещением.

В нашей стране распространена не одна схема ухода от налогообложения или кражи средств с незаконного возмещения НДС. Рассмотрим несколько «серых» схем, используемых предпринимателями для незаконного возврата НДС. Самая распространенная из них – возврат НДС при экспорте товаров с помощью нулевой ставки. Данная схема показана на *рис. 2*. Фирма-экспортер покупает у фирмы-«однодневки» товар по ставке НДС 20% по большей цене. Далее товар продается за границу по нулевой. В такой ситуации мошенники фальсифицируют документы, по которым за рубеж поставляется не тот товар, который в них указан. В конце данной схемы входящий НДС возвращается, так как исходящий отсутствует [3].

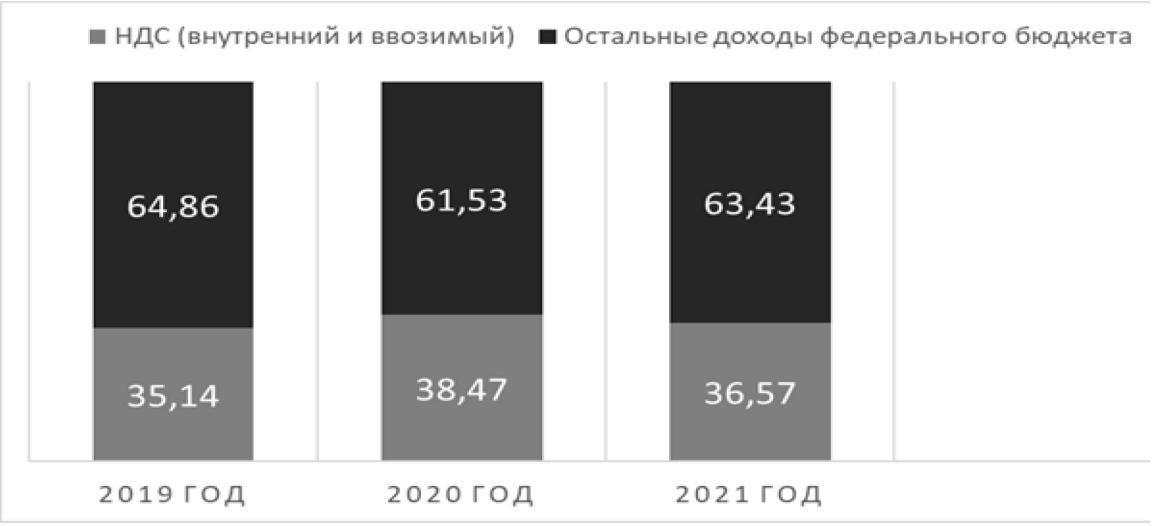


Рис. 1. Удельный вес НДС в целом по всем доходам бюджета России.

Это довольно популярная схема: ведь она снабжена сложностями по поводу проверки зарубежного контрагента. Существуют иные схемы с льготной ставкой НДС. Организаторы противоправных действий создают видимость производства продукции по ставке 10 %. Так по документам исходящий НДС будет меньше, чем входящий, поскольку для производства льготного товара компания формально осуществляет закупки у поставщиков, которые включают в стоимость НДС по общей ставке [4].

Еще одна схема для уменьшения НДС с помощью фирм-«однодневок» с совершением фиктивных сделок для увеличения добавленной стоимости товара представлена на *рис. 3*. Между покупателем и продавцом вводится один или несколько посредников-«однодневок». По документам отгрузка и расчеты между контрагентами происходят через этого посредника, который увеличивает стоимость товара на свою наценку. При этом он не платит с наценки НДС, а выводит средства. Таким образом, у покупателя вырастают вычеты НДС, но в бюджет часть налога участники схемы недоплачивают [3]. Для борьбы с «серыми» схемами по уплате НДС у налоговой существует уже целый арсенал автоматизированных программных комплексов – таких как АСК НДС. Но мошеннические действия совершаются и по сей день, из-за чего федеральный бюджет недополучает суммы по выплате НДС.

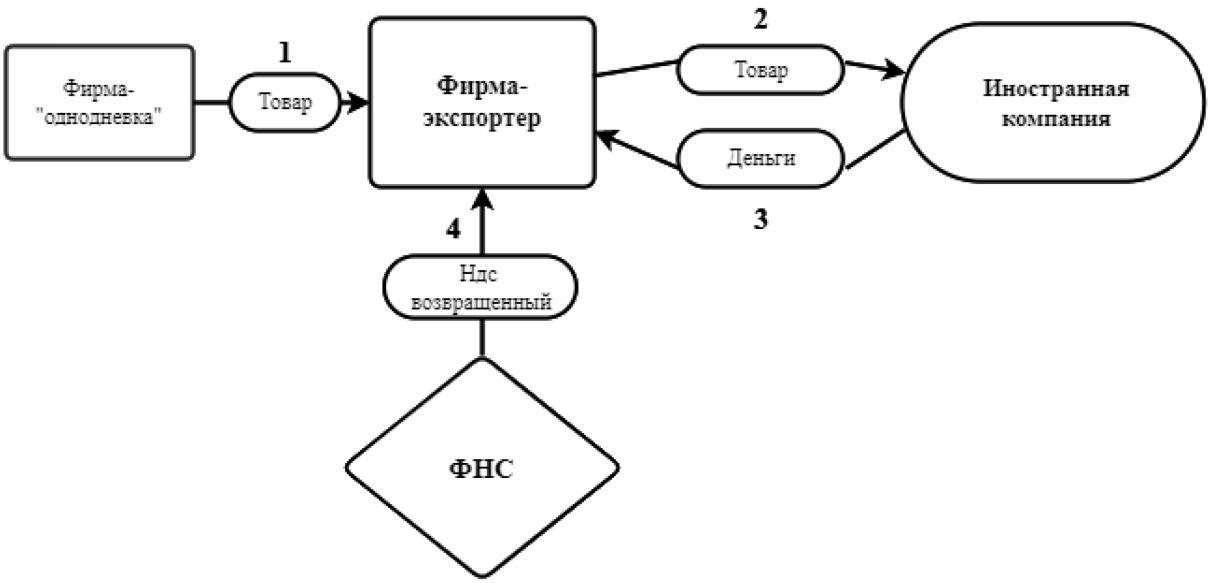


Рис. 2. Схема по незаконному возмещению НДС при экспорте товаров.

В отношении проблем, связанных с «фирмами-однодневками», которые довольно часто встречаются в мошенничестве с НДС, целесообразно ужесточить меры при регистрации организаций и ИП.

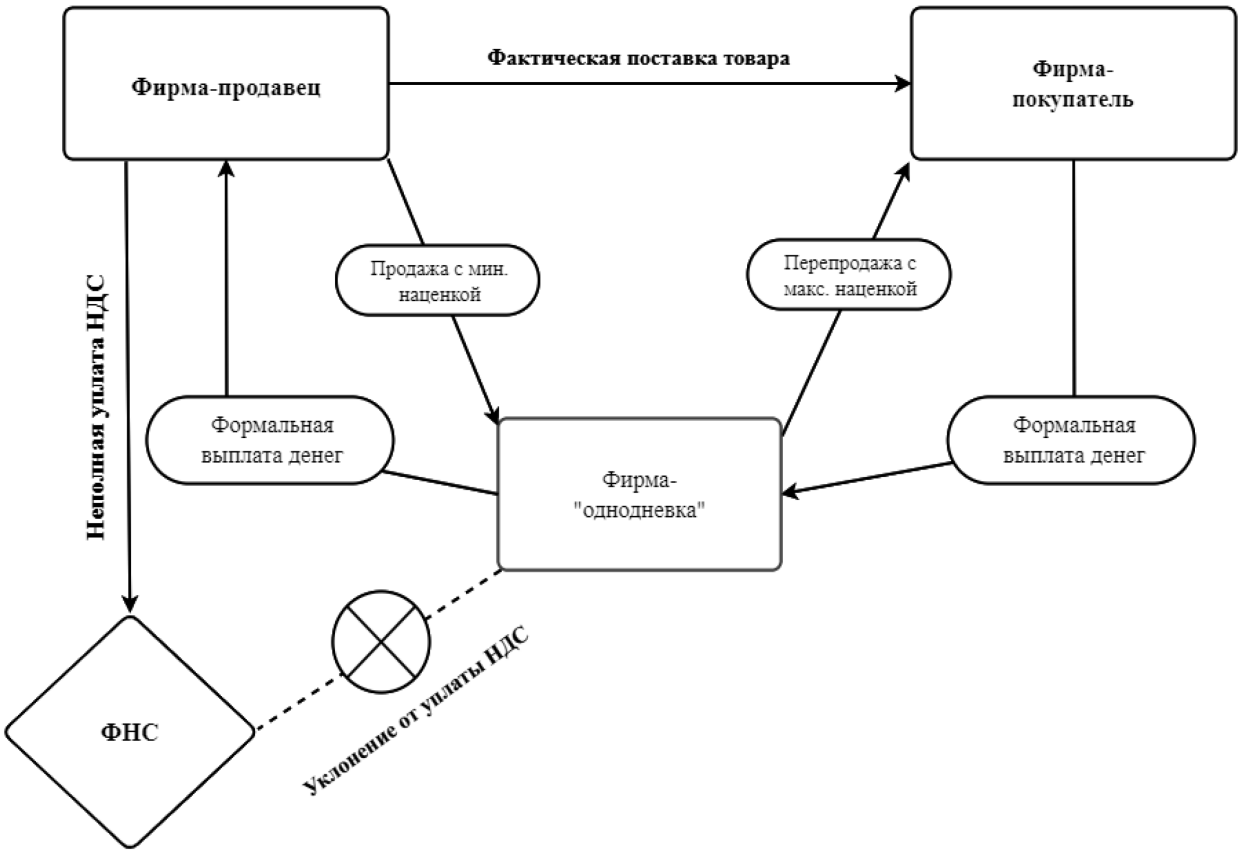


Рис. 3. Схема незаконной неполной уплаты НДС в бюджет.

Более масштабный вариант для решения проблем с мошенническими действиями – установление единой ставки НДС, которая бы позволила пресечь использование всевозможных схем, основанных на применении различных ставок. Поскольку фактическими плательщиками НДС являются физические лица, т.е. потребители товаров, – значит и реальное налоговое бремя по уплате налога лежит на них.

Поэтому можно рассмотреть вариант с отменой НДС, а компенсировать выпадающие доходы федерального бюджета налогом, который физические лица уже платят – НДФЛ [1]. Таким образом, нормальное функционирование НДС как источника формирования доходной части бюджета важно для экономики страны. Однако существует большое количество незаконных схем по уплате НДС, вследствие чего государство не получает определенный доход в бюджет.

Список литературы

1 Абашев, А.О. Налог на добавленную стоимость: проблемы и пути реформирования// Вестник ТОГУ. – 2019. – № 2 (53). – С. 105-112.

2 Краткая информация об исполнении федерального бюджета [Электронный ресурс] // Минфин России: офиц. сайт. – 2022. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/ – 15.11.2022.

3 Лошаков, С.В. Фирмы-однодневки – что это, как работают, основные схемы [Электронный ресурс] // legal-c.ru : офиц. сайт. – 2021. – URL: https://legal-c.ru/odnodnevki/

4. Чекотков, А.Ю. Возмещение НДС приравняли к мошенничеству // Налоговые споры. – 2019. – № 3 (3/2019). – С. 7.

УДК 338

РОЛЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Цао Цзунфэн, магистрант АмГУ, г. Благовещенск;
Станислав Геннадьевич Сериков, канд. экон. наук,
доцент кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
stas.serikov@inbox.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены понятие и методы прогнозирования показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также условия их применения. Обоснована необходимость составления финансовых прогнозов для эффективных управленческих решений.*

Ключевые слова: *финансовое прогнозирование, финансы, предприятие, прогноз, план.*

THE ROLE OF FORECASTING IN THE ECONOMIC ANALYSIS OF THE MODERN ENTERPRISE

C. Zongfeng, S.G. Serikov
Amur State University, Blagoveshchensk
stas.serikov@inbox.ru

Abstract. *The article considers the concept and methods of forecasting the indicators of the financial and economic activity of an enterprise, as well as the conditions for their application. The necessity of making financial forecasts for making effective management decisions is substantiated.*

Key words: *financial forecasting, finance, enterprise, forecast, plan.*

DOI: 10.22250/9785934934010_260

Финансовое прогнозирование основано на ретроспективных данных о развитии и изменении финансовой деятельности предприятия, с учетом текущих изменений, с использованием экономико-математических методов и современных вычислительных технологий для составления систематических, всеобъемлющих и обоснованных прогнозов, аналитических суждений о состоянии и перспективах будущего развития финансовой деятельности предприятия. Данные прогнозы служат основой для принятия решений всеми заинтересованными сторонами на предприятии [2].

Сложная и изменчивая современная рыночная экономика заставила всех участников, вовлеченных в деятельность предприятия, включая владельцев, кредиторов, потенциальных инвесторов, внутренний управленческий персонал, уделять больше внимания перспективам развития, что требует от финансовой службы предприятия навыков прогнозирования влияния рыночного спроса и изменений в корпоративной среде, а также своевременного и эффективного прогнозирования будущего финансового положения и результатов деятельности предприятия с помощью определенных процедур и методов, а также для содействия в формулировании различных решений.

С развитием рыночной экономики предприятия получили право автономии в своей деятельности. Современная экономическая среда постоянно меняется, как и уровень экономических выгод и преимуществ, поэтому финансовое прогнозирование, являющееся основным компонентом бизнес-прогнозирования, все чаще демонстрирует свою важную роль. В связи с этим возможность эффективно использовать различные финансовые прогнозы в финансово-хозяйственной деятельности предприятий в качестве информационной базы для принятия управленческих решений всеми заинтересованными сторонами, особенно бизнес-менеджерами, стала предметом большого количества исследований [1].

Основной задачей данной работы является изучение существующих методов корпоративного финансового прогнозирования. Мы живем в эпоху перемен, и скорость социального прогресса невероятна. Существующие методы финансового прогнозирования далеки от удовлетворения реальных потребностей предприятий. Теоретические и методологические новшества в данной сфере все еще необходимы.

В настоящее время традиционные методы анализа, часто используемые предприятиями, в основном делятся на следующие типы: метод анализа тенденций; метод анализа соотношения; метод сравнительного анализа.

Кроме того, существуют количественные и качественные методы финансового прогнозирования. Методы качественного анализа в основном применяются при условии, что они не могут быть рассчитаны количественно и данные являются неполными. Количественный метод − это метод использования математики и других инструментов для вычисления и анализа относительно полных данных. Обычно используемым методом качественного анализа является метод Delphi, известный как метод экспертного опроса. Члены команды повторно заполняют анкеты, не обсуждая их друг с другом, каждый высказывает свое собственное мнение [3].

Таким образом, финансовое прогнозирование − это использование подходящей финансовым персоналом модели финансового прогнозирования, осно-

ванной на исторических данных и данных о финансовой деятельности компании, в сочетании с ее текущей макросредой и микросредой, для составления обоснованных прогнозов о будущем финансовом положении компании. Результаты финансовых прогнозов способствуют функционированию предприятий и управлению ими, а также формулированию и реализации различных стратегических планов.

Список литературы

1. Джамалов, Х.Н. Оптимизация системы финансового планирования на предприятиях малого бизнеса // Интернаука. – 2020. – № 16-2 (145). – С. 77-81.

2. Клопков, К.А. Финансовое планирование и прогнозирование: теоретико-методологические подходы / К.А. Клопков, М.Б. Ахильгов, Л.М. Ужахова // Russian Economic Bulletin. – 2022. – Т. 5. № 4. – С. 111-118.

3. Сыч, А.И. Финансовое планирование на уровне хозяйствующих субъектов / А.И. Сыч, Г.Г. Романова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. – № 3-1. – С. 211-218.

УДК 336.717

ОЦЕНКА РЕАКЦИИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА НА НЕСТАБИЛЬНОСТЬ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЙ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Вячеслав Григорьевич Чередниченко, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Олег Анатольевич Цепелев, канд. экон. наук, доцент,
декан экономического факультета АмГУ, г. Благовещенск
syava28rus@gmail.com

Аннотация. *В статье произведена оценка реакции банковского сектора на нестабильность российско-китайской внешней торговли. Определены основные направления государственной политики для обеспечения устойчивости банковского сектора региона.*

Ключевые слова: *банковская система, процентная ставка, валютные риски, государственная поддержка.*

DIAGNOSIS OF THE REACTION OF BANKING SECTOR ON THE INSTABILITY IN RUSSIAN-CHINESE RELATIONSHIP

V.G. Cherednichenko, O.A. Tsepelev
Amur State University, Blagoveshchensk
syava28rus@gmail.com

Abstract. *The paper evaluated the reaction of the banking system of the Amur region on the instability in Russian-Chinese relationship, and defines the main directions of the state policy to ensure the stability of the banking sector in the region.*

Key words: *banking system, interest rate, crisis, currency risks, governmental support.*

DOI: 10.22250/9785934934010_263

В условиях геополитической нестабильности в мире особую роль для России играют экономические отношения с Китаем. Еще большую значимость этот вопрос имеет на Дальнем Востоке, в Благовещенске. Китай еще с 2010 г. является партнером №1 во внешнеторговом обороте России с долей в абсолютном выражении более 60 млрд. долл. По результатам 10 месяцев 2022 г. товарооборот России и Китая вырос на 33% в годовом исчислении, до 153,94 млрд. долл. Динамика изменения товарооборота между Россией и Китаем представлена на *рис.1*

Источник: expert.ru

Рис. 1. Динамика изменения товарооборота между Россией и Китаем.

Одним из коренных изменений в структуре российского экспорта в Китай в последние несколько лет стала организация масштабного, диверсифициро-

ванного экспорта продовольствия: к традиционным рыбе и морепродуктам, поставляемым с Дальнего Востока, добавились растительные масла, маслосемена, мясо, кондитерские изделия, напитки со всех регионов России. Объявленное снятие ограничений на поставку пшеницы и ячменя из России в Китай может дать хороший импульс зерновому экспорту.

Другим важным изменением стали активные закупки металлов в последние годы из-за нарастающих проблем Китая в этой области (экология, падение конкурентоспособности, торговые войны и проч.). В 2010-х Китай закупал у России только медь и никель, сейчас уже в больших объемах осуществляются закупки железа, чугуна, стали и алюминия.

Об экономическом сближении двух стран свидетельствует также планомерный рост доли расчетов России и Китая в национальных валютах. По данным ЦБ РФ, в 2014 г. взаимные расчеты в рублях составляли 1,4%, в юанях – 0,7%, к середине 2021-го они выросли до 9,3 и 7,5% соответственно.

Российские компании по-прежнему оплачивают импорт из Китая в основном в долларах США (58% за девять месяцев 2021 г.), а доля расчетов в рублях и юанях увеличилась в 2014 г. до 31% с 9%. Для российских экспортеров в Китай основной валютой расчетов стал евро − 48% за девять месяцев 2021 г. против 37% у доллара.

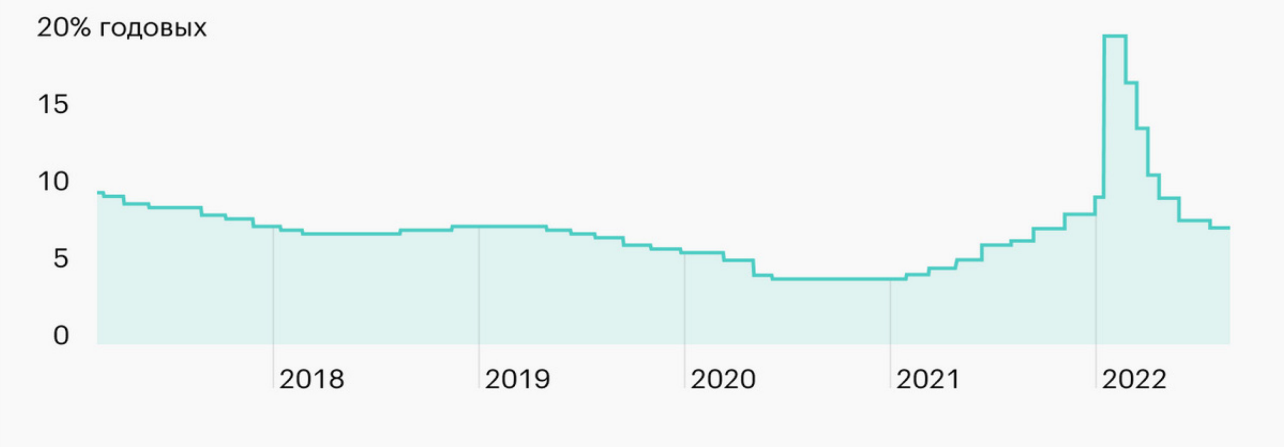
Необходимо отметить также запуск уникального проекта – автомобильного моста между Благовещенском и Хэйхэ, что упростит перевозку грузов.

Экономическим «мостом» между Россией и Китаем выступают банки, с помощью которых и проводятся денежные операции. Но ситуация на банковском рынке существенно поменялась с введением санкций против ряда российских банков в 2022 г. В первую очередь существенное влияние оказало отключение банков от системы Swift, которой пользовались все банки при переводе в иностранные государства. Да, Китай предлагает альтернативную систему трансграничных межбанковских платежей CIPS. На официальном сайте компании пишут, что в июне 2022 г. в CIPS насчитывался 1341 участник, из которых

76 являются прямыми и 1265 – косвенными. Среди непрямых участников 965 участников – из Азии, 185 – из Европы, остальные – из Африки, Северной Америки, Океании и Южной Америки. В июне 2022 г. CIPS ежедневно проводит по 17 тыс. 325 транзакций на 319,89 млрд. юаней. Годовой объем бизнес CIPS составляет $79,6 трлн. Однако на данный момент она не нашла сопоставимого со Swift распространения.

В связи со сложившейся ситуацией банкам пришлось вносить изменения в внутренние нормативные документы. Предприниматели активно пользуются валютными продуктами банков, не попавших под санкции. В числе таких банков в Амурской области самые популярные – Азиатско-Тихоокеанский банк и Росбанк. Однако кредитный портфель предпринимателей в большинстве сосредоточен в подсанкционных банках. В этом случае кредиторы пошли на изменение нормативной базы – позволили использовать кредитные средства для покупки валюты в стороннем банке при условии подтверждения конечной цели, что значительно упростило переход на новый способ взаиморасчётов с Китаем. Все популярнее у предпринимателей становятся кредиты в юанях, Андрей Костин, глава ВТБ, рассказал, что у банка есть уже 11 проектов на сумму примерно 450 млрд. руб. Такой способ кредитования минимизирует валютные риски для предпринимателя, банку же он предоставляет возможность расширить круг своих клиентов.

Государство со своей стороны также субсидирует внешнюю торговлю – 18 мая 2022 г. вышло Постановление Правительства РФ № 895, которое гарантирует заемщику ставку не более 30% от значения КС ЦБ на каждый день начисления процентов +3% годовых. Для банка – субсидия 70% от значения КС ЦБ на каждый день начисления процентов. С учетом текущего тренда на снижение ключевой ставки – цена привлекательная. Динамика ключевой ставки ЦБ РФ представлена на *рис. 2.*



Источник https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate/

Рис. 2. Динамика ключевой ставки ЦБ РФ.

Подводя итог, можно отметить, что реакция банков РФ не заставила себя долго ждать – в течение нескольких месяцев они переформатировались, разработали новые продукты и смогли обеспечить комфортные для бизнеса условия ведения внешнеторговой деятельности. При сохранении текущих тенденций стоить ждать от банковской отрасли новых продуктов как для юридических, так и для физических лиц, рынок торговли с Китаем наращивает обороты, и банки закономерно стремятся заработать на этом.

Фактор государственной поддержки также оказал значительное влияние на сохранение динамики отношений. Субсидирование кредитов мотивирует бизнес взаимодействовать с Китаем, заполнять ниши, которые освободили западные компании, ушедшие из России. При росте доходов казны от пошлин и налоговых сборов логично ждать новых программ поддержки перспективного направления торговли.

Список литературы

1. Нуреев, М.Н. Экономические санкции против России и российские антисанкции: издержки и выгоды конфронтации. Монография: – КноРус, 2022. – 254 с.

2. Дементьева, И.Н., Шэн Фанфу Розничная онлайн-торговля в Китае и России: состояние и перспективы развития // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2022. – Т. 15. – № 4. – С. 242–261.

3. Цепелев, О.А. Методика оценки инвестиционного потенциала региона по институциональным секторам экономики / О.А. Цепелев, С.Г. Сериков // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 5 (452). – С. 124-134.

4. Цепелев, О.А. Стабильность налоговой системы как фактор экономического роста в регионах России / О.А. Цепелев, М.О. Какаулина // Финансы и кредит. – 2014. – № 14 (590). – С. 41-45.

5. Цепелев, О.А. Прогнозирование налоговой нагрузки региона с учетом инвестиционных проектов / О.А. Цепелев, М.О. Какаулина // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – № 2. – С. 147-151.

6. Цепелев, О.А. Оценка уровня ненаблюдаемой экономики как фактора, сдерживающего производство высокотехнологической продукции // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2011. – № 11 (58). – С. 292-296.

7. Цепелев, О.А. Реальная оценка ненаблюдаемой экономики как фактор обеспечения экономической безопасности отдельных территорий // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2010. – № 3-4. – С. 151-155.

8. Tsepelev, O. Modeling the Impact of Taxes on Economic Growth with Regional Resource Potential / O. Tsepelev, M. Kakaulina // American Journal of Applied Sciences. – 2015. – 12(5). – С. 345-354.

УДК 336.2

КИБЕРСПОРТ, КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ

Никита Евгеньевич Зорькин, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Ольга Сергеевна Колесникова, старший преподаватель
кафедры финансов АмГУ, г. Благовещенск
reptek05@gmail.com

Аннотация. *В статье изучена сущность киберспорта как составляющей цифровой экономики. Рассмотрены основные финансовые потоки, формируемые в данном виде спортивных состязаний, а также проведены расчеты потенциальных доходов бюджета страны от победы резидента Российской Федерации в киберспортивном мероприятии.*

Ключевые слова: *киберспорт, цифровая экономика, финансовые потоки, доходы бюджета.*

CYBERSPORT AS A COMPONENT OF THE DIGITAL ECONOMY: FINANCIAL ASPECTS

N.E. Zorkin, O.S. Kolesnikova
Amur State University, Blagoveshchensk
reptek05@gmail.com

Abstract. *The article explores the essence of cybersport as a component of the digital economy. The main financial flows generated in this type of sports are consid-*

ered, as well as calculations of the potential revenues of the country's budget from the victory of a resident of the Russian Federation in an esports event.

Key words: *cybersport, digital economy, financial flows, budget revenues.*

DOI: 10.22250/9785934934010_268

В настоящее время компьютерные технологии стали неотъемлемой частью жизни общества. Благодаря Интернету большинство услуг смогли перейти в online-режим, что значительно упростило и облегчило жизнь человека. Кроме сферы услуг, компьютерные технологии привнесли новшества и в сферу развлечений, основополагающей частью которой стали видеоигры. В начале видеоигры воспринимались людьми как обычные развлечения, но со временем начали появляться профессиональные игроки, турниры по видеоиграм, постоянная аудитория у таких мероприятий. Все это привело к формированию киберспорта – вида спорта, который поддерживает огромное количество стран по всему миру, в том числе и Россия, в которой киберспорт рассматривается в качестве одной из составляющих цифровой экономики [4].

К слову, именно Россия стала первой страной в мире, которая признала киберспорт официальным видом спорта [3]. Так, в 2016 г. в России был зарегистрирован Приказ Министерства спорта РФ [2], который поставил киберспорт в один ряд с более «традиционными» видами спорта (футбол, хоккей и др.). Исходя из этого, большую актуальность приобретает изучение финансовых аспектов данного направления. Рассмотрим, какие финансовые потоки формируются в киберспорте. Нужно сказать, что основные источники прибыли в киберспорте – это спонсорство и реклама, медиаправа на трансляции турниров, выплаты издателей игр, а также продажа игровой атрибутики и билетов (*рис. 1*).

Рис. 1. Потоки доходов от киберспорта, млн. долл. США [1].

Основной элемент системы киберспорта – команды. Бюджет команды складывается из двух основных составляющих (табл. 1).

Таблица 1

Бюджет команды в киберспорте

Доходы	Расходы
Поддержка спонсоров; призовые выплаты; отчисления от стриминга, от размещения товарных знаков, прав пользования товарным знаком; средства от продажи сувенирной продукции, рекламы в социальных сетях и др.	На оплату труда персонала, включая премии; расходы на содержание собственной инфраструктуры; расходы на содержание тренировочной базы; расходы на участие в турнирах; расходы на развитие.

Важно отметить, что для получения доходов в данной индустрии не обязательно быть киберспортсменом. Киберспорт может рассматриваться и в качестве направления инвестирования. Самое простое, что может сделать частный инвестор, — купить акции компаний, которые, так или иначе, связаны с индустрией видеоигр и электронного спорта *(рис. 2).*

Как отмечалось выше, киберспорт может принести победителю значительные суммы выигрыша. Самые большие выигрыши зарегистрированы на турнирах Dota 2: The International. В 2021 г. наибольшая сумма выигрыша составляла 40 млн. долл. США.

Источник: Составлено автором

Рис. 2. Способы инвестирования в киберспорт для частных инвесторов.

Как известно, доход, полученный резидентами РФ в пределах России и за рубежом, облагается налогом на доходы физических лиц (НДФЛ). По доходу на выигрыш может устанавливаться ставка 13 % (если конкурс проводится не в целях рекламы) или 35 % стоимости любых выигрышей и призов, получаемых в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров, работ и услуг. По нашим расчетам, победа в киберспортивных соревнованиях могла принести российскому бюджету дополнительно сумму НДФЛ в размере 851,9 млн. руб. (если ставка НДФЛ 35 %) или 365 млн. руб. (если ставка НДФЛ 13 %).

Однако нужно учитывать, что выигрыш за пределами РФ, – например, в США, также облагается налогом. В действительности, по киберспортивным мероприятиям предусмотрено двойное налогообложение, что вызывает много вопросов и дискуссий. Таким образом, результаты проведенного исследования свидетельствуют о том, что в настоящее время киберспорт не только уверенно занял свое постоянное место на мировых финансовых рынках, но и получил достаточно сильный импульс для дальнейшего развития.

Список литературы

1. Динамика развития киберспорта. – URL: www.newzoo.com/esports-report (дата обращения 05.11.2022).

2. Приказ Министерства спорта РФ от 21.06.2021 № 448 «О признании и включении во Всероссийский реестр видов спорта спортивных дисциплин, видов спорта и внесении изменений во Всероссийский реестр видов спорта» (Зарегистрирован 26.07.2021 № 64372). – URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202107260041 (дата обращения 03.11.2022).

3. Развитие цифровой экономики в РФ. Киберспорт. – URL: https://scienceforum.ru/2019/article/2018015090 (дата обращения 09.11.2022).

4. Цифровая экономика и киберспорт в России. – URL: https://dzen.ru/ media/naykama/cifrovaia-ekonomika-i-kibersport-v-rossii-5afdbe379e29a2ecc55bc5de (дата обращения 10.11.2022).

УДК 338.24

КОРРУПЦИЯ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА В РОССИИ

Наталья Арсентьевна Бабкина, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
babkina_amgu@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены результаты оценки коррупции в бизнесе посредством специального проекта ТПП «Бизнес-барометр коррупции».*

Ключевые слова: *коррупция, бизнес, сферы предпринимательской деятельности, анкетирование, респонденты, экономическая безопасность.*

CORRUPTION AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS IN RUSSIA

N.A. Babkina
Amur State University, Blagoveshchensk
babkina_amgu@mail.ru

Abstract. *The article considers the results of assessing corruption in business through a special project of the Chamber of Commerce and Industry «Business Barometer of Corruption».*

Key words: *corruption, business, areas of entrepreneurial activity, questioning, respondents, economic security.*

DOI: 10.22250/9785934934010_272

Среди множества современных экономических угроз коррупция представляет собой одну из наиболее острых ввиду существенности последствий, которые она порождает. Учитывая крайне негативный характер коррупционных процессов в современных государствах, в том числе и в России, разрабатываются и реализуются различные меры, направленные на борьбу с коррупцией. Актуальность проведенного исследования связана с негативными последствия-

ми коррупционных процессов, влияющими на все субъекты экономической деятельности, в частности на государство, бизнес и население.

Объектом исследования является экономическая безопасность бизнеса России, предметом выступает коррупция в бизнесе.

Исследованием коррупции в бизнесе занимаются не только ученые, но и различные специализированные организации, в том числе международные. Основной целью таких исследований, является выявление уровня коррупции в бизнесе в мире и в отдельных государствах, а также причин развития коррупции, ее форм и последствий.

Национальными планами противодействия коррупции в России предусматривается внедрение антикоррупционных стандартов в организациях всех уровней и видов. В Национальном плане противодействия коррупции на 2014-2015 гг. Правительству РФ совместно с Торгово-промышленной палатой (ТПП) РФ и другими объединениями российского бизнеса предлагалось «организовать мониторинг выполнения организациями обязанности принимать меры по противодействию коррупции» [1].

На территории РФ опросами представителей бизнеса по вопросам распространения коррупции с 2016 г. занимается ТПП РФ, которая запустила специальный проект «Бизнес-барометр коррупции». Проект представляет собой независимое исследование мнения предпринимателей с целью замера антикоррупционных настроений и оценки антикоррупционной политики в России. Всего реализовано 9 этапов; с 24 октября по 20 ноября 2022 г. проведено анкетирование представителей бизнеса в рамках 10-го этапа. Проектом охвачены 85 субъектов РФ. Характеристика респондентов, участвовавших в анкетировании 7, 8 и 9 этапов, представлена в табл. 1.

В анализируемом периоде количество респондентов от бизнеса на каждом этапе составляло стабильную выборку более 40 тыс. чел., в среднем 0,05% от числа занятых в России. Выборка, согласно данным табл. 1, является репрезентативной. Респонденты представляют все основные виды бизнеса по классификационному признаку «размер» и сферы экономики. Такая выборка гарантирует

получение корректных результатов, в том числе и за счет того, что 60% опрошенных ведут предпринимательскую деятельность более трех лет [2].

Таблица 1

Характеристика респондентов 7,8 и 9 этапов проекта «Бизнес-барометр коррупции»

Критерии характеристики	Наименование	2019 г.		2020 г.		2021 г.	
		Всего, чел.	Структура, %	Всего, чел.	Структура, %	Всего, чел.	Структура, %
Принадлежность респондентов	Бизнес	48763	100	42875	100	42 471	91,64
	Власть					3 874	8,36
Итого		**48763**	**100**	**42875**	**100**	**46 345**	**100**
в том числе из представителей бизнеса	крупный бизнес	2901	5,95	2255	5,26	2 285	4,93
	средний бизнес	7885	16,17	6723	15,68	8 240	17,78
	малый бизнес	16862	34,58	16936	39,5	15 312	33,04
	микро-бизнес	9046	18,55	10136	23,64	7 332	15,82
	ИП	9021	18,5	5578	13,01	6 947	14,99
	самозанятые	3048	6,25	1248	2,91	2 354	5,08
Итого		**48763**	**100**	**42875**	**100**	**42 471**	**91,64**
в том числе бизнес по сферам деятельности	строительство	4155	8,52	2603	6,07	2 697	5,82
	торговля	11840	24,28	8241	19,22	8 982	19,38
	производство	7217	14,8	5780	13,48	5 872	12,67
	услуги	13858	28,42	10856	25,32	12 226	26,38
	сельское хозяйство	3647	7,48	2345	5,47	2 813	6,07
	прочие виды бизнеса	8046	16,5	13051	30,44	13 755	29,68
Итого		**48763**	**100**	**42875**	**100**	**46 345**	**100**

Источник: составлено автором по данным официального сайта ТПП.

В 9-м этапе проекта впервые участвовали представители власти в целях сопоставления их мнения и мнений представителей бизнеса по поводу уровня коррупции в бизнесе. Анализ оценки респондентами проявлений коррупции за период с 2019 г. по 2021 г. представлен в табл. 2.

Анализ данных, представленных в табл. 2, показывает, что предприниматели страны при осуществлении своей деятельности по-прежнему часто встречаются с проявлениями коррупции. Однако надо отметить, что и тех, кто никогда не сталкивался с проявлениями коррупции стало, в 2021 году больше по сравнению с 2020 г. на 4,09 %.

Таблица 2

Оценка проявления коррупции при ведении бизнеса

Вопрос анкеты		Значения по этапам (год) проекта, %		
		7 (2019)	8 (2020)	9(2021)
Сталкивались ли Вы в предпринимательской деятельности с проявлением коррупции, если да, то как часто, %	Да, постоянно	23,95	22,01	20,21
	Очень редко/ иногда	46,21	51,41	49,12
	Никогда	29,84	26,58	30,67
Как, по вашему мнению, уровень коррупции изменился за последний год, %	Увеличился	17,62	18,82	17,87
	Снизился	22,16	19,61	19,59
	Не изменился	35,48	41,56	39,05
	Затрудняюсь ответить	24,74	20,01	23,49

Источник: составлено автором по данным официального сайта ТПП

Увеличение уровня коррупции в своей деятельности в 2019-2021 гг. отмечает от 17,62 % до 18,82 % предпринимателей, изменение незначительное и составляет всего 1,2% за три анализируемых года. Группа респондентов, которая считает, что уровень коррупции в бизнесе снижается, показывает динамику уменьшения с 22,16 % респондентов в 2018 г. до 19,59 % в – 2021 году.

В 9-м этапе впервые был подведен итог оценки уровня коррупции в разрезе федеральных округов (ФО). Результаты представлены в табл. 3.

Таблица 3

Оценка уровня коррупции в бизнесе в разрезе ФО, 2021 год

Наименование ФО	Как часто Вы сталкивались в предпринимательской деятельности с проявлениями коррупции?		
	Никогда, %	Редко, %	Постоянно, %
Центральный	**36,19**	44,36	19,45
Северо-Кавказский	15,57	60,69	23,74
Сибирский	32,19	52,26	15,55
Северо-Западный	23,43	54,74	21,83
Приволжский	24,71	52,64	22,65
Дальневосточный	24,3	48,44	**27,26**
Южный	33,46	50,27	16,27
Уральский	35,54	58,86	5,6

Источник: составлено автором по данным официального сайта ТПП

Как видно из представленных в табл. 3 данных, наиболее часто, практически на постоянной основе, встречаются с проявлениями коррупции в сферах бизнеса в 2021 г. предприниматели Дальнего Востока. Основными причинами

такого высокого уровня проявления коррупции в России респонденты называют алчность и безнаказанность чиновников и должностных лиц, традиции и менталитет, сложное законодательство. Оценка представителями бизнеса наиболее коррумпированных сфер предпринимательской деятельности представлена в табл. 4.

Таблица 4

Оценка навязывания платных товаров, работ или услуг

Вопрос анкеты: *В каких из предложенных направлений, на ваш взгляд, наиболее часто происходит навязывание платных товаров, работ или услуг сторонних (третьих) организаций вам или вашим бизнес- партнёрам?*	Значения по этапам (год) проекта, %		
	7 (2019)	8 (2020)	9 (2021)
получение разрешений, справок, лицензирования, аккредитаций	**35,32**	**40,52**	**37,44**
закупки по 44-ФЗ	23,05	28,02	19,84
закупки по 223-ФЗ	15,65	22,11	12,67
регистрация сделок с недвижимостью, земельные отношения	**24,57**	**31,86**	**27,7**
контроль (надзор) за предпринимательской деятельностью	**32,21**	**39,37**	**32,65**
возбуждение и расследование уголовных дел, об административных правонарушениях в сфере предпринимательской деятельности	19,29	22,74	16,76
природоохранная сфера	20,18	19,23	12,24
выполнение санитарно-эпидемиологических норм	21,2	25,57	18,91
получение государственной поддержки для предприятий МСП	14,19	-	9,6

Источник: составлено автором по данным официального сайта ТПП.

В тройку лидеров по результатам анкетирования представителей бизнеса в анализируемом периоде входят такие сферы предпринимательской деятельности как выдача разрешений, справок, лицензирование, аккредитация, регистрация сделок с недвижимостью, земельные отношения, контроль (надзор) за предпринимательской деятельностью.

Важное значение для рассматриваемого проекта имеет оценка уровня эффективности изменений, внедряемых в законодательство и направленных на снижение уровня коррупции в бизнесе. Так, по результатам опроса более 38 % представителей бизнеса отметили положительные результаты подобных изменений. Важное значение в подобных изменениях, по мнению представителей бизнеса, имеет формирование «прозрачной» бизнес-среды, что достигается за счет цифровизации. При этом среди представителей власти подобные измене-

ния считают эффективными только 25 % опрошенных.

Чуть более 55 % представителей бизнеса и 58 % представителей власти полагают, что процессы цифровизации позволяют сократить влияние власти на бизнес-структуры.

Таким образом в современных условиях у большинства представителей бизнеса и власти, отношение к коррупции крайне негативное. Но необходима дальнейшая борьба с коррупцией в бизнесе в целях формирования негативного отношения к коррупционным процессам, а также более детального понимания причин появления, а также проявления коррупции, в целях выработки эффективных методов борьбы с нею.

В целях анализа эффективности методов борьбы с коррупцией в коммерческом секторе экономики России целесообразно в первую очередь рассмотреть динамику показателей коррупции в РФ за 2019 – 2021 гг., которая представлена в табл. 5.

Таблица 5

Динамика показателей коррупции в бизнесе в РФ за 2019 – 2021 гг.

Показатели	Значение показателей по годам			Темп роста,%	
	2019	2020	2021	2020/ 2019	2021/ 2020
Размер причиненного материального ущерба, млрд. руб.	55,09	58,36	63,92	105,94	109,53
Предварительно расследованные преступления коррупционной направленности, ед.:	28175	28058	30442	99,58	108,50
-из них взяточничество (ст. 290, 291, 291.1,291.2 УК РФ), ед.	11916	12821	15599	107,59	121,67
-из них мелкое взяточничество (до 10 тыс. руб., 291.2 УК РФ), ед.	5068	5188	6152	102,37	118,58
Удельный вес мелкого взяточничества (до 10 тыс. руб.), %	17,99	18,49	20,21	102,79	109,29

Источник: составлено автором по данным официального сайта портала правовой статистики Генеральной прокуратуры РФ.

Анализ расчетных данных, приведенных в табл. 5, показывает наличие положительной динамики, что свидетельствует, с одной стороны, о росте коррупции в бизнесе на территории Российской Федерации (судя по росту размера причиненного материального вреда и количества преступлений коррупционной

направленности в 2021 г. на 9,53 % и 8,5 % соответственно), а с другой стороны, это может свидетельствовать о более качественной, тщательной работе правоохранительных органов по выявлению и пресечению деяний коррупционной направленности. Но в любом случае необходимо продолжать совершенствовать антикоррупционное законодательство, организацию деятельности контролирующих и правоохранительных органов по противодействию коррупции, усиливать контроль, бороться с формализмом в противодействии коррупционным проявлениям, внедрять единые стандарты - т.е. устанавливать единую систему запретов, ограничений и дозволений, которые должны обеспечивать предупреждение коррупции в сферах деятельности, устранять необоснованные запреты и ограничения, особенно в бизнесе.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 11 апреля 2014 г. № 226 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2014-2015 годы». [Электронный ресурс]: Электронный фонд правовых и нормативно- технических документов Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/499088714

2. Торгово-промышленная палата РФ. Антикоррупционная хартия бизнеса. [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://ach.tpprf.ru/barometer/

УДК 338.2

ОЦЕНКА ИНДИКАТОРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Вера Юрьевна Баскакова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Евгения Сергеевна Рычкова, канд. экон. наук, зав. кафедрой экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
wera.ol2001@mail.ru

Аннотация. *В статье определено современное состояние экономической безопасности Российской Федерации, причины такого состояния, дана оценка основным индикаторам экономической безопасности и предложены возможные меры по решению проблем экономической безопасности.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, индикаторы экономической безопасности.*

ASSESSMENT OF INDICATORS OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS TO ENSURE IT IN MODERN CONDITIONS

V.Y. Baskakova, E.S. Rychkova
Amur State University, Blagoveshchensk
wera.ol2001@mail.ru

Abstract. *The article defines the current state of the economic security of the Russian Federation, the reasons for this state, assesses the main indicators of economic security and suggests possible measures to solve problems in the state of economic security.*

Key words: *economic security, indicators of economic security.*

DOI: 10.22250/9785934934010_278

Актуальность темы обусловлена тем, что в настоящее время для решения основных задач экономической безопасности, устойчивого развития и роста экономики государства, экономической безопасности населения, ограничения уровней инфляции и безработицы и ряда других нет благоприятных условий вследствие внутренних и внешних причин (факторов), сильно влияющих на сферу экономики и жизнеобеспечение страны.

Экономическая безопасность – это состояние защищенности экономики страны от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются суверенитет экономики, единство экономического пространства, а также условия для реализации наиболее важных национальных приоритетов. Среди внутренних факторов можно выделить влияние пандемии, повлекшей за собой рост безработицы, сворачивание экономической активности, значительное отставание по сравнению с другими странами в разработке и введении в действие инновационных технологий, недостаточное развитие национального производства, а также и другие негативные факторы, имевшие значительное влияние как на население, на организации и предприятия, так и на государство в целом.

Среди внешних факторов выделяются в основном такие как: приостановка воздушного сообщения с внешним миром, что повлияло на отрасль авиационных перевозок и туристическую отрасль, запрет экспорта и импорта опреде-

ленных видов товаров, уход с российского рынка иностранных фирм. В табл. 1 проведен анализ некоторых индикаторов экономической безопасности за 2018-2021 гг.

Таблица 1

Оценка индикаторов экономической безопасности за 2018-2021 гг.

Показатели	2018	2019	Отклонение, %	2020	Отклонение, %	2021	Отклонение, %
Валовой внутренний продукт (ВВП), млрд. руб.	103862	109242	5,2	106967	-2,1	131015	22,5
Денежная масса М2, млрд. руб.	42442,2	47109,3	11	51660,3	9,7	58652,1	13,5
Объем инвестиций в основной капитал, млрд. руб.	17782	19329	8,7	20302	5	22945	13
Доля инвестиций в основной капитал в ВВП, %	20	20,4	0,4	21,5	1,1	19,7	-1,8
Степень износа основных фондов, %	46,6	37,8	-8,8	39	1,2	40,5	1,5
Индекс промышленного производства, % к предыдущему году	103,5	103,4	-0,1	97,4	-6	105,3	7,9
Индекс производительности труда, % к предыдущему году	103,1	102,4	-0,7	99,6	-2,8	102,8	3,2
Уровень инфляции, %	4,3	3	-1,3	4,9	1,9	8,4	3,5
Уровень безработицы, %	4,8	4,6	-0,2	5,8	1,2	4,4	-1,4
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг, %	6,5	5,3	-1,2	5,7	0,4	5	-0,7
Профицит (дефицит) федерального бюджета, в % к ВВП	2,6	1,8	-0,8	-3,8	-5,6	-	-
Профицит (дефицит) консолидированного бюджета, в % к ВВП	2,9	1,9	-1	-4	-5,9	-	-
Внешний долг РФ, млрд. долл. США	-	455,1	-	491,4	8	467,9	-4,8
Оборот розничной торговли, млрд. руб.	31579,4	33624,3	6,5	33873,7	0,7	39471,7	16,5
Численность населения, млн. чел., в том числе:	146,9	146,8	-0,1	146,7	-0,1	146,2	-0,3
мужчин трудоспособного возраста, в % от общей численности	29,3	28,6	-2,4	29,3	2,4	28,7	-2
женщин трудоспособного возраста, в % от общей численности	26,5	25,9	-2,3	26,6	2,7	26,7	0,4
Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, % от общей численности	12,6	12,3	-0,3	12,1	-0,2	11	-1,1
Внешнеторговый оборот, млрд. долл. США, в том числе:	692,8	674,5	-2,6	572,6	-15,1	798	39,4
экспорт	443,9	419,9	-5,4	332,2	-20,9	494	48,7
импорт	248,9	254,6	2,3	240,4	-5,6	303,9	26,4

Таким образом, на основе проведенного анализа можно сделать следующие выводы. Во-первых, ВВП, который в 2021 г. вырос почти на 23 %, говорит об увеличении производства в стране: за год было произведено на 23 % больше товаров и оказано услуг, что увеличило налоговые поступления в бюджет РФ. Разумеется, это положительный знак. Во-вторых, наблюдался рост денежной массы за 2020 и 2021 гг. на 10 и 14 %; среди причин такого роста выделяют милитаризацию экономики, кредитную экспансию или же приток иностранной валюты. В нашем случае подходят первые две причины. В-третьих, отметим ежегодный рост инвестиций в основной капитал, т.е. ежегодно росли затраты в основные фонды, предметы интеллектуальной собственности, программное обеспечение, изобретения, затраты на НИОКР и др. В-четвертых, негативное значение имело увеличение почти в два раза уровня инфляции в 2021 г. и уровня безработицы в 2020 г. на 1,2 %. В-пятых, стоит заметить рост почти на 40 % величины показателя внешней торговли, внешнеторгового оборота (разумеется, что в 2022 г. его значение значительно упало вследствие обострения отношений между странами и санкций против России). И, наконец, не может не быть положительным ежегодное снижение доли населения с уровнем денежных доходов ниже прожиточного минимума.

Тем не менее, точно оценить состояние экономической безопасности РФ невозможно из-за текущей быстро меняющейся ситуации в стране, текущего положения дел на мировой арене. Это можно сделать лишь теоретически. Так, исходя из проведенного анализа, по индикаторам можно предполагать, что у России есть шансы к восстановлению и улучшению состояния экономики и экономической безопасности в том числе.

Среди путей обеспечения экономической безопасности Российской Федерации наиболее важными являются:

1) ориентация предприятий на производство собственных товаров, их финансирование, что должно способствовать снижению зависимости от экспорта и продвижению отечественных производителей на мировые рынки;

2) усиление в отношении экономической устойчивости, как предлагают некоторые авторы за счет снижения налоговой нагрузки, отсрочки на уплату налогов и взносов;

3) переориентация на партнерство с дружественными странами;

4) развитие научно-технического прогресса;

5) постоянный контроль и мониторинг индикаторов, показателей и оперативное реагирование на их изменения.

Список литературы

1. Голевская, А.В. Влияние пандемии на экономическую безопасность России [Электронный ресурс] / А.В. Голевская, В.В. Шергин // Здоровье – основа человеческого потенциала: проблемы и пути их решения. – 2020. – №3. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-pandemii-na-ekonomicheskuyu-bezopasnost-rossii.

2. Лопастейская, Л.Г. Экономическая безопасность в России: современное состояние, угрозы и перспективы развития [Электронный ресурс] / Л.Г. Лопастейская // Kant. - 2021. - №3 (40). - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-v-rossii-sovremennoe-sostoyanie-ugrozy-i-perspektivy -razvitiya-1

3. Смирнова, Л.Я. Экономическая безопасность современной России [Электронный ресурс] / Л.Я. Смирнова, Д.А. Темняков // Криминологический журнал. - 2021. - №2. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-sovremennoy-rossii-1

4. Чуйков, А.С. Анализ показателей экономической безопасности России [Электронный ресурс] / А.С. Чуйков, И.В. Ревун // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №5-3. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-pokazateley-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii.

УДК 336.767

ВЛИЯНИЕ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ

Дарья Андреевна Великосельская, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Елена Сергеевна Новопашина, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
darya.velikoselskaya@mail.ru

Аннотация. *В статье рассматриваются проблемы увеличения частных инвестиций на фондовом рынке, влияние данной проблемы на экономическую безопасность и возникающие при этом риски.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, фондовый рынок, государство, оценка.*

THE IMPACT OF PRIVATE INVESTMENT IN THE STOCK MARKET ON NATIONAL ECONOMIC SECURITY

D.A. Velikoselskaya, E.S. Novopashina
Amur State University, Blagoveshchensk
darya.velikoselskaya@mail.ru

Abstract. *The article discusses the problems of increasing private investment in the stock market, the impact of this problem on economic security and the risks that arise.*

Key words: *economic security, stock market, state, valuation.*

DOI: 10.22250/9785934934010_282

На российском фондом рынке с каждым годом наблюдается рост частных инвестиций, что говорит об актуальности темы исследования. Данный процесс может производить как позитивное, так и негативное воздействие на развивающуюся экономику страны и соответственно на ее экономическую безопасность. Рост частных инвестиций позволяет привлекать наибольший капитал для развития отечественный организаций, но несет и определенные риски как для самих инвесторов, так и для экономической безопасности фондового рынка.

Цель данного исследования – проанализировать проблемы увеличения частных инвестиций на фондовом рынке, а также их влияние на национальную экономическую безопасность и возникающие при этом риски. В 2021 г. эксперты отмечали наивысшую за период наблюдений активность частных инвесторов на российском фондовом рынке. Весной 2022 г. этот процесс затормозился, однако тенденция роста доли частных инвесторов сохранилась в силу того, что с российского рынка ушли институциональные инвесторы – нерезиденты из «недружественных» стран. В России на 1 сентября 2022 г. отмечается более 21,2 млн. уникальных клиентов в системе торгов Мосбиржи.

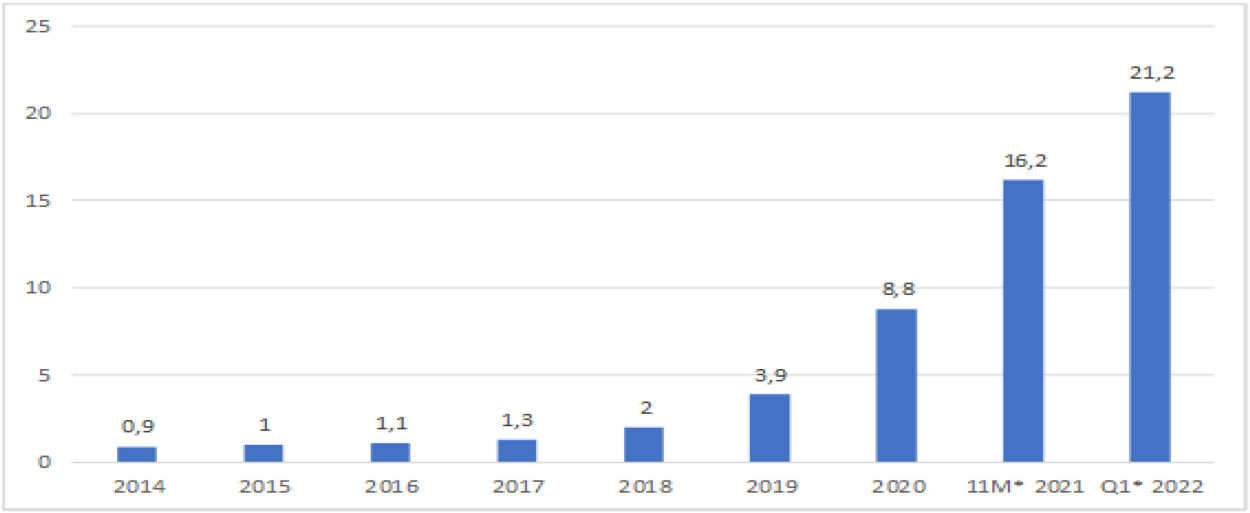
Таблица 1

Концентрация количества физических лиц – резидентов и объема активов на брокерском обслуживании, %

	Количество клиентов				Объем портфеля			
	2020	2021	2022		2020	2021	2022	
	IV кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	IV кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Пустые	60.0	63.3	63.4	64.2	0.0	0.0	0.0	0.0
До 10 тыс. руб.	18.4	19.6	20.6	21.0	0.0	0.0	0.1	0.1
От 10 тыс. до 100 тыс. руб.	7.9	7.1	7.2	7.1	0.7	0.9	1.2	1.6
От 100 тыс. до 1 млн руб.	9.4	6.9	6.4	5.8	7.7	8.0	9.7	12.1
От 1 млн до 6 млн руб.	3.4	2.3	1.9	1.5	16.2	16.5	17.8	20.0
От 6 млн до 10 млн руб.	0.4	0.3	0.2	0.1	6.1	6.1	6.4	6.7
От 10 млн до 100 млн руб.	0.6	0.4	0.3	0.2	34.0	32.1	32.2	31.5
От 100 млн до 500 млн руб.	0.1	0.0	0.0	0.0	20.7	19.1	17.7	15.1
От 500 млн до 1 млрд руб.	0.0	0.0	0.0	0.0	5.7	5.7	5.0	4.1
От 1 млрд руб.	0.0	0.0	0.0	0.0	9.1	11.5	9.9	8.8

Источник: https://matveychev-oleg.livejournal.com/13955882.html [1]

По данным ЦБ и Мосбиржи, наибольшее количество клиентов, 45 тыс. чел., находится в диапазоне от 10 до 100 млн. руб. В диапазоне более 1 млрд. руб. находится 125 чел., от 500 млн. до 1 млрд. руб. – 216 чел., от 100 млн. до 500 млн. руб. – 2964 чел. Несмотря на текущую ситуацию, количество уникальных клиентов продолжает расти, но темпы прироста новых участников замедляются (*рис. 1*). Наибольшее количество их пришлось на 2020 г., тогда количество уникальных клиентов выросло вдвое.



Источник: https://vc.ru/u/1060033-private-finance/402185-skolko-chastnyh-investorov-na-rossiyskom-rynke-v-2022-godu [2].

Рис. 1. Количество зарегистрированных клиентов на Мосбирже (млн. человек на конец периода).

Увеличение числа частных инвестиций на фондовом рынке начинается с 2019 г. Основная причина данного явления – снижение ставок по депозитам с 6-

7 % до 3-4%. Среди причин можно отметить рост котировок ценных бумаг, отмену депозитарной комиссии брокерами, налоговые льготы в виде вычетов по индивидуальному инвестиционному счету.

Немаловажной причиной является и разработка мобильных приложений, что дает частным инвесторам наиболее простой способ пользования инструментами фондовой биржи. Если проанализировать ситуацию за последние годы, можно увидеть как положительные, так и негативные последствия. Прежде всего следует отметить определенные риски для самого инвестора: в отсутствии необходимого опыта он может понести убытки.

В качестве негативных последствий привлечения частных инвестиций можно отметить и переоценку ценных бумаг некоторых компаний. На фоне увеличения покупок ценных бумаг происходит увеличение их цены. Инвесторы желают получить наибольшую прибыль от своих вложений, но это в свою очередь может привести к снижению стоимости активов, так как фундаментальная стоимость компании становится меньше ее рыночной стоимости. В результате инвесторы фиксируют свои потери по открытым позициям и при использовании маржинальной торговли они обязаны вернуть долг брокеру.

С каждым годом происходит увеличение интереса частных инвесторов к операциям, которые совершаются с «кредитным плечом», т.е. на сумму, превышающую собственные средства трейдера. Применение данного инструмента является рискованным и может иметь негативные последствия в виде финансовых потерь инвестора, что, несомненно, отрицательно влияет на экономическую безопасность личности.

Вовлечение частных инвестиций на фондовом рынке предполагает и позитивные последствия. Происходит все большее развитие экономической системы страны, компаний, а также вовлеченность людей в политическую и экономическую жизнь государства, что, несомненно, оказывает позитивное влияние на экономическую безопасность, увеличивающуюся с ростом экономики.

Уровень инвестиций на фондовом рынке, а также эффективность использования привлеченных денежных средств способны влиять на результаты хо-

зяйственной деятельности субъектов экономики в различных отраслях, на их конкурентоспособность, от которых зависит состояние национальной экономической безопасности.

У частных инвесторов высокий спрос на российские акции и облигации, что позволяет организациям и государственным корпорациям, выпускающим данные ценные бумаги, привлекать денежные средства по более низким ставкам. Таким образом, инвестирование в фондовый рынок оказывает огромное влияние на развитие отечественных компаний, которые могут привлекать средства на более выгодных условиях. Это оказывает влияние как на развитие самого рынка, так и на уровень развития экономики и экономической безопасности государства.

Список литературы

1. Официальный сайт Московской биржи URL: https://www.moex.com/n51174

2. Сколько частных инвесторов на российском рынке в 2022 году? [Электронный ресурс]. – URL: https://vc.ru/about

2. Обзор ключевых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг за II квартал 2022 года. Официальный сайт Банка России URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42284/review_secur_22-Q2.pdf

3. Бекряшев, А. К. Фондовый рынок и экономическая безопасность: теоретические аспекты влияния //Научный вестник Омской академии МВД России. – 2014. – №. 3 (54). – С. 8-13.

УДК 338.242:339.562.2

РЕАЛИЗАЦИЯ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННЫХ МЕР 2022 Г.

Данила Алексеевич Винокуров, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Елена Сергеевна Новопашина, доцент, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
danila.vinokurov.19@mail.ru

Аннотация. *В статье проведен анализ реализации политики импортозамещения (в целом и в отдельных отраслях), выявлены факторы, препятствующие развитию собственного производства медицинских изделий в Рос-*

сийской Федерации, а также обоснован выбор альтернативного для РФ поставщика фармацевтических изделий.

Ключевые слова: *импортозамещение, импортосмещение, медицинская сфера, импортозависимость, государственная поддержка, альтернативный поставщик.*

IMPLEMENTATION OF THE IMPORT SUBSTITUTION POLICY UNDER THE 2022 SANCTION MEASURES

D.A. Vinokurov, E.S. Novopashina
Amur State University, Blagoveshchensk
danila.vinokurov.19@mail.ru

Abstract. *The article analyzes the situation with the implementation of the import substitution policy (in general and in certain industries), identifies factors that hinder the development of domestic production of medical devices in the Russian Federation, and justifies the choice of an alternative supplier of pharmaceutical products for the Russian Federation.*

Key words: *import substitution, import substitution, medical sphere, import dependence, state support, alternative supplier.*

DOI: 10.22250/9785934934010_286

Финансовая ситуация внутри нашей страны на сегодняшний день напрямую зависит от сотрудничества с другими странами. Но в нестабильной экономической ситуации необходимо реально оценивать не только надежность и долгосрочность своих партнеров, но и налаживать собственное производство, всерьез задуматься о проведении политики импортозамещения.

В период с 2014-2022 гг. против России было введено более 2500 санкционных мер, затрагивающих около 40% всей мировой торговли. В 2022 г. западные страны, после начала специальной военной операции на Украине, ввели новый комплекс ограничительных мер для нашей страны. До начала СВО на РФ было наложено 2695 санкционных мер, после 22 февраля данное число достигло 8559 [3].

В силу названных обстоятельств тема политики импортозамещения становится наиболее актуальной для России. Именно реализация данной политики позволит в значительной степени минимизировать негативный эффект от анти-

российских санкций. Целью исследования является анализ ситуации реализации политики импортозамещения, а в частности – выявление факторов, препятствующих развитию производства медицинских изделий в Российской Федерации.

Объектом исследования является импортозамещение товаров, пользующихся спросом на внутреннем рынке, товарами собственного производства. Предметом исследования выступают сущность и виды стратегии импортозамещения на территории РФ. Основу методологии исследований составляют статистические, графические методы, методы анализа и синтеза.

Доля импорта имеет место в каждой отрасли экономики нашей страны. В электронной промышленности − 80 %, в промышленном станкостроении этот показатель достигает почти 70 %, а в нефтегазовой отрасли − 50 %. В медицинской сфере, одной из важнейших для народонаселения, доля импорта составляет около 80%. В любом государстве здоровье населения относится к числу важнейших показателей, определяющих потенциал страны, а также одной из характеристик национальной безопасности. Именно поэтому так важно проводить политику импортозамещения в этой отрасли экономики. Введенные против России санкции нанесли серьезный удар по нашей медицине. Ведь все важнейшее высокоточное оборудование, а также расходные материалы и комплектующие закупались за рубежом.

Реализация политики импортозамещения в России сталкивается с рядом серьезных трудностей. Ключевыми являются [1]: недостатки таможенного регулирования импорта, сырья и готовой продукции (контрафакт, контрабанда и др.); дороговизна сырья, используемого в производстве импортозамещающей продукции; медленное внедрение новых технологий и неконкурентоспособности отечественных производителей.

В силу выделенных проблем полный отказ от импортозамещения в Российской Федерации невозможен. Исключением являются отдельные виды фармацевтической продукции. Ведь как отказаться от жизненно необходимых человеку лекарственных препаратов и медицинских услуг. Поэтому в данном случае будет целесообразна корректировка политики импортозамещения в

направлении импортосмещения, суть которого заключается в переключении на альтернативных поставщиков. Лидером для перспективного сотрудничества в сфере обеспечения российской медицины необходимыми ресурсами является Китай. Согласно последним данным Федеральной таможенной службы [4], товарооборот России и Китая в 2021 году достиг рекордных 146,88 млрд. долл. Планируется увеличить данное значение до 200 млрд. долл., что говорит о серьёзности намерений каждой из стран. Надежность поставщиков и логистических цепочек между ними оказывает большое влияние на состояние экономической безопасности стран, именно поэтому в частности очень важно сохранить дружественные отношения между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой.

Импорт в Россию из Китая товаров из группы фармацевтическая продукция за 2019 – 2020 гг. составил 272 млн. долл. А в период 2020-2021 гг. данное значение увеличилось на 15,3 млн. долл. и приблизилось к отметке в 287,3 млн. долл. Результаты анализа динамики импорта группы медицинских товаров отражены на *рис. 1.* [2].

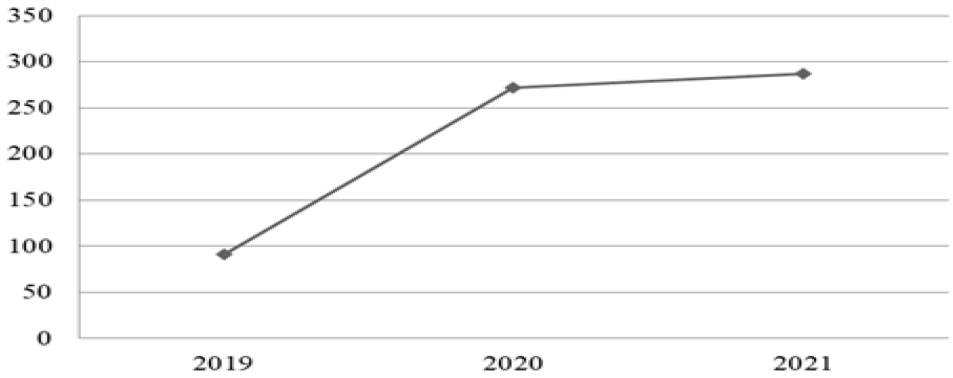


Рис. 1. Динамика объема импорта в Россию из Китая фармацевтической продукции в 2019 – 2021 гг., млн. долл.

На сегодняшний день государство оказывает поддержку российским производителям с помощью субсидий, создает онлайн-сервисы для поиска поставщиков, снижает налоги. Но чтобы добиться импортозамещения в отдельных категориях товаров фармацевтической продукции, государству необходимо дополнительно осуществить следующий комплекс мер:

1) оказывать государственную поддержку импортозамещению: гарантии на реализацию инвестпроектов, на обеспечение кредитов и финансирование; субсидии на уплату процентов по кредитам, на возмещение части затрат на выпуск и реализацию товаров; специальные гранты на производство импортозамещения и реализацию произведенных товаров; софинансирование исследований и разработок;

2) возрождать собственные заводы и фабрики, создавая новые рабочие места.

Таким образом, импортозамещение как центральный элемент промышленной политики позволит минимизировать негативный эффект от вводимых по отношению к России санкций, что в условиях современных реалий жизненно важно для нашей страны. При правильном построении и поэтапно развивающейся политики импортозамещения (импортосмещения) можно достичь значительных успехов в сфере экономики государства.

В медицинской сфере альтернативным поставщиком для России может стать Китай. За последние годы импорт из Китая товаров всех категорий и отдельно в группе медицинских изделий показывал положительную динамику. Что, несомненно, говорит о надежности сотрудничества между двумя странами. При соблюдении всех предпринятых мер и сохранении тенденции к росту товарооборота между Россией и Китаем можно говорить о правильности направления реализации политики импортозамещения.

Список литературы

1. Данилов, А.В. Процесс импортозамещения в экономике России: особенности и мифы. – М.: Вестник Института экономики Российской академии наук, 2016. – С. 20-37 45 [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/protsess-importozamescheniya-v-ekonomike-rossii-osobennosti-i-mify/viewer (дата обращения 24.11.2022)

2. База данных экспорта и импорта России – М., 2022. [Электронный ресурс]. – URL: https://ru-stat.com/database (дата обращения 27.11.2022)

3. Информационный портал «Санкции против РФ 2022 - счётчик санкций» – М., 2022. – URL: https://www.tehpodderzka.ru/2022/06/sanctions-counter (дата обращения 26.11.2022)

4. Федеральная таможенная служба – Москва, 2022 – URL: https://customs.gov.ru (дата обращения: 27.11.2022). – Текст: электронный

УДК 336

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПИРАМИД НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

Юлия Алексеевна Косицына, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Наталья Геннадьевна Шульгина, старший преподаватель кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
yuliakositsyna@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены основные аспекты механизма финансовой пирамиды и ее влияния на экономическую безопасность страны. Определены наиболее важные и эффективные способы выявления и предотвращения деятельности данных структур.*

Ключевые слова: *финансовая пирамида, инвестиции, криптовалюта, доходность, интернет-проекты.*

THE IMPACT OF FINANCIAL PYRAMIDS ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Y.A. Kositsyna, N.G. Shulgina
Amur state University, Blagoveshchensk
yuliakositsyna@mail.ru

Abstract. *The article discusses the main aspects of the financial pyramid mechanism and its impact on the economic security of the country. The most important and effective ways to identify and prevent the activities of these structures are identified.*

Key words: *pyramid scheme, investments, cryptocurrency, profitability, Internet projects.*

DOI: 10.22250/9785934934010_291

В современной экономике широкое распространение получило явление, суть которого заключается в получении дохода путем перераспределения денежных средств от новых участников процесса к его основателям. Данный феномен получил название «финансовая пирамида», в России о нем стало известно в 1994 г., после краха крупнейшей в истории страны пирамиды «МММ».

Такая схема получения денежных средств имеет ряд характерных признаков:

1) высокая доходность от вложений;

2) широко распространенная и агрессивная реклама в сети «Интернет» и в социальных сетях;

3) отсутствие возможности изучения финансовой отчетности компании;

4) выплата вкладчикам доходов, процентов, прибыли за счет денег, которые вносят новые инвесторы;

5) отсутствие у компании разрешения или лицензии Центрального банка России и др.

Современные финансовые пирамиды от классической отличает то, что они в большей степени интенсифицируются и распространяются в сети «Интернет», представляя себя как структуры, работающие в сфере криптовалют, или рекламируют инвестирование в технологичный начинающий бизнес. На уловку таких организаций попадаются люди, которые относят себя к финансово грамотным гражданам, инвестируя в подобные проекты, не задумываясь о том, что это классические финансовые пирамиды, просто несколько усовершенствованные [3].

Анализируя историю становления и развития финансовых пирамид, можно выявить одну важную закономерность – также организации, в большинстве случаев возникают и приобретает широкомасштабное развитие в период экономических кризисов.

Продолжающий активно набирать темпы кризис 2022 г. стал сопровождаться вводом многочисленных санкций западного мира против России. Это послужило толчком к резкому изменению условий работы легальных финансовых институтов. Сложившуюся обстановку мошенники использовали в своих интересах, активизировав незаконную деятельность по привлечению дохода. Взволнованные надвигающими экономическими трудностями, люди начали рассматривать другие способы инвестиций, что способствовало появлению новых финансовых пирамид (псевдоинвестиционных проектов).

В первом полугодии 2022 г. Центральный банк России выявил 954 субъекта с признаками деятельности финансовой пирамиды, что в 6,5 раза больше, чем в предыдущем году за аналогичный период [1]. Динамика субъектов с признаками нелегальной деятельности представлена в табл. 1.

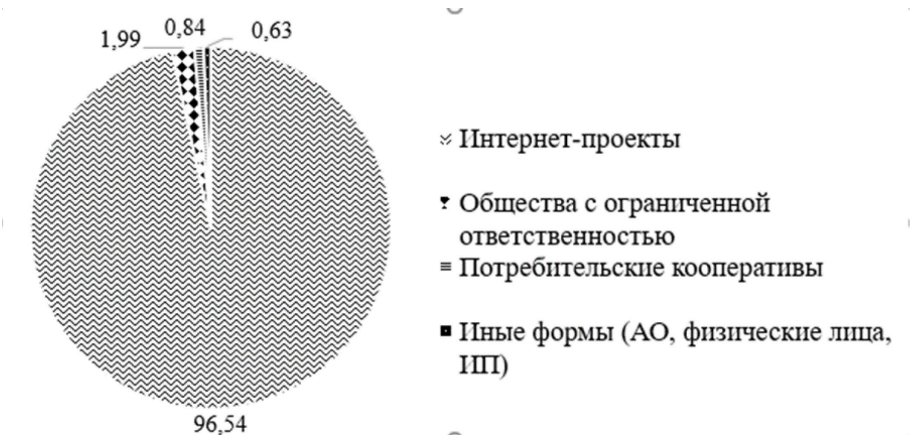
Таблица 1

Субъекты с признаками нелегальной деятельности

Вид деятельности	Первое полугодие 2021 года	Первое полугодие 2022 года
Нелегальные кредиторы	344	663
Финансовые пирамиды	**146**	**954**
Нелегальные профессиональные участники рынка ценных бумаг	239	671
Всего	729	2288

Источник: *https://cbr.ru/analytics/inside/2022_1/*

Наиболее распространенной формой финансовой пирамиды являются различные интернет-проекты, о чем свидетельствуют данные *рис. 1*. Активно растет количество проектов, которые предлагают инвестиции в криптовалюты и псведокриптовалюты (более 56 % от общего числа субъектов с признаками



финансовых пирамид в первом полугодии 2022 г.).

Источник: *https://cbr.ru/analytics/inside/2022_1/*

Рис. 1. Распределение субъектов с признаками финансовых пирамид, в %.

Уникальность финансовых пирамид как разновидности теневой экономической деятельности заключается в его разнообразии и способности маскироваться под различные организации, причиняя экономический ущерб, как лич-

ной безопасности граждан, так и экономической безопасности общества и государства [2].

Угроза от подобных теневых структур заключается в том, что они оказывают негативное воздействие на российский финансовый рынок, деятельность финансовых пирамид не направлена на производство товаров и услуг, а следовательно, не происходит увеличения ВВП. Происходит снижение темпов экономического роста за счет изъятия из денежного оборота значительных средств, которые могли быть использованы в качестве инвестиций в легальной экономике. Происходит отток капитала в связи с переводом аферистами крупных сумм на счета иностранных банков.

Развитие и распространение деятельности финансовых пирамид способствует росту безработицы. За счет единичных примеров обогащения участников подобных схем формируется образ свободного человека и ложных ориентиров, направленных на пропаганду нового способа получения легких денег путем «бизнеса в Интернете».

Современные пирамиды модернизируются, прикрывая мошенническую основу разнообразными легальными видами финансовой деятельности. Данное обстоятельство весьма затрудняет выявление и раскрытие правоохранительными органами подобных структур. Основные статьи, по которым финансовые пирамиды привлекают к административной или уголовной ответственности, – это статьи 14.62 КоАП РФ, 172.2 и 159 УК РФ.

Для снижения рисков вовлечения граждан и организаций в нелегальную деятельность, Центральный банк России раскрывает список компаний с признаками «финансовой пирамиды». Увеличить эффективность данной меры позволяет вступивший в силу в 2021 г. закон, который наделяет ЦБ РФ правом внесудебной блокировки подобных сайтов [1].

Со стороны государства для борьбы с пирамидами необходимо предпринять следующие меры:

1. Усилить контроль за инвестиционной деятельностью участников финансового рынка.

2. Выявлять рекламу компаний, направленную на обещание дохода по вкладам или инвестициям, значительно превышающего рыночный. Осуществлять регулярный контроль деятельности данных организаций.

3. Ужесточить законодательство относительно подобных структур и граждан, способствующих распространению нелегальных финансовых организаций.

4. Повышать уровень финансовой грамотности населения.

Для сокращения в Российской Федерации числа субъектов с признаками деятельности финансовых пирамид необходимо выполнять закон о борьбе с данными структурами, установить соответствующее наказание за организацию и рекламу нелегальных финансовых институтов, устранить другие важные социально-экономические проблемы, а также повысить уровень финансовых знаний граждан в сфере инвестирования.

Список литературы

1. Банк России: Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://cbr.ru/ – 21.11.2022.

2. Морозова, Н.И. Сетевой маркетинг: учебное пособие / Н.И. Морозова. – Донецк : ДонНУЭТ им. Туган-Барановского, 2020. – 158 с.

3. Мусакулов, Н.К. Финансовые пирамиды – это результат финансовой безграмотности граждан // Вестник Жалал-Абадского государственного университета. – 2020. – №1 (44). – С. 69-75.

УДК 380

КОНЦЕПЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Данила Викторович Никулин, студент АмГУ, г. Благовещенск;
Наталья Арсентьевна Бабкина, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
Nikulin.Danila@outlook.com

Аннотация. *В статье автор анализирует основные этапы международной экономической безопасности в истории, определена цель и задачи для достижения цели.*

Ключевые слова: *международная экономическая безопасность, этапы, кризис, проблемы.*

CONCEPT OF INTERNATIONAL ECONOMIC SECURITY

D.V. Nikulin, N.A. Babkina
Amur State University, Blagoveshchensk
Nikulin.Danila@outlook.com

Abstract. *In the article the author analyzes the main stages of international economic security in history, defined the goal and objectives to achieve the goal.*
Key words: *International economic security, stages, crisis, problems.*

DOI: 10.22250/9785934934010_295

Актуальность исследования концепций международной экономической безопасности связана с многовековым противостоянием мощных экономических держав, из-за которых появляется огромное количество экономических проблем в слаборазвитых стран.

Целью работы – выявление проблем концептуализации международной экономической безопасности в период цивилизационного противостояния в современном мире.

Для достижения цели выделены три задачи: рассмотрение этапов формирования концепций мировой экономической безопасности, рассмотрение элементов мировой экономической безопасности, обозначения путей сохранения и укрепления международной экономической безопасности.

Объект исследования – концепция мировой экономической безопасности как социальное явление. Предмет исследования – международное сотрудничество по обеспечению экономической безопасности. Концепция международной экономической безопасности – система взглядов, пониманий по обеспечению мировой экономической безопасности, т.е. система, при которой все страны мира будут экономически равны, а бедность значительно снизится.

Мировой кризис, который усложняется мировой пандемией, войнами или другими причинами, заставляет думать о формировании новой концепции международной экономической безопасности, которая будет гарантировать эконо-

мический суверенитет и экономическую стабильность страны, повышение качества жизни путем развития технологий.

Первый этап охватывает период 1920-1930-х гг. прошлого века, это время мирового экономического и политического кризиса, это время создания организаций таких как Лига Наций, а потом Организация Объединенных Наций (ООН). Деятельность этих организация вывела международные отношения на новый уровень. Всемирные взаимоотношения изменились не только количественно, но и качественно. Были созданы органы управления для решений различных мировых проблем. Лига Наций решала различные вопросы, в том числе относящиеся к международной экономической безопасности. Задачи и достижения Лиги Наций представлены в табл. 1.

Второй этап международной экономической безопасности начинается с противостояния Советского Союза и западного мира. Лига Наций свою задачу не выполнила, потому что члены Лиги имели свои корыстные цели, что негативно повлияла на деятельность организации. Экономическое сотрудничество социалистического блока и вопросы экономической безопасности решались в рамках Совета экономической взаимопомощи (СЭВ) с 1949 г. по 1991 г. Капиталистический мир решал экономические вопросы по своему представлению на основе Генерального соглашения по тарифам и торговле 1947 г.

Таблица 1

Задачи и успехи Лиги Наций

Задачи	Успехи
Всеобщее разоружение	Ограничение распространения опиума и работорговли
Обеспечение коллективной и экономической безопасности	Создание паспорта Нансена – для переселенцев, не имеющих гражданства
Урегулирование споров между странами	
Защита национальных меньшинств	

В целом СЭВ показал себя неплохо: была создана индустрия в странах, входящих в СЭВ, осуществлялось научно-техническое сотрудничество, – все это вело к экономической безопасности стран участниц. СЭВ способствовал интеграции экономических систем стран, их прогрессу в экономическом и техническом развитии.

Третий этап формирования концепции начался с гибели социалистического строя. Этот этап идет до сих пор, и его можно назвать международно-правовым обеспечением экономической безопасности. Концепция данного этапа связана с созданием однополярного мира и процессом глобализации. Правовые основы экономической безопасности начали складываться с учетом новых реальностей. Установлением новых международных экономических порядков и рассмотрения в ООН вопросов обеспечения международной экономической безопасности. Развитые страны в Европе стремятся обрести экономическую независимость от США и контроль над своими природными ресурсами. Ведь для США все страны – лишь источник ресурсов и место сбыта своей продукции.

Элементами международной экономической безопасности должны стать действенность существующих международно-правовых механизмов обеспечения экономической безопасности, которая будет определяться их способностью гарантировать экономическую безопасность государств от природных и насильственных факторов. А вторым элементом должна быть сама система, выстроенная на демократической основе, запрещающая или ограничивающая экономическое принуждение одних стран со стороны других и регулирующая споры.

Для создания такой системы нужно устранить несоответствие между фактическими и юридическими документами обеспечения экономической безопасности. Требуется грамотно составить комплекс норм и свести их целостную структуру для оперативного и качественного решения появившихся проблем в сфере мировой экономики.

Список литературы

1.Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л. П. Гончаренко [и др.] ; под общей ред. Л. П. Гончаренко. – М.: Юрайт, 2022. – 340 с.

2.Бюллетень «Перспективы развития мировой экономики», июль 2022 года [Электронный ресурс] – Электрон. дан. – Режим доступа: https://www.imf. Org /ru/Publications/WEO/Issues/2022/07/26/world-economic-outlook-update-july-2022

3.Латов, Ю.В. Международная экономическая безопасность // Основы экономической безопасности: учебное пособие / под ред. Г.Ю. Гагариной. – М.: ФГБОУ ВО РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. – С. 143–159 [Электронный ресурс] – URL: https://www.fnisc.ru/publ.html?id=5372&type=publ&printmode

УДК 338.24

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОПЫТА РОССИИ И КИТАЯ

Владлена Дмитриевна Нэйверт, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Наталья Арсентьевна Бабкина, канд. техн. наук, доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
vneywert2001@mail.ru

Аннотация. *В статье рассмотрены масштабы коррупции в РФ и КНР. Определены основные методы борьбы с коррупцией в двух государствах.*
Ключевые слова: *коррупция, индекс восприятия коррупции, преступления, уровень коррупции.*

ANTI-CORRUPTION: A COMPARATIVE ANALYSIS OF THE EXPERIENCE OF RUSSIA AND CHINA

V. D. Neywert, N. A. Babkina
Amur State University, Blagoveshchensk
vneywert2001@mail.ru

Abstract. *The article considers the scale of corruption in the Russian Federation and China. The main methods of combating corruption in the two states are determined.*
Key words: *corruption, corruption perception index, crimes, level of corruption.*

DOI: 10.22250/9785934934010_299

Среди глобальных проблем современного мира особое место занимает проблема коррупции. Коррупция – это очень сложное социальное явление, которое заключается в противоправной деятельности, использования предоставленных полномочий с целью получения личных благ и преимуществ [3]. Коррупция является общегосударственным негативным фактором, который разрушает все сферы жизни общества, а также и государство в целом.

Актуальность выбранной темы исследования заключается в том, что сегодня коррупцию можно встретить во всех странах мира, но это не означает, что она везде одинакова, поэтому рассмотрим данное явление на примере двух стран – России и Китая. В связи целью исследования является сравнение

уровня коррупции, причины ее возникновения и способы борьбы с ней в России и в Китае. Объект исследования – коррупция в РФ и КНР. Предмет – методы борьбы с коррупцией в России и в Китае. Практическая значимость исследования – опыт борьбы с коррупцией в Китае может быть применен в России для сокращения масштабов коррупции в нашей стране.

В рамках проведенного исследования анализировались общие черты и отличия методов противодействия коррупции Китая и России. Чаще всего уровень коррупции в разных странах сравнивают с помощью индекса восприятия коррупции (ИВК), который основывается на независимых опросах, с участием международных финансовых и правозащитных экспертов (табл.1). В этом рейтинге 100 – наилучший результат, 0 – худший.

Таблица 1

ИВК Китая и России за последние 5 лет

Год	ИВК России (место в рейтинге)	ИВК Китая (место в рейтинге)
2017	28 (135)	43 (77)
2018	29 (138)	46 (87)
2019	27 (137)	46 (80)
2020	28 (129)	47 (78)
2021	28 (136)	45 (66)

Источник: составлено автором на основе сайта https://www.transparency.org/en/cpi

Согласно этому индексу уровень восприятия коррупция в Китае гораздо ниже, чем в России. В 2021 г. Россия в данном рейтинге занимает 136-е место, а Китай находится на 66-й строчке. Стоит отметить, что ИВК подвергается большой критике. Дело в том, что он сравнивает не конкретные количественные показатели, а основан на непосредственном мнении экспертов, поэтому при проведении данных исследований анализировалось состояние коррупционной преступности в двух странах на основе данных официальной статистики (табл. 2).

Анализ данных табл. 2 свидетельствует, что уровень преступности коррупционной направленности, показывающий число таких преступлений на

100 тыс. жителей в Китае практически в два раза выше, чем в России, однако и правоохранительные органы Китая действуют более эффективно.

Таблица 2

Анализ коррупционных преступлений в России и Китае за 2019-2021 гг.

Год	Россия				Китай			
	Зарегистрировано, тыс.	Раскрыто, тыс.	Раскрываемость преступлений, %	Число зарегистрированных преступлений на 100 тыс. жителей	Зарегистрировано, тыс.	Раскрыто, тыс.	Раскрываемость преступлений, %	Число зарегистрированных преступлений на 100 тыс. жителей
2019	30,9	28,18	91,20	21,40	617	587	95,14	43,82
2020	30,8	28,06	91,10	21,37	618	604	97,73	43,80
2021	35,05	30,44	86,85	24,44	Н/д	Н/д	Н/д	Н/д

Источник: составлено автором на основе сайта http://crimestat.ru/ и https://www.ccdi.gov.cn/scdc/

Если в России раскрываемость преступлений коррупционной направленности за анализируемый период имеет значение 91,2% в 2019 г. и 86,65% в 2021 г., то в Китае аналогичный показатель – 95,14% и 97,73% соответственно. При этом надо отметить, что основным источником информации о коррупции в Китае являются доносы и жалобы граждан, – например, в 2019 г. в соответствующие дисциплинарные органы поступило 1,6 млн. жалоб и доносов. В России же коррупционеров обычно «ловят с поличным», а практика доносительства не распространена.

Далее в работе был проведен сравнительный анализ методов противодействия коррупции России и Китая. Си Цзиньпин, придя к власти, объявил коррупцию в стране проблемой номер один. В 2013 г. он провозгласил лозунг противодействия коррупции: «Бить тигров и мух», т.е. наказывать как крупных, так и мелких коррупционеров [2]. В табл. 3 приведен сравнительный анализ методов борьбы с коррупцией в Китае и в России.

Таблица 3

Методы борьбы с коррупцией в России и в Китае

Методы	Китай	Россия
Ответственность	Лишение политических прав и всего имущества, а также тюремное заключение на срок от 1 года до пожизненного. Высшая мера наказания – смертная казнь	Предусмотрены такие виды наказания как: штраф, лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, обязательные, исправительные или принудительные работы, ограничение свободы, лишение свободы до 15 лет.
Регламентация поведения чиновников	Запрещено покупать предметы роскоши и использовать служебное положение для продвижения родственников и друзей по карьерной лестнице. Цель – сделать чиновников ближе к простым гражданам. Из-за давней традиции кумовства в Китае запрещено женам и мужьям работать в одном и том же госучреждении. Чиновникам запрещено покупать заграницей какие-либо активы и недвижимость. Метод «двойного указания» (шуангуй), согласно которому чиновник, попавший под подозрение, обязан явиться в комиссию по партийной дисциплине и объясняться.	Регламентирована только трудовая деятельность чиновников. Все решения и полномочия служащих должны быть регламентированы нормативными правовыми актами.
Мониторинг	Программа «Небесные сети», задача которой отслеживать попытки вывода средств через офшоры, а также возврат бежавших из страны преступников. Мониторинг доходов и расходов китайских чиновников, а также их родственников и друзей. Активная слежка за чиновниками в соцсетях. Партия не одобряет фото на фоне дорогих автомобилей, в дорогих ресторанах и т.д.	Запрет на владение счетами и хранение наличных денежных средств и ценностей в иностранных банках, расположенных за пределами РФ, пользование иностранными финансовыми инструментами для отдельной категории лиц. Мониторинг доходов и расходов государственных и муниципальных чиновников, а также членов их семей
Другие методы	Применение практики публичного покаяния. Апелляция подсудимых практически никогда не удовлетворяется. Единственная надежда чиновника, попавшего под стражу из-за обвинений в коррупции, – получение двухлетней отсрочки, после которой высшая мера социальной защиты заменяется на пожизненный срок или более 10 лет колонии.	Ведение публичного реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия Проведение антикоррупционной экспертизы НПА и проектов НПА

Источник: составлено автором

Антикоррупционная деятельность в КНР достаточно строгая и жесткая, многие западные эксперты считают, что меры противодействия коррупции в Китае нарушают права человека, однако они эффективны, и многим странам можно взять их на заметку.

Система противодействия коррупции в России значительно отличается от аналогичной системы в Китае. Факты свидетельствуют, что в России уровень коррупции более высокий, чем в КНР. Российская коррупция является более разрушительным типом этого преступления – крупные и мелкие взятки, кражи бюджетных денег, «быстрые» деньги и т.д. препятствуют деловой активности и истощают общественное богатство нашей страны. В настоящее время Китай оказался более эффективным в сдерживании коррупционной составляющей, чем Россия, и благодаря более жесткой системе наказаний лучше контролирует борьбу с коррупцией, чем наша страна.

Список литературы

1. Глазкова, Л.В. Государственный чиновник: история коррупции в России: монография. – М.: Проспект, 2016. – С. 7-11.
2. Просеков, С.А., Головлев Р.В. Борьба с коррупцией в современном Китае // Манускрипт. – 2021. – №5. – С. 922-926.
3. Противодействие коррупции: учебник и практикум для вузов / И.В. Левакин, Е.В. Охотский, И.Е. Охотский, М.В. Шедий; под общей редакцией Е.В. Охотского. – М.: Юрайт, 2022. – С. 50.

УДК 334.021

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КНР В СФЕРЕ ОСВОЕНИЯ КОСМОСА

Александра Дмитриевна Рычкова, студентка АмГУ, г. Благовещенск
sam_28_02@mail.ru

Аннотация. *В статье произведена оценка состояния международного сотрудничества России и КНР в сфере освоения космоса в современных условиях. Выполнен анализ реализуемых проектов, определены основные перспективы формирования и развития совместной космической и экономической политики.*

Ключевые слова: *космос, международное сотрудничество, космическая программа, инвестиции, партнерство.*

THE STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND CHINA IN THE FIELD OF SPACE EXPLORATION

A.D. Rychkova
Amur State University, Blagoveshchensk
sam_28_02@mail.ru

Abstract. *The article assesses the state of international cooperation between Russia and China in the field of space exploration in modern conditions. The analysis of the projects being implemented is carried out, the main prospects for the formation and development of a joint space and economic policy are determined.*

Key words: *space, international cooperation, space program, investments, partnership.*

DOI: 10.22250/9785934934010_303

Взаимодействие России и КНР в области освоения космоса и развития космических технологий продолжается на протяжении длительного времени. Актуальность темы обусловлена укреплением связей России и КНР по многим видам экономической деятельности в сложившихся условиях. Интеграция в сфере изучения и освоения космоса позволит достичь синергетического эффекта в технологическом и экономическом направлении обеим странам.

В марте 2021 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между Правительством Российской Федерации и Правительством Китайской Народной Республики о сотрудничестве в области создания Международной научной лунной станции (МНЛС). МНЛС – это комплекс экспериментально-исследовательских средств, создаваемый на поверхности и/или на орбите вокруг Луны, предназначенный для проведения многопрофильных и многоцелевых научно-исследовательских работ [1].

По мнению Эндрю Э. Крамера и Стивен Ли Майерса, такая взаимная деятельность в изучении Луны предполагает более глубокое взаимодействие России и Китая, поскольку теперь страны имеют поддержку друг друга относи-

тельно планов на космического развития каждой из стран, что может распространяться и на другие исследования космоса и добычи там нужных Земле природных ресурсов [2].

Действительно, в данный момент Российское космическое агентство «Росмосмос» и Китайская национальная космическая администрация ведут работу не только в области лунной программы, но и по следующим перспективным направлениям российско-китайского сотрудничества в области космоса: сотрудничество в области дальнего космоса, электронная компонентная база (ЭКБ) космического назначения, космического мусора, дистанционного зондирования Земли [3].

Таблица 1

Осуществляемые космические направления КНР и РФ

КНР	РФ
Доставка грузов на космические аппараты	Развитие первого российского гражданского космодрома «Восточный»
Производство малых орбитальных спутников	Коммерческие пуски с космодрома «Восточный»
Массовое производство ракет-носителей «Куайчжоу»	Обеспечение импортозамещения изделий иностранного производства, используемых при создании и производстве ракетно-космической техники
Создание и эксплуатация средств навигации и ДЗЗ	Создание и производство ракет-носителей «Ангара», строительство площадок для их пусков
Модульная космическая станция «Тяньгун»	Российская орбитальная служебная станция
Создание и производство двигателей для космических аппаратов	Создание и последующий пуск многоразового пилотируемого космического корабля «Орел»
Лунная программа и программы, направленные на исследование Марса	Лунная программа и программы, направленные на исследование Марса

За 2020-2021 гг., по имеющимся данным, бюджет Китайской Народной Республики на осуществление космической программы за 2020 г. составил 8,85 млрд долл., за 2021 г. – 10,29 млрд долл. Основная часть этого бюджета приходится на коммерческие космические компании, точнее, на вложенные в них инвестиции. Увеличение финансирования космической отрасли в 2021 г. связано в первую очередь со стабилизацией обстановки, связанной с COVID-19, во-

вторых, с увеличением числа поставленных задач и сложности их выполнения. Одной из таких задач можно назвать запуск космической станции «Тяньгун».

Распределение денежных средств космической отрасли России за тот же период несколько отстает от Китая по причине того, что большая часть космической деятельности осуществляется через государственную корпорацию «Роскосмос», поэтому финансирование выделяется из федерального бюджета. За 2020 г. бюджет составил 3,58 млрд долл., за 2021 г. – 3,57 млрд долл. Показатели остаются на прежнем уровне.

В целях осуществления российско-китайского сотрудничества разрабатывается техника для выполнения поставленных задач в области создания и внедрения электронной компонентной базы космического назначения и мониторинга космического мусора. Как показал анализ, такое оборудование, созданное усилиями российских и китайских ученых, впоследствии используется в проектах совместной деятельности России и Китая или в индивидуальных проектах каждой из стран. Так, в 2021 г. на китайской космической станции «Тяньгун» было установлено несколько приборов, разработанных российской стороной, которые позволяют вести наблюдения за различными видами частиц в космосе.

Взаимодействие в области дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ) ведется через спутниковые системы, которые имеются у России и Китая. 3 ноября 2018 г. было подписано Соглашение о сотрудничестве КНР и РФ в сфере применения систем ГЛОНАСС (Россия) и «Бэйдоу» (Китай) для совместного развития навигационных технологий. Оно действует и на сегодняшний день.

Россия и Китай постоянно обмениваются опытом через подготовку необходимых для своих стран кадров. Заключая двусторонние договоры о стажировках и обучении для студентов в лучших технических университетах КНР и РФ, страны не только обмениваются уже имеющимся опытом, но и создают совместные перспективные проекты во время обучения будущих специалистов в высших учебных заведениях обеих стран.

Еще одним предметом сотрудничества Российской Федерации и Китайской Народной Республики, выявленным в ходе анализа космической деятель-

ности двух стран, является предотвращение использования разными странами космической среды в военных целях. Основной проблемой в данном вопросе Россия и Китай видят слабое международно-правовое регулирование космической отрасли. Как считают страны, в большинстве заключенных договоров и официально установленных запретов существуют «пробелы». В связи с этим Россия и Китай разработали свой проект Договора о предотвращении размещения оружия в космическом пространстве, применении силы или угрозы силой в отношении космических объектов, который может лечь в основу множества международных отношений в сфере космического пространства.

Космос – это бескрайнее пространство для новых возможностей в области экономики, науки и техники. Россия и Китай понимают необходимость укрепления партнерских отношений в целях проведения масштабных научных исследований и внедрения новых технологий для освоения космического пространства, которые будут приносить выгоду не только двум странам, но и всему человечеству. Российская Федерация и Китайская Народная Республика все больше закрепляют свои позиции в космической отрасли. Они стали основными партнерами в данной сфере вследствие наличия схожих взглядов и стратегий, касающихся дальнейшего развития космических исследований и технологий.

Немало важно, что обе страны проявляют повышенный интерес во взаимном инвестировании космических проектов друг друга. Участие в этом принимают не только правительства стран, но и малые и крупные организации Китая и России, имеющие средства и желание вкладывать их в космическую отрасль. Это, в свою очередь, показывает уверенность стран и их граждан в будущем сотрудничестве и помогает определить вектор дальнейшего развития для создания и поддержания взаимовыгодных и эффективных отношений России и Китая.

Список литературы

1. Роскосмос [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://www.roscosmos.ru/22888/ – 31.10.2022.

2. New York Times [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 16.09.2021. – Режим доступа: https://www.nytimes.com/2021/06/15/world/asia/china-russia-

space.html – 31.10.2022

3. Роскосмос [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://www.roscosmos.ru/22888/ – 31.10.2022

4. Сафиуллина, Э.И. Состояние и перспективы сотрудничества России и Китая в высокотехнологичных отраслях экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2018. – Т. 8. – № 2А. – С. 182-191. – EDN XSCJOP.

5. Муратова, М.А. Перспективы сотрудничества между КНР и РФ в сфере освоения космического пространства / М.А. Муратова, Т.В. Котельникова // Россия и Китай: проблемы стратегического взаимодействия: сборник Восточного центра. – 2021. – № 24. – С. 72-76. – EDN TSHZAU.

УДК 336.761

МЕРЫ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ КРИМИНАЛИЗАЦИИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

Ольга Сергеевна Троценко, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Евгения Сергеевна Рычкова, канд. экон. наук, доцент, заведующая кафедрой экономической безопасности и экспертизы, АмГУ, г. Благовещенск
olya.trotsenko.02@mail.ru

Аннотация. *В статье исследован теоретический аспект проблемы криминализации рынка ценных бумаг. Осуществлен анализ состояния преступности на рынке ценных бумаг и сформирован комплекс мер по противодействию и нейтрализации экономических преступлений в области ценных бумаг.*

Ключевые слова: *ценная бумага, экономические преступления, фондовый рынок, криминализация, участники рынка ценных бумаг.*

MEASURES TO COUNTERACT THE CRIMINALIZATION OF THE SECURITIES MARKET

O.S. Trotsenko, E.S. Rychkova
Amur State University, Blagoveshchensk
olya.trotsenko.02@mail.ru

Abstract. *The article investigates the theoretical aspect of the problem of criminalization of the securities market. The analysis of the state of crime in the securities market was made and a set of steps was formed to resist and neutralize economic crimes in the field of securities.*

Key words: *security, economic crimes, stock market, criminalization, securities market members.*

DOI: 10.22250/9785934934010_308

Согласно данным Центрального банка, в 2021 г. каждый шестой человек в России являлся участником рынка ценных бумаг [1]. Несмотря на тот факт, что лишь малая часть данной доли является профессионально обученными специалистами, всё большую популярность приобретают простые курсы по инвестированию. Есть и такие люди, которые не стремятся к самообучению, они лишь желают заработать дополнительные денежные средства, а поэтому прибегают к услугам профессиональных участников фондовых рынков. Однако за такого рода жажда денег может привести к большим потерям в силу выбора нелегально действующего субъекта, а в период иностранных санкционных мер и различного рода ограничений для российских граждан особенно обострилась проблема криминализация рынка ценных бумаг.

Говоря об актуальности данного исследования, стоит отметить, что с начала СВО, проводимой Российской Федерацией, за первые два квартала 2022 г. Центральным банком был выявлен 671 профессиональный участник, осуществляющих нелегальную деятельность на фондовом рынке [6]. В силу проводимых санкционных мер в отношении Российского государства, значительно изменились условия легального рынка [4], что вызвало резкий всплеск преступных схем на фондовых биржах.

Целью исследования является формирование комплекса мер по противодействию криминализации российского рынка ценных бумаг. Задачи исследования являются – изучение сущности проблемы криминализации рынка ценных бумаг, определение основных видов преступлений на фондовой бирже, выявление нормативно-правовых документов, регулирующих криминализацию фондового рынка, создание комплекса мер по противодействию криминализации рынка ценных бумаг и предотвращению возникновения новых нелегальных субъектов на рынке.

Объектом исследования является криминализация рынка ценных бумаг. Предметом исследования являются сущность, виды, причины, меры по противодействию криминализации рынка ценных бумаг. Основу методологии исследований составляют статистические и графические методы, методы анализа.

В современной экономике рынок ценных бумаг служит одним из инструментов привлечения и аккумулирования денежных средств [2]. Фондовый рынок дает возможность экономического роста и повышения конкурентоспособности предприятий, что также оказывает непосредственное влияние на национальную экономическую безопасность, обеспечивает ее устойчивое и стабильное состояние.

В данный момент нормативно-правовая база, регулирующая обращение ценных бумаг, активно и повсеместно развивается, однако государственные органы всё еще не приспособлены к достаточному контролю за деятельностью участников рынка ценных бумаг. Как следствие – обширное число экономических преступлений на фондовых рынках.

Существуют разнообразные виды преступлений на рынке ценных бумаг, которые зависят от определяемого объекта посягательства:

1) отношения, связанные с эмиссией ценных бумаг (злоупотребление при эмиссии, злостное уклонение от раскрытия информации, связанной с выпуском ценных бумаг);

2) отношения, связанные с размещением и обращением ценных бумаг на организованном рынке (манипулирование рынком, изготовление поддельных ценных бумаг и различные манипуляции с ними);

3) отношения по поводу учета прав на ценные бумаги;

4) отношения по поводу соблюдения прав владельцев ценных бумаг [5].

За январь 2022 г. ЦБ РФ был выявлен 101 субъект с признаками нелегального профессионального участника рынка ценных бумаг, которые обманывали своих клиентов, заявляя о наличии лицензии зарубежного регулятора [6], их географическое расположение представлено на *рис. 1*.

Как видно из графика, наибольшее число нелегальных участников располагается в Сент-Винсент и Гренадины (14,85%), вторую позицию занимает Кипр (11,88%), а третий антилидер в данном рейтинге – Великобритания (9,90%). Однако 13,86% из общего числа приходится на организации, по которым нет информации об их местоположении.

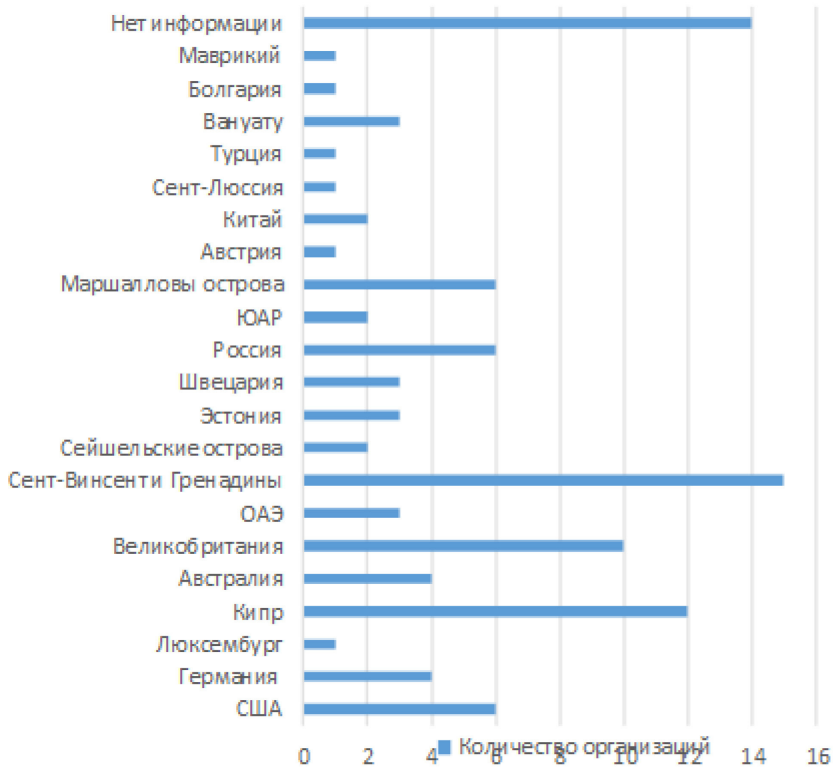


Рис. 1. Географическое расположение организаций, признанных нелегальными участниками рынка ценных бумаг за январь 2022 г.

Для снижения криминализации рынка ценных бумаг необходимо выработать многостороннюю комплексную систему мер с целью предотвращения возникновения новых нелегальных участников фондовых рынков, а поэтому необходимо решать проблему на различных уровнях:

а) личный (индивидуальный) уровень: осведомление начинающих участников о возможных рисках, информирование о списке организаций (лиц), признанных нелегально действующими; систематическое проведение онлайн-лекций о методах противодействия нелегальным участникам;

б) государственный уровень: ужесточение санкций; систематическое обновление списков компаний с выявленными признаками нелегальной деятельности; периодическая проверка лицензий профессиональных участников; дополнение существующей нормативно-правовой базы.

Таким образом, данная проблема должна решаться всесторонне и охватывать как микро, так и макроуровень, опираясь на уже существующие меры и оп-

тимизируя, ужесточая их, заниматься разработкой новых, эффективных и инновационных мер по снижению общей доли преступлений на рынке ценных бумаг.

Список литературы

1. Болдова К. Количество инвесторов в России достигло рекордных 12,7 миллионов – Текст: электронный // journal.open-broker.ru : [сайт]. – 23.06.2021. – URL: https://journal.open-broker.ru/research/kolichestvo-investorov-v-rossii-bet-rekordy /?ysclid=lak0frnm4q79470540 (дата обращения: 17.11.2022).

2. Волобуев, А.Ф. Проблемы уголовно-правового регулирования и квалификации преступлений на рынке ценных бумаг. – Краснодар.: Вестник Краснодарского университета МВД России, 2011. – С. 43-45 [Электронный ресурс]. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=18917292.

3. МВД: ущерб от экономических преступлений достиг в 2021 году 642 млрд рублей. – Текст: электронный // Вести.ru: [сайт]. – 2022. – URL: https://www.vesti.ru/finance/article/2670213?ysclid=lal9tljlr2461632191 (дата обращения: 17.11.2022).

4. Полянский Д., Котченко К. ЦБ допустил уголовные риски для держателей акций Meta. – Текст: электронный // РБК.ru: [сайт]. – 2022. – 11 ноября. – URL: https://quote.rbc.ru/news/article/636e1d3a9a7947f96327346b?ysclid=lajxbe pazi 902733085 (дата обращения: 17.11.2022).

5. Середа, И.М. Преступления на рынке ценных бумаг в современном мире. – Иркутск.: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, 2020. – С. 182-186 [Электронный ресурс]. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=46623009.

6. Центральный банк Российской Федерации. – Москва. – URL: https://cbr.ru (дата обращения: 17.11.2022). – Текст: электронный.

УДК 338.2

САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Алина Алексеевна Гилева, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Наталья Геннадьевна Шульгина, старший преподаватель
кафедры экономической безопасности АмГУ, г. Благовещенск
allina.gileva@yandex.ru

Аннотация. *В статье рассмотрено влияние ненадлежащей санитарно-эпидемиологического обстановки на состояние здоровья населения и как следствие – на снижение уровня экономической безопасности отдельных регионов.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, санитарно-эпидемиологический контроль, Роспотребнадзор, качество воды, COVID-19, больничный лист.*

SANITARY AND EPIDEMIOLOGICAL SURVEILLANCE AS A COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY

A.A. Gileva, N.G. Shulgina
Amur state University, Blagoveshchensk
allina.gileva@yandex.ru

Abstract*. The article considers the impact of inadequate sanitary and epidemiological situation on the state of public health and, as a result, on the decrease in the level of economic security of individual regions.*

Key words: *economic security, sanitary and epidemiological control, Rospotrebnadzor, water quality, COVID-19, sick leave.*

DOI: 10.22250/9785934934010_312

Экономическая безопасность – это масштабное понятие, которое включает различные сферы национальной безопасности – энергетическую, финансовую, продовольственную, информационную и др. [1].

Санитарно-эпидемиологическая безопасность выступает одним из элементов экономической безопасности страны. Санитарно-гигиеническая обстановка в субъектах Российской Федерации играет одну из ведущих ролей в здоровье населения. Наиболее значимыми факторами являются: химическое загрязнение питьевой воды, продуктов питания, атмосферного воздуха и почвы. Вода, не соответствующая стандартам качества, является фактором возникновения большого количества болезней, которые характеризуются далеко не единичными случаями, что сказывается на возможности людей работать, в связи с чем растут затраты государства на сферу здравоохранения, а это добавочная нагрузка на бюджет страны.

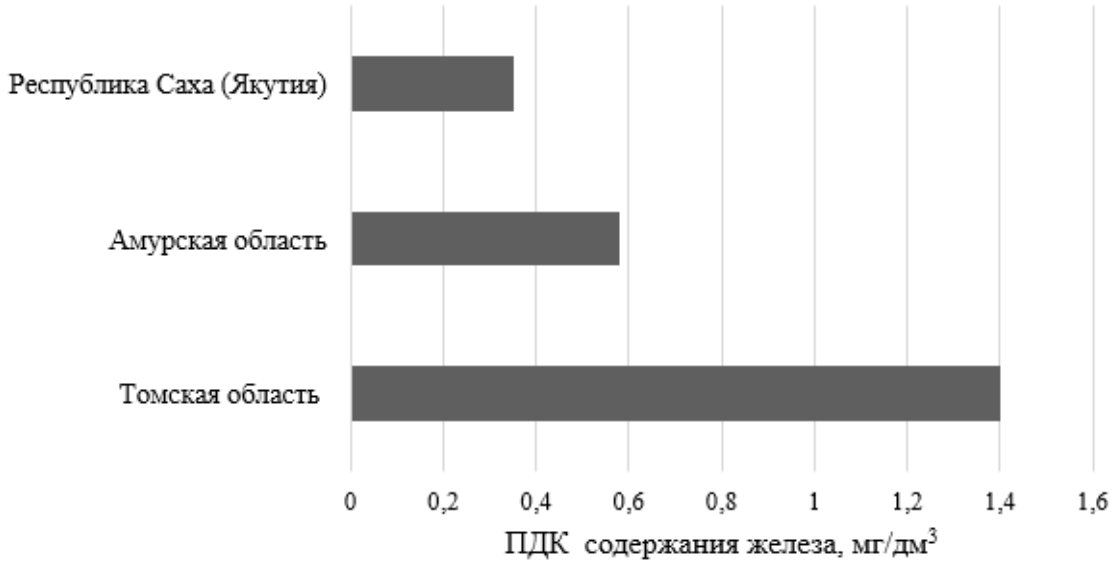
В работе проведено исследование с целью выявления зависимости уровня заболеваемости по отдельным видам болезней от качества питьевой воды.

Санитарно-эпидемиологическое благополучие населения является первостепенной задачей, стоящей перед Федеральной службой по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор).

Роспотребнадзор проводит ежегодный контроль качества питьевой воды по различным показателям, и одним из главных является предельно допустимая концентрация (ПДК) содержания железа. Оптимальным считается содержание железа не более 0,3 мг/дм^3.

На *рис. 1* представлены показатели ПДК содержания железа в регионах, входящих в перечень субъектов, на территории которых за 2012-2021 гг. замечено несоответствие нормам ПДК содержания железа в питьевой воде распределительной сети. Наиболее высокие показатели концентрации железа в питьевой воде наблюдаются в Томской области – 1,4 мг/дм^3. Амурская область также входит в число регионов с неблагоприятной ситуацией по данному показателю. В республике Саха (Якутия) наблюдается незначительное превышение содержания железа в питьевой воде.

Использование в пищевых целях воды с повышенным содержанием железа приводит к заболеваниям органов пищеварения, способствует развитию онкологических заболеваний, служит причиной аллергических реакций и других заболеваний. На *рис. 2* представлено распределение заболеваемости населения в регионах с превышением ПДК железа в воде и в регионе, где качество воды по данному показателю находится в пределах нормы. Диаграммы, представленные на *рис. 2,* свидетельствуют о прямой зависимости качества питьевой воды и уровня заболеваемости по отдельным классам болезней, ассоциированных с неудовлетворительным качеством питьевой воды. Для сравнения: в Московской области, где качество питьевой воды соответствует норме, отмечено более низкое количество больных по анализируемым классам болезней.



Источник: https://www.rospotrebnadzor.ru/

Рис 1. Предельно допустимая концентрация содержания железа в питьевой воде распределительной сети.

Источник: Составлено по данным территориальных органов Федеральной службы государственной статистики по Московской области, Амурской области, Томской области, Республики Саха (Якутия)

Рис. 2. Распределение заболеваемости населения по отдельным классам болезней.

Санитарно-гигиеническая обстановка в основном выступает показателем состояния здоровья населения в субъектах Российской Федерации, что и показало новое распространение в 2020-2021 гг. коронавирусной инфекции COVID-19. [3]. В связи с пандемией коронавирусной инфекции COVID-19 вопрос здо-

ровья стал одной из самых важных тем, а учитывая, что вода необходима для жизни человека, она напрямую влияет на здоровье населения. Не прошла без последствия для здоровья людей и экономики пандемия коронавирусной инфекции COVID-19. В связи с ростом количества заболевших увеличилась численность выдаваемых больничных листов. Если проводить сравнение расходов Фонда социального страхования (ФСС) на больничные для населения с периодом, когда пандемии не было, то можно заметить, что расходы увеличились почти в два раза. Причиненные убытки оцениваются более чем в 1 трлн. руб.

Из-за роста заболеваемости было выдано больше больничных листов, что привело к дополнительным дням «простоя», вызванных непосредственно пандемией. И у дня, когда работник находился на больничном, есть своя цена для экономики: она складывается из стоимости социальной поддержки (оплата больничных и др.), лечения и т.п., а также стоимости услуг и товаров, которые мог произвести работник в случае, если бы ему не понадобился больничный.

До сих пор продолжаются попытки в полной мере оценить ущерб от коронавирусной инфекции. Только около половины расходов Фонда социального страхования на оплату временной нетрудоспособности составили 511 млн. руб. [2]. Период 2019-2020 гг. наглядно показал, что пандемия становится бедствием не только в мировом или национальном масштабе, но и оставляет свой след на определенных сферах жизни, – например, экономике. Можно точно сказать, что коронавирусная инфекция способствовала возникновению огромных убытков, вынуждающих еще больше экономить. Ситуация в системе здравоохранения, ее способность обеспечить население своевременным и соответствующим лечением – это также факторы экономического роста.

Таким образом, необходимый уровень экономической безопасности страны зависит от множества факторов в том числе и от санитарно-эпидемиологического контроля государства за качеством воды и иных природных ресурсов.

Список литературы

1. Богаева, А.В. Экономическая безопасность Российской Федерации в современных условиях // Молодой ученый. – 2016. – №8. – С. 491- 493.

2. Больничные листы обошлись экономике более чем в триллион рублей / Экономика // Независимая газета [Электронный ресурс] – URL: https://www.ng.ru/economics/2021-08-22/1_8231_economics1.html.

3. О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации в 2021 году: Государственный доклад. – М.: Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека, 2022. – 340 с.

УДК 332

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Алина Викторовна Шарова, студентка АмГУ, г. Благовещенск;
Евгения Сергеевна Рычкова, канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономической безопасности и экспертизы АмГУ, г. Благовещенск
alya.sharova.02.01@mail.ru

Аннотация. *В статье представлены инвестиционные преимущества, а также проблемы Амурской области, рассмотрена инвестиционная активность в области, дана оценка инвестиционной привлекательности региона. При этом предложены пути минимизации и разрешения выявленных проблем.*

Ключевые слова: *инвестиционная привлекательность, инвестиционный потенциал, инвестиционная активность, угрозы, проекты.*

ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS AMUR REGION IN MODERN CONDITIONS

A.V. Sharova, E.S. Rychkova
Amur state University, Blagoveshchensk
alya.sharova.02.01@mail.ru

Abstract. *The article presents the investment advantages, as well as the problems of the Amur region, considers investment activity in the region, and assesses the investment attractiveness of the region. At the same time, ways to minimize and resolve the identified problems are proposed.*

Key words: *investment attractiveness, investment potential, investment activity, threats, projects.*

DOI: 10.22250/9785934934010_317

Достаточный объем инвестиций и поддержки регионов способствует осуществлению одной из целей обеспечения экономической безопасности – обеспечение сбалансированного пространственного и регионального развития РФ, укрепление единства ее экономического пространства [2].

Проблема низкой инвестиционной привлекательности характеризуется снижающейся долей инвестиций в основной капитал в стоимости ВРП, наличием структурного перекоса инвестиций, недостаточным инвестированием социальной сферы. В связи с выявленными проблемами и была дана оценка инвестиционной привлекательности, с целью выяснения путей развития и устранения угроз. Перекос структуры инвестиций, недостаточность инвестиций в социальную сферу подтверждаются фактическими данными Амурстата [4], представленными в табл. 1.

Таблица 1

Динамика и структура инвестиций в основной капитал

Показатели	Годы			Удельный вес, %		
	2019	2020	2021	2019	2020	2021
Инвестиции в основной капитал	331,1	334,1	383,4	100	100	100
В том числе по видам экономической деятельности:						
Обрабатывающие производства	208,5	243,1	261,1	62,97	72,76	68,10
Транспортировка и хранение	76,2	42,2	67,2	23,01	12,63	17,53
Образование, здравоохранение, социальные услуги; деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	3,4	4,6	4,1	1,03	1,38	1,07

Можно отметить, что в Амурской области основными видами деятельности в общем показателе инвестиций в основной капитал являются: обрабатывающие производства, транспортировка и хранение, а поддержка социально важных сфер остается примерно на одном уровне.

Как было отмечено ранее, одним из индикаторов, которые побуждают обратить внимание на угрозу инвестиций, является доля инвестиций в ВРП, а также количество проектов и их бюджетное обеспечение [3]. Чтобы убедиться в сказанном, достаточно показателей, представленных в табл. 2.

При этом примерами крупных инвестиционных проектов в Амурской области [1] являются: трансграничная канатно-подвесная дорога через реку Амур

с пассажирским терминалом, строительство объектов космодрома «Восточный», строительство газопровода «Сила Сибири» и иные.

Подобные проекты дают области возможность развивать свою привлекательность, достичь высоких социально-экономических показателей, занять лидирующие положения среди других регионов, обеспечить свою независимость.

Таблица 2

Показатели инвестиционной безопасности

Показатели	Годы			Темп прироста, %	
	2019	2020	2021	2021 к 2020 г.	2020 к 2019 г.
Количество реализуемых проектов, ед.	53	49	43	-7,55	-12,24
Бюджетное обеспечение проектов, млн. руб.	6255,6	14664,8	13481,8	-8,07	134,43
Инвестиции к ВРП, %	105,8	76,5	71,32	-	-

Был проведен корреляционный анализ в целях подтверждения гипотезы о взаимосвязи инвестиционной активности и показателей экономического развития. В табл. 3 представлены фактические значения корреляционного анализа.

Таблица 3

Результаты корреляционного анализа

Факторы	Коэффициент корреляции	Связь	Линейная регрессия
ВРП	0,8681	Высокая	Y = -99.25 + 0.98x
Численность безработных	-0,6587	Заметная	Y = 1453.68 + (-0.6587) x
Темпы инфляции	-0,4474	Умеренная незначимая	Y = 304.11 + (-15.32) x
Объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»	0,9728	Весьма высокая	Y = 70.34 + 0.001 x
Основные фонды в экономике	0,9591	Весьма высокая	Y = -40.498 + 0.00019 x

По итогам анализа можно утверждать, что валовый региональный продукт, объём работ по строительству, основные фонды в экономике региона влияют на объем инвестиций в области. В результате оценки инвестиционного потенциала (оценки факторов) [1] были выявлены следующие конкурентные пре-

имущества Приамурья: выгодное географическое положение; наличие природных ресурсов; наличие транспортной инфраструктуры; мягкий климат.

Однако существует ряд проблем, влияющих на потенциал области. Такими являются:

1) наличие угрозы для устойчивого развития Амурского региона в связи с сокращением темпов экономического роста Китая;

2) сложная демографическая ситуация, дефицит высококвалифицированных рабочих кадров;

3) недостаточное развитие туристской инфраструктуры, сотрудничества в туристской отрасли, слабое продвижение туристских услуг;

4) недостаточная активность бизнеса, связанная с высокими экономическими рисками;

5) низкий уровень технологического оснащения и модернизации оборудования и иных основных средств на производствах;

6) концентрация населения на юго-западе области;

7) небольшой размер областного каналов сбыта;

8) высокие транспортные издержки.

Анализ показал, что проблем, угрожающих инвестиционной безопасности, в том числе и экономической безопасности, больше. Это говорит о высоких инвестиционных рисках и низком потенциале области. Стоит отметить, что различные рейтинги инвестиционного климата субъектов РФ также низко оценивают инвестиционный потенциал Амурской области.

В заключение можно указать, что потенциал области заключается в основном в приграничном положении ее территорий с Китаем, а выявленные проблемы значительно влияют на инвестиционную привлекательность и безопасность региона.

В рамках выделенных проблем рекомендуется сделать упор на демографическую политику региона: несмотря на уже действующие меры, население продолжает отсюда уезжать, сохраняется и естественная его убыль. Следует

пересмотреть реализацию мер, провести более детальный разбор и изменить механизм действий, усовершенствовать подход к поддержке граждан.

Также путями повышения инвестиционной привлекательности могут быть: формирование новых производственно-технологических комплексов; расширение видов услуг и продуктов, которые можно предложить для приезжающих в область; развитие транспортной инфраструктуры, путей сообщения; расширение пространства сотрудничества и развития партнерских отношений.

Список литературы

1. Инвестиционный портал Амурской области [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: https://invest.amurobl.ru/. – 16.11.2022
2. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
3. Правительство Амурской области [Электронный ресурс]: офиц. Сайт. – режим доступа: https://www.amurobl.ru/. – 14.11.2022
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа : https://amurstat.gks.ru. – 12.11.2022.

СОДЕРЖАНИЕ

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ЭКОНОМИК РОССИИ И КИТАЯ

Изотов Д.А. Меры поддержки экономики КНР во время пандемии COVID-19..3
Бурдакова Г.И., Бянкин А.С., Мешков А.С. Оценка выбывающих объемов экспорта продукции лесопромышленного комплекса Хабаровского края вследствие внутренних ограничений и внешних санкционных давлений..... .6
Леонкин А.Д. Особенность торгово-экономических отношений Приморья и Приамурья с КНР 11
Изотов Д.А. Риски для развития экономики Китая в среднесрочной перспективе 17
Колесникова О.С. Рационализация государственной политики финансирования малого предпринимательства в регионах Дальнего Востока России 21
Логвиненко М.Т., Бурдакова Г.И. Исследование объемов и структуры экспорта биотоплива из Хабаровского края на внешние рынки сбыта 25
Изотов Д.А. Экономические взаимодействия Дальнего Востока России с КНР в новых условиях 30
Лой Н.Ю. Влияние развития зоны экономического приграничного сотрудничества (ЗЭПС) на приграничные регионы КНР 33
Томилов М.В. Торгово-экономическая интеграция Китая и стран Азиатско-Тихоокеанского региона: перспективы присоединения к транстихоокеанскому партнерству 38
Яо Яо, Цепелев О.А. Экономические отношения между Россией и Китаем на современном этапе..... 44
Левошко И.А., Бурдакова Г.И. Анализ объемов экспорта продукции лесопромышленного комплекса Хабаровского края..... 48

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Торопчин В.А., Праскова Ю.А. Возможности эффективного государственного регулирования экономики в условиях макроэкономической нестабильности.. 53
Арташкина А.А., Енина Д.В. Государственная политика в области обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения на примере Амурской области 58
Бурмак К.Р., Енина Д.В. Роль реестра недобросовестных поставщиков в повышении эффективности и прозрачности системы государственных и муниципальных закупок..... 62
Мэн Чэньюй, Лазарева В.В. Оценка влияния фискальной децентрализации на поведение местных органов власти и инновационный потенциал предприятий Китая 66
Новикова А.С., Енина Д.В. Анализ деятельности органов власти по формированию рейтинга муниципальных образований Амурской области по обеспечению благоприятного инвестиционного климата..... 71

Пацюк М.Л., Лазарева В.В. Использование социологических опросов в исследовании уровня бедности населения (на материалах Амурской области) 76
Пацюк М.Л., Лазарева В.В. Оценка структуры и глубины бедности в регионе (на материалах Амурской области)..... 80
Плешивцев А.В. Внедрение системы антимонопольного комплаенса в органах власти Амурской области: состояние, проблемы, пути решения 87
Пылыпив В.А., Енина Д.В. Инвестиционный климат как фактор конкурентоспособности регионального хозяйственного комплекса РФ 91
Сакрава А.В., Енина Д.В. Анализ состояния и развития конкурентной среды на рынках товаров, работ и услуг Амурской области 96
Черезов С.А. Актуальные проблемы реализации программы капитального ремонта в Амурской области 100
Бархатова Т.С., Григорьева В.З. Проблемы трудоустройства молодых инвалидов в Амурской области 104

ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ

Денисова А.Д. Статистическая группировка городов и муниципальных районов Амурской области по коэффициенту рождаемости за 2020 г.. 109
Блейшвиц Д.М. Анализ внешней среды администрации Благовещенска.....114
Васильев А.В. Цели и работы проекта развития конкурентных преимуществ ООО «ПЭК» - филиала в г. Благовещенске.....118
Восканян Ж.В. Анализ конкурентного окружения ООО «Автоцентр Самарагд» с помощью модели пяти сил Майкла Портера.....123
Гамза Е.К., Рыбакова Л.В. Текучесть персонала в России и Китае.....128
Денисова А.А. Статистическая группировка городов и районов Амурской области по количеству умерших за 2020 г.….....132
Иванова Н.Ю. Роль индивидуального тайм-менеджмента как способа самоорганизации и саморазвития студентов в современных условиях.....137
Кужугет А.А. Статистический анализ валового сбора картофеля Амурской области с помощью расчета относительных величин.....142
Рыжков К.В., Рыбакова Л.В. Когнитивные аспекты современного менеджмента 147
Рыжков К.В. Группировка муниципальных образований Амурской области по коэффициенту брачности за 2020 г.….....152
Сергиенко А.С., Рыбакова Л.В. Особенности японской модели управления .. 157
Гилева А.А. Относительные показатели как основные величины исследования массовых социально-экономических явлений региона (на примере Амурской области).. 161
Кудрявцева А.Ю. SWOT-анализ деятельности АО «ДРСК».....166
Журавель М.В. Показатели вариации расходов консолидированного бюджета Амурской области за 2020-2021 гг.….....171
Федирко Д.М. SWOT-анализ ООО «Хэргу».. 177

Целищева Я.Р. Анализ товарного ассортимента ООО «Платежка» г. Благовещенска с помощью модифицированной матрицы БКГ.. 182
Целищева Я.Р., Рыбакова Л.В. Анализ экономической эффективности управления ООО «Платежка».. 186
Блейшвиц Д.М. Декомпозиция проекта по организации концерта, посвященного дню города Благовещенска.....191
Евладова А.П. Анализ модели пяти сил конкуренции в сфере розничной торговли на примере АО «Амурснабсбыт».....195

ФИНАНСЫ, УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Панкова С.В. Сравнение подходов к оценке основных средств в российской и китайской учетной практике 199
Саморукова А.В., Колесникова О.С. Инвестиционное поведение населения на современном этапе развития экономики 203
Васина Ю.А., Якимова В.А. Развитие инвестиционного консалтинга на территории Амурской области 207
Лысенко В.А., Истомин В.С. Влияние дефицита бюджета РФ на национальную экономику и население 211
Ли Сытун, Самойлова Е.А. Налоговая система КНР и основные направления ее развития 216
Лагодина Н.А., Колесникова О.С. Региональная инфляция в современной России (на примере субъектов ДФО) 220
Лактионова А.К., Черемушникова Т.В. Совершенствование учета затрат и калькулирования себестоимости строительно-монтажных работ.....224
Красовская А.А., Цепелев О.А. Доходы населения как фактор развития неформальной занятости (на примере Амурской области) 228
Иванкова А.О., Сериков С.Г. Возмещение НДС как индикатор социально-экономического развития региона (на примере Амурской области)..... 234
Казимова Э.М., Колесникова О.С. Современные проблемы повышения финансовой грамотности населения России.....239
Сериков С.Г. Основные элементы системы финансового планирования в домашнем хозяйстве 242
Федотов А.С., Цепелев О.А. Анализ налоговых преференций Амурской области в контексте социально-экономического развития региона 245
Сунь Синь, Сериков С.Г. Контроллинг и антикризисное управление.....250
Бирило К.А., Колесникова О.С. Дифференциация регионов России по уровню бюджетной обеспеченности (на примере субъектов ДФО)..... 253
Сухинова Я.Е., Шелепова Н.В. НДС и его роль в формировании федерального бюджета России 256
Цао Цзунфэн, Сериков С.Г. Роль прогнозирования в экономическом анализе современного предприятия 260

Чередниченко В.Г., Цепелев О.А. Оценка реакции банковского сектора на нестабильность российско-китайской внешней торговли.....263
Зорькин Н.Е., Колесникова О.С. Киберспорт, как составляющая цифровой экономики: финансовые аспекты 268

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА

Бабкина Н.А. Коррупция как угроза экономической безопасности бизнеса в России 272
Баскакова В.Ю., Рычкова Е.С. Оценка индикаторов экономической безопасности Российской Федерации и пути ее обеспечения в современных условиях 278
Великосельская Д.А., Новопашина Е.С. Влияние частных инвестиций на фондовом рынке на национальную экономическую безопасность 282
Винокуров Д.А., Новопашина Е.С. Реализация политики импортозамещения в условиях санкционных мер 2022 г. 286
Косицына Ю.А., Шульгина Н.Г. Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность страны 291
Никулин Д.В., Бабкина Н.А. Концепция международной экономической безопасности.....295
Нэйверт В.Д., Бабкина Н.А. Противодействие коррупции: сравнительный анализ опыта России и Китая.....299
Рычкова А.Д. Состояние и перспективы развития международного сотрудничества России и КНР в сфере освоения космоса.....303
Троценко О.С., Рычкова Е.С. Меры по противодействию криминализации рынка ценных бумаг 308
Гилева А.А., Шульгина П.Г. Санитарно-эпидемиологический контроль как составляющая экономической безопасности..... 312
Шарова А.В., Рычкова Е.С. Анализ инвестиционной привлекательности Амурской области в современных условиях 317

СОДЕРЖАНИЕ 322

ДЛЯ ЗАМЕТОК

ДЛЯ ЗАМЕТОК

Научное издание

Адрес редакции и издателя:
675027, г. Благовещенск, Игнатьевское шоссе, 21.

Адрес типографии:
675000, г. Благовещенск, ул. Мухина, 150а

Современные проблемы развития экономики России и Китая. *Материалы IV международной научно-практической конференции. Часть 1.*

Издательство федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Амурский государственный университет». Подписано к печати 20.01.2023. Формат 60×84/16. Усл. печ. л. 19,3. Заказ 226. Бесплатно.

Отпечатано в типографии АмГУ.